



بائع الدرجات النارية

كتاب للأطفال

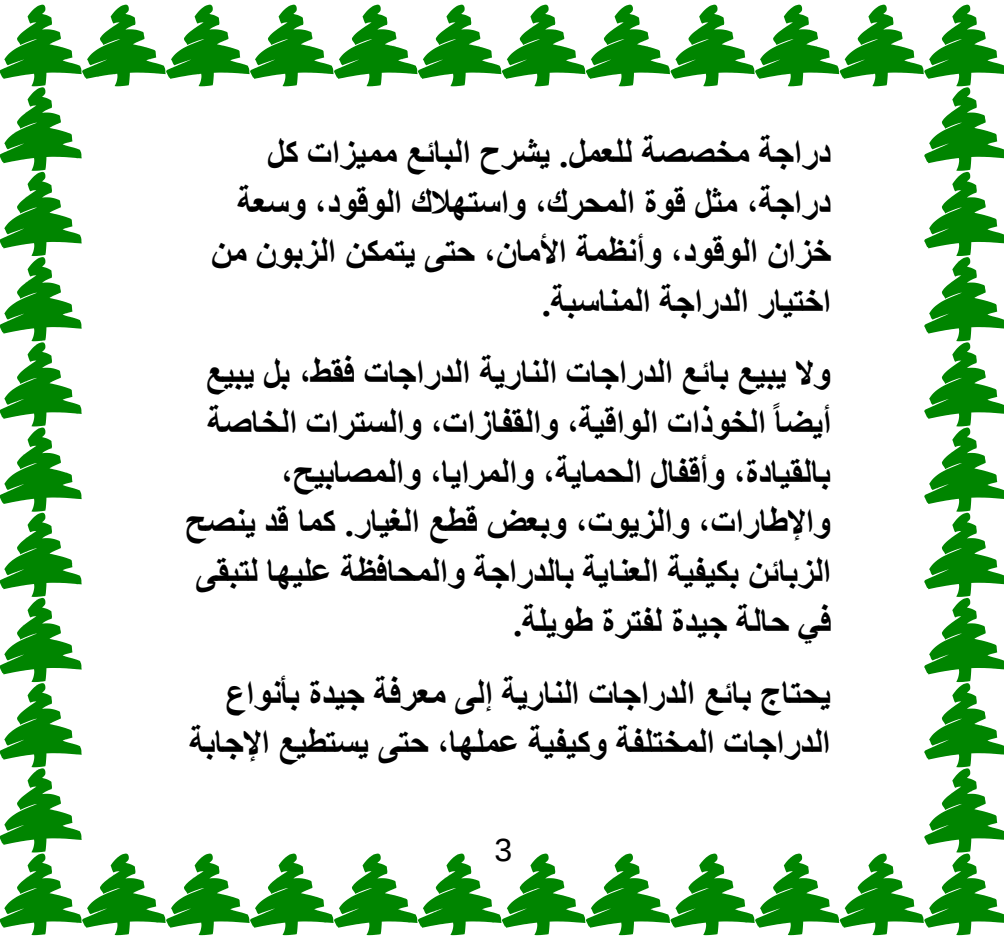
نورة طاع الله

هيا نقرأ الكتاب باللغة العربية

هل تعلم يا بني من هو بائع الدراجات النارية؟

بائع الدراجات النارية هو الشخص الذي يبيع الدراجات النارية ويقدم المساعدة للناس في اختيار الدراجة التي تناسب احتياجاتهم. وتعد هذه المهنة مهمة، لأن الدراجات النارية وسيلة نقل سريعة وعملية يستخدمها الكثير من الأشخاص للتنقل إلى العمل أو المدرسة أو لقضاء حاجاتهم اليومية، كما تُستخدم أحياناً في توصيل الطلبات أو في الرحلات.

عندما يدخل الزبون إلى متجر الدراجات النارية، يستقبله البائع بلطف، ثم يسأله عن نوع الدراجة التي يبحث عنها. فقد يحتاج إلى دراجة صغيرة للتنقل داخل المدينة، أو دراجة أكبر للسفر لمسافات طويلة، أو



دراجة مخصصة للعمل. يشرح البائع مميزات كل
دراجة، مثل قوة المحرك، واستهلاك الوقود، وسعة
خزان الوقود، وأنظمة الأمان، حتى يتمكن الزبون من
اختيار الدراجة المناسبة.

