

بائع الأجهزة الطبية

كتاب للأطفال

نورة طاع الله

هيا نقرأ الكتاب باللغة العربية

هل تعلم يا بني من هو بائع الأجهزة الطبية؟

بائع الأجهزة الطبية هو الشخص الذي يبيع الأجهزة والأدوات التي يستخدمها الأطباء والممرضون والمستشفيات والعيادات، كما يبيع بعض الأجهزة التي يستعملها الناس في منازلهم للعناية بصحتهم. يحتاج هذا البائع إلى معرفة جيدة بالأجهزة الطبية حتى يساعد كل شخص في اختيار الجهاز المناسب لطريقة استخدامه.

عندما يدخل الزبون إلى متجر الأجهزة الطبية، يستقبله البائع بلطف، ويسأله عما يحتاج إليه. فقد يبحث شخص عن جهاز قياس ضغط الدم، أو جهاز قياس السكر، أو ميزان رقمي، أو جهاز قياس الحرارة، أو كرسي متحرك، أو عكازات، أو جهاز استنشاق البخار، أو وسادة طبية، أو غيرها من الأدوات التي تساعد على العناية بالصحة.

يقوم بائع الأجهزة الطبية بشرح طريقة استخدام كل جهاز بطريقة بسيطة وواضحة، ويبين كيفية تشغيله والمحافظة عليه وتنظيفه وتخزينه بشكل صحيح. كما يجب عن أسئلة الزبائن، ويساعدهم على اختيار الجهاز المناسب حسب احتياجاتهم، دون أن يقدم تشخيصاً للأمراض، فهذه المهمة يقوم بها الطبيب.

يهتم البائع أيضاً بترتيب الأجهزة داخل المتجر، والتأكد من أنها سليمة ونظيفة، وأن تعليمات الاستخدام موجودة مع كل جهاز. كما يراجع الكميات الموجودة في المتجر، ويطلب أجهزة جديدة عندما تقل الكمية، ويحرص على عرض المنتجات بطريقة منظمة حتى يسهل على الزبائن رؤيتها.

يستخدم بائع الأجهزة الطبية جهاز الحاسوب لمعرفة الأسعار والكميات، وجهاز إصدار الفواتير، وأجهزة الدفع الإلكتروني.

وقد يتواصل مع الشركات التي تصنع الأجهزة الطبية للحصول على المنتجات الجديدة أو لطلب قطع الغيار لبعض الأجهزة.

يجب أن يكون بائع الأجهزة الطبية أميناً، وصبوراً، ودقيقاً، ولطيفاً في التعامل مع الناس، لأن كثيراً من الزبائن قد يكونون مرضى أو يساعدون أحد أفراد عائلتهم. لذلك فإن حسن الاستماع والاحترام والهدوء من الصفات المهمة في هذه المهنة.

يعمل بائع الأجهزة الطبية في متاجر الأجهزة والمستلزمات الطبية، أو في الشركات التي تباع المعدات الطبية، أو في المعارض المتخصصة، وقد يتعاون مع الأطباء، والممرضين، والصيادلة، والمستشفيات، وشركات الرعاية الصحية.

