

7

# الولايات المتحدة الأمريكية



الولايات المتحدة الأمريكية





شركات  
بيع التجزئة في  
الولايات المتحدة

## Wal-Mart وول مارت



شركة وول مارت (بالإنجليزية Wal-Mart) هي شركة أمريكية متعددة الجنسيات للبيع بالتجزئة تدير سلسلة من محلات السوبر ماركت ومتاجر الخصم ومتاجر البقالات، ويقع مقرها الرئيسي في بنتونفيل أركنساس،<sup>11</sup> تأسست الشركة رسمياً في 31 أكتوبر 1969، وكان مؤسساً لها هو سام والتون، تمتلك الشركة وتدير مستودعات سامز كلوب للبيع بالتجزئة،<sup>12<sup>13</sup></sup> واعتباراً من عام 2020 تمتلك وول مارت 11510 متجرًا ونادياً في 27 دولة، وتعمل تحت 56 اسمًا مختلفاً.<sup>14<sup>15</sup></sup> وتعمل الشركة تحت اسم وول مارت في الولايات المتحدة وكندا، ووول مارت المكسيك وأمريكا الوسطى، وأسدا في المملكة المتحدة، وفليكارت للجملة في الهند، وتدير عمليات مملوكة بالكامل في الأرجنتينوتشيلي وكندا وجنوب إفريقيا. وتمتلك وول مارت حصة أقلية فقط 20% في «ول مارت البرازيل» التي أعيدت تسميتها Grupo Big في أغسطس 2019.

تعد وول مارت أكبر شركة في العالم من حيث الإيرادات، حيث بلغت إيراداتها 514.405 مليار دولار أمريكي، وفقاً لقائمة فورتشن غلوبال 500 في عام 2019، وهي شركة عائلية مملوكة للتداول العام، حيث تخضع الشركة لسيطرة عائلة والتون، ويمتلك ورثة سام والتون أكثر من 50% في المائة من وول مارت من خلال شركتهم القابضة والتون إنتربرايز ومتلكاتهم الفردية.<sup>17</sup> وكانت وول مارت أكبر متاجر التجزئة في الولايات المتحدة في 2019.<sup>18<sup>19</sup></sup>

تم إدراج وول مارت في بورصة نيويورك للأوراق المالية في عام 1972، وبحلول عام 1988 كان يائعاً التجزئة الأكثر ربحاً في الولايات المتحدة،<sup>20</sup> وأصبح الأكبر من حيث الإيرادات بحلول أكتوبر 1989.<sup>21</sup> كانت الشركة في الأصل مقتصرة جغرافياً على الجنوب والغرب الأوسط السفلي، وبحلول أوائل التسعينيات أفتتحت متاجر من الساحل الشرقي إلى الساحل الغربي.<sup>22</sup>

## التاريخ

ترجع بدايات الشركة إلى سنة 1962 تاريخ افتتاح أول متاجرها على يدي سام والتون .  
سنة 1968 افتتحت الشركة أول متاجرها خارج ولاية أركنساس وفي 1 أكتوبر 1972 أدرجت  
أسهمها في البورصة الأمريكية

التاريخ المبكر 1945-1969:



متجر Sam Walton's Five and Dime الأصلي

في بنتونفيل أركنساس الذي تم تحويلة إلى «متحف وول مارت»

في عام 1945 اشتري رجل الأعمال والموظف السابق في JC Penney سام والتون فرعاً لمتاجر بن فرانكلين من «بتلبرادرز».«<sup>23</sup> وكان تركيزه الأساسي بيع المنتجات بأسعار منخفضة للحصول على مبيعات كبيرة الحجم بهامش ربح أقل، وتصوير ذلك على أنه يناظل من أجل المستهلك، وتعرض لخسائر فادحة بسبب ارتفاع سعر الإيجار وشراء الفرع، لكنه تمكن من العثور على موردين أقل تكلفة من موردي المتاجر الأخرى، وبالتالي كان قادراً على التقليل من أسعار منافسيه.<sup>24</sup> زادت المبيعات بنسبة 45 بالمائة في عامه الأول، وكانت إيراداته 105,000 دولار أمريكي، وزادت إلى 140,000 دولار أمريكي في العام التالي و175,000 دولار أمريكي في العام الذي يليه، وفي غضون العام الخامس كانت إيرادات المتجر قد بلغت 250 ألف دولار، حين انتهى عقد إيجار الموقع ولم يتمكن والتون من التوصل إلى اتفاق التجديد، ففتح متجرًا جديداً في 105 N. Main Street في بنتونفيل، وأطلق عليه اسم Walton's Five and Dime.<sup>25</sup> وهو الآن متحف وول مارت.<sup>26</sup>

WALMART  
الشعار الأصلي 1964-1962

في 2 يوليو 1962 افتتح والتون أول متجر Walmart Discount City في روجرز أركنساس، الذي يوجد به حالياً متجر لاجهة الكمبيوتر ومركز تجاري للتحف، بينما توسع «المتجر رقم 1» للشركة منذ ذلك الحين إلى سوبر سنتر على بعد عدة بلوکات غرباً في شارع وولنات 2110، وخلال السنوات الخمس الأولى توسعت الشركة إلى 18 متجرًا في أركنساس ووصلت مبيعاتها إلى

9 ملايين دولار.<sup>27</sup> في عام 1968 افتتحت أول متاجرها خارج أركنساس في سينيستون ميزوري وكلارمور أوكلاهوما.<sup>28</sup>

التأسيس والنمو كقوة إقليمية 1969-1990:

## WAL-MART

الشعار المستخدم في الفترة 1981-1964

كانت الشركة أدرجت في 31 أكتوبر عام 1969 باسم «وول مارت»، وغيرت اسمها إلى «متاجر وول مارت» في عام 1970، وفي نفس العام افتتحت مكتباً منزلياً وأول مركز توزيع في بنتونفيل، أركنساس، وكان لديها 38 متجرًا يعمل بها 1500 موظف وبلغت مبيعاتها 44.2 مليون دولار، وبدأت تداول الأسهم كشركة عامة في 1 أكتوبر 1970 وسرعان ما تم إدراجها في بورصة نيويورك.

حدث أول تجزئة للسهم في مايو 1971 بسعر 47 دولاراً للسهم الواحد، وبحلول ذلك الوقت كانت وول مارت تعمل في خمس ولايات: أركنساس، كانساس، لويسيانا، ميسوري، وأوكلاهوما. ودخلت ولاية تينيسي في عام 1973 وكنتاكي ومسيسيبي في عام 1974، ومع انتقال الشركة إلى تكساس في عام 1975 كان هناك 125 متجرًا يعمل بها 7500 موظف وبلغ إجمالي المبيعات 340.3 مليون دولار.<sup>28</sup>

## WAL-MART

الشعار المستخدم 1992-1981

في الثمانينيات واصلت وول مارت النمو بسرعة وبحلول الذكرى السنوية الخامسة والعشرين للشركة في عام 1987 كان هناك 1198 متجرًا بمبيعات بلغت 15.9 مليار دولار و200 ألف موظف.<sup>28</sup> شهد هذا العام أيضًا اكتمال شبكة الأقمار الصناعية للشركة، وهي استثمار بقيمة 24 مليون دولار يربط جميع المتاجر مع نقل الصوت والبيانات في اتجاهين واتصالات الفيديو أحادية الاتجاه مع مكتب بنتونفيل، وفي ذلك الوقت كان للشركة أكبر شبكة أقمار صناعية خاصة، مما سمح لمكتب الشركة بتتبع المخزون والمبيعات والتواصل على الفور مع المتاجر.<sup>29</sup> وبحلول عام 1984 بدأ سام والتون في الحصول على ما بين 6٪ و40٪ من منتجات شركته من الصين.<sup>30</sup> وفي عام 1988 تناهى والتون عن منصب الرئيس التنفيذي وحل محله ديفيد غلاس.<sup>31</sup> فيما ظل والتون رئيساً لمجلس الإدارة.

ارتفاع البيع بالتجزئة إلى وضع متعدد الجنسيات 1990-2005:

## WAL★MART®

تم استخدام الشعار في الفترة 1992-2008 ولا يزال يستخدم في بعض المواقع.

بينما كانت ثالث أكبر متاجر التجزئة في الولايات المتحدة، كانت وول مارت أكثر ربحية من منافسيها «كمارت وسيرز» بحلول أواخر الثمانينيات، وبحلول عام 1990 أصبحت أكبر متاجر التجزئة الأمريكية من حيث الإيرادات.<sup>32</sup>

قبل صيف عام 1990 لم يكن لدى وول مارت أي وجود على الساحل الغربي أو في الشمال الشرقي (باستثناء نادي سامز واحد في نيوجيرسي الذي افتتح في نوفمبر 1989)، ولكن في يوليو وأكتوبر من ذلك العام، افتتح متاجرها الأولى في كاليفورنيا وبنسلفانيا على التوالي، وبحلول منتصف التسعينيات، كانت أقوى شركة للبيع بالتجزئة في الولايات المتحدة، وتوسعت في المكسيك عام 1991 وكندا في عام 1994،<sup>33</sup> افتتحت متاجر وول مارت في جميع أنحاء الولايات المتحدة، وكانت ولاية فيرمونت آخر ولاية يفتح فيها متجر في عام 1995.<sup>34</sup>

كما افتتحت الشركة متاجر خارج أمريكا الشمالية، وأمريكا الجنوبية عام 1995 بمتاجر في الأرجنتين والبرازيل؛ وأوروبا في يونيو 1999 بشراء Asda في المملكة بـ 10 مليار دولار أمريكي.<sup>35</sup>

في عام 1997 تمت إضافة وول مارت إلى مؤشر داو جونز الصناعي.<sup>36</sup>

في عام 1998 قدم وول مارت مفهوم سوق الجوار بثلاثة متاجر في أركنساس،<sup>37</sup> وبحلول عام 2005 تشير التقديرات إلى أن الشركة كانت تسيطر على حوالي 20 في المائة من تجارة التجزئة في البقالات والمواد الاستهلاكية.<sup>38</sup>

في عام 2000 أصبح إتش لي سكوت رئيساً ومديراً تنفيذياً لشركة وول مارت وزادت مبيعات الشركة إلى 165 مليار دولار،<sup>39</sup> في عام 2002 تم إدراجها لأول مرة كأكبر شركة أمريكية في قائمة فورتشن 500، ب الإيرادات بلغت 219.8 مليار دولار وأرباح 6.7 مليار دولار، وظلت في القائمة كل عام باستثناء 2006 و2009 و2012.

في عام 2005 أبلغت وول مارت عن مبيعات بقيمة 312,4 مليار دولار أمريكي عبر أكثر من 6200 منشأة حول العالم، بما في ذلك 3800 متجر في الولايات المتحدة و2800 في أماكن أخرى، يعمل بها أكثر من 1.6 مليون موظف، مما وجودها في الولايات المتحدة بسرعة كبيرة بحيث بقىت جيوب صغيرة فقط من البلاد على بعد أكثر من 60 ميل (97 كم) من أقرب متجر.

عندما توسيع وول مارت بسرعة لتصبح أكبر شركة في العالم، شعر العديد من النقاد بالقلق من تأثيرها على المجتمعات المحلية، لا سيما المدن الصغيرة التي تضم العديد من متاجر «أمي والبوب». وكانت هناك العديد من الدراسات حول التأثير الاقتصادي لول مارت على المدن الصغيرة والشركات المحلية والوظائف وداعي الضرائب، وفي إحداها وجد كينيث ستون أستاذ الاقتصاد في جامعة ولاية أيداهو أن بعض المدن الصغيرة يمكن أن تفقد ما يقرب من نصف تجارة التجزئة الخاصة بها في غضون عشر سنوات من افتتاح متجر وول مارت،<sup>51</sup> ومع ذلك في

دراسة أخرى قارن التغيرات بما واجهته متاجر البلدة الصغيرة في الماضي بما في ذلك تطوير السكك الحديدية وظهور كتالوج Sears Roebuck ووصول مراكز التسوق، وخلص إلى أن أصحاب المتاجر الذين يتلقون للتغيرات في سوق التجزئة يمكن أن تزدهر بعد وصول وول مارت، وأظهرت دراسة لاحقة بالتعاون مع جامعة ولاية ميسissippi أن هناك «تأثيرات إيجابية وسلبية على حد سواء على المتاجر الموجودة في المنطقة التي يقع فيها مراكز وول مارت الجديدة.»<sup>52</sup>

في أعقاب إعصار كاترينا في سبتمبر 2005 استخدمت وول مارت شبكتها اللوجستية لتنظيم استجابة سريعة للكارثة، حيث تبرعت بمبلغ 20 مليون دولار و1500 شاحنة محملة بالبضائع، ومئات ألف وجهاً، ووعدت بتوفير وظيفة لكل نازح،<sup>53</sup> وقد وجدت دراسة مستقلة أجراها ستيفن هورويتز من جامعة سانت لورانس أن وول مارت وهوم ديبوت ولوبيز استفادوا من معرفتهم المحلية حول سلاسل التوريد والبنية التحتية وصناعة القرار والموارد الأخرى لتوفير إمدادات الطوارئ وإعادة فتح المتاجر قبل فترة طويلة من الطوارئ الفيدرالية بدأت وكالة الإدارة (FEMA) ردها.<sup>54</sup> في حين تم الإشادة بالشركة بشكل عام لاستجابتها السريعة وسط انتقادات FEMA ، سارع العديد من النقاد إلى الإشارة إلى أنه لا تزال هناك مشاكل مع علاقات عمل الشركة.<sup>55</sup>

#### المبادرات 2005-2010:



وحدات الطاقة الشمسية المركبة على Walmart

في كاجوس، بورتوريكو Supercenter

#### المبادرات البيئية

في نوفمبر 2005 أعلنت وول مارت عن العديد من التدابير البيئية لزيادة كفاءة الطاقة وتحسين سجلها البيئي العام، والذي كان ينقصه سابقاً.<sup>56</sup> وقد تضمنت الأهداف الأساسية للشركة إنفاق 500 مليون دولار سنوياً لزيادة كفاءة الوقود في أسطول شاحنات وول مارت بنسبة 25 في المائة على مدى ثلاث سنوات ومضاعفتها في غضون عشر سنوات، وتقليل انبعاثات غازات الاحتباس الحراري بنسبة 20 في المائة في سبع سنوات، وتقليل استخدام الطاقة في المتاجر بنسبة 30 بالمائة، وخفض النفايات الصلبة من المتاجر الأمريكية ونادي سام بنسبة 25 بالمائة في ثلاثة سنوات. وقال الرئيس التنفيذي لي سكوت إن هدف وول مارت أن تكون «مشرقاً جيداً

للبيئة» وفي النهاية تستخدم فقط مصادر الطاقة المتجددة وتنتج صفرًا من النفايات.<sup>57</sup> كما صممت الشركة ثلاثة متاجر تجريبية جديدة بتوربينات الرياح، وألواح طاقة شمسية وكهروضوئية، ومراجل ذات الوقود الحيوي، وثلاجات مبردة بالماء، وحدائق جافة.<sup>58</sup>

أصبحت وول مارت أكبر بائع للحلب العضوي وأكبر مشترٌ لقطن العضوي في العالم، مع تقليل تكاليف التعبئة والتغليف والطاقة. وفي عام 2007 عملت الشركة مع مستشارين خارجيين لاكتشاف تأثيرها البيئي الإجمالي وإيجاد مجالات للتحسين، وقد أنشأت وول مارت شركة الكهرباء الخاصة بها في تكساس «تكساس ريتيل إنرجي» وتخطط لتزويد متاجرها بالطاقة الرخيصة المشتراء بأسعار الجملة، ومن خلال هذا المشروع الجديد توقعت الشركة توفير 15 مليون دولار سنويًا وكذلك وضع الأساس والبنية التحتية لبيع الكهرباء لمستهلكي تكساس في المستقبل.<sup>59</sup>

### تغيير العلامة التجارية وتصميم المتجر

في عام 2006 أعلنت وول مارت أنها ستعيد تصميم متاجرها في الولايات المتحدة لمساعدتها على جذب مجموعة متنوعة من التركيبة السكانية، بما في ذلك المتسوقون الأكثر ثراءً، وكجزء من هذه المبادرة أطلقت الشركة متجرًا جديداً في بلانو تكساس، تضمن الإلكترونيات الرقمية والمجوهرات والنبيذ باهظ الثمن وبار السوشي.<sup>60</sup>

في 12 سبتمبر 2007 قدمت شركة وول مارت إعلاناً جديداً يحمل شعار «وفر المال. عش بشكل أفضل». ليحل محل الشعار القديم «ائماً سعر منخفض»، دائمًا «الذي كانت تستخدمها منذ عام 1988، وقد وجدت Global Insight التي أجرت البحث الذي دعم الإعلانات أن خفض مستوى أسعار وول مارت أدى إلى توفير للمستهلكين بقيمة 287 مليار دولار في عام 2006 وهو ما يعادل 957 دولاراً للشخص الواحد أو 2500 دولاراً لكل أسرة (بزيادة 7.3 بالمائة عن تقديرات المدخرات لعام 2004 البالغة 2,329 دولاراً أمريكيًا).<sup>61</sup>

في 30 يونيو 2008 أزال وول مارت الوائلة من شعاره واستبدل النجمة برمز شرارة يشبه أمّة الله أو زهرة أو نجمة، تلقى الشعار الجديد آراء متباعدة من نقاد التصميم الذين تساعلوا عما إذا كان الشعار الجديد جريئاً مثل شعار المنافسين مثل شركة تارجت أو يمكن التعرف عليه على الفور مثل شعار الشركة السابق والذي تم استخدامه لمدة 18 عاماً.<sup>62</sup> ظهر الشعار الجديد لأول مرة على موقع الشركة في 1 يوليو 2008 وتم تحديث شعارات المتاجر في مواقعها في الولايات المتحدة في خريف عام 2008،<sup>63</sup> وبذلت وول مارت كلها في اعتماد الشعار لمتاجرها في أوائل عام 2009.<sup>64</sup>

### عمليات الاستحواذ ومزايا الموظفين

في 20 مارس 2009 أعلنت شركة وول مارت أنها كانت تدفع 933.6 مليون دولار أمريكي مكافآت لكل عامل كل ساعة بدوام كامل وجزئي.<sup>65</sup> بالإضافة إلى 788.8 مليون دولار في تقاسم الأرباح، مئات الملايين من الدولارات في خصومات البضائع، والمساهمات في خطة شراء الأسهم للموظفين.<sup>66</sup> بينما كان الاقتصاد عموماً في حالة ركود مستمر، أبلغت وول مارت عن أرقام مالية قوية للسنة المالية المنتهية في 31 يناير 2009 مع 401.2 مليار دولار في صافي المبيعات، بزيادة قدرها 7.2 في المائة عن العام السابق، وزاد الدخل من العمليات المستمرة بنسبة 3٪ إلى 13.3 مليار دولار، وارتفعت ربحية السهم بنسبة 6٪ إلى 3.35 دولار.

في 22 فبراير 2010 أكدت الشركة أنها استحوذت على شركة Vudu, Inc. لبث الفيديو مقابل 100 مليون دولار.<sup>67</sup>

2011-2019



موقع Walmart Pickup في كندا الحيوي

يسجل أسطول شاحنات وول مارت ملايين الأميال كل عام، وتحظى الشركة لمضاعفة كفاءة الأسطول بين عامي 2005 و2015،<sup>68</sup> الشاحنة المصورة هي واحدة من 15 شاحنة في مركز التوزيع في باكاري أريزونا في وول مارت، والتي تم تحويلها لعمل بالوقود الحيوي من شحوم الطهي المستصلحة المصنوعة أثناء تحضير الطعام في متاجر وول مارت.<sup>69</sup>

في يناير 2011 أعلنت وول مارت عن برنامج لتحسين القيمة الغذائية لعلامات متاجرها التجارية على مدى خمس سنوات، وتقليل كمية الملح والسكر تدريجياً والقضاء تماماً على الدهون المتحولة، ووعدت وول مارت أيضاً بالتفاوض مع الموردين فيما يتعلق بقضايا التغذية، وتخفيض أسعار الأطعمة والخضروات الكاملة، وفتح متاجر في المناطق ذات الدخل المنخفض، ما يسمى بـ «الصغار الغذائية» حيث لا توجد متاجر سوبر ماركت.<sup>70</sup>

في 23 أبريل 2011 أعلنت الشركة أنها بصدّ اختبار نظام التوصيل للمنازل الجديد "Walmart To Go" حيث سيتمكن العملاء من طلب عناصر محددة معروضة على موقع الويب الخاص بهم،

وقد كان الاختبار الأولي في سان خوسيه، كاليفورنيا ولم تقل الشركة بعد ما إذا كان سيتم طرح نظام التسليم في جميع أنحاء البلاد.<sup>71</sup>

في 14 نوفمبر 2012 أطلقت وول مارت أول خدمة اشتراك بريد تسمى Goodies تمكن العملاء من تجربة أطعمة جديدة، حيث يدفع العملاء اشتراكاً شهرياً قدره 7 دولارات مقابل خمس إلى ثمانية عينات طعام يتم تسليمها كل شهر،<sup>72</sup> تم إغلاق الخدمة في أواخر عام 2013.<sup>73</sup>

في يونيو 2014 أضرر بعض موظفي وول مارت في المدن الأمريكية الكبرى مطالبين بزيادة الأجر،<sup>74</sup> وفي يوليو 2014 أطلق الممثل الكوميدي الأمريكي تريسي مورغان دعوى قضائية ضد شركة وول مارت تطالب بتعويضات عقابية على كومة سيارات متعددة تزعزع الدعوى أنها سببها سائق إحدى مقطورات الشركة التي لم ينام لمدة 24 ساعة، ويبدو أن سيارة مورغان الليموزين أصيبت بالمقطورة مما أدى إلى إصابةه وأثنين من رفقاء ووفاة الرابع وهو زميله الكوميدي جيمس ماكنير.<sup>75</sup> توصلت وول مارت إلىتسوية مع عائلة ماكنير مقابل 10 ملايين دولار بينما لم تعرف بأي مسؤولية،<sup>76</sup> وتوصلت مورغان وول مارت إلىتسوية في عام 2015 مقابل مبلغ لم يكشف عنه،<sup>77</sup> على الرغم من أن وول مارت اتهم لاحقاً شركات التأمين بـ «سوء النية» في رفض دفع التسوية.<sup>78</sup>

في عام 2015 أغلقت الشركة خمسة متاجر في غضون مهلة قصيرة لإصلاح السباكة،<sup>79</sup> ومع ذلك زعم الموظفون والاتحاد الدولي للعمال الغذائي والتجاري (UFCW) أن بعض المتاجر أغلقت انتقاماً من الإضرابات التي تهدف إلى زيادة الأجور وتحسين ظروف العمل،<sup>80</sup> وقد اتحد النقابات العمالية البريطانية شكوى إلى المجلس الوطني لعلاقات العمل. ولاحقاً تم إعادة فتح جميع المتاجر الخمسة.<sup>81</sup>

في عام 2015 كان وول مارت أكبر منتج تجاري الولايات المتحدة من الطاقة الشمسية بطاقة قدرها 142 ميجاواط قدرة، في 17 مشروع لتخزين الطاقة،<sup>82</sup><sup>83</sup> وقد كانت هذه الطاقة الشمسية موجودة بشكل أساسي على أسطح المنازل، بالإضافة إلى 20000 متر<sup>2</sup> للمظللات الشمسية فوق مواقف السيارات.<sup>84</sup>



وللإشارة، وول مارت سوبر سنتر في جروندى، فيرجينيا. تم بناء هذا المتجر كجزء من مشروع تنشيط بقيمة 200 مليون دولار.<sup>85</sup><sup>86</sup> تم بناء المتجر فوق مرآب للسيارات من طابقين، وهو الوحيد من نوعه في الولايات المتحدة.<sup>87</sup>

في 15 يناير 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها ستغلق 269 متجرًا في عام 2016 مما يؤثر على 16000 عامل،<sup>88</sup> منها مائة وخمسون متجرًا في الولايات المتحدة (150 متجرًا من متاجر وول مارت الأمريكية، و115 متجرًا من متاجر وول مارت الدولية، و4 نوادي سام)، وخمسة وتسعون في المائة من هذه المتاجر الأمريكية كانت موجودة في المتوسط على بعد 10 أميال من متجر وول مارت آخر.<sup>89</sup> حيث تمثل المتاجر البالغ عددها 269 أقل من 1 في المائة من لقطات مربعة عالمية وإيرادات للشركة، وقد تم تضمين جميع مواقع Walmart Express البالغ عددها 102 والتي كانت في برنامج تجريبي منذ عام 2011 في عمليات الإغلاق. وخططت وول مارت للتركيز على «تعزيز سوبر سنترز، وتحسين أسواق الجوار، وتنمية أعمال التجارة الإلكترونية وتوسيع خدمات الاتصال للعملاء».