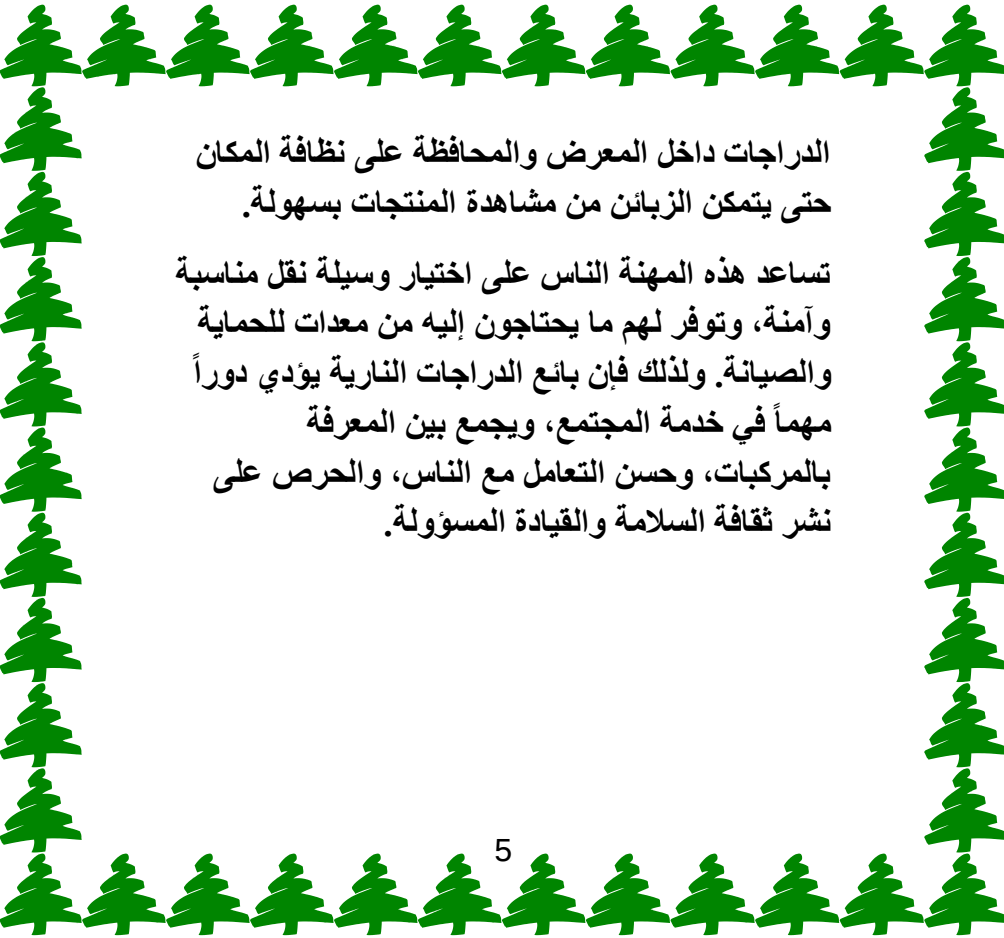
ولا يبيع بائع الدراجات النارية الدراجات فقط، بل يبيع
أيضاً الخوذات الواقية، والقفازات، والسترات الخاصة
بالقيادة، وأقفال الحماية، والمرايا، والمصابيح،
والإطارات، والزيوت، وبعض قطع الغيار. كما قد ينصح
الزبائن بكيفية العناية بالدراجة والمحافظة عليها لتبقى
في حالة جيدة لفترة طويلة.

يحتاج بائع الدراجات النارية إلى معرفة جيدة بأنواع
الدراجات المختلفة وكيفية عملها، حتى يستطيع الإجابة

عن أسئلة الزبائن وشرح طريقة استخدام بعض المزايا
الموجودة فيها. كما يجب أن يكون صادقاً وأميناً، وأن
يتعامل مع الجميع باحترام وابتسامة.