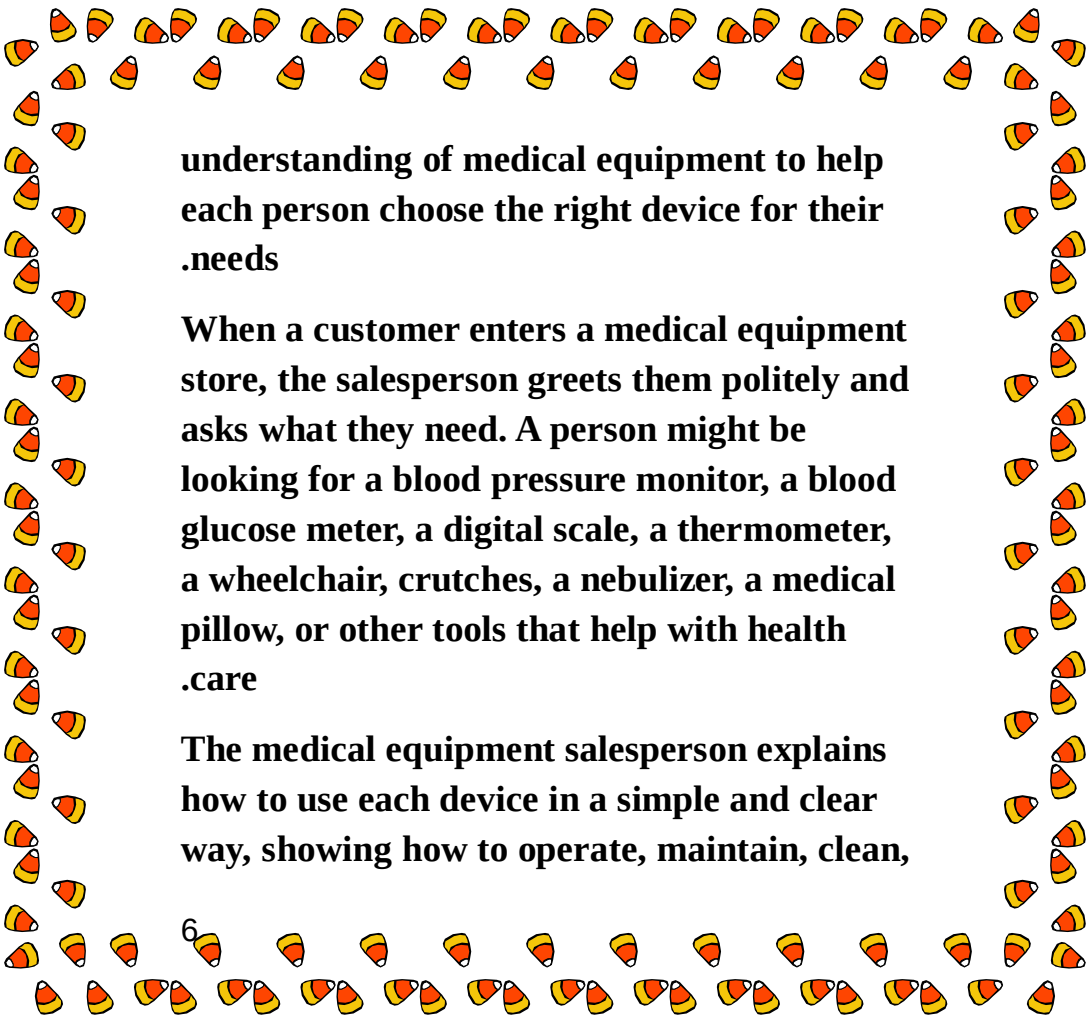
تعد مهنة بائع الأجهزة الطبية من المهن المهمة، لأنها تساعد الناس على الحصول على الأجهزة التي يحتاجون إليها للعناية

بصحتهم، وتسهل عمل العاملين في المجال الطبي، وتساهم في  
تحسين جودة الحياة من خلال توفير أدوات طبية آمنة  
وموثوقة تساعد على متابعة الصحة والاعتناء بها.