وفي السنة المالية 2017 خططت الشركة لفتح ما بين 50 و60 مركز سوبر سنتر، و85 إلى 95 من أسواق الجوار، و7 إلى 10 نوادي سام، و200 إلى 240 موقعًا دوليًّا، وفي نهاية السنة المالية 2017 افتتحت وول مارت 38 مركز سوبر سنتر ونقلت أو وسعت أو حولت 21 متجرًا للخصم إلى مركز سوبر سنتر، ليصبح المجموع 59 مركز سوبر سنتر، وافتتحت 69 سوقًا حيًّا و8 أندية سام و173 موقعًا دوليًّا، ونقلت أو وسعت أو حولت 4 مواقع لما مجموعه 177 موقعًا دوليًّا، وفي 8 أغسطس 2016 أعلنت شركة وول مارت عن صفقة لشراء موقع التجارة الإلكترونية Jet.com مقابل 3.3 مليار دولار أمريكي.<sup>90</sup> وبقي المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي لشركة Jet.com مارك لور لتشغيل Jet.com بالإضافة إلى عملية التجارة الإلكترونية الحالية في الولايات المتحدة لشركة وول مارت. تم تنظيم عملية الاستحواذ على شكل دفع تعويضات بقيمة 3 مليارات دولار نقدًا، وبلغ 300 مليون دولار إضافي في أسهم وول مارت التي تم تخصيصها بمدحور الوقت كجزء من خطة المكافآت التحفيزية للمديرين التنفيذيين في Jet.com.<sup>91</sup> وفي 19 أكتوبر 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها ستتشترك مع IBM وجامعة Tsinghua لتبني سلسلة توريد لحم الخنزير في الصين باستخدام blockchain.<sup>92</sup>

في 15 فبراير 2017 أعلنت وول مارت عن استحواذها على Moosejaw وهو متجر تجزئة خارجي نشط ورائد على الإنترنت، مقابل 51 مليون دولار تقريبًا، وتم إغلاق عملية الاستحواذ في 13 فبراير 2017.<sup>93</sup> وفي 16 يونيو 2017 وافقت وول مارت على الاستحواذ على شركة الملابس الرجالية Bonobos مقابل 310 ملايين دولار في محاولة لتوسيع مقتنياتها من الأزياء،<sup>94</sup> وفي 29 سبتمبر 2017 استحوذت وول مارت على شركة Parcel ، وهي شركة توصيل تعتمد على التكنولوجيا في نفس اليوم وفي آخر ميل في بروكلين.<sup>95</sup> وشهد إعلان الاستحواذ ارتفاع أسهم وول مارت بأكثر من 1٪.<sup>96</sup> في 6 ديسمبر 2017 أعلنت شركة وول مارت أنها ستغير اسم الشركة إلى "Wal-Mart Stores, Inc" بدلاً من "Walmart Inc". اعتبارًا من 1 فبراير 2018.<sup>97</sup>

في 11 يناير 2018 أعلنت وول مارت أنه سيتم إغلاق 63 موقعًا من مواقع Sam's Club في مدن بما في ذلك الموجودة في ممفيس وهيوستن وسياتل وغيرها، حيث تمت تصفيه بعض المتاجر بالفعل دون إخبار الموظفين؛ وعلم بعض الموظفين ذلك من خلال رسالة بريد إلكتروني على مستوى الشركة تم تسليمها في 11 يناير، واختفت جميع المتاجر البالغ عددها 63 من موقع Sam's Club الإلكتروني اعتبارًا من صباح 11 يناير، وقال وول مارت إن عشرة من المتاجر ستصبح مراكز توزيع للتجارة الإلكترونية ويمكن للموظفين إعادة التقديم للعمل في تلك الموقع، وقالت مجلة بيزنس إنسайдر أن أكثر من 11 ألف عامل سيتأثرون بهذه العملية،<sup>100</sup> وفي نفس اليوم أعلنت شركة وول مارت أنه نتيجة لقانون الضرائب الجديد ستعملي على رفع أجور وول مارت في البداية وتوزيع المكافآت وتوسيع سياسات الإجازات، والمساهمة في تكلفة تبني الموظفين، وقال دوج ماكميلون الرئيس التنفيذي لشركة وول مارت «نحن في مرحلة مبكرة لنقييم الفرص التي يوفرها الإصلاح الضريبي لنا للاستثمار في عملائنا وشركائنا ولتعزيز أعمالنا بشكل أكبر، وكل ذلك من شأنه أن يفيد مساهمينا».«<sup>102</sup>

في مارس 2018 أعلنت شركة وول مارت أنها تنتج علامتها التجارية الخاصة من مجموعات الوجبات في جميع متاجرها التي يتم تسعيرها بموجب Blue Apron المصممة لخدمة شخصين.<sup>103</sup>

أفاد أن وول مارت تبحث الدخول لمنصة الاشتراك في الفيديو على أمل التنافس مع Netflix وAmazon، وقد استعانت بمساعدة الرئيس التنفيذي السابق لشركة إيبكس، Mark Greenberg للمساعدة في تطوير خدمة بث فيديو باشتراك منخفض التكلفة.<sup>104</sup>

في سبتمبر 2018 دخلت وول مارت في شراكة مع الممثلة الكوميدية ومضيفة البرنامج الحوارية إلين ديجينيرز لإطلاق علامة تجارية جديدة من الملابس والإكسسوارات النسائية تسمى EV1.<sup>105</sup>

في 26 فبراير 2019 أعلنت شركة وول مارت أنها استحوذت على شركة الناشئة Aspectiva لمراجعة المنتجات ومقرها نل آبيب مقابل مبلغ لم يكشف عنه.<sup>106</sup>

في مايو 2019 أعلنت شركة وول مارت عن إطلاق الشحن المجاني لمدة يوم واحد على أكثر من 220 ألف عنصر بحد أدنى لـ 35 دولارًا،<sup>107</sup> وتم إطلاق المبادرة لأول مرة في لاس فيegas ومنطقة فينيكس.<sup>108</sup>

في سبتمبر 2019 أعلنت وول مارت أنها ستتوقف عن بيع جميع السجائر الإلكترونية بسبب «التعقيد التنظيمي وعدم اليقين» بشأن المنتجات وفي وقت سابق من عام 2019 توقفت وول مارت عن بيع السجائر الإلكترونية بنكهة الفاكهة ورفعت الحد الأدنى للعمر إلى 21 عامًا لشراء المنتجات التي تحتوي على التبغ،<sup>109</sup> وفي نفس الشهر افتتحت وول مارت أول مركز صحي لها

وهو «مركز طبي» حيث يمكن للعملاء شراء خدمات الرعاية الأولية، مثل: اختبارات الرؤية، وفحوصات الأسنان وقنوات الجذور، والأعمال المعملية، والأشعة السينية ورسم تخطيط القلب، وتقديم المشورة، واللياقة البدنية ودروس النظام الغذائي، وتم إدراج الأسعار بدون تأمين على سبيل المثال عند 30 دولاراً للفحص المادي السنوي و45 دولاراً للجلسة الاستشارية.<sup>110</sup> واستمراراً لمبادرة الرعاية الصحية فقد افتتحت نموذجاً أولياً لعيادة الصحة والعافية على مساحة 2600 قدم مربع في سبرينجديل أركانساس فقط لتوسيع الخدمات.<sup>111</sup>

اعتباراً من أكتوبر 2019 توقفت وول مارت عن بيع جميع الأسماك الحية والنباتات المائية.<sup>112</sup>

## 2020: استمرار النمو والتنمية



أشارت العلامات الموجودة على وول مارت إلى تغييرات

بسبب فيروس كورونا

بدأ هذا العقد كما هو الحال مع العديد من الشركات الأخرى بطريقة غير تقليدية وغير عادية ويرجع ذلك إلى جزء كبير جائحة فيروس كورونا 2019–2020، بما في ذلك إغلاق المتاجر ومحدودية إشغال المتاجر والتوظيف إلى جانب بروتوكولات التباعد الاجتماعي.

في مارس 2020 غيرت وول مارت بعض مزاياها موظفيها، حيث يمكن للموظفين الآن أن يقرروا البقاء في المنزل وأخذ إجازة غير مدفوعة الأجر إذا شعروا بعدم القدرة على العمل أو عدم الراحة في القدوم إلى العمل. بالإضافة إلى ذلك سيحصل موظفو وول مارت الذين أصيبوا بالفيروس على «أجر يصل إلى أسبوعين». وبعد أسبوعين يصبح الموظفون بالساعة الذين لا يستطيعون العودة إلى العمل مؤهلين للحصول على راتب يصل إلى 26 أسبوعاً.<sup>113</sup> خلال هذا الوباء يتلقى الأشخاص الذين يعملون مؤقتاً 150 دولاراً أمريكياً، ولكن بالنسبة لأولئك الذين يعملون بدوام كامل يحصلون على مكافأة قدرها 300 دولار أمريكي، مما يمنح جميع الموظفين أكثر من 390 مليون دولار بدءاً من 5 يونيو.<sup>114</sup> في السابق خلال الوباء في 2 أبريل كان إجمالي المكافآت النقدية أكثر من 365 دولاراً، وفي يوليو 2020 أعلنت شركة وول مارت أنه سيطلب من جميع العملاء ارتداء أقنعة في جميع المتاجر على مستوى البلاد، بما في ذلك أندية سام.<sup>115</sup> في الرابع

الثالث من عام 2020 المنتهي في 31 أكتوبر أعلنت وول مارت عن إيرادات بلغت 134.7 مليار دولار، وهو ما يمثل زيادة سنوية بنسبة 5.2 في المائة.<sup>116</sup>

في ديسمبر 2020 أطلقت وول مارت خدمة جديدة Carrier Pickup والتي تسمح للعملاء بجدولة عودة لمنتج تم شراؤه عبر الإنترنت أو في المتجر أو من بائع تابع لجهة خارجية، ويمكن بدء هذه الخدمات على تطبيق وول مارت أو على موقع الويب.<sup>117</sup>



خريطة مواقع وول مارت في الولايات المتحدة، اعتباراً من

ديسمبر 2020

أقسام التشغيل



موقع وول مارت الدولية (الموقع السابق باللون



الأحمر) اعتباراً من ديسمبر 2020

يتم تنظيم عمليات وول مارت في أربعة أقسام:<sup>118</sup>

وول مارت الولايات المتحدة Walmart US

وول مارت الدولية Walmart International

نادي سام Sam's Club

التجارة الإلكترونية العالمية Global eCommerce

حيث تقدم الشركة تنسيقات مختلفة للبيع بالتجزئة في جميع أنحاء هذه الأقسام، بما في ذلك السوبر ماركت و محلات السوبر ماركت و محلات السوبر ماركت و نوادي المستودعات و محلات النقد والحمل و تحسين المنزل والإلكترونيات المتخصصة والمطاعم و محلات الملابس والصيدليات والمتاجر التجزئة الرقمية.<sup>119</sup>

## وول مارت الولايات المتحدة

وول مارت الولايات المتحدة هي أكبر أقسام الشركة حيث تبلغ قيمتها 331.666 مليار دولار أمريكي، أو 65 بالمائة من إجمالي المبيعات لسنة المالية 2019.<sup>19120</sup> ويكون من ثلاثة تنسيقات للبيع بالتجزئة أصبحت شائعة في الولايات المتحدة وهي سوبر سنترز Supercenters ، و محلات الخصم، وأسواق الجوار ، والتنسيقات الصغيرة الأخرى، حيث تبيع متاجر الخصم مجموعة متنوعة من المنتجات غير البقالة في الغالب، على الرغم من تحول التركيز الآن نحو سوبر سنترز والتي تشمل المزيد من محلات البقالة، واعتباراً من عام 2019 هناك ما مجموعه 4748 متجرًا من متاجر وول مارت الأمريكية.<sup>121122</sup> يقيم 90 بالمائة من السكان في الولايات المتحدة على بعد 10 أميال من متجر وول مارت.<sup>123</sup> وبلغ إجمالي عدد مراكز وول مارت هو 5,347.<sup>124</sup>

الرئيس والمدير التنفيذي لشركة وول مارت الولايات المتحدة Walmart US هو جون فورنر.<sup>125</sup>

## وول مارت سوبرسينتير



مركز وول مارت في ويندهام، كونيتيكت

تعد Walmart Supercenters التي تحمل علامة "Walmart" متاجر هايبر ماركت بمساحات تتراوح من 69,000 إلى 260,000 قدم مربع (6,400 إلى 24,200 م<sup>2</sup>) ولكن يبلغ متوسطها حوالي 178,000 قدم مربع (16,500 م).<sup>1262</sup> و تعد هذه المراكز متكاملة الخدمات بما في ذلك اللحوم والدواجن والسلع المحفوظة، والرهيف، والأطعمة المجمدة ومنتجات الألبان، والمنتجات الزراعية، والمأكولات البحرية الطازجة. و يحتوي العديد من Walmart Supercenters أيضًا على مركز حديقة ومتجر للحيوانات الأليفة وصيدلية وإطارات وزيوت محركات و مراكز بصريّة، واستوديو للصور، والعديد من المتاجر مثل متاجر الهواتف الخلويّة، وصالونات الشعر، والأظافر، وتأجير الفيديو، وفروع البنوك المحليّة) مثل فروع Woodforest National Bank في موقع جديدة(، ومنفذ الوجبات السريعة.

أظهر العديد من متاجر Walmart Supercenters مطاعم ماكدونالدز ولكن في عام 2007 أعلنت شركة وول مارت أنها ستتوقف عن فتح مطاعم ماكدونالدز في معظم متاجرها الجديدة بسبب المخاوف الغذائية على الأرجح، وكانت معظم المواقع التي تم افتتاحها بعد الإعلان كانت صب واي، وتم استبدال بعض مطاعم ماكدونالدز داخل المتاجر بـ صب واي.<sup>127</sup> في بعض المواقع الكندية تم افتتاح تيم هورتونز، وفي الآونة الأخيرة أضافت وول مارت برج كنج إلى مواقعها، في العديد من مراكز التسوق الكبرى، مثل موقع تالاهاسي، فلوريدا، وموقع في غلين بورني بولاية ماريلاند، نظراً لماضيه كهابير ماركت يسمى Leedmark، والذي كان يعمل من مايو 1991 إلى يناير 1994 يضم مطعم Auntie Anne ومطعم إيطالي.

تحتوي بعض المواقع أيضاً على محطات وقود تبيع البنزين الذي توزعه شركة Murphy USA (التي انبثقت عن Murphy Oil في 2013)، وشركة Sunoco, Inc. وشركة Tesoro، وحتى الآن محطات الوقود التي تحمل علامة USA Gasoline وشركة Corporation Walmart التجارية.<sup>128</sup>

تم افتتاح أول سوبر سنتر في ولاية ميسوري عام 1988، وتم افتتاح مفهوم مماثل Hypermart قبل عام في جارلاند، تكساس، وقد تم إغلاق جميع متاجر Hypermart USA لاحقاً أو تحويلها إلى Supercenters.

اعتباراً من عام 2020 يوجد 3570 متجر Walmart Supercenters في 49 ولاية من أصل 50 ولاية أمريكية، ومقاطعة كولومبيا، وبورتوريكو.<sup>141<sup>24</sup></sup> وتعد ولاية هواي الولاية الوحيدة التي ليس بها موقع سوبر سنتر، ويقع أكبر مركز سوبر في العالم بمساحة 260,000 قدم مربع (24,000 م<sup>2</sup>) في طابقين، في Crossgates Commons في ألباني، نيويورك.<sup>129</sup>

يبيع المركز النموذجي ما يقرب من 120.000 عنصر مقارنة بـ 35 مليون منتج تم بيعه في متجر وول مارت عبر الإنترنت.<sup>130</sup>

تم إلغاء اسم "Supercenter" وأصبح يشار إلى هذه المتاجر الآن ببساطة باسم "Walmart" ، منذ أن قدمت الشركة شعار Walmart الجديد في عام 2008، ومع ذلك لا تزال العلامة التجارية مستخدمة في متاجر Walmart الكندية مكتوبة باسم "Supercentre" باللغة الإنجليزية الكندية.<sup>131</sup>

متجر وول مارت للتخفيضات



المظهر الخارجي لمتجر وول مارت للتخفيضات

في شارلوت بولاية نورث كارولينا

متاجر وول مارت للتخفيضات التي تحمل علامة «ول مارت» ببساطة هي متاجر متعددة الأقسام ذات خصومات تتراوح مساحتها من 30,000 إلى 206,000 قدم مربع (2,800 إلى 19,100 م<sup>2</sup>)، وتبلغ مساحة المتجر المتوسط 105,000 قدم مربع (9,800 م.).<sup>162</sup> ويوجد بها البضائع العامة ومحلات البقالة المحدودة، وتحتوي بعض متاجر الخصم الجديدة والمعد تشكيلاً على قسم بقالة موسع، على غرار قسم Fresh في Target، وتحتوي العديد من هذه المتاجر أيضًا على مركز حديقة وصيدلية وTyre& Lube Express ومركز بصري ومخابر معالجة الصور لمدة ساعة واحدة واستوديو صور وفرع بنك ومتجر للهواتف المحمولة ومنفذ للوجبات السريعة، وتحتوي بعضها على محطات بنزين.<sup>128</sup> وقد كانت متاجر الخصم هي المفهوم الأصلي لشركة وول مارت على الرغم من تجاوزها من ذلك الحين من قبل Supercenters.

في عام 1990 افتتحت وول مارت أول موقع لها في مدينة الخصم في مدينة بنتونفيل، حيث تم تشغيل Bud كمتجر مغلق، وتم فتح العديد من المواقع للوفاء بعقود الإيجار في مراكز التسوق حيث غادرت متاجر وول مارت وانتقلت إلى Supercenters المبنية حديثًا، وقد تم إغلاق جميع متاجر مدينة الخصم في Bud أو تحويلها إلى متاجر وول مارت للتخفيضات بحلول عام 1997.<sup>132</sup>

في ذروته في عام 1996 كان هناك 1,995 متجر وول مارت للتخفيضات،<sup>133</sup> ولكن اعتباراً من 31 أكتوبر 2020 انخفض هذا الرقم إلى 374.<sup>14124</sup>

سوق وول مارت



سوق حي وول مارت في فالدوستا، جورجيا

سوق وول مارت، الذي يُعرف أحياناً باسم «سوق الجوار من قبل وول مارت» أو يُعرف بشكل غير رسمي باسم «جوار وول مارت»، هو سلسلة متاجر وول مارت الأصغر من متاجر البقالة التي تترواح من 28,000 إلى 65,000 قدم مربع (2,600 إلى 6,000 م<sup>2</sup>) وبلغ متوسطها حوالي 42,000 قدم مربع (3,900 م<sup>2</sup>)، حوالي حُمس حجم مركز وول مارت.<sup>16134</sup> تم افتتاح أول سوق حي وول مارت بعد عشر سنوات من افتتاح أول سوبر سنتر، ومع ذلك جددت وول مارت تركيزها على تنسيق متجر البقالة الأصغر في 2010.<sup>135</sup>

تركز المتاجر على ثلاثة فئات مبيعات رئيسية في وول مارت: البقالة، والتي تمثل حوالي 55 في المائة من إيرادات الشركة<sup>136137</sup> الصيدلية، وفي بعض المتاجر، الوقود.<sup>138</sup> بالنسبة لمحلات البقالة والمواد الاستهلاكية، تتبع المتاجر المنتجات الطازجة والأطعمة الجاهزة والمخبوزات والأطعمة الجاهزة واللحوم ومنتجات الألبان والعضوية والبقالة العامة والأطعمة المجمدة، بالإضافة إلى منتجات التنظيف ومستلزمات الحيوانات الأليفة.<sup>134139</sup> تقدم بعض المتاجر بيع النبيذ والبيرة والصيدليات المتنقلة.<sup>140</sup> بعض المتاجر، مثل المتجر الموجود في Midtown Center في بيتسونفيل، أركنساس، تقدم بيتزا حسب الطلب مع منطقة جلوس لتناول الطعام. يمكن للعملاء أيضًا استخدام عملية وول مارت من موقع إلى متجر والتقط طلبات عبر الإنترنت في متاجر وول مارت Neighborhood Market.<sup>141</sup>

تحمل المنتجات في متاجر Walmart Neighborhood Market نفس الأسعار الموجودة في المراكز الفاقعة الأكبر في وول مارت. قال محل في وكالة موديز إن هيكل التسعير الأوسع للشركة يمنح سلسلة متاجر البقالة «ميزة تنافسية» على المنافسين هول فودز، كروجر وتريدر جو.<sup>138</sup> وساهمت وول مارت بحوالي 14.5٪ من إجمالي كمية الطعام المشتراة في الولايات المتحدة الأمريكية خلال عام 2016، وكان هذا الرقم أكثر من ضعف مساهمة أقرب منافسهم كروجر.<sup>142</sup>

توسعت متاجر سوق الجوار ببطء في البداية كطريقة لملء الفجوات بين Walmart Supercenters و Discount Stores في الأسواق الحالية.<sup>143</sup> وفي أول 12 عاماً افتتحت الشركة حوالي 180 سوقاً من أسواق وول مارت، وبحلول عام 2010 قالت وول مارت إنها مستعدة لتسرير خططها التوسعية لمحلات البقالة. واعتباراً من عام 2020 كان هناك 686 سوقاً في وول مارت،<sup>1415</sup> توظف كل منها ما بين 90 و 95 عاملأً بدوام كامل وبدوام جزئي.<sup>144</sup> يوجد حالياً أيضاً 12 متجرًا سوبرماركت Amigo في بورتوريكو. إجمالي عدد أسواق الجوار و Amigo مجتمعين هو 698، في حين أن العدد الإجمالي للإثنين السابقين والصيغة الصغيرة الأخرى مجتمعة هو 804.

المخازن والمفاهيم السابقة



تم تصنيف Walmart Express على أنه سوق وول مارت في ألما، جورجيا في سبتمبر 2015. تم إغلاق هذا الموقع في عام 2016 كجزء من خطة لإغلاق 269 متجرًا على مستوى العالم.

افتتح وول مارت موقع Supermercado de Walmart لمناشدة المجتمعات الإسبانية في الولايات المتحدة.<sup>145</sup> تم افتتاح المتجر الأول على 39,000 قدم مربع (3,600 م<sup>2</sup>) في منطقة سبرينج برانش في هيوستن، في 29 أبريل 2009.<sup>146</sup> كان المتجر عبارة عن تحويل لسوق وول مارت الحالي.<sup>147</sup> في عام 2009 تم افتتاح سوبرماركت دي وول مارت آخر في فينيكس، أريزونا.<sup>148</sup> تم إغلاق كلا المواقعين في عام 2014.<sup>149</sup> في عام 2009 افتتح Walmart "Mas Club" ، وهو مستودع للبيع بالتجزئة على غرار Sam's Club. تم إغلاق متجرها الوحيد في عام 2014.

كانت Walmart Express عبارة عن سلسلة من متاجر الخصم الأصغر مع مجموعة من الخدمات من محلات البقالة للتحقق من الصرف وخدمة البنزين. ركز المفهوم على البلدات الصغيرة التي تعتبر غير قادرة على دعم متجر أكبر، والمدن الكبيرة حيث كانت المساحة مرتفعة. خطط وول مارت لبناء 15 إلى 20 متجرًا من متاجر Walmart Express مع التركيز على أركنساس ونورث كارولينا وشيكاغو وبحلول نهاية سنتها المالية في يناير 2012، واعتبارًا من 2014 أعادت وول مارت تسمية جميع متاجرها بتنسيق Express إلى أسواق الجوار في محاولة لتبسيط عرض البيع بالتجزئة. وواصلت فتح متاجر Express جديدة تحت اسم سوق الجوار وأعتبرًا من عام 2020 كان هناك 106 متجرًا صغيرًا في الولايات المتحدة، وهي تشمل 95 متجرًا ، و8 متاجر صغيرة و3 متاجر أخرى.<sup>150</sup> في 15 يناير 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها ستغلق 269 متجرًا على مستوى العالم بما في ذلك جميع متاجر Walmart Express الأمريكية البالغ عددها 102 بما في ذلك تلك التي تحمل علامة أسواق الجوار.