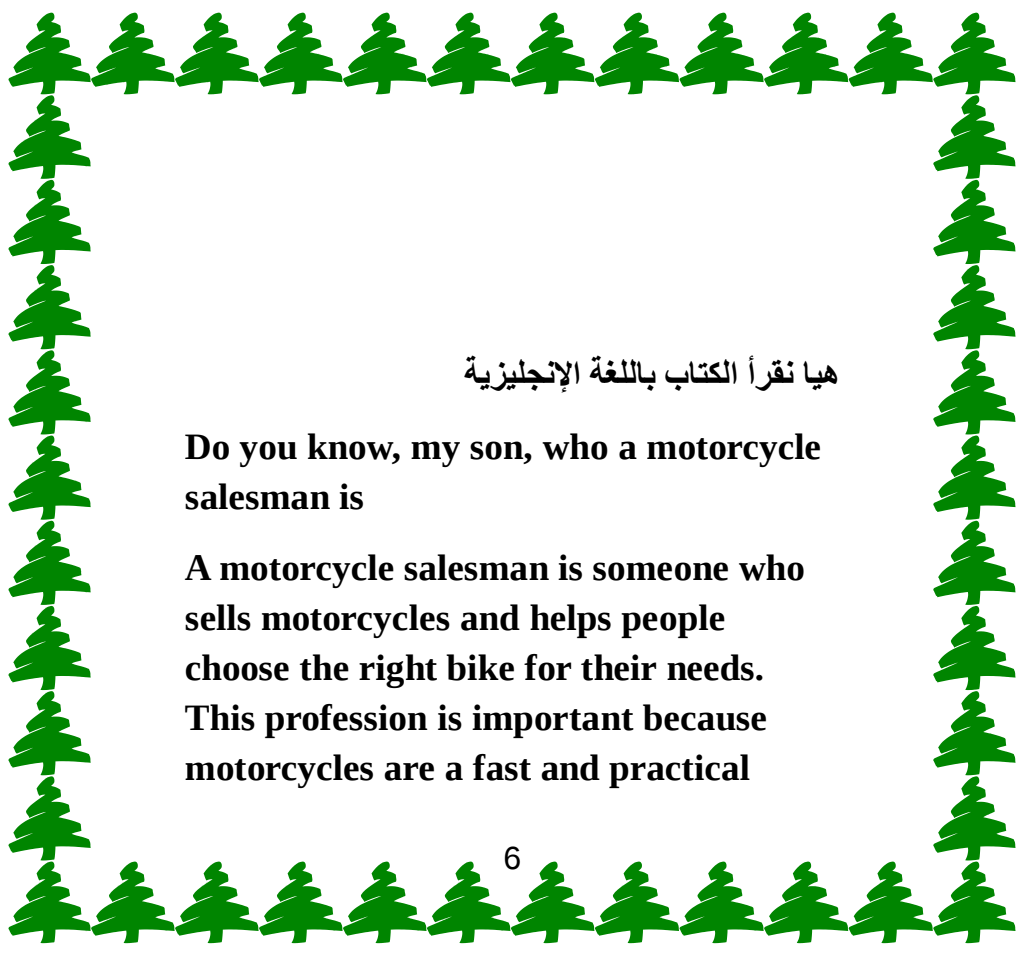
ويحرص البائع دائماً على تذكير المشتريين بأهمية
السلامة، فينصحهم بارتداء الخوذة الواقية والملابس
المناسبة، والالتزام بقوانين المرور، وعدم القيادة
بسرعة أو بطريقة خطيرة، لأن السلامة تحمي السائق
والآخرين على الطريق.

يعمل بائع الدراجات النارية في معارض بيع الدراجات
أو في المتاجر المتخصصة، وقد يتعاون مع فنيي
الصيانة لمساعدة الزبائن في إصلاح الدراجات أو
الحصول على قطع الغيار المناسبة. كما يقوم بترتيب



الدراجات داخل المعرض والمحافظة على نظافة المكان
حتى يتمكن الزبائن من مشاهدة المنتجات بسهولة.