هيا نقرأ الكتاب باللغة الإنجليزية

**Do you know, my son, who a medical  
?equipment salesperson is**

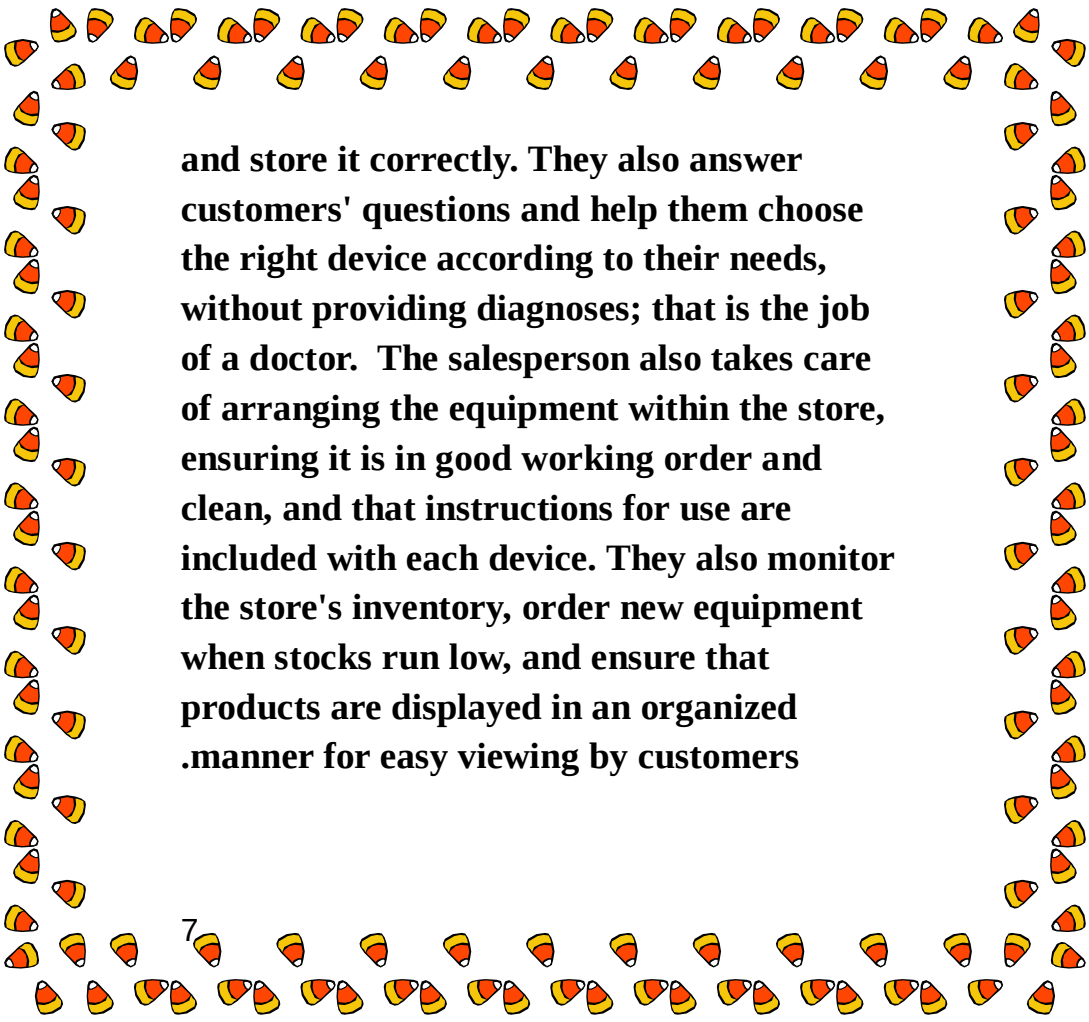
**A medical equipment salesperson is someone  
who sells devices and tools used by doctors,  
nurses, hospitals, and clinics. They also sell  
some devices that people use at home for  
their health. This salesperson needs a good**