## المبادرات

في سبتمبر 2006 أعلن وول مارت عن برنامج تجريبي لبيع الأدوية الجنيسة بسعر 4 دولارات لكل وصفة طبية، وتم إطلاق البرنامج في المتاجر في منطقتيامبا، فلوريدا، وبحلول يناير 2007 تم توسيعه ليشمل جميع المتاجر في فلوريدا، في حين أن متوسط سعر الأدوية الجنيسة هو 29

دولاراً لكل وصفة طبية، مقارنة بـ 102 دولاراً للأدوية ذات العلامات التجارية، يؤكد وول مارت أنه لا يبيع بخسارة أو يقدمها كعمل خيري وبدلاً من ذلك يستخدمون نفس الآليات الجماعية التوزيع الذي يستخدمه لخفض أسعار المنتجات الأخرى،<sup>151</sup> حيث يتم استيراد العديد من الأدوية الجنيسة منخفضة التكلفة من وول مارت من الهند حيث يتم تصنيعها بواسطة صانعي الأدوية مثل رانباكسى وسييلا.<sup>152</sup>

في 6 فبراير 2007 أطلقت الشركة نسخة «تجريبية» من خدمة تنزيل الأفلام والتي باعت حوالي 3000 فيلم وحلقات تلفزيونية من جميع الاستوديوهات وشبكات التلفزيون الكبرى.<sup>153</sup> وتم إيقاف الخدمة في 21 ديسمبر 2007 بسبب انخفاض المبيعات.<sup>154</sup>

في عام 2008 بدأ وول مارت برنامجاً تجريبياً في مفهوم متجر البقالة الصغير المسماى Marketside في منطقة فينيكس الحضرية، أريزونا، وتم إغلاق المتاجر الأربع في عام 2011.<sup>155</sup>

في عام 2015 بدأ وول مارت باختبار خدمة توصيل البقالة المجانية، مما يسمح للعملاء بتحديد المنتجات عبر الإنترنت و اختيار وقت الاستلام. في المتجر، يقوم موظف في وول مارت بتحميل البقالة في سيارة العميل، واعتباراً من 2017 الخدمة متاحة في 39 ولاية أمريكية.<sup>156</sup>

في مايو 2016 أعلنت وول مارت عن تغيير في ShippingPass، خدمة الشحن لمدة ثلاثة أيام، وأنها ستنتقل من التسليم لمدة ثلاثة أيام إلى التسليم لمدة يومين لتظل قادرة على المنافسة مع Amazon Prime<sup>157</sup> قام وول مارت بتنسuirه بـ 49 دولاراً سنوياً، مقارنة بسعر Amazon البالغ 99 دولاراً في السنة.<sup>158159</sup>

في يونيو 2016 أعلن كل من وول مارت و Sam's Club أنهم سيدان في اختبار توصيل البقالة في الميل الأخير الذي يستخدم خدمات مثل أوبر ولايفتوDeliv لجلب طلبات العملاء إلى منازلهم. سيتمكن عملاء وول مارت من التسوق باستخدام خدمة البقالة عبر الإنترنت الخاصة بالشركة على grocery.walmart.com، ثم طلب التسليم عند الخروج مقابل رسوم رمزية. تم التخطيط لبدء الاختبارات الأولى في دنفر وفينيكس.<sup>124</sup> أعلنت شركة وول مارت في 14 آذار (مارس) 2018 أنها ستتوسيع التسليم عبر الإنترنت إلى 100 منطقة حضرية في الولايات المتحدة، أي ما يعادل 40 بالمائة من الأسر، بحلول نهاية عام 2018.<sup>160</sup>

تم تقديم نبيذ Walmart's Winemakers Selection الخاص في يونيو 2018 في حوالي 1100 متجر، ويقدم النبيذ، من مصادر محلية ودولية، وصفه كاتب عمود الطعام والنبيذ في واشنطن بوست ديف ماكتاير بأنه جيد بشكل خاص لمستوى السعر الرخيص (11 إلى 16 دولاراً للزجاجة).<sup>161</sup>

في أكتوبر 2019 أعلنت شركة وول مارت أن العملاء في 2000 موقع في 29 ولاية يمكنهم استخدام خدمة توصيل البقالة لشراء المشروبات للبالغين، وستقدم وول مارت أيضاً مشروبات للبالغين من ما يقرب من 200 متجر عبر ولايتي كاليفورنيا وفلوريدا.<sup>162</sup>

في فبراير 2020 أعلنت وول مارت عن برنامج عضوية جديد يسمى "Wal mart +". جاءت الأخبار بعد وقت قصير من قطع وول مارت العلاقات مع خدمة التسوق الشخصية،<sup>163</sup><sup>164</sup>Jetblack.

#### عدد المتاجر حسب الولاية

الموقع اعتباراً من 21 أغسطس 2020

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبر سنتر	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميروس	نوادي سام
الاباما <sup>165</sup>	144	101	1	28		13
الاسكا <sup>166</sup>	9	7	2			
أريزونا <sup>167</sup>	124	84	2	26		12
أركنساس <sup>168</sup>	130	76	5	33		11
كاليفورنيا <sup>169</sup>	310	143	70	67		29
كولورادو <sup>170</sup>	106	70	4	15		17
كونيتيكت <sup>171</sup>	34	12	21			1
ديلاوير <sup>172</sup>	10	6	3			1
واشنطن العاصمة <sup>173</sup>	3	3				
فلوريدا <sup>174</sup>	384	231	9	98		46
جورجيا <sup>175</sup>	214	154	2	31		24

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبر سنتر	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميروس	نوادي سام
هاواي <sup>176</sup>	12		10			2
أيداهو <sup>177</sup>	27	23		3		1
إلينوي <sup>178</sup>	185	139	15	6		25
إنديانا <sup>179</sup>	127	97	6	9		13
آيوا <sup>180</sup>	69	58	2			9
كansas <sup>181</sup>	83	58	2	14		9
كتاكي <sup>182</sup>	102	78	7	7		9
لويزيانا <sup>183</sup>	137	88	2	33		14
مين <sup>184</sup>	25	19	3			3
ماريلند <sup>185</sup>	60	30	18			11
ماسانشوسكتس <sup>186</sup>	48	27	21			
ميشيغان	117	90	3			23
مينيسوتا <sup>187</sup>	80	65	3			12
مسيسيبي <sup>188</sup>	85	65	3	10		7
ميزوري <sup>189</sup>	156	112	9	16		19
مونتانا <sup>190</sup>	16	14				2

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبر سنتر	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميروس	نوادي سام
نبراسكا <sup>191</sup>	47	35	7			5
نيفادا <sup>192</sup>	50	30	2	11		7
نيوهامبشير <sup>193</sup>	28	19	7			2
نيوجيرسي <sup>194</sup>	70	34	28			8
نيومكسيكو <sup>195</sup>	53	35	2	9		7
نيويورك <sup>196</sup>	110	81	16	1		12
كارولينا الشمالية <sup>197</sup>	214	143	6	43		22
داكتونا الشمالية <sup>198</sup>	17	14				3
أوهايو <sup>199</sup>	172	139	6			27
أوكلاهوما <sup>200</sup>	135	81	8	33		13
أوريغون <sup>201</sup>	45	29	7	9		
بنسلفانيا <sup>202</sup>	160	116	20			24
بورتوريكو <sup>203</sup>	37	13	5		12	7
رود آيلاند <sup>204</sup>	9	5	4			
كارولينا الجنوبية <sup>205</sup>	123	84		26		13
داكتونا الجنوبية <sup>206</sup>	17	15				2

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبر سنتر	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميروس	نوادي سام
تينيسي <sup>207</sup>	151	117	1	19		14
تكساس <sup>208</sup>	593	392	18	97		82
يوتا <sup>209</sup>	59	41		10		8
فيرمونت <sup>210</sup>	6	3	3			
فرجينيا <sup>211</sup>	149	110	4	20		15
واشنطن <sup>212</sup>	66	52	10	4		
فيرجينيا الغربية <sup>213</sup>	44	38				5
ويسكونسن <sup>214</sup>	99	83	4	2		10
وايورمنغ <sup>215</sup>	14	12				2

#### وول مارت الدولية

اعتبارا من 31 أكتوبر 2020 تضم عمليات وول مارت الدولية 6163 متجرًا،<sup>141<sup>24</sup></sup> و 800.000 عامل في 26 دولة خارج الولايات المتحدة.<sup>216</sup> ولديها عمليات مملوكة بالكامل في الأرجنتين والبرازيل وكندا والمملكة المتحدة، وتوظف 2.2 مليون موظف في جميع أنحاء العالم، وتعد الشركة أكبر صاحب لعمل خاص في الولايات المتحدة والمكسيك وواحدة من أكبر الشركات في كندا.<sup>217</sup> في السنة المالية 2019 بلغت مبيعات القسم الدولي لشركة وول مارت 120.824 مليار دولار أمريكي، أو 23.7 بالمائة من إجمالي المبيعات.<sup>1819</sup> تتراوح وحدات البيع بالتجزئة الدولية من 1,400 إلى 186,000 قدم مربع (130 إلى 17,280 م<sup>2</sup>، بينما تتراوح وحدات البيع بالجملة من 25,000 إلى 156,000 قدم مربع (2,300 إلى 14,500 م).<sup>162</sup> جوديث ماكينا هي الرئيسة والمديرة التنفيذية.<sup>218</sup>

الأرجنتين



وول مارت سوبر سنتر في الأرجنتين في فبراير 2019

تأسست شركة وول مارت الأرجنتين في عام 1995 اعتباراً من 31 أكتوبر 2020 يدير 92 متجرًا تحت لافتات وول مارت سوبر سنتر (29 موقعًا)، تشانغوماس (53 موقعًا)، ماي تشانغوماس (8 موقع)، ونقطة الجملة (موقع).<sup>14124</sup> في 6 نوفمبر 2020 أعلن أن وول مارت باعت عملياتها في الأرجنتين إلى مجموعة نارفايز.<sup>219</sup> Grupo de Narváez : بالإسبانية

### أمريكا الوسطى

تمتلك وول مارت أيضًا 51 في المائة من شركة أمريكا الوسطى للبيع بالتجزئة القابضة (CARHCO)، اعتباراً من 31 يوليو 2020 يتكون من 853 متجرًا، بما في ذلك 263 متجرًا في غواتيمala (تحت لافتة بيز في 27 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 10 موقع وبالإسبانية)Despensa Familiar: مخزن الأسرة في 181 موقع وتحت لافتة ديسبينسا ماكسي في 45 موقع،<sup>1415</sup> 101 متجرًا في السلفادور (تحت لافتات مخزن الأسرة في 63 موقع ومخزن دون جوان في 17 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 6 موقع وتحت لافتة ماكسي بانيري في 15 موقع)، 110 متجرًا في هندوراس (بما في ذلك بيز في 8 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 3 موقع ومخزن الأسرة في 71 موقع وتحت لافتة ماكسي بانيري في 28 موقع)، 102 متجرًا في نيكاراغوا (بما في ذلك لافتات بالي في 71 موقع ولا أونيون في 9 موقع وماكسي بالي في 20 موقع وتحت لافتة وول مارت سوبر سنتر في موقع)، و 277 متجرًا في كوستاريكا) بما في ذلك ماكسي بالي في 48 موقع وناس X مينوس في 39 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 14 موقع وتحت لافتة بالي في 176 موقع.<sup>220</sup>)

### تشيلي

في يناير 2009 استحوذت الشركة على حصة مسيطرة في أكبر بقالة في تشيلي Distribución<sup>221222</sup> و في عام 2010 تم تغيير اسم الشركة إلى وول مارت.<sup>223</sup> واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 تدير وول مارت تشيلي 364 متجرًا، تحت لافتات LiderHiper في 89 موقعًا، و Lider Express في 153 موقعًا، و SuperbodegaAcuenta في 112 موقعًا، و Ekono في أربعة مواقع، و Central Mayorista في ستة مواقع.<sup>1415</sup>

### المكسيك

اعتباراً من 31 أكتوبر 2020 يتكون قسم وول مارت في المكسيك من 2599 متجرًا، وهو الأكبر خارج الولايات المتحدة،<sup>1415</sup> حيث تدير وول مارت في المكسيك وول مارت سوبر سنتر في 282 موقعًا، و Sam's Club في 164 موقعًا، و Bodega Aurrera في 548 موقعًا، و Mi Bodega Aurrera Express في 399 موقعًا، و Bodega Aurrera Express في 1113 موقعًا، و Superama في 93 موقعًا.

كندا



ول مارت سوبر سنتر في ريتشموند هيل،

أونتاريو في كندا في سبتمبر 2017

عملت وول مارت في كندا منذ أن استحوذت على 122 متجرًا تضم قسم Woolco في Woolworth Canada, Inc في 14 يناير 1994.<sup>224</sup> واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 تدير 408 موقعًا (بما في ذلك 343 مركزًا فائقًا و 65 متجرًا للتخفيضات)<sup>1415</sup> واعتباراً من يونيو 2015 توظف 89358 شخصاً، مع مكتب منزلية محلي في ميسيسوجا في أونتاريو.<sup>225</sup> وقد افتتحت أول ثلاثة مراكز سوبر سنتر في وول مارت كندا في نوفمبر 2006 في أنكستر، لندن، وستوفيل، أونتاريو،<sup>226</sup> وتم افتتاح المركز الكندي رقم 100 في يوليو 2010 في فيكتوريا، كولومبيا البريطانية.

في عام 2010 بعد عام تقريباً من إدراجها للجدول 2 (المملوک للأجانب، وتلقى الودائع) من قانون البنك الكندي،<sup>227</sup> تم تقديم Walmart Canada Bank مع إطلاق وول مارت (كندا) مكافآت ماستر كارد،<sup>228</sup> بعد أقل من عشر سنوات. ومع ذلك في 17 مايو 2018 أعلنت شركة وول مارت كندا أنها توصلت إلى اتفاق نهائي لبيع بنك وول مارت كندا إلى مؤسس شركة First National ستيفن سميث وشركة الأسهم الخاصة Centerbridge Partners, LP بشروط مالية غير معلنة على الرغم من أنها أضافت أنها ستظل مصدراً لبطاقة وول مارت (كندا) مكافآت ماستر كارد.<sup>229</sup>

في 1 أبريل 2019 أعلن Stephen Smith و Centerbridge Partners بشكل مشترك عن إغلاق عملية الاستحواذ المعلن عنها سابقاً لبنك Wal-Mart Canada وأنه كان من المقرر إعادة تسميته Duo Bank of Canada ليصبح ببساطة Duo Bank.<sup>230231</sup> وعلى الرغم من عدم الكشف عن نسب الملكية الدقيقة في إعلان أي من الشركاتتين، فقد تم الكشف أيضاً منذ ذلك الحين

أن Duo Bank قد أعيد تصنيفها كجدول 1 (محلي، أخذ الودائع)<sup>232233</sup> قانون البنك المعتمد فيدراليًا في كندا من الجدول 2 (المملوك للأجانب أو الخاضع للرقابة وتلقي الودائع) الذي كان عليه مما يشير إلى أن ستيفن سميث، بصفته رجل أعمال كنديًا مشهورًا، في وضع مسيط.

#### المملكة المتحدة



سوبر ماركت ASDA في ضواحي إندربرة، المملكة المتحدة

يقع مقر شركة Asda التابعة لشركة وول مارت في المملكة المتحدة (التي احتفظت باسمها بعد أن استحوذت عليها شركة وول مارت) في ليز وتمثل 42.7 بالمائة من مبيعات عام 2006 لقسم وول مارت الدولي. وعلى عكس العمليات الأمريكية كانت Asda في الأصل ولا تزال في الأساس سلسلة بقالات ولكن مع تركيز أقوى على المواد غير الغذائية من معظم سلاسل المتاجر الكبرى في المملكة المتحدة بخلاف تيسكو. واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 كان لدى الشركة 631 متجرًا،<sup>1415</sup> بما في ذلك 147 من استحواذ 2010 على Netto UK. بالإضافة إلى سوبر ماركت Asda في الضواحي الصغيرة في 207 موقع، وتحمل المتاجر الكبيرة البالغ عددها 32 متجرًا علامة Supercentres، فيما تشمل اللافتات الأخرى 341 في Asda Superstores موقع و 33 موقع في Asda Petrol Fueling Station وفي 18 موقع.<sup>234</sup>

في يوليو 2015 قامت Asda بتحديث شعارها الذي يظهر علامة Walmart Asterisks خلف أول حرف "A" في الشعار، وفي مايو 2018 أعلن Walmart عن خطط لبيع Asda لمنافسه سينسبري مقابل 10.1 مليار دولار، وبموجب شروط الصفقة كان من الممكن أن تحصل وول مارت على حصة 42٪ في الشركة المندمجة وحوالي 3 مليارات جنيه إسترليني نقدياً<sup>235</sup> ومع ذلك في أبريل 2019 منعت هيئة المنافسة والأسواق في المملكة المتحدة البيع المقترن لشركة Asda إلى Sainsburys.<sup>236</sup>

في 2 أكتوبر 2020 تم الإعلان عن قيام وول مارت ببيع غالبية Asda إلى كونسورتيوم من Zuber و MohsinIssa مالكي مجموعة EG وشركة الأسهم الخاصة TDR Capital مقابل 6.8 مليار جنيه إسترليني.<sup>237</sup>

أفريقيا

في 28 سبتمبر 2010 أعلنت وول مارت أنها ستشتري Massmart Holdings Ltd. لجوهانسبرغ، جنوب إفريقيا في صفقة تزيد قيمتها عن 4 مليارات دولار أمريكي مما منح الشركة بضمها الأولى في إفريقيا.<sup>238</sup> واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 تملك الشركة 422 متجرًا بما فيها 372 متجرًا في جنوب إفريقيا) تحت لافتة Game Foodco في 79 موقع، CBW في 43 موقع، لعبة في 43 موقع، Builders Express في 49 موقع، Builders Warehouse في 33 موقع، كامبريدج في 45 موقع، ماكرو في 22 موقع، Rhino في 18 موقع، Builders Trade في 9 موقع، Depot في 13 موقع، و Builders Superstore في 18 موقع (،<sup>1415</sup> 11 متجرًا في بوتسوانا) تحت لافتات CBW في 7 موقع، Game Foodco في موقع (، 4 متاجر في موقعان)، 4 متاجر في غانا) تحت شعار Game Builders Warehouse موقعان، و Builders Warehouse (متاجر في كينيا) تحت الشعارات Game Foodco في 3 موقع و Builders Foodco) في موقع واحد)، 3 متاجر في لیسوتو) تحت لافتات CBW في موقعان و Game Warehouse في موقع واحد (، متجرين في ملاوي (تحت شعار اللعبة)، 6 متاجر في موزمبيق) تحت لافتات Game Foodco في موقعان، Builders Warehouse في موقع CBW في موقع واحد، و Builders Express في موقع واحد)، 5 متاجر في ناميبيا) تحت لافتات Game Foodco في 4 موقع، و Game Foodco في موقع واحد (، 5 متاجر في نيجيريا) تحت اللافتات Game في 3 موقع و Game Foodco في موقع واحد (، متجر واحد في سوازيلاند) تحت شعار CBW ، متجر واحد في تنزانيا (تحت شعار اللعبة)، متجر واحد في أوغندا (تحت شعار اللعبة)، 7 متاجر في زامبيا) تحت لافتات CBW في موقع واحد، لعبة في 3 موقع، Builders Express في موقعان، و Builders Warehouse في موقع واحد).

الصين



وول مارت في هانغتشو، الصين في فبراير 2017

لدى وول مارت مشاريع مشتركة في الصين والعديد من الشركات التابعة المملوكة للأغلبية. اعتباراً من 31 أكتوبر 2020 تدير وول مارت الصين (沃尔玛 Wò'ērmǎ) 239 متجرًا تحت لافتات وول مارت سوبر سنتر في 398 موقع، ونادي Sam في 28 موقع، وسوق الجوار في 9 موقع. 1415

في فبراير 2012 أعلنت شركة وول مارت رفع حصتها إلى 51 بالمائة في سوبر ماركت Yihaojian الصيني عبر الإنترن特 للاستفادة من زيادة ثروة المستهلكين ومساعدة الشركة على تقديم المزيد من المنتجات، وتولى وول مارت الملكية الكاملة في يوليو 2015. 240

#### اليابان

في اليابان يمتلك وول مارت 100 بالمائة من (西友 Seiyū) اعتباراً من 2008، 241 242 واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 يوجد 331 متجرًا في Seiyu منها 87 هايبر ماركت، و174 سوبر ماركت، ومركز بضائع عامة واحد، وفي Livin ستة مواقع وفي Sunny في 63 موقع. 1415 في 16 نوفمبر 2020 أعلنت شركة وول مارت أنها ستبيع 65٪ من أسهمها في الشركة إلى شركة الأصول الخاصة KKR في صفقة تتضمن 329 متجرًا و34600 موظفًا بقيمة 1.6 مليار دولار، ومن المفترض أن تحفظ وول مارت بنسبة 15٪ ومقد في مجلس الإدارة بينما ستحصل شركة راكوتاناليابانية على 20٪. 243

#### الهند

في نوفمبر 2006 أعلنت الشركة عن مشروع مشترك مع Bharti Enterprises للعمل في الهند، ونظرًا لعدم السماح للشركات الأجنبية بدخول قطاع البيع بالتجزئة مباشرة عملت وول مارت من خلال الامتيازات وتعاملت مع نهاية الأعمال التجارية بالجملة، 244 وتضمنت الشراكة مشروعين مشتركين حيث تدير Bharti الواجهة الأمامية، بما في ذلك فتح منافذ البيع بالتجزئة بينما يعتني Walmart بالنهاية الخلفية، مثل سلاسل التبريد والخدمات اللوجستية، تدير Walmart متاجر في الهند تحت اسم Best Price Modern Wholesale. 245

افتتح أول متجر في أمريتسار في 30 مايو 2009، وفي 14 سبتمبر 2012 وافقت حكومة الهند على 51 بالمائة من الاستثمار الأجنبي المباشر في متاجر التجزئة متعددة العلامات التجارية رهنا بموافقة الدول الفردية اعتباراً من 20 سبتمبر 2012. 246 247 وقد أخبر سكوت برليس رئيس وول مارت ومديريها التنفيذيين في آسياصحفية وول ستريت جورنال أن الشركة ستكون قادرة على البدء في افتتاح متاجر وول مارت في الهند في غضون عامين، 248 ولكن التوسع في الهند واجه بعض المشاكل الكبيرة، ففي نوفمبر 2012 اعترف وول مارت بإنفاق 25 مليون دولار أمريكي للضغط على المؤتمر الوطني الهندي؛ 249 وتعتبر ممارسة الضغط تقليديًا رشوة في

الهند،<sup>250</sup> وتجري وول مارت تحقيقاً داخلياً في الانتهاكات المحتملة لقانون الممارسات الأجنبية الفاسدة،<sup>251</sup> فيما قامت بهارتي وول مارت بتعليق عدد من الموظفين حسبما ترددت شائعات لتشمل المدير المالي والفريق القانوني لضمان «تحقيق كامل وشامل».«<sup>252</sup> واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 هناك 28 موقعاً لأفضل الأسعار،<sup>1415</sup> وفي أكتوبر 2013 انفصلت بهارتي وول مارت لمتابعة العمل بشكل مستقل.<sup>253</sup>

في 9 مايو 2018 أعلنت شركة وول مارت عزمها الاستحواذ على حصة أغلبية 77% في شركة التجارة الإلكترونية الهندية فليبكارت مقابل 16 مليار دولار في صفقة أنجزت في 18 أغسطس 2018.<sup>254255256</sup>

#### الانتكاسات



HiperBompreço في نatal البرازيل في مايو 2008

في منتصف التسعينيات، حاول وول مارت باستثمار مالي كبير الحصول على موطن قدم في سوق التجزئة الألماني، وفي عام 1997 استحوذت وول مارت على سلسلة متاجر Wertkauf مع 21 متجرًا مقابل 750 مليون مارك ألماني،<sup>257</sup> وفي العام التالي استحوذت وول مارت على 74 متجرًا لـ Interspar مقابل 1.3 مليار مارك ألماني،<sup>258259</sup> حيث كان السوق الألماني في هذه المرحلة عbara عن احتكار قلة مع منافسة عالية بين الشركات التي استخدمت إستراتيجية أسعار منخفضة مماثلة مثل وول مارت، ونتيجة لذلك لم تسفر إستراتيجية السعر المنخفض لشركة وول مارت عن أي ميزة تنافسية، حيث لم يتم النظر إلى ثقافة شركة وول مارت بشكل إيجابي بين الموظفين والعملاء، ولا سيما «بيان الأخلاق» الخاص بها والذي حاول تقييد العلاقات بين الموظفين وهو انتهاك محتمل لقانون العمل الألماني وأدى إلى مناقشة عامة في وسائل الإعلام مما أدى إلى السمعة بين العملاء.<sup>260261</sup> في يوليو 2006 أعلنت شركة وول مارت انسحابها من ألمانيا بسبب الخسائر التي تكبّتها، وتم بيع المتاجر لشركة مترو جروب الألمانية خلال الربع الثالث من السنة المالية لشركة وول مارت.<sup>241262</sup> لم تكشف وول مارت عن خسائرها في استثماراتها الألمانية لكن قدرت بحوالي 3 مليارات.<sup>263</sup>

في عام 2004 اشتريت وول مارت 118 متجرًا في سلسلة سوبر ماركت بومبريسو في شمال شرق البرازيل، وفي أواخر عام 2005 سيطرت على العمليات البرازيلية لمجموعة Sonae من خلال فرعاً الجديداً WMS Supermercados do Brasil وبنهاية Distribution استحوذت على سلاسل سوبر ماركت ناسيونال في ولاية ريو غراندي دو سول وميركادوراما في ولاية بارانا، ولم يتم إعادة تسمية أي من هذه المتاجر واعتباراً من عام 2014 قامت وول مارت

بتشغيل 61 متجرًا من محلات السوبر ماركت HiperBompreço، و39 متجرًا كما أدارت 57 مركز سوبر سنترز و 27 نادي سام و TodoDia<sup>174</sup>. وبحلول عام 2010 كانت هي ثالث أكبر سلسلة سوبر ماركت في البرازيل، بعد الاستحواذ على Pão de Açúcar، بعد كارفور و SonaeBompreço، على المركزان الأول والثاني على التوالي.<sup>264</sup>

يقع مكتب الشركة المشغلي ل Wool مارت برازيل Walmart Brasil في بارويري بولاية ساو باولو، والمكاتب الإقليمية في كوريتiba، وبارانا؛ وبورتو أليغري، وريو غراندي دو سول؛ وريسيفي، وبيرنامبوكو؛ وسلفادور، وباهيا.<sup>265</sup> تعمل Wool مارت برازيل تحت لافتات TodoDia و Nacional و Bompreço و Wool مارت سوبر سنتر Sam's Club و HiperBompreço و Hipermercado Big و MaxxiAtacado و Walmart Posto (Mercadorama محطة وقود) و Walmart Dia و Supermercado TodoDia و HiperTodo Dia و Supermercado Walmart و Bompreço و Nacional و Mercadorama إلى علامة Walmart و Bompreço و Nacional و Mercadorama إلى علامة Walmart و Bompreço و Nacional و Mercadorama التجارية.