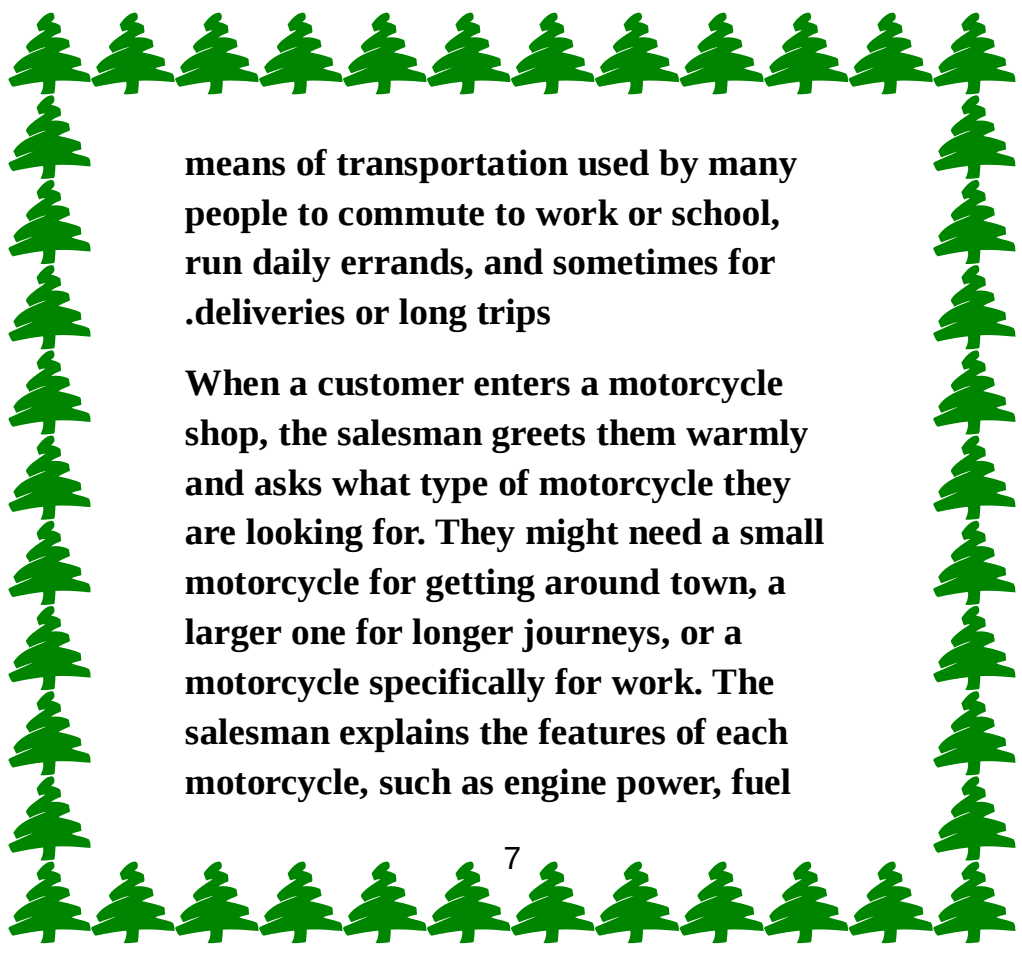
تساعد هذه المهنة الناس على اختيار وسيلة نقل مناسبة
وآمنة، وتوفر لهم ما يحتاجون إليه من معدات للحماية
والصيانة. ولذلك فإن بائع الدراجات النارية يؤدي دوراً
مهماً في خدمة المجتمع، ويجمع بين المعرفة
بالمركبات، وحسن التعامل مع الناس، والحرص على
نشر ثقافة السلامة والقيادة المسؤولة.