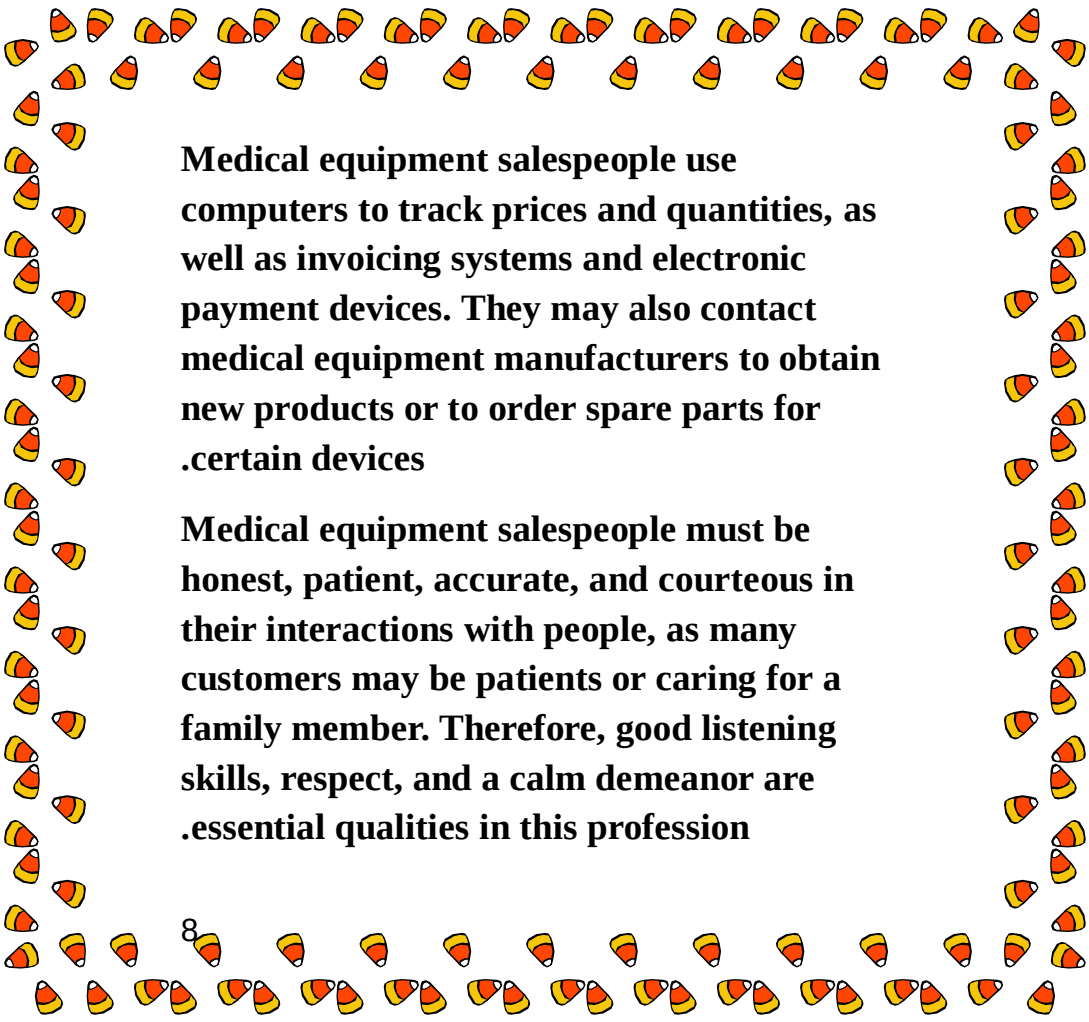
**understanding of medical equipment to help  
each person choose the right device for their  
.needs**

**When a customer enters a medical equipment  
store, the salesperson greets them politely and  
asks what they need. A person might be  
looking for a blood pressure monitor, a blood  
glucose meter, a digital scale, a thermometer,  
a wheelchair, crutches, a nebulizer, a medical  
pillow, or other tools that help with health  
.care**

**The medical equipment salesperson explains  
how to use each device in a simple and clear  
way, showing how to operate, maintain, clean,**