منذ أغسطس 2018 تمتلك شركة Walmart Inc حصة أقلية في Wool مارت برازيل تبلغ 20٪ من أسهم الشركة، والتي أعيدت تسميتها Grupo Big في 12 أغسطس 2019<sup>266</sup> و تملك شركة الأسهم الخاصة Advent International 80٪ من ملكية شركة.<sup>267</sup>

### رسوم الفساد

أفاد تحقيق أجرته صحيفة نيويورك تايمز في أبريل 2012 عن مزاعم مدير تنفيذي سابق لشركة Walmart de Mexico ، أنه في سبتمبر 2005 دفعت الشركة رشاوى عن طريق وسطاء محليين للمسؤولين في جميع أنحاء المكسيك في مقابل تصاريح البناء والمعلومات والمزايا الأخرى، مما أعطى Wool مارت ميزة كبيرة على المنافسين.<sup>268</sup> وجد تحقيق Wool مارت أدلة موثوقة على انتهاك القوانين المكسيكية والأمريكية، كما أثيرت مخاوف من أن المديرين التنفيذيين لشركة Wool مارت في الولايات المتحدة قد «تكتموا» هذه المزاعم. كشف تحقيق متابعة أجرته صحيفة نيويورك تايمز، نُشر في 17 ديسمبر 2012 عن أدلة على أن الإذن التنظيمي لتحديد موقع وبناء وتشغيل تسعه عشر متجرًا قد تم الحصول عليه من خلال الرشوة. كان هناك دليل على أنه تم دفع رشوة 52,000 دولار أمريكي لتغيير خريطة تقسيم المناطق، مما مكن من افتتاح متجر Wool مارت على بعد ميل واحد من موقع تاريخي في سان خوان تيوبتيهواكان في عام 2004.<sup>269</sup> وبعد نشر المقال الأولي أصدرت Wool مارت بيانًا ينفي فيه المزاعم ويصف سياسة مكافحة الفساد، بينما يشير تقرير رسمي من Wool مارت إلى أنه لم يعثر على أي دليل على الفساد

يُزعم المقال أن التقارير الداخلية السابقة قد كشفت بالفعل عن مثل هذه الأدلة قبل أن تصبح القصة علنية.<sup>270</sup> كما علق آدم هارتنونج المساهم في مجلة فوربس على أن فضيحة الرشوة كانت انعكاساً لـ «مشاكل الإدارة والاستراتيجية الجادة في وول مارت» مشيراً إلى أن «الشروع أصبحت الآن أمراً شائعاً ... تنقل وتواجه مشاكل كبيرة.»<sup>271</sup>

في عام 2012 كانت هناك حادثة مع شركة CJ's Seafood وهي شركة معالجة جراد البحر في لويزيانا التي دخلت في شراكة مع وول مالات والتي جذبت اهتمام وسائل الإعلام في النهاية لسوء معاملة 40 عامل تأشيرة H-2B من المكسيك. عانى هؤلاء العمال من ظروف معيشية قاسية في مقطورات مكتظة بإحكام خارج منشأة العمل، وتهديدات جسدية، وإساءة لفظية، وأجبروا على العمل في نوبات طويلة. وكان العديد من العمال يخشون اتخاذ إجراءات بشأن الإساءات لأن المدير هدد حياة أفراد أسرهم في الولايات المتحدة والمكسيك إذا تم الإبلاغ عن الإساءة. واجه ثمانية من العمال الإدارية في CJ's Seafood ببيان سوء المعاملة؛ لكن الإدارة نفت مزاعم الانتهاكات وأضراب العمل. ثم أخذ العمال قصصهم إلى وول مارت بسبب شراكتهم مع CJ's. أثناء قيام وول مارت بالتحقيق في الموقف، جمع العمال 150 ألف توقيع من المؤيدین الذين وافقوا على وجوب وقوف وول مارت إلى جانب العمال واتخاذ الإجراءات اللازمة. في يونيو 2012 نظم عمال التأشيرات احتجاجاً وإضراباً عن الطعام لمدة يوم خارج المبني السكني حيث يقيم أحد أعضاء مجلس إدارة وول مارت. بعد هذا الاحتجاج، أعلن وول مارت عن قرارها النهائي بعدم العمل مع CJ's Seafood بعد أقل من شهر، فرضت وزارة العمل غرامة على شركة سي جيه للمأكولات البحرية «ما يقرب من 460 ألف دولار أمريكي في شكل رواتب متاخرة، وانتهاكات للسلامة، وانتهاكات للأجور وال ساعات، وأضرار مدنية، وغرامات على انتهاكات برنامج H-2B. تم إغلاق الشركة منذ ذلك الحين.»<sup>272</sup>

اعتباراً من عام 2012 كانت التحقيقات الداخلية جارية في الانتهاكات المحتملة لقانون الممارسات الأجنبية الفاسدة.<sup>273</sup> استثمرت وول مارت 99 million دولار أمريكي ببيان التحقيقات الداخلية، التي توسعت خارج المكسيك لتورط عمليات في الصين والبرازيل والهند.<sup>274</sup><sup>275</sup> وقد أضافت القضية الوقود إلى الجدل حول ما إذا كان الاستثمار الأجنبي سيؤدي إلى زيادة الرخاء، أو إذا كان مجرد السماح لتجارة التجزئة المحلية والسياسة الاقتصادية أن تسيطر عليها «المصالح المالية والشركات الأجنبية.»<sup>276</sup><sup>277</sup>

نادي سام

أندية سام (بالإنجليزية Sam's Club) : عبارة عن سلسلة من نوادي المستودعات التي تبيع البقالة والبضائع العامة بكميات كبيرة غالباً، يتراوح حجم المواقع عموماً من 32,000–168,000 قدم مربع (3,000–15,600 م<sup>2</sup>) بمتوسط حجم نادي يبلغ حوالي 134,000 قدم مربع (12,400 م). تم افتتاح أول نادي سام من قبل شركة وول مارت في عام 1983 في ميدويست<sup>162</sup>

سيتي أوكلاهوما<sup>278</sup> تحت اسم «نادي سام بالجملة»، وقد سميت السلسلة على اسم مؤسسها سام والتون، واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 قام Sam's Club بتشغيل 599 نادياً واستحوذ على 11.3% من إيرادات وول مارت بقيمة 57.839 مليار دولار في السنة المالية 2019.<sup>18279</sup>

كاثرين ماكلاي هي الرئيسة والمديرة التنفيذية لأندية سام.<sup>218280</sup>

### التجارة الإلكترونية العالمية

يقع قسم التجارة الإلكترونية العالمية في Walmart في سان برونو ب كاليفورنيا، ويوفر البيع بالتجزئة عبر الإنترنت لشركة وول مارت و Sam's Club و Asda و جميع العلامات التجارية العالمية الأخرى. وتوجد عدة مواقع في الولايات المتحدة في ولايتي كاليفورنيا وأوريغون :سان برونو و صنيفيل و بريسبانوبورتلاند . وتشمل الموقع خارج الولايات المتحدة شنغيه (الصين)، ليدز (المملكة المتحدة)، وبنغالور (الهند).

الرئيس والمدير التنفيذي هو مارك لور.<sup>218</sup>

### الموقع الإلكتروني

جذب Walmart.com على الأقل 304 مليون زائر سنوياً بحلول عام 2008 ووفقاً لدراسة compete.com.

### الشركات التابعة

تملك السلسلة أكثر من 10900 متجر حول العالم، منها 4092 في الولايات المتحدة والبقية متفرقة بين 27 دولة من أبرزها كندا، المكسيك، بريطانيا وألمانيا . تسيطر عائلة والتون على الشركة مما أهل أفرادها لاحتلال المراتب الأولى في لائحة مجلة فوربس لأغنياء العالم.

### العلامات التجارية الخاصة

حوالي 40 في المائة من المنتجات المباعة في وول مارت هي علامات تجارية خاصة بمتاجر الملصقات، والتي يتم إنتاجها للشركة من خلال عقود مع الشركات المصنعة، وقد بدأ وول مارت في تقديم علامات تجارية خاصة في عام 1991 مع إطلاق Sam's Choice ، وهو خط من المشروبات أنتجته Cott Beverages لشركة وول مارت، وسرعان ما أصبح Sam's Choice مشهوراً، وبحلول عام 1993 أصبحت العلامة التجارية الثالثة الأكثر شهرة في الولايات المتحدة.<sup>282</sup> تشمل العلامات التجارية الأخرى لشركة وول مارت قيمة كبيرة: "إيكويت" في الولايات المتحدة وكندا و"سمارت برايس" في بريطانيا. تحدثت دراسة أجريت عام 2006 عن "حجم حصة وول مارت للعقل يبدو أنه يشغل أذهان المتسوقين عندما يتعلق الأمر بوعي العلامات التجارية الخاصة وتجار التجزئة.<sup>283</sup>

## وسائل الترفيه

في عام 2010 تعاونت وول مارت مع بروكتر وغامبل لإنتاج *Secrets of the Mountain Project* وهي أفلام عائلية مدتها ساعتان تضمنت الشخصيات باستخدام منتجات وول مارت و ظهر مشروع Procter & Gamble Jensen أيضًا معينة لمنتج سيتم إصداره في عدة أشهر في متاجر وول مارت.<sup>284</sup><sup>285</sup> كما تم بث فيلم ثالث بعنوان A Walk in My Shoes عام 2010.<sup>286</sup> يعمل مدير تسويق العلامات التجارية في وول مارت كرئيس مشارك لاتحاد اتحاد المعلمين الوطنيين للترفيه العائلي.<sup>287</sup>

## خطط التجارة عبر الإنترن트

في سبتمبر 2016 اشترت وول مارت شركة التجارة الإلكترونية Jet.com ، التي أسسها مارك لور في 2014 لبدء المنافسة مع Amazon.com ، حيث حصلت Jet.com على حصتها الخاصة من تجار التجزئة عبر الإنترن트 مثل Shoebuy.com في مارس 2016 ، و Hayneedle.com في ديسمبر 2016 و ModCloth في مارس 2017 ، واستحوذت وول مارت أيضًا على Parcel ، وهي خدمة توصيل في نيويورك في 29 سبتمبر 2017.<sup>288</sup><sup>289</sup>

في 15 فبراير 2017 استحوذت وول مارت على Moosejaw ، وهو تاجر تجزئة نشط في الهواء الطلق عبر الإنترن트، مقابل 51 مليون دولار تقريبًا. جلبت Moosejaw معها شراكات مع أكثر من 400 علامة تجارية، بما في ذلك باتاغونيا، والوجه الشمالي، الغرير، و Arc'teryx.<sup>290</sup>

قال مارك لور الرئيس التنفيذي للتجارة الإلكترونية في وول مارت في الولايات المتحدة، إن البنية التحتية المادية الحالية لشركة وول مارت لما يقرب من 5000 متجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة ستتعزز توسعها الرقمي من خلال مضاعفتها كمستودعات للتجارة الإلكترونية دون زيادة النفقات العامة.<sup>291</sup> واعتباراً من عام 2017 تقدم وول مارت خدمة الاستلام في المتجر للطلبات عبر الإنترن트 في 1000 متجر مع خطط لتوسيع الخدمة في النهاية إلى جميع متاجرها.<sup>292</sup>

في 9 مايو 2018 أعلنت شركة وول مارت عن نيتها الاستحواذ على حصة مسيطرة بنسبة 77٪ في موقع التجارة الإلكترونية الهندية فلييكارت مقابل 16 مليار دولار<sup>293</sup> (مقابل عروض Amazon.com)، رهنا بالموافقة التنظيمية. وبعد اكتماله ستقدم إدارة الموقع تقاريرها إلى مارك لور. تم الإعلان عن إتمام الصفقة في 18 أغسطس 2018.<sup>294</sup><sup>295</sup><sup>296</sup>

تم الإعلان عن شراكة مع خدمة الاشتراك Kidbox في 16 أبريل 2019.<sup>297</sup><sup>298</sup>

## شؤون الشركات



مقر وول مارت في بنتونفيل أركنساس في يونيو 2009

يقع المقر الرئيسي لشركة وول مارت في مجمع Walmart Home Office في بنتونفيل، أركنساس. ويعتمد نموذج عمل الشركة على بيع مجموعة متنوعة من البضائع العامة بأسعار منخفضة،<sup>12</sup> أصبح دوج ماكميلون الرئيس التنفيذي لشركة وول مارت في 1 فبراير 2014، كما عمل أيضاً كرئيس لنادي سام ووول مارت الدولية،<sup>299</sup> تشير الشركة إلى موظفيها باسم «شركاء»، كما قامت جميع متاجر وول مارت في الولايات المتحدة وكندا بتعيين «مرحبين» عند المدخل وهي ممارسة ابتكرها سام والتون وقلدها لاحقاً تجار التجزئة الآخرون، حيث يتم تدريب المتسوقين على مساعدة المتسوقين في العثور على ما يريدون والإجابة على أسئلتهم.<sup>300</sup>

لسنوات عديدة تم التعرف على الزملاء في المتجر من خلال السترة الزرقاء المميزة بهم، ولكن تم إيقاف هذه الممارسة في يونيو 2007 واستبدلت بالسرابيل الكاكي وقمصان البولو. وكان تغيير خزانة الملابس جزءاً من إصلاح شامل للشركة لزيادة المبيعات وتجديد سعر سهم الشركة،<sup>301</sup> وفي سبتمبر 2014 تم تحديث الزي الرسمي مرة أخرى لإعادة سترة (دفعتها الشركة) لموظفي المتجر على نفس البولو والسرابيل الكاكي أو السوداء التي يدفعها الموظف. السترة باللون الأزرق الداكن لموظفي وول مارت في سوبرستنرز ومتاجر الخصم، والأخضر الليموني لموظفي Walmart Neighborhood Market والأصفر لشركاء الفحص الذاتي؛ ومرحبو الأبواب ومديرو خدمة العملاء. كلاهما يذكر "Proud Walmart Associate" على الثدي الأيسر وشعار "Spark" يغطي الظهر.<sup>302</sup>

يُقال إن أحد الأسباب الرئيسية لإعادة طرح السترة هو أن بعض العملاء واجهوا مشكلة في تحديد الموظفين،<sup>303</sup> وفي عام 2016 بدأ شركاء الخروج الذاتي ومسؤولو الاستقبال ومديرو خدمة العملاء يرتدون سترة صفراء لكي يراها العملاء بشكل أفضل، ومن خلال مطالبة الموظفين بارتداء زي موحد مصنوع من «ملابس الشارع» القياسية، لا يُطلب من وول مارت شراء الزي

ال رسمي أو تعييض الموظفين المطلوب في بعض الولايات، طالما يمكن ارتداء هذه الملابس في مكان آخر. الشركات ملزمة قانوناً فقط بالدفع مقابل القمصان والسرافيل أو الملابس ذات العلامات التجارية التي يصعب ارتداؤها خارج العمل.<sup>304</sup>

على عكس العديد من تجار التجزئة الآخرين، لا تفرض وول مارت رسوماً على الموردين لظهور منتجاتهم في المتجر،<sup>305</sup> وبدلاً من ذلك فإنها تركز على بيع المنتجات الأكثر شهرة وتتوفر حواجز لمديري المتاجر للتخلص من المنتجات غير الشعبية.

من عام 2006 إلى عام 2010 ألغت الشركة برنامجها المؤقت وفي عام 2011 أعادت الشركة إحياء برنامجها المؤقت.<sup>306307</sup>

قدمت وول مارت برنامج Site-To-Store في عام 2007 بعد اختبار البرنامج منذ عام 2004 على أساس محدود. حيث يسمح البرنامج لعملاء Walmart.com بشراء البضائع عبر الإنترنت مع خيار الشحن المجاني، وشحن البضائع إلى أقرب متجر لاستلامها.<sup>308</sup>

في 15 سبتمبر 2017 أعلنت وول مارت أنها ستبني مقراً جديداً في بنتونفيل ليحل محل المبني الحالي لعام 1971 وتوحيد العمليات التي امتدت إلى 20 مبنى مختلفاً في جميع أنحاء بنتونفيل.<sup>309</sup>

#### المالية والحكومة

بالنسبة للسنة المالية المنتهية في 31 يناير 2019 أعلنت وول مارت عن صافي دخل 6.67 مليار دولار أمريكي، من أصل 514.405 مليار دولار عائدات، وبلغت قيمة العمليات الدولية للشركة 120.824 مليار دولار، أو 23.7 في المائة من مبيعاتها البالغة 510.329 مليار دولار.<sup>120310</sup> وهي الشركة العامة رقم 29 في العالم، وفقاً لقائمة فوربس جلوبال 2000 وأكبر شركة عامة عند تصنيفها حسب الإيرادات.<sup>311</sup>

يحكم وول مارت مجلس إدارة مكون من أحد عشر عضواً ينتخبهم المساهمون سنوياً، ويعمل جريجوري بي بيير صهر إس. روبeson والتون وحفيده ابن سام والتون رئيساً لمجلس الإدارة، ويشغل دو غاماكميلون منصب الرئيس والمدير التنفيذي.

أعضاء مجلس الإدارة الحاليون هم:<sup>310312313</sup>

جريجوري بي بيير، رئيس مجلس إدارة شركة وول مارت والشريك العام لشركة Madrone Capital Partners

سيزار كوندي، رئيس مجلس إدارة NBCUniversal International Group و NBCUniversal Telemundo Enterprises

Timothy P. Flynn، الرئيس التنفيذي المتقاعد لشركة كيه بي إم جي

سارا فريار، الرئيس التنفيذي لشركة Nextdoor

كارلا هاريس، نائب رئيس إدارة الثروات، رئيس إستراتيجية العملاء متعددة الثقافات، العضو المنتدب وكبير مستشاري العملاء في مورغان ستانلي

توم هورتون، مستشار أول في شركة Warburg Pincus LLC، ورئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي المتقاعد لشركة الخطوط الجوية الأمريكية

ماريسا ماير، المؤسس المشارك لشركة Lumi Labs Inc. والرئيس والمدير التنفيذي السابق لشركة ياهو!

دو غامكميلون، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة وول مارت

Steven S. Reinemund، عميد الأعمال المتقاعد في جامعة ويكي فورست ورئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي المتقاعد لشركة بيبسيكو

S. Robson "Rob" Walton، الرئيس المتقاعد لمجلس إدارة Walmart Inc.

ستيوارت والتون، مؤسس RZC Investments LLC.

من بين الأعضاء البارزين السابقين في مجلس الإدارة هيلاري كلينتون (1985-1992)<sup>314</sup> وتوم كوغلين (2003-2004)، وقد عمل توم نائب للرئيس غادر كلينتون مجلس الإدارة قبل الانتخابات الرئاسية الأمريكية عام 1992 وغادر كوغلين في ديسمبر 2005 بعد إقراره بالذنب في التزوير والتهرب الضريبي لسرقة مئات الآلاف من الدولارات من وول مارت.<sup>315</sup>

بعد وفاة Sam Walton في عام 1992 أصبح Don Soderquist الرئيس التنفيذي للعمليات ونائب الرئيس الأول معروفاً باسم «حارس القافة».«<sup>316</sup>

#### الإحصاءات المالية وغيرها

السنة	الإيرادات	صافي الدخل	إجمالي الأصول	السعر لكل حصة دولار أمريكي	الموظفين	المتاجر
			مليون دولار أمريكي			

<sup>317</sup> 1968	12.618754	0.481754				24
1969	21.365081	0.605211				27
1970	30.862659	1.187764			1,000	32
<sup>318</sup> 1971	44.286012	1.651599	15.331		1,500	38
1972	78.014164	2.907354	28.463		2,300	51
<sup>319</sup> 1973	124.889141	4.591469	46.241		3,500	66
<sup>320</sup> 1974	167.560892	6.15852	60.106		4,400	78
<sup>321</sup> 1975	236.20888	6.353336	75.221		5,800	104
<sup>322</sup> 1976	340.331	11.506	125.347		7,500	125
<sup>323</sup> 1977	478.807	16.546	168.201		10,000	153
<sup>324</sup> 1978	678.456	21.886	251.865		14,700	195
<sup>325</sup> 1979	900.298	29.447	324.666		17,500	229
<sup>326</sup> 1980	1,248.976	41.151	457.879		21,000	276
<sup>327</sup> 1981	1,643.199	55.682	592.345		27,000	330
<sup>328</sup> 1982	2,444.997	82.794	937.513		41,000	491
<sup>329</sup> 1983	3,376.252	124.14	1,187.448		46,000	551
<sup>330</sup> 1984	4,666.909	196.244	1,652.254		62,000	645
<sup>331</sup> 1985	6,400.861	270.767	2,205.229		81,000	758

<sup>332</sup> 1986	8,451.489	327.437	3,103.645		104,000	887
<sup>333</sup> 1987	11,909.076	450.086	4,049.092		141,000	1,037
<sup>334</sup> 1988	15,959.255	627.643	5,131.809		183,000	1,215
<sup>335</sup> 1989	20,649.001	837.221	6,359.668		223,000	1,381
<sup>336</sup> 1990	25,810.656	1,075.900	8,198.484		275,000	1,528
<sup>337</sup> 1991	32,601.594	1,291.024	11,388.915		328,000	1,725
<sup>338</sup> 1992	43,886.902	1,608.476	15,443.389		371,000	1,930
<sup>339</sup> 1993	55,483.771	1,994.794	20,565.087		434,000	2,136
<sup>340</sup> 1994	67,344.574	2,333.277	26,440.764		528,000	2,463
<sup>341</sup> 1995	82,494	2,681	32,819		622,000	2,872
<sup>342</sup> 1996	93,627	2,740	37,541		675,000	3,106
<sup>343</sup> 1997	104,859	3,056	39,604		728,000	3,117
<sup>344</sup> 1998	117,958	3,526	45,384		825,000	3,406
<sup>345</sup> 1999	137,634	4,430	49,996		910,000	3,600
<sup>346</sup> 2000	165,013	5,377	70,349	38.34	1,140,000	3,662
2001	191,329	6,295	78,130	37.30	1,244,000	4,189
<sup>347</sup> 2002	204,011	6,592	81,549	39.93	1,383,000	4,414
2003	229,616	7,955	92,900	39.40	1,400,000	4,688