هيا نقرأ الكتاب باللغة الإنجليزية

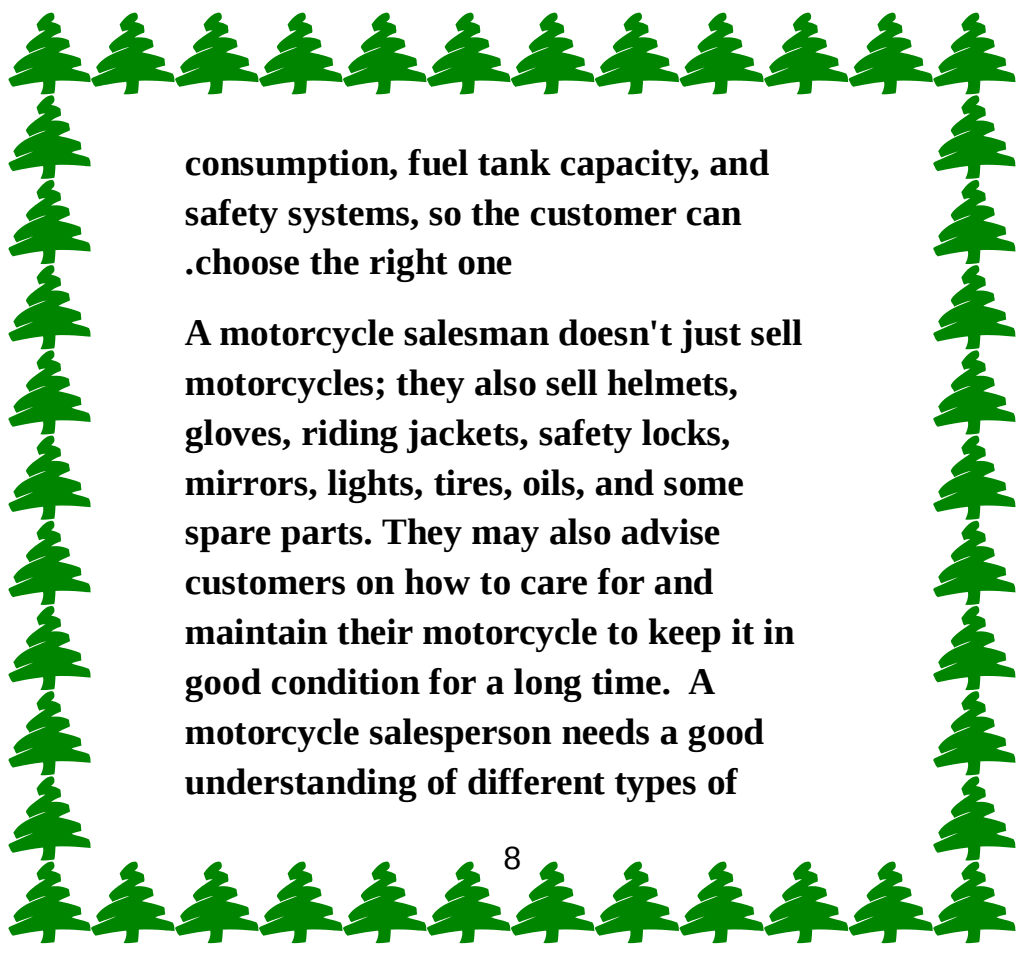
Do you know, my son, who a motorcycle salesman is

A motorcycle salesman is someone who sells motorcycles and helps people choose the right bike for their needs. This profession is important because motorcycles are a fast and practical



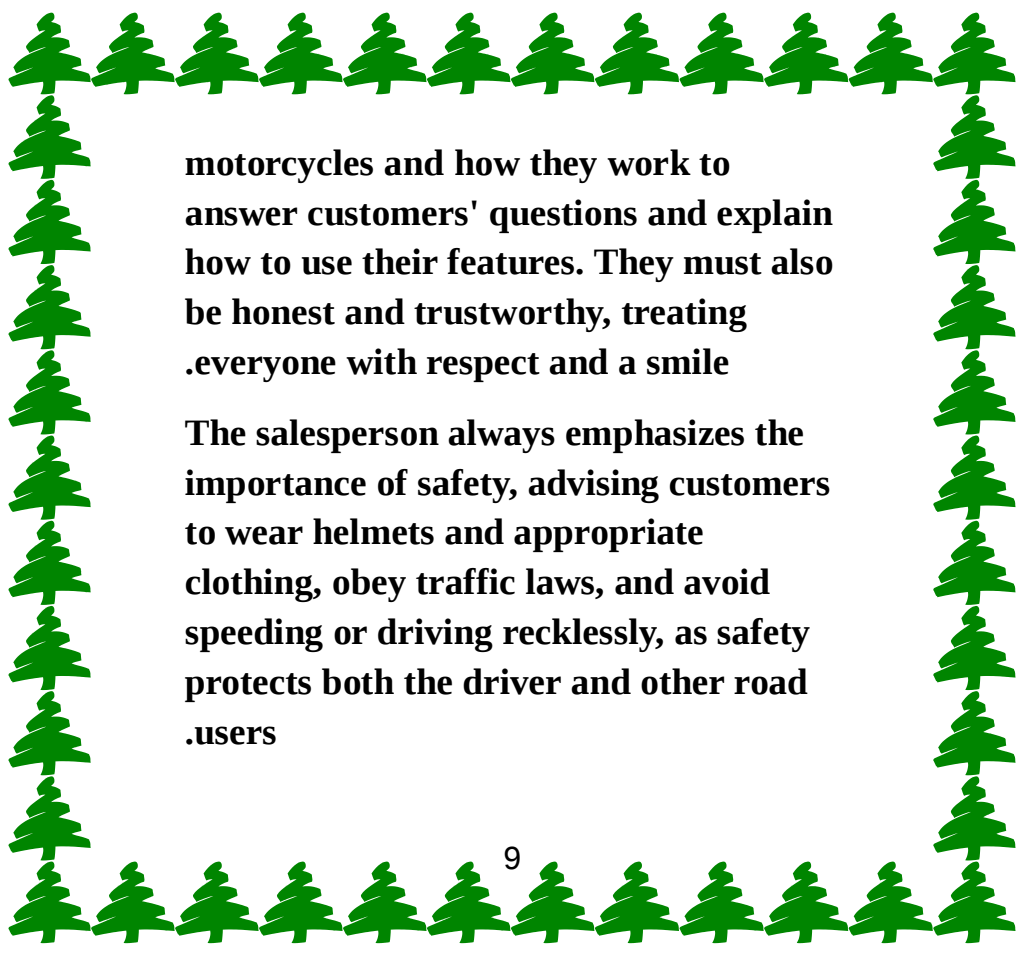
means of transportation used by many people to commute to work or school, run daily errands, and sometimes for .deliveries or long trips