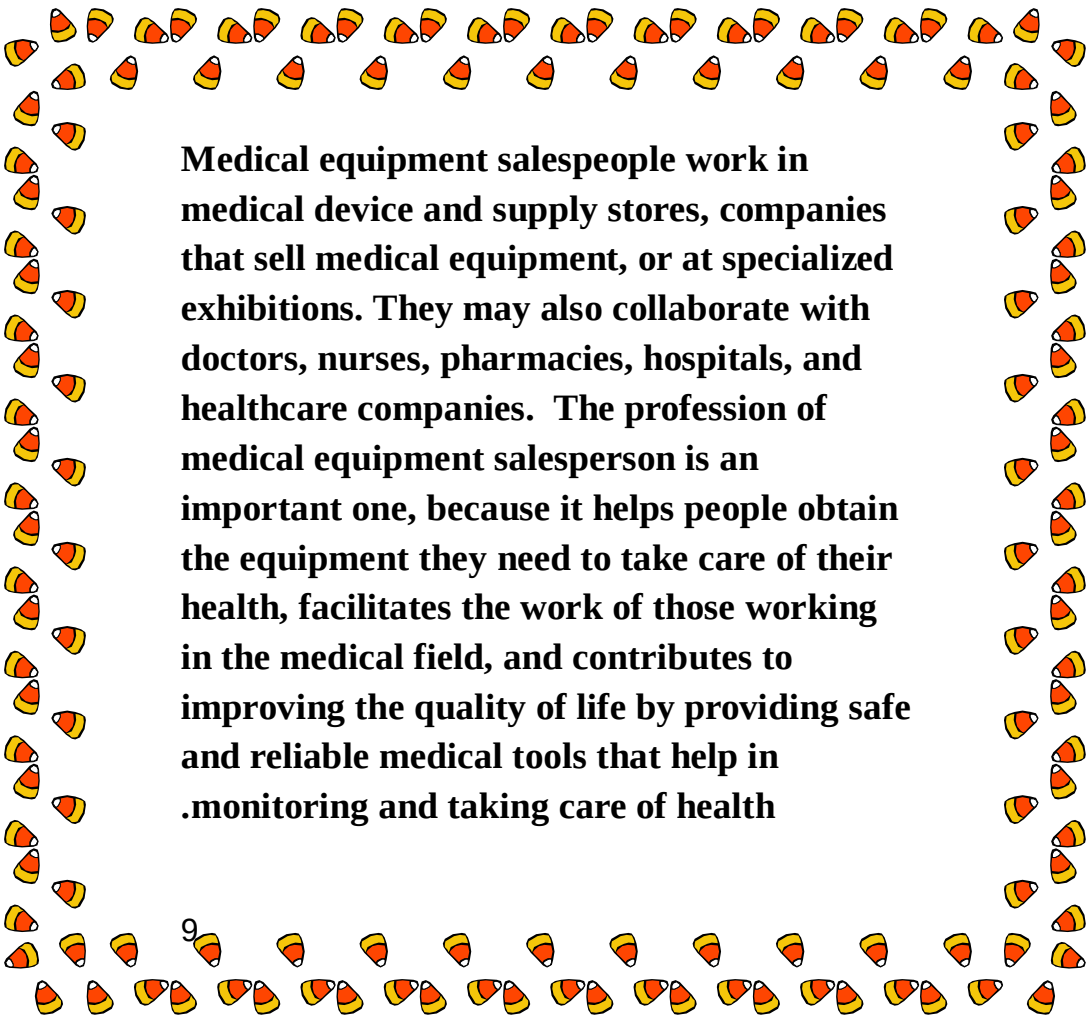
**and store it correctly. They also answer customers' questions and help them choose the right device according to their needs, without providing diagnoses; that is the job of a doctor. The salesperson also takes care of arranging the equipment within the store, ensuring it is in good working order and clean, and that instructions for use are included with each device. They also monitor the store's inventory, order new equipment when stocks run low, and ensure that products are displayed in an organized manner for easy viewing by customers**



**Medical equipment salespeople use computers to track prices and quantities, as well as invoicing systems and electronic payment devices. They may also contact medical equipment manufacturers to obtain new products or to order spare parts for .certain devices**

**Medical equipment salespeople must be honest, patient, accurate, and courteous in their interactions with people, as many customers may be patients or caring for a family member. Therefore, good listening skills, respect, and a calm demeanor are .essential qualities in this profession**





**Medical equipment salespeople work in medical device and supply stores, companies that sell medical equipment, or at specialized exhibitions. They may also collaborate with doctors, nurses, pharmacies, hospitals, and healthcare companies. The profession of medical equipment salesperson is an important one, because it helps people obtain the equipment they need to take care of their health, facilitates the work of those working in the medical field, and contributes to improving the quality of life by providing safe and reliable medical tools that help in .monitoring and taking care of health**