2004	256,329	9,054	104,912	40.17	1,500,000	4,906
<sup>348</sup> 2005	284,310	10,267	120,154	36.03	1,700,000	5,289
<sup>349</sup> 2006	312,101	11,231	138,187	34.95	1,800,000	6,141
<sup>350</sup> 2007	348,368	11,284	151,587	35.76	1,900,000	6,779
<sup>351</sup> 2008	377,023	12,731	163,514	42.74	2,100,000	7,262
<sup>352</sup> 2009	404,254	13,381	163,429	40.02	2,100,000	7,870
<sup>353</sup> 2010	408,085	14,370	170,407	42.90	2,100,000	8,416
<sup>354</sup> 2011	421,849	16,389	180,782	45.11	2,100,000	8,970
<sup>355</sup> 2012	446,509	15,699	193,406	57.29	2,200,000	10,130
<sup>356</sup> 2013	468,651	16,999	203,105	65.74	2,200,000	10,773
<sup>357</sup> 2014	476,294	16,022	204,751	69.17	2,200,000	10,942
<sup>358</sup> 2015	485,651	16,363	203,490	66.40	2,200,000	11,453
<sup>359</sup> 2016	482,130	14,694	199,581	65.64	2,300,000	11,528
<sup>360</sup> 2017	485,873	13,643	198,825	76.67	2,300,000	11,695
<sup>361</sup> 2018	500,343	9,862	204,522	90.80	2,300,000	11,718
<sup>362</sup> 2019	514,405	6,670	219,295	108.41	2,200,000	11,361

الملكية

وول مارت هي شركة مساهمة مقرها ولاية ديلواير مسجلة لدى لجنة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية، اعتباراً من عام 2017 <sup>363</sup> تملك 3,292,377,090 سهماً قائماً، وهي مملوكة بشكل أساسي من قبل عائلة والتون وعدد من المؤسسات والصناديق. <sup>364365</sup>

(1,415,891,131): %43.00 مشاريع والتون

366) والتون فاميلى هولدينجز تراست٪ 5.30 (174,563,205)

فانغارد للاستثمار (102,036,399):٪3.32

شركة ستيل ستريت (72.714.226): ٪2.37

Institutional Trust (42.171.892): ٪ 1.37

٪ 0.94 (28831.721) صندوق فانجارد لمؤشر إجمالي سوق الأسهم

مستشار و صندوق بلاک روک (23,614,578):٪0.77

دوج وکوس انک (21.769.126): %0.71

فانجارد 500 اندکس فاند (20,978,727):٪0.68

بنک اوف امریکا کو روپیشنا (%0.65) (20,125,838):

(بنك أو ف نبو بور ك ميلون كور بور بشن) 17.571.058٪: 0.57

(نورثرن ترست کورپوریشن) 17.556.128٪: 0.57٪

**Institutional Index Fund - Institutional** فانگارد للاستثمار (16,818,165):٪0.55  
Index Fund

٥٥٪: 16,800.850 شركه ستنت فارم للتأمين التعاونى على السيارات

SPDR S&P 500 ETF Trust (صندوق S&P 500): ٪ 0.52

الروايات

يشمل المنافسون الأساسيون لشركة وول مارت في أمريكا الشمالية متاجر البقالات والمتاجر الكبرى مثلaldi وKmart وكروجر وIngles وPublix وشركة Tаргет وHarris Teeter وMeijer وWinn Dixie وLoblaw في الولايات المتحدة؛ وشركة خليج هدسون ومحلات بيع للبيع بالتجزئة وSobeys وMetro وGiant Tiger في كندا؛ وComercial Mexicana في المكسيك. والمنافسون في قسم Sam's Club هم كاستكتو وسلسلة BJ's Wholesale Club الصغيرة. وأدى انتقال وول مارت إلى مجال البقالة في أواخر التسعينيات إلى وضعه ضد سلاسل المتاجر الكبرى في كل من الولايات المتحدة وكندا، وقد تمكن العديد من تجار التجزئة الأصغر، وخاصة متاجر الدولار مثل Family Dollar وDollar General من

الغثور على سوق متخصص صغير والمنافسة بنجاح ضد وول مارت.<sup>367</sup> وفي عام 2004 استجابت وول مارت باختبار مفهوم متجر الدولار الخاص بها وهو قسم فرعي من بعض المتاجر يسمى "Pennies-n-Cents".<sup>368</sup>

كان على وول مارت أيضاً مواجهة منافسة شرسة في بعض الأسواق الخارجية. فعلى سبيل المثال في ألمانيا استحوذت على 2 في المائة فقط من سوق المواد الغذائية الألمانية بعد دخولها السوق في عام 1997 وظلت «لاعباً ثانوياً» خلف الذي بنسبة 19 في المائة.<sup>369</sup> وتواصل أداء وول مارت الجيد في المملكة المتحدة حيث تعد شركة Asda التابعة لها ثاني أكبر متاجر التجزئة.<sup>370</sup>

في مايو 2006 بعد دخول سوق كوريا الجنوبية في عام 1998 باعت وول مارت جميع منافذ بيعها في كوريا الجنوبية البالغ عددها 16 إلى شركة Shinsegae المحلية، مقابل 882 مليون دولار أمريكي، وأعادت Walmart تسمية Shinsegae باسم متاجر E-mart.<sup>371</sup>

كافحت وول مارت لتصدير علامتها التجارية إلى مكان آخر حيث حاولت بشدة إعادة إنتاج نموذجها في الخارج. ففي الصين تأمل وول مارت أن تنجح من خلال التكيف والقيام بأشياء أفضل من المواطنين الصينيين. وعلى سبيل المثال وجدت أن المستهلكين الصينيين يفضلون اختيار الأسماك الحية والمأكولات البحرية الخاصة بهم؛ وبدأت المتاجر في عرض اللحوم المكشوفة وتركيب أحواض أسماك مما أدى إلى ارتفاع المبيعات.<sup>372</sup>

#### قاعدة العملاء

يستشهد عملاء وول مارت بالأسعار المنخفضة كأهم سبب للتسوق هناك،<sup>373</sup> حيث أن متوسط دخل عميل وول مارت الأمريكي أقل من المتوسط الوطني، وقد أشار تقرير وول مارت لعام 2006 أيضاً إلى أن عملاء وول مارت حساسون لارتفاع تكاليف المرافق وأسعار الغاز،<sup>374</sup> وأشار استطلاع للرأي إلى أنه بعد الانتخابات الرئاسية الأمريكية عام 2004 صوت 76 في المائة من الناخبين الذين يتسوقون في مارت مرة واحدة في الأسبوع لصالح جورج دبليو بوش بينما أيد 23 في المائة فقط السناتور جون كيري.<sup>375</sup> وعند القياس مقابل تجار التجزئة المماثلين في الولايات المتحدة، تم تصنيف المتسوقين المتكررين في وول مارت على أنهم الأكثر تحفظاً من الناحية السياسية.<sup>376</sup> وهكذا اعتباراً من عام 2014 أفاد «غالبية (54 بالمائة) من الأمريكيين الذين يفضلون التسوق في وول مارت أنهم يعارضون زواج المثليين بينما يؤيده 40 بالمائة.»<sup>377</sup>

نظراً لبروزها في حزام الكتاب المقدس تشتهر وول مارت بـ "تقليداتها المتمثل في تكييف خدمتها لعملاء الكنيسة"<sup>378379</sup> حيث يحمل وول مارت نسحاً نظيفة فقط من الأقراص المضغوطة الصوتية لموسيقى الهيب هوب، وبالتعاون مع The Timothy Plan يضع "أغلفة بلاستيكية على الدوريات النسائية الموحية للإيحاءات ويحضر" مجلات الفتى "مثل مجلة مكسي . بالإضافة إلى

ذلك تخدم وول مارت أيضاً قاعدة عملائها المسيحيين من خلال بيع الكتب والوسائل المسيحية،<sup>380</sup> مثل مقاطع فيديو حكايات الخضروات وThe Purpose-Driven Life والتي تربّع الشركة أكثر من 1 مليار دولار أمريكي سنويًا.<sup>381</sup>

في عام 2006 اتخذت وول مارت خطوات لتوسيع قاعدة عملائها في الولايات المتحدة، معلنة عن تعديل في متاجرها الأمريكية من إستراتيجية تسويق «مقاس واحد يناسب الجميع» إلى إستراتيجية مصممة «لتعكس كل مجموعة من المجتمعات السكانية الست - الأمريكيون الأفارقة، الأثرياء، الذين يعيشون في منازل خالية، وذوي الأصول الأسبانية، وسكان الضواحي، وسكان الريف».«<sup>382</sup> وبعد حوالي ستة أشهر كشفت النقاب عن شعار جديد» توفير المال للناس حتى يمكنوا من عيش حياة أفضل . «ويعكس هذا المجتمعات الرئيسية الثلاث التي تصنف وول مارت عملاءها البالغ عددهم 200 مليون عميل إليها: «طموحون للعلامة التجارية» (الأشخاص ذنو الدخل المنخفض المهووسون بالعلامات التجارية ذات الأسماء الكبيرة)، و«الأثرياء الحساسون للسعر» (المتسوقون الأكثر ثراء الذين يحبون الصفقات)، و«متسوقو الأسعار» (الأشخاص الذين يحبون الأسعار المنخفضة ولا يستطيعون تحمل أكثر من ذلك بكثير).<sup>373</sup> كما اتخذت وول مارت خطوات لجذب العملاء الأكثر ليبرالية، على سبيل المثال من خلال رفض توصيات جمعية الأسرة الأمريكية وحمل قرص DVD *Brokeback Mountain*، وهي قصة حب بين رعاة بقر مثليين في وايورمنغ.<sup>383</sup>

#### بيع البنادق والذخيرة

توقف وول مارت عن بيع المسدسات في عام 1993 في جميع الولايات الأمريكية باستثناء ألاسكا،<sup>384</sup> وفي عام 2018 توقف وول مارت عن بيع الأسلحة والذخيرة للأشخاص الذين تقل أعمارهم عن 21 عاماً، بعد خطوة مماثلة من قبل شركة Dick's Sporting Goods في نفس اليوم.<sup>385</sup> وفي نفس العام توقف وول مارت عن بيع البنادق ذات الطراز العسكري التي كانت شائعة الاستخدام في عمليات إطلاق النار الجماعية.<sup>384</sup>

اعتباراً من عام 2019 كانت وول مارت من أكبر متاجر التجزئة للأسلحة النارية والذخيرة.<sup>386</sup> في عام 2019 بعد مقتل 23 شخصاً<sup>387</sup> وفي إطلاق نار جماعي في متجر وول مارت في إل باسو، تكساس أعلنت شركة وول مارت أنها ستتوقف عن بيع جميع ذخيرة المسدس وبعض ذخيرة البنادق قصيرة الماسورة، وأعلنت الشركة أيضاً أنها ستتوقف عن بيع المسدسات في ألاسكا الولاية الوحيدة التي لا تزال الشركة تتبع فيها المسدسات.<sup>385</sup> وكان من المتوقع هذه الخطوة للحد من حصة السوق الأمريكية وول مارت في الذخيرة من نحو 20٪ إلى حوالي – وذكر وول مارت أيضاً أنه «يطلب باحترام» ألا يحمل العملاء أسلحة علانية في متاجر وول مارت باستثناء مسؤولي إنفاذ القانون المعتمدين.

في أعقاب إطلاق الشرطة النار على والتر والاس جونيور في أكتوبر 2020، أزالت وول مارت مؤقتاً عروضاً للأسلحة والذخيرة في آلاف المتاجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة من طوابق المبيعات، مما أدى إلى مخاوف من الأضرار المدنية، وقال المتحدث باسم الشركة كوري لوندبيرج في بيان «لقد شهدنا بعض الأضرار المدنية المعزولة وكما فعلنا في عدة مناسبات خلال السنوات القليلة الماضية قمنا بنقل أسلحتنا النارية وذخائرنا من طابق المبيعات كإجراء احترازي لسلامة شركائنا. الشركاء والعملاء.» ستظل الأسلحة النارية والذخيرة متاحة للشراء عند الطلب، لكن مدة إزالة كلها من طابق المبيعات تظل غير محددة.<sup>388</sup>

#### التقنية

##### برمجيات مفتوحة المصدر

يتم ترميز العديد من مشروعات تقنيات وول مارت في الأماكن المفتوحة والمتحدة من خلال مستودع وول مارت في غيت هاب،<sup>389</sup> كبرنامج مفتوح المصدر بموجب ترخيص Apache المعتمد من OSI ، واعتباراً من نوفمبر 2016 تم إدراج 141 مشروعًا عاماً على غيت هاب.

أثناء انتقال منصة البيع بالتجزئة [walmart.com](#) إلى رياكت ونود.جي إس، تم إنشاء مشروع Electrode<sup>390</sup> لتشغيل منصة التجارة الإلكترونية التي تخدم 80 مليون زائر شهرياً و 15 مليون عنصر، يوفر Electrode العديد من التحسينات والأدوات للمطور بما في ذلك تكوين Node.js وإدارة الميزات.

أصدر Alex Grigoryan<sup>391</sup> من Walmart Labs<sup>392</sup> على موقع Medium.com في 3 أكتوبر 2016 موضحاً تفاصيل التطبيقات والنطاق الذي تعمل به في وول مارت.

##### تحليلات البيانات الضخمة

كأكبر بائع تجزئة في الولايات المتحدة يجمع وول مارت ويحلل كمية كبيرة من بيانات المستهلك، حيث يتم استخراج مجموعات البيانات الضخمة لاستخدامها في التحليلات التنبؤية، والتي تسمح للشركة بتحسين العمليات من خلال التنبؤ بعادات العميل، ويشار إلى مركز بيانات وول مارت بشكل غير رسمي بالمنطقة 71.<sup>393</sup>

في أبريل 2011 استحوذت وول مارت على Kosmix لتطوير برنامج لتحليل تدفقات البيانات في الوقت الفعلي.<sup>394</sup> في أغسطس 2012 أعلنت شركة وول مارت عن محرك البحث Polaris.<sup>395</sup>

أثار مقدار البيانات التي جمعتها وول مارت مخاوف بشأن الخصوصية.<sup>396397398</sup>

#### التعامل النقدي

في عام 2016 بدأ وول مارت حملة لأتمتة الكثير من عملية التعامل النقدي، حيث بدأ في استبدال الموظفين الذين يحسبون العملة يدوياً بالآلات تحسب 8 فواتير في الثانية و3000 قطعة نقدية في الدقيقة، تسمح آلات المعالجة الموجودة في الجزء الخلفي من المتاجر لامناء الصندوق بمعالجة الأموال للإيداع الإلكتروني.<sup>399400</sup>

## الأعمال الخيرية

اعتقد سام والتون أن مساهمة الشركة في المجتمع كانت حقيقة، وأنها تعمل بكفاءة، وبالتالي خفضت تكلفة المعيشة للعملاء، وكانت «قوة قوية للخير»، على الرغم من رفضه المساهمة النقدية في الأعمال الخيرية لعدة أسباب.<sup>401</sup> بعد أن بدأ يشعر بأن ثروته تجذب الأشخاص الذين لا يريدون أكثر من «صدقة»، أوضح في وقت لاحق في سيرته الذاتية «نحن نشعر بقوّة أن وول مارت في الحقيقة ليست ولا يجب أن يكون في الأعمال الخيرية» مبينة «أي دين يجب أن تنتقل إلى شخص ما إما المساهمين أو العملاء لدينا».«<sup>402</sup> لكن منذ وفاة سام والتون في عام 1992 زاد وول مارت ومؤسسة وول مارت بشكل كبير من التبرعات الخيرية. فعلى سبيل المثال تبرعت وول مارت في عام 2005 بمبلغ 20 مليون دولار أمريكي نقداً وبضائع لإنقاذة من إعصار كاترينا، وفي عام 2020 خصصوا 25 مليون دولار لمنظمات المتواجدة على الخطوط الأمامية للاستجابة لوباء COVID-19.<sup>403</sup> وتقترب تبرعات وول مارت الخيرية من مليار دولار أمريكي كل سنة.<sup>404</sup>

## الأثر الاقتصادي

وجد كينيث ستون، أستاذ الاقتصاد في جامعة ولاية أيوا، في بحث نُشر في *Farm Foundation* في عام 1997 أن بعض المدن الصغيرة يمكن أن تقعد ما يقرب من نصف تجارة التجزئة في غضون عشر سنوات من افتتاح متجر وول مارت، حيث قارن التغييرات بالمنافسين السابقين الذين واجهتهم متاجر المدن الصغيرة في الماضي - من تطوير السكك الحديدية وكتالوج *Sears Roebuck* إلى مراكز التسوق، ويخلص إلى أن المدن الصغيرة تتأثر أكثر بـ «متاجر التجار بالجملة المخفضة» من المدن الكبيرة وأن أصحاب المتاجر الذين يتلقّلُون مع سوق التجزئة المتغير باستمرار يمكن أن «يتعايشوا بل ويزدهروا في هذا النوع من البيئة».«<sup>405</sup>

ووجدت إحدى الدراسات أجريت في يونيو 2009 من قبل باحثين في العديد من الجامعات بقيادة *Tuck School of Business* في كلية دارتموث أن دخول وول مارت إلى سوق جديد له تأثير عميق على منافستها، فعندما يفتح متجر وول مارت في سوق جديد، ينخفض متوسط المبيعات بنسبة 40 في المائة في المتاجر ذات الحجم الكبير المماثلة، و17 في المائة في محلات السوبر ماركت و6 في المائة في الصيدليات.<sup>406</sup> واقترحت دراسة أجرتها جامعة لوبيولا في شيكاغو أن تأثير متجر وول مارت على الأعمال المحلية يرتبط ببعده عن هذا المتجر، ويعرف قائد تلك الدراسة أن هذا العامل أقوى في المدن الصغيرة ولا ينطبق على المزيد من المناطق الحضرية

قائلاً «سيكون من الصعب تحديد ما يحدث مع وول مارت.»<sup>407</sup> وقد تم التأكيد على هذه النتائج من خلال دراسة أخرى أجرتها المكتب الوطني للاقتصاد في عام 2009، والتي أظهرت «آثاراً سلبية كبيرة» للشركات المتنافسة في نطاق 5 إلى 10 ميل (8 إلى 16 كم) لمتاجر التجزئة الكبيرة التي تم افتتاحها حديثاً، ووجدت الدراسة أيضاً أن تجار التجزئة المحليين لا يجدون أي فائدة تقريباً.<sup>408</sup> ويمكن تفسير تأثيرات وول مارت السلبية على تجار التجزئة المحليين جزئياً من خلال الدراسات التي وجدت أن الشركات المحلية تعيد استثمار ما يقرب من 63 في المائة من الأرباح في الأعمال التجارية المحلية الأخرى مقارنة بتجار التجزئة المتسلسل، كما وجده مركز مين للسياسة الاقتصادية في عام 2011.<sup>409</sup>

أجرى ديفيد ميريمان وجوزيف بيرسكي وجولي ديفيس ورون بايمان دراسة في مجلة التنمية الاقتصادية الفصلية توضح تأثيرات وول مارت في شيكاغو، حيث تستند الدراسة إلى ثلاثة دراسات استقصائية سنوية للمؤسسات داخل دائرة نصف قطرها أربعة أميال من شيكاغو وول مارت الجديدة، و«تُظهر أن احتمال توقف العمل كان أعلى بكثير بالنسبة للمؤسسات القريبة من هذا المتجر»، وأوضحت الدراسة كيف فقدت ما يقرب من 300 وظيفة بسبب افتتاح المتجر وهو ما يعادل تقريباً توظيف وول مارت في المنطقة، فيما تعزز النتائج الإجمالية لهذه الدراسة «الزعيم بأن وول مارت في المدن الكبيرة مثل تلك الموجودة في المدن الصغيرة تمتص مبيعات التجزئة من المتاجر القريبة دون توسيع السوق بشكل كبير» لأن هذه هي إحدى الدراسات الأولى للتأثيرات الاقتصادية لشركة وول مارت على الاقتصادات المحلية.<sup>410</sup>

خلصت دراسة أجرتها معهد ماكينزي العالمي عام 2001 حول نمو إنتاجية العمل في الولايات المتحدة بين عامي 1995 و2000 إلى أن «ول مارت تسبب بشكل مباشر وغير مباشر في الجزء الأكبر من تسريع الإنتاجية» في قطاع البيع بالتجزئة.<sup>411</sup> وصرح روبرت سولو الحائز على جائزة نobel في الاقتصاد ومستشار الدراسة أن «أهم عامل في هذا النمو هو وول مارت».<sup>412</sup>

يقدر معهد السياسة الاقتصادية أنه بين عامي 2001 و2006 أدى العجز التجاري لشركة وول مارت مع الصين وحدها إلى القضاء على ما يقرب من 200 ألف وظيفة في الولايات المتحدة،<sup>413</sup> وقد وجدت دراسة أخرى في جامعة ميسوري أن متجرًا جديداً يزيد صافي التوظيف بالتجزئة في المقاطعة بمقدار 100 وظيفة على المدى القصير، يخنقني نصفها على مدى خمس سنوات مع إغلاق مؤسسات البيع بالتجزئة الأخرى.<sup>414</sup>

ووجدت ورقة بحثية أعدها اثنان من الأساتذة في جامعة ولاية بنسلفانيا عام 2004 أن المقاطعات الأمريكية التي بها متاجر وول مارت تعاني من فقر متزايد مقارنة بالمقاطعات التي لا يوجد بها متاجر وول مارت،<sup>415</sup> حيث افترضوا أن هذا قد يكون بسبب إزاحة العمال من الوظائف ذات الأجور الأعلى في تجار التجزئة، ولم يعد العمال يختارون رعايتها، أو أن وول مارت تقدم

أعمالاً خيرية محلية أقل من الشركات التي تم استبدالها، أو تقلص مجموعة القيادة المحلية وانخفاض رأس المال الاجتماعي بسبب انخفاض عدد الشركات المحلية المستقلة. قال الدكتور راج باتيل، مؤلف كتاب "Markets Stuffed and Starved: Power and the Hidden Battle for the World Food System" ، في محاضرة في جامعة ملبورن في 18 سبتمبر 2007 أن دراسة أجريت في نبراسكا نظرت إلى مركزين لـWool Mart التي وصل أولها للتو وكان «في طور إخراج الجميع من العمل، ولكن للقيام بذلك، قاموا بخفض أسعارهم إلى حد كبير، وبأسعار منخفضة للغاية»، وفي Wool Mart الأخرى «نجحوا في تدمير الاقتصاد المحلي، وكان هناك نوع من الحفرة الاقتصادية مع Wool Mart في الوسط؛ وفي هذا المجتمع، كانت الأسعار أعلى بنسبة 17 في المائة».«<sup>416</sup>

ذكرت قصة عام 2005 في واشنطن بوست أن «خصم Wool Mart على الطعام وحده يعزز رفاهية المتسوقين الأميركيين بما لا يقل عن 50 مليار دولار أمريكي في السنة».<sup>417</sup> وقامت دراسة أجريت في عام 2005 في معهد ماساتشوستس للتكنولوجيا (MIT) بقياس التأثير على رفاهية المستهلك ووجدت أن أفراد شريحة من السكان تستفيد أكثر من وجود بائع التجزئة ذوي الخصومات.<sup>418</sup>

اقترح تحليل اقتصادي لعام 2008 نُشر في مجلة *Economic Inquiry* أن «عملية التدمير الإبداعي التي أطلقها Wool Mart لم يكن لها تأثير مهم من الناحية الإحصائية على المدى الطويل على الحجم الكلي والربحية لقطاع الأعمال الصغيرة في الولايات المتحدة».<sup>419</sup>

في عام 2006 وصف كاتب العمود في صحيفة أمريكية جورج ويل Wool Mart بأنها «أكثر الشركات التي تخلق فرص عمل في تاريخ القطاع الخاص في هذه المجرة» و «ب خفض أسعار المستهلكين، تكلف Wool Mart حوالي 50 وظيفة في مجال التجزئة بين لكل 100 وظيفة تخلقها Wool Mart . «ومن حيث الآثار الاقتصادية، يذكر ويل أن "Wool Mart وأثارها توفر للمتسوقين أكثر من 200 مليار دولار أمريكي في العام، وتقييم البرامج الحكومية مثل طوابع الغذاء 28,6 مليار دولار أمريكي (وائتمان ضريبة الدخل المكتسب 34,6 مليار دولار أمريكي).»<sup>420</sup>

ذكرت قصة عام 2014 في صحيفة الغارديان أن مؤسسة Wool Mart كانت تعزز جهودها للعمل مع الشركات المصنعة الأمريكية، وفي فبراير 2014 تعهدت مؤسسة Wool Mart بتقديم 10 مليارات دولار أمريكي لدعم المصنعين المحليين والإعلان عن خطط لشراء 250 مليون دولار أمريكي

قيمة المنتجات الأمريكية الصنع في العقد المقبل.<sup>421</sup>

## علاقات العمل

Duration: 10:05 دقائق و 5 ثوانٍ | أحد العمال يتحدث أثناء احتجاجات احتلوا وول ستريت

واجهت وول مارت سلسلة من الدعاوى القضائية والقضايا المتعلقة بالقوى العاملة لديها، حيث يبلغ عدد موظفيها أكثر من 2.3 مليون موظف في جميع أنحاء العالم، وتتضمن هذه القضايا الأجور المنخفضة، وظروف العمل السيئة، والرعاية الصحية غير الكافية، والقضايا التي تتطوّي على سياسات الشركة القوية المناهضة للنقابات، وفي نوفمبر 2013 أعلنت المجلس الوطني للعلاقات العمالية (NLRB) أنه اكتشف: أنه في 13 ولاية أمريكية ضغطت وول مارت على الموظفين لعدم الانخراط في إضرابات يوم الجمعة السوداء كما قامت بشكل غير قانوني بتأديب العمال الذين شاركوا في الإضرابات.<sup>422</sup> يشير النقاد إلى م دوران وول مارت المرتفع كدليل على قوة عاملة غير سعيدة، وعلى الرغم من احتمال وجود عوامل أخرى، يغادر ما يقرب من 70 في المائة من موظفيها خلال السنة الأولى.<sup>423</sup> ولا تزال الشركة قادرة على التأثير على مات البطالة، حيث تم العثور على هذا في دراسة أجراها جامعة ولاية أوكلahoma والتي تنص على أن «ول مارت قد خفض بشكل كبير مات البطالة النسبية للسود في تلك المقاطعات التي يتواجد فيها، ولكن لم يكن له سوى تأثير محدود على الدخل النسبي بعد تأثيرات وأخذت في الاعتبار المتغيرات الاجتماعية والاقتصادية الأخرى.»<sup>424</sup>

ول مارت هو أكبر صاحب عمل خاص في الولايات المتحدة، ويعمل فيه ما يقرب من خمسة أضعاف عدد العاملين في شركة IBM ، ثاني أكبر صاحب عمل.<sup>425</sup> توظف وول مارت الأميركيين الأفارقة أكثر من أي صاحب عمل خاص آخر في الولايات المتحدة.<sup>426</sup>

أعادت وول مارت تسمية علامتها التجارية الخاصة بمزايا التعليم المشترك لتعيش بشكل أفضل في مارس 2019 ،<sup>427</sup> حيث يدعم Live Better التعليم المنتسب على كل المستويات ويتضمن برنامجًا جامعيًا بقيمة دولار واحد يومياً، وتعليمًا مجانيًا في المدرسة الثانوية، وخصومات على برامج التعليم العالي من خلال الشراكة مع Guild Education.