When a customer enters a motorcycle shop, the salesman greets them warmly and asks what type of motorcycle they are looking for. They might need a small motorcycle for getting around town, a larger one for longer journeys, or a motorcycle specifically for work. The salesman explains the features of each motorcycle, such as engine power, fuel



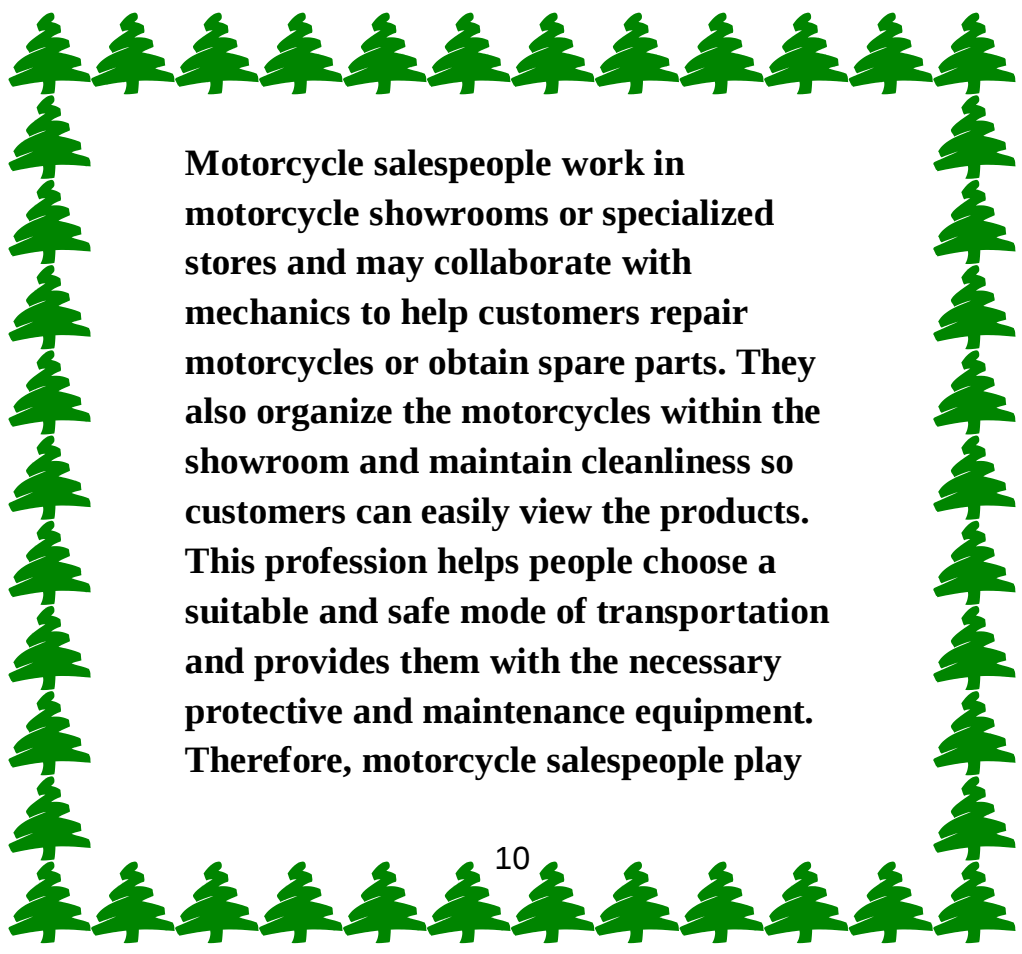
consumption, fuel tank capacity, and
safety systems, so the customer can
.choose the right one