في أبريل 2019 أعلنت شركة وول مارت عن خطط لتوسيع استخدام الروبوتات في المتاجر من أجل تحسين ومراقبة المخزون وتنظيم الأرضيات وتفریغ الشاحنات، كجزء من جهود الشركة لخفض تكاليف العمالة.<sup>428</sup>

في يونيو 2019 أعلنت شركة Walmart Inc. عن توسيع مزايا التعليم لتجنييد طلاب المدارس الثانوية، حيث تشمل الحوافز جداول عمل مرن، ودورات تدريبية مجانية لإعداد SAT و ACT، وما يصل إلى سبع ساعات من الائتمان الجامعي المجاني، وشهادة جامعية خالية من الديون في ثلاثة مجالات من ست جامعات غير ربحية.<sup>429</sup>

## النوع

في عام 2007 تم رفع دعوى ضد وول مارت بدعوى التمييز ضد الموظفات في الأمور المتعلقة بالأجور والترقيات، تم السعي للحصول على دعوى جماعية، والتي كانت ستتصبح الأكبر في

تاريخ البلاد، وتغطي 1.5 مليون موظف سابق وحالي.<sup>430</sup> في 20 يونيو 2011 حكمت المحكمة العليا في الولايات المتحدة لصالح وول مارت، مشيرة إلى أن المدعين لم يكن لديهم ما يكفي من القواسم المشتركة لتشكيل طبقة.<sup>431</sup> وحكمت المحكمة بالإجماع أنه بسبب تنوع ظروف المدعين، لا يمكن متابعة الدعوى الجماعية كما هي معروضة، وعلاوة على ذلك، في القرار 4-5 أنه لا يمكن المضي قدمًا في أي نوع من الدعاوى الجماعية.<sup>432</sup> أعرب العديد من المدعين بمن فيهم المدعي الرئيسي بيتي دوكس عن نيتهم في رفع دعوى تمييز فردية بشكل منفصل.<sup>433</sup>

وفقاً لمستشار تم تعيينه من قبل المدعين في دعوى قضائية للتمييز الجنسي في عام 2001، أظهرت إيداعات لجنة فرص العمل المتساوية في وول مارت أن الموظفات يشكلن 65 في المائة من قوة العمل المأجورة في وول مارت، ولكن 33 في المائة فقط من إدارتها.<sup>434435</sup> و 35 في المائة فقط من مديراتها من النساء، مقارنة بـ 57 في المائة في باقي التجزئة المماثلتين. وتقول وول مارت إن المقارنات مع باقي التجزئة الآخرين غير عادلة، لأنها تصنف الموظفين بشكل مختلف؛ إذا تم تضمين مديرات الأقسام في المجموع، فإن النساء يشكلن 60 في المائة من الرتب الإدارية، وانتقد آخرون الدعوى باعتبارها بلا أساس في القانون واعتبارها إساءة استخدام آلية الدعوى الجماعية.<sup>436437438</sup> في عام 2007 تم اختيار وول مارت من قبل الرابطة الوطنية للمديرات التنفيذيات كواحدة من أفضل 35 شركة للسيدات التنفيذيات.

### التوجه الجنسي والهوية الجنسية

في مؤشر المساواة في الشركات لعام 2002 الخاص بحملة حقوق الإنسان (HRC)، وهو مقياس لكيفية تعامل الشركات مع الموظفين والعملاء المثليين تم منح 14٪ لشركة Wal-Mart Stores Inc.<sup>439</sup> ومع ذلك بحلول عام 2017 أعطى مؤشر مساواة الشركات لعام 2017 درجة 100٪ لشركة Wal-Mart Stores Inc.<sup>440</sup> وفي عام 2003 أضاف وول مارت التوجه الجنسي إلى سياساتهم المناهضة للتمييز،<sup>441</sup> وفي عام 2005 بدأ تعريف وول مارت للعائلة بما في ذلك الشركاء من نفس الجنس.<sup>442443444</sup> في عام 2006 أعلنت وول مارت أن «جهود التنوع تشمل مجموعات جديدة من الأقليات، والموظفات المثليات اللواتي يجتمعون في مقر وول مارت في بنتونفيل لتقديم المشورة للشركة بشأن التسويق والترويج الداخلي. وهناك سبع مجموعات موارد تجارية: النساء، والأمريكيين الأفارقة، والأسبان، والآسيويين، والأمريكيين الأصليين، والمثليات والمثليات، ومجموعة من ذوي الاحتياجات الخاصة».<sup>445</sup>

من عام 2006 إلى عام 2008 كان وول مارت عضواً في الغرفة التجارية الوطنية للمثليين والسحاقيات، وفي عام 2011 أضافت وول مارت الهوية الجنسية إلى سياستها المناهضة للتمييز.<sup>446</sup> حيث تسمح سياسات وول مارت المناهضة للتمييز للزملاء باستخدام مراافق الحمامات التي تتوافق مع هويتهم الجنسية والتعبير الجنسي.<sup>447</sup> وفي عام 2013 بدأ وول مارت في تقديم مزايا التأمين الصحي للشركاء المحليين،<sup>448</sup> في عام 2015 أصدر دو غاماكميلون، الرئيس

التنفيذي لشركة وول مارت ببياناً يعارض مشروع قانون مجلس النواب رقم 1228 وطلب من الحاكم آسا هاتشينسون الاعتراض على مشروع القانون،<sup>449</sup> وفي عام 2016 أضافت وول مارت مزايا رعاية صحية كاملة لموظفيها المتحولين جنسياً.<sup>450</sup>

## النقد والخلافات

تعرضت وول مارت لانتقادات من مختلف المجموعات والأفراد، بما في ذلك النقابات العمالية، والمجموعات المجتمعية، والمنظمات الشعبية، والمنظمات الدينية، والمجموعات البيئية، ومجموعات الأسلحة النارية، وعملاء الشركة وموظفيها. حيث احتجوا على سياسات الشركة وممارساتها التجارية بما في ذلك تهم التمييز العنصري والجنساني.<sup>451452453</sup> وتشمل مجالات النقد الأخرى مصادر المنتجات الأجنبية للشركة، ومعاملة الموردين، وتعويضات الموظفين وظروف العمل، والممارسات البيئية، واستخدام الإعانات العامة، وسياسات الشركة الأمنية، والعوبية.<sup>454455</sup> فيما ينفي وول مارت ارتكاب أي خطأ ويؤكد أن الأسعار المنخفضة هي نتيجة الكفاءة.<sup>456457458</sup>

في أبريل 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها تخطط لإزالة البيض من أقسام البطاريات من سلسلة التوريد بحلول عام 2025.<sup>459</sup> وكان القرار مهماً بشكل خاص بسبب الحصة السوقية الكبيرة لول مارت وتأثيرها على بقية الصناعة.<sup>460461</sup> وقد تم الإشادة بهذه الخطوة من قبل مجموعات رعاية الحيوانات الرئيسية،<sup>462</sup> ولكن مثل مجموعة تجارة الدواجن أعرب عن شكوكه بشأن تأثير القرار. لن يأتي بيض وول مارت الحالي من الأقسام من منتجي المراجع المجانية، بل من المزارع ذات النطاق الصناعي حيث سيتم تخصيص الطيور بين 1 و 1.5 قدم مربع لكل منها، وهو ترتيب مرتفع يمكن أن يسبب أمراض الأفتراس. على عكس أقسام البطاريات، سيسمح موردو أنظمة وول مارت للدجاج بالتحرك، ولكن بالنسبة لأقسام البطاريات فإن مات وفيات الدجاج أعلى وتشكل مشاكل بيئية وصحية العمال.<sup>463</sup>

في مارس 2018 تم رفع دعوى قضائية ضد وول مارت من قبل المدير السابق لتطوير الأعمال Tri Huynh بسبب مزاعم بالإبلاغ عن نتائج مضللة لأداء التجارة الإلكترونية لصالح الشركة. صرحت Huynh أن تحرك الشركة كان محاولة لاستعادة الأرض المفقودة أمام منافس Amazon.<sup>464</sup>

في سبتمبر 2018 تم رفع دعوى قضائية ضد وول مارت من قبل لجنة تكافؤ فرص العمل بدعوى أن وول مارت رفضت طلبات من الموظفات الحوامل للحد من رفع الأحمال الثقيلة.<sup>465</sup>

في مايو 2019 رفع مركز التحقيق دعوى قضائية في مقاطعة كولومبيا يزعم فيها احتيال المستهلك وتعریض صحة عملائه للخطر بسبب ممارسة وول مارت المتمثلة في «بيع منتجات

المعالجة المثلية جنباً إلى جنب مع الطب الحقيقي، في نفس الأقسام في متاجرها تحت نفس العلامات»، وفقاً لما قاله نيكولاوس ليتل، نائب رئيس CFI والمستشار العام.<sup>466467</sup>

في تموز (يوليو) 2019 غمر موقع وول مارت ريديت الميمات المؤيدة للنقابة احتجاجاً على طرد موظف نشر مواد سرية على subreddit<sup>468469</sup> وكانت العديد من هذه المنشورات غاضبة من قيام وول مارت باستطلاع آراء موظفيها على الإنترنت. وبأيادي نشر محتوى النقابة ردًا على الموقف المناهض للنقابات المذكور أعلاه والذي اتخذه وول مارت في الماضي.<sup>470</sup>

## مشكلة الجريمة في عقد 2010

وفقاً لنقرير بلومبرج بيزنس ويك في أغسطس 2016 أدت قرارات خفض التكاليف الصارمة التي بدأت في عام 2000 عندما تولى لي سكوت منصب الرئيس التنفيذي للشركة إلى زيادة كبيرة في الجريمة في المتاجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة. وشمل ذلك إزالة مستقبلي المتجر المشهورين، الذين يُنظر إليهم جزئياً على أنهم رادع للسرقة عند المخارج، واستبدال العديد من الصرافين بمحطات الخروج الذاتي، وإضافة متاجر بمتجاوز تعين الموظفين الجدد، وهو أدى إلى زيادة المساحة المخصصة لكل موظف بنسبة 19٪ مقارنة بالعقد السابق. وبينما نجحت هذه القرارات في زيادة الأرباح بنسبة 23٪ في العقد التالي، إلا أنها أدت أيضاً إلى زيادة جرائم السرقة والعنف.<sup>471</sup>

في عام 2015 تحت إشراف الرئيس التنفيذي دو غاماكميلون، بدأت وول مارت حملة على مستوى الشركة للحد من الجريمة التي تضمنت إصلاحات الفحص الفوري عند المخارج، وتمرير الموظفين في مناطق الخروج الذاتي، وكاميرات الأمان على مستوى العين في مناطق السرقة العالية، واستخدام تحليلات البيانات للكشف عن الاحتيال في الائتمان، وتوظيف رجال الشرطة خارج الخدمة وضبط الأمان الخاص، وتقليل المكالمات إلى الشرطة من خلال برنامج يمكن من خلاله للمخالفين لأول مرة الذين يضبطون يسرقون البضائع التي نقل قيمتها عن قيمة معينة تجنب الاعتقال إذا وافقوا على الخضوع لبرنامج منع السرقة.<sup>472</sup>

ومع ذلك قال بعض المتخصصين في إنفاذ القانون إن التحسينات تأتي ببطء شديد. صرخ أحد المحاربين القدماء في الشرطة منذ فترة طويلة في تولسا، أوكلاهوما، «إنه أمر سخيف - نحن نتحدث عن أكبر بائع تجزئة في العالم. قد يكون لدى نصف فريق هناك لساعات». صرخ نقيب شرطة في بورت ريتتشي، فلوريدا، «إنهم يدركون المشكلة ويرفضون فعل أي شيء حيالها».«<sup>471</sup>

لاحظت وكالات إنفاذ القانون في جميع أنحاء الولايات المتحدة عبئاً على الموارد أنشأه عدد غير مناسب من المكالمات من وول مارت. انتقد الخبراء تاجر التجزئة لتحويل عبئه الأمني إلى دافعي الضرائب. عبر ثلاثة مقاطعات في فلوريدا، تم تسجيل ما يقرب من 9000 مكالمة شرطة في 53 متجرًا من متاجر وول مارت، لكن لم ينتج عنها سوى بعض مئات من الاعتقالات.<sup>472</sup> في جرانبيت فولز بولاية نورث كارولينا، كانت 92٪ من مكالمات السرقة للشرطة المحلية من متجر وول

مارت هناك.<sup>473</sup> الاتجاه مشابه في المناطق الريفية والضواحي والحضرية. يتم استدعاء الشرطة إلى متاجر وول مارت من 3 إلى 4 أضعاف عدد تجار التجزئة المماثلين مثل Target.<sup>474</sup> يقول الخبراء إن السلسلة وهاومنش ربحها الضئيلة للغاية تعتمد بشكل كبير على الشرطة لحماية أرباحها النهائية. يتصدر Walmart Supercenters قائمة الأشخاص الأكثر زيارة من قبل الشرطة.

قال نقيب الشرطة في بورتريتشي، فلوريدا، إن متاجر Target في كثير من الأحيان لديها أمن بالزي الرسمي، بالإضافة إلى موظفين أكثر وضوحاً في أي حال. قد تكون المقارنة الأخرى هي مراكز التسوق التي غالباً ما يكون لها دوريات أمنية وضباط شرطة خارج الخدمة. يقول جيه آر روبرتس، المدير السابق لإدارة المخاطر في Valor Security Services (التي توفر أماناً للمرأكز التجارية): «تتمتع جميع مراكز التسوق بالأمن؛ وهم يعلمون أنها نفقات، لكن أحدهم يعرفون أنه يدفع أرباحاً لأن الناس يشعرون بأمان أكبر عند الذهاب إلى متاجرهم».<sup>471</sup>

بالإضافة إلى مئات الآلاف من الجرائم الصغيرة، وقعت أكثر من 200 جريمة عنفية، بما في ذلك محاولات الاختطاف والطعن وإطلاق النار والقتل في 4500 وول مارت في الولايات المتحدة في عام 2016.<sup>471</sup> في عام 2019 قُتل 23 شخصاً في إطلاق نار جماعي في متجر وول مارت في إل باسو بولاية تكساس.<sup>385387</sup>

في 27 يونيو 2020 وقع إطلاق نار في مركز توزيع وول مارت في ريد بلاف، كاليفورنيا، الولايات المتحدة. قُتل موظف وجُرح أربعة موظفين وقتل مطلق النار على يد الضباط.



مكتب وول مارت المنزلي في بنتونفيل، مزين لعيد الميلاد

## معلومات عامة

سميت باسم	سام و والتون
الشعار النصي	Save money. Live better. 
البلد	الولايات المتحدة
التسلیم	2 يونيو 1962 — 31 أكتوبر 1969 
ال النوع	<  القائمة...
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة — شركة ديلويور
المقر الرئيسي	بنتونسيا 2 الولايات المتحدة على الخريطة
الجوائز	Public Eye Labour Law Award (en)  (2005)
موقع الويب	walmart.com (الإنجليزية)

## المنظومة الاقتصادية

الشركات التابعة	<  القائمة...
الصناعة	تجارة التجزئة — سلسلة big-box متاجر  store (en)
المنتج	سوبرماركت

## أهم الشخصيات

الملاك	Walton Enterprises (en)
--------	-------------------------

		4795) (0
	شركة سنت ستريت 0215)-(0	
	فانغارد للاستثمار 0451)-(0	
	بلاك روک 0304)-(0	
المؤسس	سلام و لتون	
المدير التقني	Doug (2014 2McMillon (en) – )	
الرئيس	Greg (2015 – 6Penner (en) )	
المدير	Doug McMillon (en)	
الموظرون	(2021) 7000-300-2	

### الإيرادات والعائدات

بورصة	بورصة (WMT) نيويورك
العائدات	611.289 بنينون دولار أمريكي 8 – (2022) 2023) (2022)
الربح الصافي	11.68 بنينون دولار أمريكي 8 – (2022) 2023) (2022)
رسملة السوق	239 بنينون دولار أمريكي 9 – (2017) 386.48 بنينون دولار أمريكي 10 – (2022)
الدخل التشغيلي	20.428 بنينون دولار أمريكي 8 – (2022) 2023) (2022)

# أبل Apple



شركة أبل (بالإنجليزية: Apple Inc.) أو أبل (Apple) هي شركة تقنية أمريكية متعددة الجنسيات متخصصة في الإلكترونيات الاستهلاكية، البرامج والخدمات عبر الإنترنت ومقرها في كورتيينو، كاليفورنيا، الولايات المتحدة. تعد أبل أكبر شركة لـتكنولوجيـا المعلومات من حيث الإيرادات (بإجمالي 8365 مليار دولار أمريكي في عام 2021) واعتباراً من مايو 2022، أصبحت ثاني أكبر شركة في العالم من حيث القيمة<sup>16</sup>، رابع أكبر بائع لأجهزة الكمبيوتر الشخصية من حيث مبيعات الوحدات وثاني أكبر شركة المصنعة للهاتف المحمول. إنها واحدة من أكبر خمس شركات تكنولوجيا المعلومات الأمريكية، إلى جانب ألفابت، أمازون، ميتا، ومايكروسوفت.

تأسست شركة أبل باسم آبل كومبيوتر كومباني (Apple Computer Company) في 1 أبريل 1976 على يد ستيف جوبز، ستيف وزنياك ورونالد واين لتطوير وبيع أجهزة كمبيوتر وزنياك أبل 1 الشخصية. تم تشكيلها من قبل جوبز وزنياك باسم شركة آبل كومبيوتر (Apple Computer, Inc.). في عام 1977 والكمبيوتر التالي للشركة، أصبح أبل 2 من أكثر الحواسيب مبيعاً. تم طرح شركة أبل للكتاب العام في عام 1980، وحقق نجاحاً مالياً فوريًا. طورت الشركة أجهزة كمبيوتر تتميز بواجهات مستخدم رسومية مبتكرة، بما في ذلك ماكتوش الأصلي، الذي تم الإعلان عنه في إعلان لاقى استحسان النقاد، «1984»، من إخراج ريدلي س科وت. بحلول عام 1985، تسببت التكلفة المرتفعة لمنتجاتها والصراعات على السلطة بين المديرين التنفيذيين في حدوث مشكلات. تراجع وزنياك عن شركة أبل ودياً، بينما استقال جوبز لتأسيس شركة نكست، وأصطحب معه بعض موظفي شركة أبل.

مع توسيع وتطور سوق أجهزة الكمبيوتر الشخصية خلال التسعينيات، خسرت شركة أبل حصة كبيرة في السوق بسبب الاحتكار الثنائي الأقل سعراً لنظام التشغيل مايكروسوفت ويندوز على أجهزة الكمبيوتر المستنسخة التي تعمل بتقنية إنتل المعروفة أيضاً باسم «(NeXT)» في حل عام 1997، بعد أسابيع من الإفلاس، اشترت الشركة شركة نكست (NeXT) لحل

إستراتيجية نظام التشغيل غير الناجحة لشركة أبل وإغراء جوبز بالعودة إلى الشركة. على مدار العقد التالي، وجه جوبز شركة أبل إلى الربحية من خلال عدد من التكتيكات بما في ذلك تقديم آي ماك، آي بود، آيفون وآي باد لإشادة النقاد، وإطلاق حملات إعلانية لا تُنسى، وفتح سلسلة متاجر أبل ستور، والاستحواذ على العديد من الشركات لتوسيع نطاق الشركة. محفظة المنتج عندما استقال جوبز في عام 2011 لأسباب صحية، وتوفي بعد شهرين، خلفه تم كوك في منصب الرئيس التنفيذي.

أصبحت شركة أبل أول شركة أمريكية يتم طرحها للتداول العام بقيمة تزيد عن 1 تريليون دولار في أغسطس 2018، ثم 2 تريليون دولار في أغسطس 2020، وآخرها 3 تريليون دولار في يناير 2022. تتلقى الشركة أحياناً انتقادات بشأن ممارسات العمل لمقاوليها، وممارساتها البيئية، وأخلاقيات عملها، بما في ذلك الممارسات المناهضة للمنافسة وتوريد المواد. ومع ذلك، تتمتع الشركة بمستوى عالٍ من الولاء للعلامة التجارية، وهي مصنفة كواحدة من أكثر العلامات التجارية قيمة في العالم.

## تاريخ

### السنوات الأولى 1976-1980:



في عام 1976، شارك ستيف جوبز في تأسيس شركة أبل في منزل والدته في كريست درايف في لوس أنطوس، كاليفورنيا.<sup>17</sup> على الرغم من الاعتقاد السائد بأن الشركة تأسست في مرآب المنزل، فقد وصفها المؤسس المشارك لشركة أبل ستيف وزنياك بأنها «أسطورة قليلاً».<sup>18</sup> ومع ذلك، قام جوبز وزنياك بنقل بعض العمليات إلى المرآب



عندما أصبحت غرفة النوم مزدحمة للغاية.<sup>19</sup> حاسوب أبل-1، أول منتج لشركة أبل. بيع هذا الجهاز كلوحة تجميع دارات، وافتقر إلى سماتٍ أساسية مثل لوحة المفاتيح، والشاشة. صاحب هذه الوحدة أضاف إليها لوحة مفاتيح وإطاراً خشبياً.

تأسست شركة أبل في الأول من نيسان، عام 1976، على يد ستيف جوبز «و» ستيف وزنياك «و» رونالد ولين<sup>20</sup>، لبيع الحواسيب الشخصية المسمى «أبل-1». كانت هذه الحواسيب مصنوعةً بيد وزنياك،<sup>21</sup> وعرضت للجمهور أول مرة في نادي «هومبرو» للحواسيب.<sup>22</sup> وكانت هذه الحواسيب تباع كلوحةِ أم (Motherboard) بوحدة معالجةٍ مركزية (CPU) وذاكرةً للوصول العشوائي (RAM) ورقائق الفيديو - النصي الأساسية، وهذه الأجزاء بالطبع أقل مما نعتبره حاسباً شخصياً في يومنا الحاضر.<sup>24</sup> بدأ بيع حواسيب أبل-1 في يوليو 1976، وكان سعر السوق للواحد من هذه الأجهزة 666.66 دولاراً أمريكياً. (أي حوالي 2.5 ألف دولاراً بالقيمة الحديثة).<sup>25</sup>

تم إدراج الشركةِ لتصبح «شركة أبل المحدودة» في الثالث من يناير 1977<sup>30</sup>، وتم ذلك بدون «رونالد ولين»، الذي باع حصته في الشركة لستيف جوبز وستيف وزنياك مقابل ثمانمائة دولار أمريكي. وقد المليونير «مايك ماركولا» الخبرة التجارية المطلوبة والتمويل اللازم المقدر بمئتين وخمسين ألف دولار أمريكي، خلال عملية إدراج الشركة.<sup>31</sup>

تم عرض حاسوب «أبل-2» في السادس عشر من أبريل لعام 1977، في مهرجان ويست كوسٌ للحواسيب. وكان جهاز أبل-2 مختلفاً عن الجهازين المنافسين «تي. آر. إس. 80» (TRS-80) و«كومودور بي. إيه. تي» (Commodore PET)، لأن جهاز أبل-2 كان يملك رسومات الجرافيك الملونة والتصميم المفتوح. وفي حين استخدمت النماذج المبكرة شرائط كاسيت عادية كوسائل تخزينية، تغلبت أبل-2 على ذلك من خلال واجهة قرصها المرن الذي وصل حجمه إلى 5.25 بوصة، والمسمى ديسك-2.<sup>33</sup>

تم استخدام جهاز أبل-2 كمنصة سطح مكتب لأول «برنامج قاتل» في عالم الأعمال:<sup>34</sup> برنامج الجداول «فيزيكالك» (VisiCalc) «خلق هذا البرنامج سوقاً تجارياً لجهاز أبل-2، وأعطى المستخدمين في المنازل سبباً إضافياً لشراء جهاز أبل-2، للتوافق مع العمل المكتبي».<sup>34</sup> ووفقاً لبريان باجنال، فإن شركة أبل بالغت في أرقام مبيعاتها وكانت في المركز الثالث البعيد خلف أجهزة «كومودور» و«تاندي»، حتى جاء برنامج «فيزيكالك».<sup>35</sup>

بحلول نهاية السبعينيات، كانت شركة أبل تمتلك فريقاً من مصممي الحاسوب وخطاً للإنتاج. تبع جهاز «أبل-3» سليفة «أبل-2» في مايو 1980، وذلك ضمن منافسة شركة أبل مع شركات «آي. بي. إم» و«مايكروسوفت» في سوق الحواسيب التجارية وحواسيب الشركات.<sup>37</sup>

قام ستيف جوبز وعدّ من موظفي أبل (و منهم جيف راسكين) بزيارة «زيروكس بارك» (Xerox PARC) في ديسمبر 1979 لرؤية جهاز «زيروكس آلتتو»، إذ منحت شركة زيروكس مهندسي شركة أبل ثلاثة أيام للدخول إلى مرافق «زيروكس بارك»، مقابل تملك شركة زيروكس أسهماً في شركة أبل (قبل عرض الشراء العام) بقيمة مليون دولار.<sup>38</sup> اقتنع جوبز في نهاية هذه الزيارة أن كل الحواسيب المستقبلية ستستخدم نظام «جُوي» (واجهةً جرافيكيةً مستخدمةً)، ولذا بدأت شركة أبل في تصنيع هذه الواجهة لجهاز «أبل-ليزا».<sup>39</sup>

في ديسمبر 1980، أطلقت أبل عرض أسهمها للشراء العام من قبل العامة.<sup>بحاجة لمصدر</sup> وعندما حدث ذلك، حققت أبل رأس مالٍ أكبر من أي اكتتاب منذ شركة فورد في عام 1956، مما خلق حوالي ثلاثة مليونير على الفور، وهو أكثر من أي اكتتاب في التاريخ. قام العديد من أصحاب رؤوس الأموال بسحب أموالهم، وجنوا بذلك ملايين من مكاسب رأس المال طويلة الأجل.<sup>بحاجة لمصدر</sup>

## 1981-1985: جهاز «أبل-ليزا» وجهاز الماكنتوش

بدأ ستيف جوبز في العمل على جهاز «أبل-ليزا» في 1978، ولكنه أخرج من فريق ليزا في عام 1982 بسبب الخلافات الداخلية، وسيطر بدلاً من ذلك على مشروع «جيفراسكين» للحواسيب قليلة التكلفة «ماكنتوش». فاندلعت حربٌ بين «قمحان الشركات» العاملين على مشروع ليزا، و«قراصنة جوبز» العاملين على مشروع ماكنتوش، حول المنتج الذي سيصل إلى السوق أولاً لينفذ شركة أبل. فاز جهاز ليزا بالسباق في عام 1983، وأصبح أول حاسوب شخصي يباع للعامة بواجهة جرافيكية مُستخدمية «جُوي»، ولكن المشروع فشل تجارياً، نظراً لارتفاع التكلفة ومحدودية البرامج المتاحة.<sup>40</sup>



أول ماكنتوش، وهو المعروف أيضاً بماكنتوش K.128.

في عام 1984، أطلقت شركة أبل حاسوب الماكنتوش، وكان ذلك من خلال الإعلان الشهير "1984"، والذي كان بقيمة 1.5 مليون. كان الإعلان من إخراج ريدلي سكوت، وأذيع خلال الربع الثالث من مباريات دورة السوبربowl الثامنة عشر، في الثاني عشر من يناير، 1984، وهو الإعلان الذي يعتبر الآن حدثاً فاصلاً في نجاح شركة أبل،<sup>41</sup> و«عمل رائعاً».<sup>4344</sup>

بدأت مبيعات الماكنتوش بشكل جيد، لكن المبيعات التالية لم تكن قوية.<sup>45</sup> وكان هذا بسبب غلاء سعر الجهاز، ومحدودية البرامج المتاحة. لكن الأمر تغير بطرح طابعة «ليزر-ريتار» «Laser-writer»، والتي كانت أول طابعة ليزر بوصتسيكريبيت (PostScript) «تابع بسعر

معقول، وطرح برنامج «بيذج-ميكيرو (PageMaker)»، وكان برنامجاً مبكراً من برامج النشر المكتبي. كان جهاز «الماك» قوياً جداً في هذا السوق بسبب تقدمية قدراته الرسمية (الجرافيكية)، والتي كانت مصنوعةً فيه ابتداءً لإنشاء واجهة ماكنتوش الجرافيكية المستخدمة البدائية. اعتبر أن مركب هذه المنتجات الثلاثة كان السبب وراء خلق سوق النشر المكتبي.<sup>46</sup>

في عام 1985، بدأ صراع على السلطة بين ستيف جوبز والرئيس التنفيذي جون سكالي، والذي كان مر على توظيفه عاماً.<sup>47</sup> انحاز مجلس إدارة شركة أبل إلى سكالي، وتمت إقالة جوبز من مهامه الإدارية.<sup>48</sup> استقال جوبز من شركة أبل وأسس شركة نيكيس特 المحدودة (NeXT Inc) في العام نفسه.<sup>49</sup>

يعود نمو أبل المستمر في بدايات الثمانينيات إلى رياستها في قطاع التعليم، والذي كان بسبب استخدامها للغة البرمجة «لوجو (Logo)» التي أنتجتها شركة «أنظمة حاسوب لوجو المحدودة» في منصة حاسوب «أبل-2». فوفر نجاح أبل ولوجو قطاعاً عريضاً من المستخدمين المتفانين في جميع أنحاء العالم. وكانت الدفعة إلى قطاع التعليم في كاليفورنيا بسبب اتفاقٍ تم عقده بين ستيف جوبز وجين بارو من شركة لوجو، للتبرع بحاسوب أبل واحد وحزمة برامج أبل-لوجو لكل مدرسة عامة في الولاية. فقعد هذا الاتفاق (والذي تمت إعادةه لولاية تكساس في النهاية) وجوداً قوياً ومنتمراً لشركة أبل في جميع المدارس في جميع أنحاء ولاية كاليفورنيا، والذي أشعل اقتناص حاسوب أبل-2 في المدارس في جميع أنحاء البلاد. وكان هذا الفتح في قطاع التعليم حاسماً لقبول أبل في المنازل، لمساندة الآباء استمرار تجربة تعلم الأبناء بعد المدرسة.

1986-1993: صعود وهبوط



كان حاسوب الماكنتوش المحمول أول حاسوب ماكنتوش محمول لشركة أبل، وطرح في عام 1989.

تعلمت أبل العديد من الدروس المؤلمة بعد طرح جهاز الماكنتوش المحمول الضخم في عام 1989، فقامت بطرح بطاري في عام 1991، الذي وضع أساساً للشكل الحديث والتصميم المريح للحاسوب المحمول.<sup>49</sup> تم تصميم الماكنتوش المحمول ليكون على نفس القدر من قوة الماكنتوش المكتبي، فكان يزن المحمول 17 رطلاً، ومدة حياة بطاريته 12 ساعة. باعت شركة أبل أقل من 100000 وحدة محمولة منه. بحاجة لمصدر أما حاسوب باوربووك المحمول، فكان وزنه 7

أرطال، وكان عمر بطاريته 3 ساعات، وباع بقيمة مليار دولار خلال السنة الأولى. بحاجة لمصدر في العام نفسه، قدمت شركة أبل نظام سبعة (System 7)، والذي كان تحيثاً رئيسياً لنظام التشغيل، حيث أضاف الألوان إلى واجهة العرض وقدراتٍ جديدةً لربط الشبكات. ظل هذا النظام الأساس التصميمي لنظام التشغيل ماك حتى عام 2001.

أدى نجاح الباوربووك وغيرها من المنتجات إلى زيادة الإيرادات.<sup>47</sup> وبدى البعض الوقت أن شركة أبل لا يمكن أن تخطيء، لطرحها المنتجات الجديدة العصرية التي كانت تدر أرباحاً متزايدة. مجلة ماكادويكت (*MacAddict*) علقت أن هذه الفترة بين عامي 1989 و1991 كانت «أول عصر ذهبي» للماكتنتش.

بعد النجاح الذي حققته شركة أبل من بيع الماكنتوش إل.سي (Macintosh LC)، قامت أبل بطرح خط حواسيب سينترис، وخط حواسيب كوايدرا المنخفضة الثمن، وخط حواسيب بيرفورما المسؤول، الذي يبع في عدة توكيوناتٍ وحزم برمجية مختلطة ومبركة لنفادي المنافسة مع محلات الاستهلاكية المختلفة مثل سيرز وبراييس كلاب ووول مارت، وهي محلات التي تعاملت مع هذه النماذج. كانت النتيجة النهائية وخيمة على أبل، لأن المستهلكين لم يفهموا الفرق بين النماذج.

خلال هذا الوقت، واجهت أبل فشل عدد من المنتجات التي استهدفت المستهلكين، بما فيها الكاميرات الرقمية ومشغلات الأقراص المضغوطة السمعية المحمولة ومكبرات الصوت ولوحاتألعاب الفيديو وأجهزة التلفزيون. كما استثمرت الشركة موارد هائلة في «قسم نيوبتن» المليء بالمشاكل، والذي كان مبنياً على أساس توقعات جون سكالي غير الواقعية فيما يتعلق بالأسواق. ثبت في نهاية المطاف أن هذه المحاولات كانت قليلة ومتاخرة، بينما انزلقت حصة أبل من السوق ووصلت أسعار أسهمها في الانخفاض.

رأى شركة أبل أن سلسلة أبل-2 مكلفةٌ للغاية في الإنتاج، وأنها أخذت المبيعات من الماكنتوش منخفض التكلفة (Macintosh LC) في عام 1990 طرحت أبل «الماكنتوش إل.سي». «بفتحةٍ للتحديث باستخدام «بطاقة حاسوب أبل-2-إي» لحت المستخدمين على الانتقال إلى منصة ماكتنتش». <sup>51</sup> توقفت شركة أبل عن بيع أبل-2-إي في عام 1993.

واصلت مايكروسوفت كسب حصةٍ في السوق من خلال ويندوز، لتركيزها على توفير برامج لأجهزة الحاسوب الشخصية الرخيصة السلعية، بينما كانت أبل تقدم تجربةً غنيةً هندسياً، ولكنها مكلفةٌ مادياً.<sup>52</sup> اعتمدت شركة أبل على ارتفاع هوماش الربح ولم تطور رداً واضحاً أبداً. بدلاً من ذلك، رفعت أبل دعوى قضائية ضد مايكروسوفت لاستخدام واجهة مستخدم رسومية مماثلة لثلك التي في أبل-ليزا في قضية شركة حاسوب أبل المحدودة ضد شركة مايكروسوفت كوربوريشن.<sup>53</sup> استمرت الدعوى لسنوات قبل أن يلقى بها خارج المحاكم. في نفس الوقت، أدت سلسلة من الإخفاقات الرئيسية في المنتجات وعدم الوفاء بالمواعيد المحددة بتدمير سمعة أبل، وتم استبدال سكالي بマイكل سبيندلر.<sup>54</sup>

## 1994-1997: إعادة الاختراع



كان حاسوب "نيوتون" هو أول مشاركةٍ لشركة أبل في أسواق المساعد الشخصي الرقمي، كما كان واحداً من الحواسيب الأولى في هذه الصناعة. بسبب تخطيه المالي، ساعد في تمهيد الطريق لجهاز بالمبايلوتوالأي فون في المستقبل.

بدخول أوائل التسعينات، كانت أبل تطور منصاتٍ بديلةً للماكينتوش، مثل منصة «إيه. آي. بو. العاشر (A/UX)». فقد كانت منصة الماكينتوش أصبحت باليةً لأنها لم تصنع من أجل القيام بمهام متعددة، ولذا قامت الشركة ببرمجة عددٍ من البرامج الرئيسية على الأجهزة مباشرةً. بالإضافة إلى ذلك، كانت أبل تواجه منافسةً من بائعي «نظام التشغيل الثاني (OS/2)» ونظام التشغيل «يونيكس (UNIX)»، مثل شركة صن مايكروسیستمز. فكان من الضروري الاستعاضة عن الماكينتوش بمنصة جديدة، أو إعادة صياغة منصة الماكينتوش لتشغيلها على أجهزةٍ أكثر قوة. 55

في عام 1994، تحالفت شركة أبل مع شركة «آي بي إم» وشركة موتورو لا في تحالف «إيه. آي. إم. AIM)» وكان الهدف خلق منصة حوبسيٌّ جديدة (منصة المرجع «باور بي. سي.»)، والتي ستسخدم أجهزة موتورو لا و«آي. بي. إم»، مقرونةً ببرمجيات أبل. كان أمل التحالف بين الشركات الثلاثة أن يسبق أداء منصة «بريب» عندما يقتنى ببرامج أبل الحاسُب الشخصي لشركة مايكروسوفت». في نفس العام، طرحت أبل حاسُوب «باور ماكنتوش»، وهو أول حاسُوب من حواسِيب أبل الكثيرة التي عملت باستخدام معالج «آي. بي. إم» المسمى «باور بي. سي.». 56

في عام 1996، تم استبدال مايكيل سبيندلر بجيل أميليو رئيساً تنفيذياً. أجرى جيل أميليو تغييرات كثيرة في شركة أبل، بما في ذلك تسريرات جماعية للعمال.<sup>57</sup> بعد محاولاتٍ عديدة فشلت في تحسين نظام التشغيل ماكنتوش، أولاً مع مشروع تاليجينت، ثم في وقت لاحق مع مشروع كوبلاندو جيرشوين، اختار أميليو شراء شركة نكست المحدودة ونظام تشغيلها «نِكست-ستيب»، وبذلك عاد ستيف جوبز إلى أبل مرةً أخرى كمستشار. في 9 يوليو، 1997، أطاح مجلس الإدارة بجيل أميليو بعد ثلاثة سنواتٍ من سجل انخفاضٍ في سعر الأسهم وخسائرٍ ماليةٍ مُعيبة. أصبح جوبز الرئيس التنفيذي المؤقت للشركة، وبدأ إعادة هيكلة خط إنتاج الشركة.

في عام 1997، في معرض مكوارلد، أُعلن ستيف جوبز أن أبل سوف تنضم مع مايكروسوفت لإطلاق إصدارات جديدة من مايكروسوفت أو فيس لأجهزة الماكنتوش، وقامت مايكروسوفت باستثمار 150 مليون دولار في أسهم أبل غير المؤهلة للتصويت.<sup>59</sup>

في 10 نوفمبر، 1997، افتتحت شركة أبل متجر أبل، ضمن إستراتيجيةٍ تُصنِّعُ جديدةً توصل  
البناء بالطلب.<sup>6061</sup>

1998-2005: العودة إلى الربحية



آي ماك



آي ماك



باور ماكنتوش جي3



باوربووك جي3

في 15 أغسطس، 1998، طرحت أبل حاسوب «الكل في واحد» الجديد، الذي ذكر بحاسوب الماكنتوش 128 لـ: وكان هذا حاسوب «آي ماك». قاد جوناثان إيف فريق تصميم آي ماك، وكان إيف لاحقاً المصمم لجهازي آي بود وآي فون.<sup>6263</sup> كانت مميزات جهاز «آي ماك»

التكنولوجيا الحديثة والتصميم الفريد. باع الجهاز أكثر من 800000 وحدة في الأشهر الخمسة الأولى، وأعاد إلى أبل الربحية لأول مرة منذ عام 1993.<sup>64</sup>

خلال هذه الفترة، أقدمت أبل على شراء العديد من الشركات لإنشاء محفظة من البرامج الإنتاجية الرقمية المهنية والموجهة نحو المستهلك. في عام 1998، أعلنت شركة أبل عن شراء برمجيات «فainالكات» لشركة ماكروميديا، مما أشار إلى توسعها في السوق الرقمية لتحرير الفيديو.<sup>65</sup> في السنة التالية، أصدرت أبل مُنتجين لتحرير الفيديو: «آي موفي» الموجه للمستهلكين، و«فainالكاتبرو» الموجه للمهنيين. أصبح «فainالكاتبرو» لاحقاً أحد أهم البرامج في تحرير الفيديو، فله 800000 مستخدم مسجل بحلول عام 2007. في عام 2002 اشترت شركة أبل «شركة ناثينج ریال» بسبب برنامج «شيك» المتقدم رقمياً في الجمع بين خصائص الصور،<sup>66</sup> واشترت أيضاً شركة «إيماجيك» لبرمجتها للإنتاج الموسيقي المسمى «لوجيك»، والذي أدى إلى تطوير برنامج «جارادج باند» الموجه للمستهلكين.<sup>67</sup> وأكمل إصدار برنامج «آي فوتو» مجموعة برامج «آي لايف» في نفس العام.

أصدرت الشركة نظام تشغيل ماكتنوش العاشر في 24 مارس لعام 2001، والنظام تمت برمجته على أساس نظامي تشغيلي هما «أوبين ستيب» (شركة «نيكست») و«بي. إس. دي. يونيكس». كان النظام موجهاً للمستهلكين والمهنيين على حد سواء، وكان يجمع بين خصال الاستقرار والموثوقية والأمان المعروفة عن يونيكس، وسهولة الاستخدام لوجود واجهة مستخدم متوفرة. لمساعدة المستخدمين في التحول عن نظام التشغيل ماك 9، سمح نظام التشغيل الجديد ماك أو إس عشرة باستخدام تطبيقات نظام التشغيل 9، وذلك من خلال البيئة الكلاسيكية لنظام ماك أو إس عشرة.<sup>69</sup>

في 19 مايو، 2001، افتتحت أبل محل بيع منتجات أبل بالتجزئة في ولاية فرجينيا وولاية كاليفورنيا.<sup>70</sup> في العام نفسه، طرحت شركة أبل مشغل السمعيات الرقمي المحمول لجهاز آي بود. وكان المنتج ناجحاً بامتياز — فقد بيعت منه أكثر من 100 مليون وحدة في غضون ست سنوات.<sup>71</sup> في عام 2003، افتتحت الشركة متجر آيتيونز لتنزيل الموسيقى عبر الإنترنت مقابل 0.99 دولار للأغنية، وذلك للتكامل مع أجهزة آي بود. وسرعان ما أصبحت الخدمة الرائدة في مجال خدمات الموسيقى على الإنترنت، بما يزيد عن خمسة مليارات تحميل بحلول التاسع عشر من حزيران/يونيو، 2008.<sup>73</sup>

منذ عام 2001، تخلص فريق التصميم في أبل تدريجياً عن استخدام المواد البلاستيكية الشفافة الملونة التي استخدمت لأول مرة في جهاز آيماك جي 3. بدأ هذا مع استخدام الباوربوك المصنوع منالتيتانيوم، والذي أعقبه الآي بوك المصنوع من البوليkarبونات، وجهاز «الآي ماك» مُسطح الشاشة.<sup>74</sup>

الشراكة مع إنترل 2005–2011:



الماكبوكترو (شاشة واسعة حجمها 15.4 بوصة) كان أول حاسوب محمول لشركة أبل، يعمل بوحدات معالجة إنتل. تم إعلانه في يناير من 2006، وكان يستهدف السوق المهنية.

أعلن ستيف جوبز في الكلمة الرئيسية في المؤتمر العالمي للمطوريين في السادس من يونيو لعام 2005، أن شركة أبل ستبدأ في إنتاج حواسيب الماكينتوش العاملة على وحدات معالجة التي تصنعها شركة إنتيل، وأن ذلك سيبدأ في 2006.<sup>76</sup> وفي العاشر من يونيو، 2006، طرحت أبل جهاز «ماكبوكترو» وجهاز «الآي ماك»، وهما أول جهازان يعملان بوحدة معالجة مركزية «كور دو» صنعتها شركة إنتيل. بحلول السابع من أغسطس، 2006، كانت أبل قد حولت كل خط إنتاج أجهزة الماك إلى استخدام رقائق إنتيل، وكان هذا أكبر بعام مما أعلن عنه ستيف جوبز.<sup>77</sup> خلال هذا التحول، تم الاستغناء عن الماركات «باورماك» و«آي بوك» و«باوربوك»؛ وأصبحت يخالف كل ماركةً من هذه الماركات المستغنی عنها وفق الترتيب: «ماكبوكترو» و«ماكبوك» و«ماكبوكترو». في 29 نيسان 2009، ذكرت صحيفة ولو ستريت جورنال أن أبل كانت تبني فريقها الخاص من المهندسين لتصميم الرقائق الدقيقة.<sup>78</sup>

أصدرت شركة أبل أيضا برنامج «بونكامب» لمساعدة المستخدمين على تثبيت ويندوز إكس بي أو ويندوز فيستا على أجهزة «الماكينتوش-إنتل» جنبا إلى جنب مع نظام التشغيل ماك العاشر.<sup>80</sup>

كان نجاح شركة أبل خلال هذه الفترة واضحا من خلال سعر أسهمها. فقد ارتفع سعر سهم أبل بـ 75% مطلع عام 2003 و2006، أكثر من عشرة أضعاف، من حوالي 6 دولارات للسهم الواحد (الملايين وفقا للتقسيم) إلى ما يزيد عن 80 دولارا للسهم الواحد. وفي يناير 2006، تجاوزت القدرة السوقية لشركة أبل على شركة ديل.<sup>81</sup> كان قد قال الرئيس التنفيذي لشركة ديل مايكيل ديل، قبل تسع سنوات من ذلك التاريخ، أنه إذا أتيحت له إدارة شركة أبل فإنه «سوف يقوم بإغلاقها وإعطاء المال للمساهمين».<sup>82</sup>

ولكن على الرغم من نماء حصة أبل في سوق أجهزة الحاسوب، فإنها لم تزل متخلفةً كثيراً عن منافستها مايكروسوفت، فهي لا تملك إلا حوالي 8% في المئة من سوق أجهزة الحاسوب المكتبية والمحمولة في الولايات المتحدة.<sup>83</sup>

أثناء إلقاء الكلمة الرئيسية في معرض مكورلد يوم 9 يناير 2007، أعلن ستيف جوبز أن شركة «حاسوب أبل المحدودة»، سوف تُعرف من تلك اللحظة بشركة أبل المحدودة. شهد المعرض أيضا الإعلان عن جهاز الآي فون وتلفزيون أبل.<sup>84</sup> وفي اليوم التالي، وصلت قيمة سهم أبل إلى 97.80 دولارا، وكان هذا أعلى مستوىاته إلى ذلك التاريخ. وفي أيار / مايو، تجاوز سعر السهم حاجز المئة دولار.<sup>85</sup>

أشارت الشركة في السادس من شباط / فبراير 2007، أنها ستبيع الموسيقى على متجر «آيتونز» الإلكتروني دون إدارة الحقوق الرقمية إذا وافقت شركات التسجيلات على التخلي عن التكنولوجيا (والذي كان من شأنه السماح بتشغيل الأغاني على مشغلاتٍ من أطرافٍ ثلاثة).<sup>86</sup> في يوم 2 أبريل، 2007، أعلنت أبل بالاشتراك مع شركة الصناعات الموسيقية والإلكترونية البريطانية المحدودة (EMI) عن إزالة تكنولوجيا إدارة الحقوق الرقمية من قائمة شركة "EMI" على موقع متجر آيتونز، وأن القرار سيُفعّل في أيار / مايو.<sup>87</sup>