A motorcycle salesman doesn't just sell
motorcycles; they also sell helmets,
gloves, riding jackets, safety locks,
mirrors, lights, tires, oils, and some
spare parts. They may also advise
customers on how to care for and
maintain their motorcycle to keep it in
good condition for a long time. A
motorcycle salesperson needs a good
understanding of different types of

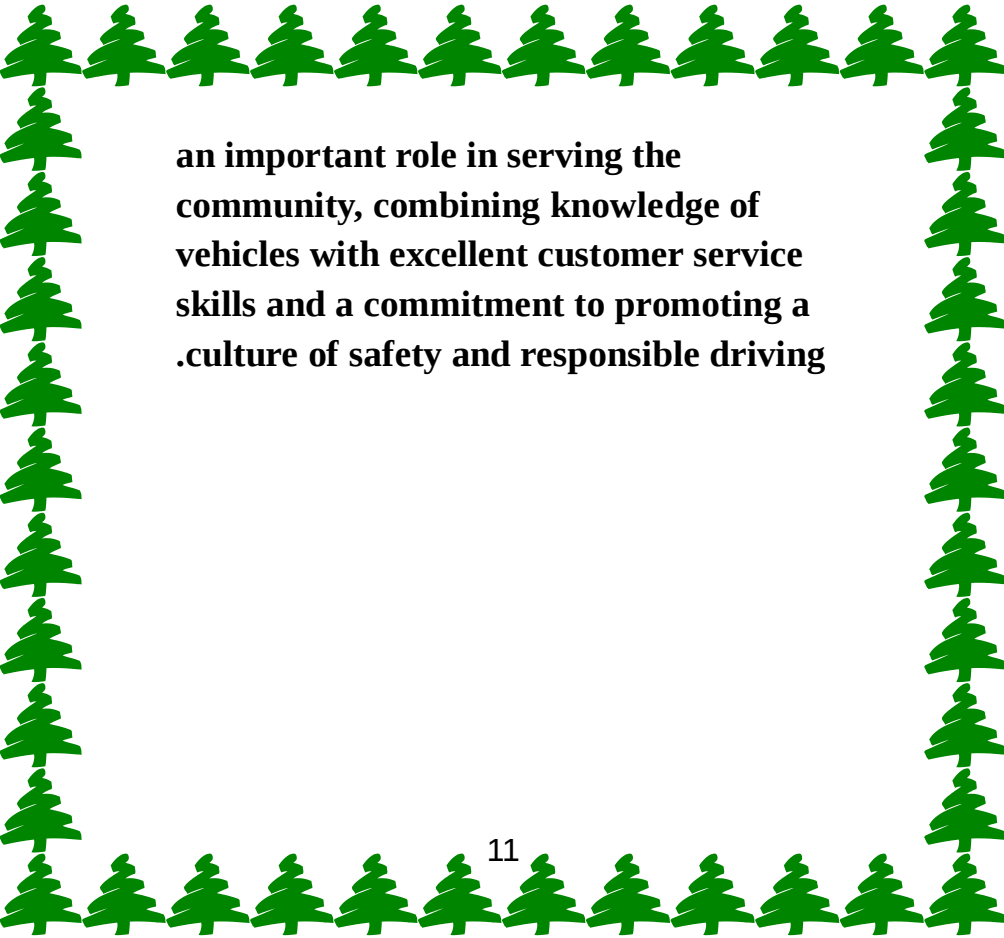


**motorcycles and how they work to
answer customers' questions and explain
how to use their features. They must also
be honest and trustworthy, treating
.everyone with respect and a smile**

**The salesperson always emphasizes the
importance of safety, advising customers
to wear helmets and appropriate
clothing, obey traffic laws, and avoid
speeding or driving recklessly, as safety
protects both the driver and other road
.users**



Motorcycle salespeople work in motorcycle showrooms or specialized stores and may collaborate with mechanics to help customers repair motorcycles or obtain spare parts. They also organize the motorcycles within the showroom and maintain cleanliness so customers can easily view the products. This profession helps people choose a suitable and safe mode of transportation and provides them with the necessary protective and maintenance equipment. Therefore, motorcycle salespeople play



**an important role in serving the
community, combining knowledge of
vehicles with excellent customer service
skills and a commitment to promoting a
.culture of safety and responsible driving**