وفي يوم 11 يوليو، 2008، أطلقت شركة أبل متجر آب لبيع تطبيقات الطرف الثالث لجهاز الآي فون وجوهزال آي بود تاتش.<sup>88</sup> وفي غضون شهر، باع المتجر 60 مليون تطبيق، بإيرادات يومية بلغت مليون دولار في المتوسط. تكهن ستيف جوبز عندئذ أن المتجر يمكن أن يصبح تجارةً تورد مليارات الدولارات لشركة أبل.<sup>89</sup> بعد ثلاثة أشهر، ظهر الإعلان أن أبل قد تصبح ثالث أكبر مورِّد للهواتف في العالم، نظراً لشعبية جهاز «الآي فون».«<sup>90</sup>

في 16 كانون الأول، 2008، أعلنت شركة أبل أن عام 2009 سيكون آخر عام لحضور شركة أبل في معرض مكورلد، وأن فيل شيلر سيلقي الكلمة الرئيسية في عام 2009 بدلاً من المتوقع ستيف جوبز.<sup>91</sup>

في 14 يناير، 2009، أصدر جوبز مذكرةً داخليةً في شركة أبل، وفيها أعلن أنه سيأخذ أجازة لمدة ستة أشهر، وحتى نهاية يونيو 2009، لتمكينه من التركيز بشكل أفضل على حالته الصحية والسماح للشركة بالتركيز على منتجاتها على نحوٍ أفضل.<sup>92</sup> على الرغم من غياب ستيف جوبز، فقد سجلت أبل أفضل ربع سنوي في غير العطلات Q1 (السنة المالية 2009) خلال فترة الركود، حيث حققت أبل إيرادات قدرها 8.16 مليار دولار وأرباحاً قدرها 1.21 مليار دولار.<sup>93</sup>

## -2011 حتى الآن: حقبة ما بعد جوبز، قيادة تيم كوك

في 5 أكتوبر 2011، توفي ستيف جوبز، وكانت وفاته نهاية حقبة لأبل.<sup>9495</sup> حدث أول إعلان عن منتج رئيسي من قبل أبل بعد وفاة جوبز في 19 يناير 2012، عندما قدم فيل شيلر من أبل آيبوكستيكستبوكس لنظام التشغيل آي أو إس وأي بوك أوثر لنظام التشغيل ماك أو إس إكس في مدينة نيويورك.<sup>96</sup> ذكر جوبز في السيرة الذاتية «جوبز» أنه يريد إعادة اختراع صناعة الكتب المدرسية والتعليم.<sup>97</sup>

من عام 2011 إلى عام 2012، أصدرت أبل جهاز آيفون 4 إس<sup>9899</sup> وآيفون 5<sup>100101</sup>، والذي يتميز بكاميرات محسنة، ومساعد برمجي ذكي يسمى سيري، وبيانات متزامنة مع السحابة مع آيكلود؛ الجيل الثالث والرابع من أجهزة آيياد، اللذان يتميزان بشاشات ريتنا<sup>102103104</sup>، وأيياد ميني، الذي يتميز بشاشة مقاس 7.9 بوصة على عكس شاشة آيياد مقاس 9.7 بوصة.<sup>105</sup> كانت عمليات الإطلاق هذه ناجحة، حيث أصبح آيفون 5 (الذي تم إصداره في 21 سبتمبر 2012) أكبر إطلاق لأبل مع أكثر من مليوني طلب مسبق<sup>106</sup> ومبيعات ثلاثة ملايين جهاز آيياد في ثلاثة أيام بعد إطلاق آيياد ميني وأيياد الجيل الرابع (تم إصداره في 3 نوفمبر 2012).<sup>107</sup> أصدرت أبل أيضاً جهاز ماك بوك برو من الجيل الثالث مقاس 13 بوصة مع شاشة ريتنا وأجهزة كمبيوتر آي ماك وماك ميني جديدة.<sup>104105108</sup>

في 20 أغسطس 2012، أدى ارتفاع سعر سهم أبل إلى زيادة القيمة السوقية للشركة إلى 624 مليار دولاراً أمريكيًا في ذلك الوقت. وتغلب هذا على الرقم القياسي غير الم للتضخم لقيمة السوقية الذي حدّته مايكروسوفت سابقاً في عام 1999.<sup>109</sup> في 24 أغسطس 2012، قفت هيئة محلفين أمريكية بأنه يجب على سامسونج دفع 1.05 مليار دولار لأبل (665 مليون جنيه استرليني) كتعويضات في قضية ملكية فكرية.<sup>110</sup> استأنفت شركة سامسونج على تعويض الأضرار، والذي تم تخفيضه بمقدار 450 مليون دولاراً<sup>111</sup> ووافقت كذلك على طلب سامسونج للحصول على نسخة تجريبية جديدة.<sup>111</sup> في 10 نوفمبر 2012، أكدت أبل تسوية عالمية رفضت جميع الدعاوى القضائية القائمة بين أبل وإنش تي سي حتى ذلك التاريخ، لصالح اتفاقية ترخيص مدتها عشر سنوات لبراءات الاختراع الحالية والمستقبلية بين الشركتين.<sup>112</sup> من المتوقع أن تحقق أبل 280 مليون دولاراً في السنة من هذه الصفقة مع إنش تي سي.<sup>113</sup>

في مايو 2014، أكدت الشركة عزمها الاستحواذ على شركة الصوت بيتسإلكترونيكس التابعة لدكتور دري وجيمي لوفاين - منتج مجموعة «بيتس باي دكتور دري (Beats by Dr. Dre)» «من سماعات الرأس ومنتجات السماعات، ومشغل خدمة البث الموسيقي بيتس ميوzik 3 - مليار دولار وبيع منتجاتهم من خلال منافذ البيع بالتجزئة والتجزئة التابعة لأبل». اعتقاد لوفاين أن بيتس كانت دائمًا «تنتمي» إلى أبل، حيث صممت الشركة نفسها على غرار «قدرة أبل التي لا مثيل لها على الزواج من الثقافة والتكنولوجيا». كان الاستحواذ أكبر عملية شراء في تاريخ أبل.<sup>114115</sup>

خلال حدث صحفي في 9 سبتمبر 2014، قدمت أبل ساعة ذكية، أبل واتش.<sup>116117</sup> في البداية، قامت أبل بتسويق الجهاز باعتباره أحد ملحقات الموضة<sup>118</sup> ومكملاً للآيفون، مما يسمح للناس بالنظر إلى هواتفهم الذكية بشكل أقل.<sup>119</sup> بمرور الوقت، ركزت الشركة على تطوير ميزات متعلقة بالصحة واللياقة البدنية على الساعة، في محاولة للتنافس مع متتبعي الأنشطة المخصصين.

في يناير 2016، تم الإعلان عن وجود مليار جهاز أبل قيد الاستخدام النشط في جميع أنحاء العالم.<sup>120121</sup>

في 6 يونيو 2016، أصدرت فورتشن 500، حيث تم تصنيف قائمة الشركات الخاصة بها على أساس توليد الإيرادات. في السنة المالية اللاحقة (2015)، ظهرت أبل في القائمة كأفضل شركة تقنية.<sup>122</sup> احتلت المرتبة الثالثة، بشكل عام، بقيمة 233 مليار دولار.<sup>122</sup> ويمثل هذا ارتفاعاً في مركزين من قائمة العام السابق.<sup>122</sup>

في يونيو 2017، أعلنت أبل عن هوم بود، وهو مكبر صوت ذكي يهدف إلى التنافس ضد سونوس، جوجل هوم، وأمازون إيكو.<sup>123</sup> قرب نهاية العام، ذكرت تِك كرانش أن أبل كانت تستحوذ على شازام، وهي شركة قدمت منتجاتها في مؤتمر أبل العالمي للمطورين (WWDC) ومتخصصة في الموسيقى، التلفزيون، الأفلام والتعرف على الإعلانات.<sup>124</sup> تم تأكيد عملية الاستحواذ بعد بضعة أيام، وبحسب ما ورد كلفت عملية الشراء أبل 400 مليون دولار، حيث أشارت تقارير إعلامية إلى أن عملية الشراء بدت وكأنها خطوة للحصول على البيانات والأدوات التي تدعم خدمة بث أبل ميوزك.<sup>125</sup> تمت الموافقة على الشراء من قبل الاتحاد الأوروبي في سبتمبر 2018.<sup>126</sup><sup>127</sup>

أيضاً في يونيو 2017، عينت أبل جيمي إيرليشت وزاك فان أمبورغ لرئاسة وحدة الفيديو العالمية التي تم تشكيلها حديثاً. في نوفمبر 2017، أعلنت أبل أنها تتفرع إلى المسلسلات النصية الأصلية: مسلسل درامي من بطولة جينيفير أنيستون وريس ويذرسبون، وإعادة عرض سلسلة المختارات قصص مذهلة مع ستيفن سيلبرغ.<sup>128</sup> في يونيو 2018، وقعت أبل الحد الأدنى من الاتفاقية الأساسية لنقابة الكتاب الأمريكية وأوبرا وينفري على شراكة تحتوى متعددة السنوات.<sup>129</sup><sup>130</sup> تشمل الشراكات الإضافية للمسلسلات الأصلية سيسيم وركشوب ودي إنشن إكس ميديا وشركتها الفرعية بينتسورلدوايد، بالإضافة إلى شراكة مع أي 24 لإنشاء أفلام أصلية.<sup>131</sup><sup>132</sup><sup>133</sup>

في 19 أغسطس 2020، تجاوز سعر سهم أبل لفترة وجيزة 467.77 دولاراً، مما جعل أبل أول شركة أمريكية برأسمال سوقى قدره 2 تريليون دولار.<sup>134</sup>

خلال خطابها الرئيسي السنوي في مؤتمر أبل العالمي للمطورين في 22 يونيو 2020، أعلنت أبل أنها ستبتعد عن معالجات إنتل، وأن جهاز ماك سينتقل إلى المعالجات المطورة داخلياً.<sup>135</sup> كان هذا الإعلان متوقعاً من قبل محللي الصناعة، وقد لوحظ أن أجهزة ماك التي تتميز بمعالجات أبل ستسمح بزيادات كبيرة في الأداء مقارنة بالموديلات الحالية القائمة على إنتل.<sup>136</sup> في 10 نوفمبر 2020، أصبح ماكبوك إير، ماكبوك برو، وماك ميني أول أجهزة ماك مدرومة بمعالج أبل إم 1 من تصميم أبل.<sup>137</sup>

في أبريل 2022، أفيد أن سامسونج إلكترو-ميكانيكس ستتعاون مع أبل على شريحة إم 2 بدلاً من إل جي إنوتك (LG Innotek).<sup>138</sup> أظهرت سجلات المطورين أنه تم اختبار ما لا يقل عن تسعة طرز من أجهزة ماك تحتوي على أربع شرائح إم 2 مختلفة.<sup>139</sup><sup>140</sup>

ذكرت صحيفة وول ستريت جورنال أن محاولة تطوير رقائقها الخاصة جعلت أبل أكثر استعداداً للتعامل مع نقص أشباه الموصلات الذي ظهر خلال حقبة الوباء وأدى إلى زيادة الربحية، حيث ارتفعت مبيعات أجهزة كمبيوتر ماك التي تضمنت رقائق إم 1 بشكل حاد في عامي 2020 و 2021. كما ألهمت شركات أخرى مثل تsla، أمازون، وميتا بلانفورمز لمتابعة مسار مماثل.<sup>141</sup>

في أبريل 2022، افتتحت أبل متجرًا عبر الإنترنت يسمح لأي شخص في الولايات المتحدة بمشاهدة أدلة الإصلاح وطلب قطع غيار لأجهزة آيفون معينة حديثة، على الرغم من أنه من المتوقع أن يكون الفرق في التكلفة بين هذه الطريقة والإصلاح الرسمي ضئيلاً.

142143144145146147148

في مايو 2022، تم تقديم علامة تجارية لرياليتي أو إس (RealityOS)، وهو نظام تشغيل يقال إنه مخصص لسماعات الواقع الافتراضي والواقع المعزز، والتي تم ذكرها لأول مرة في عام 149150. وفقاً لبلومبرغ، قد يتم إصدار سماعة الرأس في عام 2023.

في 18 يونيو 2022، أصبح متجر أبل في توسون بولاية ماريلاند أول من ينضم إلى نقابة في الولايات المتحدة، حيث صوت الموظفون للانضمام إلى الرابطة الدولية للميكانيكي وعمال الفضاء.<sup>151</sup>

في 7 يوليو 2022، أعلنت أبل عن إطلاق ميزة أمان جديدة تسمى نمط الحجر (Lockdown Mode). سيكون نمط الحجر متاحاً في الخريف مع نظام التشغيل الجديد، وسيكون بمثابة حماية للمستخدمين المعرضين لمخاطر عالية ضد الهجمات الإلكترونية لبرامج التجسس.<sup>152</sup>

منتجات

ماكنتوش

المقالة الرئيسية : ماكنتوش



ماكنتوش الأصلي



## الجيل الحالي من آيماك

ماكتنوش، المعروف باسم ماك، هو مجموعة أجهزة كمبيوتر أبل الشخصية التي تستخدم نظام تشغيل ماك أو إس الخاص بالشركة. كانت أجهزة الكمبيوتر الشخصية هي خط الأعمال الأصلي لأبل، ولكن اعتباراً من 2021 يمثلون حوالي 10 بالمائة فقط من عائدات الشركة.

تعمل الشركة على تحويل أجهزة كمبيوتر ماك من معالجات إنتل إلى أبل سيليكون، وهو نظام مصمم خصيصاً على منصة شرائح.

اعتباراً من مارس 2022، هناك ستمجموعات من أجهزة كمبيوتر ماكتنوش قيد الإنتاج:

آيماك :كمبيوتر مكتبي استهلاكي متعدد الإمكانيات (الكل في واحد)، تم طرحه عام 1998.

ماك ميني :كمبيوتر سطح مكتب فرعي للمستهلك، تم طرحه في عام 2005.

ماك بوك برو :حاسوب محمول احترافي، تم طرحه عام 2006.

ماك برو :محطة عمل احترافية، تم طرحها عام 2006.

ماك بوك اير :جهاز كمبيوتر محمول فائق النحافة للمستهلك، تم طرحه في عام 2008.

ماك ستوديو :محطة عمل احترافية صغيرة الحجم، تم طرحها في عام 2022.

تبعد أبل أيضاً مجموعة متنوعة من الملحقات لأجهزة ماك، بما في ذلك برودس بلاي إكس دي آر، أبل ستديودس بلاي، ماجيك هاوس، ماجيك تراكباد لغات أخرى، وмагيك كيبورد لغات أخرى.

تقوم الشركة أيضاً بتطوير العديد من البرامج المضمنة في سعر شراء جهاز ماك، بما في ذلك متصفح الويب سفاري ومحرر الفيديو آي موفي ومحرر الصوت غاراج باند لغات أخرى ومجموعة إنتاجية آيورك.

بالإضافة إلى ذلك، تبيع الشركة العديد من تطبيقات البرامج الاحترافية بما في ذلك محرر الفيديو فاينالكتبرو، موشن لفيديو الرسوم المتحركة، محرر الصوت لو جك برو، مين ستيج لإنتاج الصوت الحي، وكومبرسور لضغط الوسائط وترميزها.

آيفون

## المقالة الرئيسية: آيفون



الجيل الأول من آيفون



آيفون 14 برو من الجيل الحالي

آيفون هو خط هواتف أبل الذكية الذي يستخدم نظام تشغيل آي أو إس الخاص بالشركة، والمشتق من نواة ماك أو إس. تم الإعلان عن الجيل الأول من آيفون من قبل الرئيس التنفيذي لشركة أبل آنذاك ستيف جوبز في 9 يناير 2007. منذ ذلك الحين، أصدرت أبل سنوياً طرزاً جديدة من آيفون وتحديثات آي أو إس.

يحتوي جهاز آيفون على واجهة مستخدم مبنية حول شاشة متعددة اللمس، والتي وصفت وقت طرحها بأنها «ثورية» و ««تغير قواعد اللعبة» لصناعة الهاتف المحمول. يعود الفضل للجهاز في الترويج للهاتف الذكي وعامل الشكل الأردواز ، وإنشاء سوق كبير لتطبيقات الهواتف الذكية، أو «اقتصاد التطبيقات».

آي أو إس هي واحدة من أكبر منصتين للهواتف الذكية في العالم إلى جانب أندرويد. لقد حقق آيفون أرباحاً كبيرة للشركة، وينسب إليه الفضل في المساعدة في جعل أبل واحدة من أكثر الشركات المتداولة علناً قيمة في العالم.<sup>153</sup> اعتباراً من 2021، يمثل آيفون أكثر من نصف عائدات الشركة.

آيباد

المقالة الرئيسية: آيباد



</img>

الجيل الأول من آيباد



</img>

الأيباد الحالي (الجيل التاسع)

آيباد هو خط أجهزة الكمبيوتر اللوحي من أبل الذي يستخدم نظام تشغيل آي باد أو إس الخاص بالشركة، والمشتق من ماك أو إس وأي أو إس. تم الإعلان عن الجيل الأول من آي باد في 27 يناير 2010.

أخذ آيباد واجهة المستخدم متعددة اللمس التي تم تقديمها لأول مرة في آيفون، وقام بتكييفها مع شاشة أكبر، وتم تسويقها للتفاعل مع تطبيقات الوسائط المتعددة بما في ذلك الصحف والكتب والصور ومقاطع الفيديو والموسيقى والمستندات وألعاب الفيديو وأكثرها موجودة تطبيقات آيفون. استخدمت الأجيال السابقة من آيباد نفس نظام التشغيل آي أو إس مثل الهواتف الذكية للشركة قبل تقسيمها إلى آيباد أو إس في سبتمبر 2019.

اعتباراً من سبتمبر 2020 باعت شركة أبل أكثر من 500 مليون جهاز آيپاد، على الرغم من أن المبيعات بلغت ذروتها في عام 2013.<sup>154</sup><sup>155</sup><sup>156</sup> اعتباراً من 2020، لا يزال جهاز آيپاد هو الكمبيوتر اللوحي الأكثر شعبية من حيث المبيعات،<sup>157</sup> وشكل تسعه في المائة من عائدات الشركة اعتباراً من 2021.

في السنوات الأخيرة، بدأت أبل في تقديم إصدارات أكثر قوة من الجهاز، حيث يستخدم آيپادبرو الحالي نفس معالج إم 1 أبل سيليكون مثل أجهزة ماك ولا بتوبز المتطرفة للشركة، إلى جانب إصدار أصغر من الجهاز يسمى آيپاد ميني، ونسخة مطورة تسمى آيپاد اير.

#### الأجهزة القابلة لارتداء، المنزل والملحقات



ايربودز



أبل تي في



أبل واتش



## هوم بود ميني

تصنع أبل أيضًا العديد من المنتجات الأخرى التي تصنفها على أنها «الأجهزة القابلة للارتداء والمنزل والاكسسوارات». تشمل هذه المنتجات مجموعة إير بودز من سماعات الرأس اللاسلكية ومشغلات الوسائط الرقمية من أبل تي في وساعات أبل واتش الذكية وسماعات بيتسومكرات الصوت هوم بود ميني لغات أخرى الذكية.

## خدمات

تقدم أبل أيضًا مجموعة واسعة من الخدمات التي تحقق إيرادات منها، بما في ذلك الإعلان في أب ستور وتطبيق أبل نيوز، وخطبة الضمان الممتد لـ أبل كير+، وخدمة تخزين البيانات السحابية آيكلاود+، وخدمات الدفع من خلال بطاقة ائتمان أبل كارد ومنصة معالجة أبل باي، وهي خدمات محتوى رقمي بما في ذلك أبل بوكس، أبل فتنس+، أبل ميوzik، أبل نيوز+، أبل تي في +ومتجر آيتونز.

اعتباراً من 2021، تشكل الخدمات حوالي 19٪ من إيرادات الشركة. تم إطلاق العديد من الخدمات منذ عام 2019 عندما أعلنت أبل أنها ستبدل جهوداً متضادرة لتوسيع إيرادات خدماتها.<sup>158</sup>

## هوية الشركة

### رمز تجاري



أول شعار لأبل  
<sup>159</sup>(1976-1977)



الشعار الرسمي الأول  
1977–1998<sup>159</sup>

الشعار الثالث  
1998–2003<sup>159</sup>



الشعار الحالي  
(منذ عام 1999 ولكن تواجد مع الشعار الثالث حتى عام 2003)<sup>159</sup>

قال ستيف جوبز أنه استوحى اسم الشركة في زيارة له إلى مزرعة لتفاح عندما كان يتبع نظام حمية ثامري، وقد رأى بأن اسم “أبل” (أو “تفاحة” بالعربية) فيه ظرافات وحيوية وليس فيه تخويف.<sup>160</sup>

رمز شركة أبل الأول كان من تصميم ستيف جوبز ووين، ويصور السير إسحاق نيوتن جالسا تحت شجرة تفاح. رغم ذلك، تم استبدال ذلك على الفور بشعار «قوس قزح أبل» من تصميم روب جانوف، وهي الصورة المشهورة الآن لقوس قزح على شكل ظل تفاحة مقصومة. قدم جانوف عدة نماذج أحادية اللون لستيف جوبز، وراقت هذه النماذج لجوبز مباشرةً. مع حبه للشعار، أصر جوبز أن يكون ملوّناً، باعتباره هذا وسيلةً لأنسنة الشركة.<sup>161162</sup>

يظهر الشعار الأصلي المرسوم يدوياً السير إسحاق نيوتن، وتقول نظرية أن الشعار كان يرمز إلى اكتشاف الجاذبية (من خلال التفاحة)، وفصل الضوء من خلال المنشور (إلى ألوان قوس قزح). يوجد تفسير آخر، وهو أن الشعار كان بداعف الولاء لعالم الرياضيات آلان تورننغ، الذي أقدم على الانتحار من خلال تناول تفاحة ملوثةً بالسيانيد.<sup>163</sup> يعتبر تورننغ واحداً من آباء الحاسوب. تردد أن ألوان قوس قزح في الشعار يمكن أن تكون إشارةً إلى علم قوس قزح.<sup>164</sup>

ومع ذلك، ذكر روب جانوف في مقابلة أن النظريات البديلة كلها أساطيرٌ رائعة، ولكنها للأسف بقيمة «الروث». فقال أن شعار شركة أبل صمم بقصدٍ حتى يفهم الناس أنها تفاحةً وليس كرزاً، وأن ألوان قوس قزح ليست إشارة مرمرة إلى المثلية الجنسية أو الضوء المنشور، ولكن تم وضعها لجعل الشعار أيسير منالاً، ولتمثيل أن الشاشة لها أن تنتج ألواناً.<sup>165</sup>

في عام 1998، مع إصدار آي ماك الجديدة، توقفت أبل عن استخدام ألوان قوس قزح—رغم إصرار جوبز—وبدأت الشركة في استخدام شعار التفاحة أحادي اللون. لم يستخدم لهذا الشعار أي

لونٍ محدد، وشكل الشعار هو واحدٌ من أكثر الرموز التجارية المتعارف عليها في العالم، وتحدد جميع منتجات شركة أبل و محلات البيع بالتجزئة (حتى أن اسم «أبل» لا يتم استخدامه حتى الوقت الحاضر)، وتم إدراج الرمز في ملصقات جميع أجهزة الماكنتوش والأي بود خلال السنوات الماضية.

### شعارات نصية

أول شعار لشركة أبل، «قضمة من تقافة» أو «بيت من التقافة» بالنطق الإنجليزي تمت صياغته في أواخر السبعينات). فكلمة "Byte" بait تُنطق كما تُنطق الكلمة "Bite" قضمة (من عام 1997-2002، وأبل تستخدم شعار فكر بطريقة مختلفة في حملاتها الإعلانية. كان لهذا الشعار تأثيراً دائمًا على صورة أبل، وأحياناً شعبيتهم مع وسائل الإعلام والعملاء. وعلى الرغم من تقاعده هذا الشعار، فإنه لا يزال مرتبطة ارتباطاً وثيقاً بشركة أبل.<sup>166</sup> لدى شركة أبل أيضاً شعاراتٍ لخطوط منتجٍ معينٍ—على سبيل المثال، «أنا أفكِر، لذا أنا ماك، iThink» (therefore iMac)، والذي استخدمت في عام 1998 للدعاية لـماك،<sup>167</sup> و«قل مرحباً لأي فون» والذي استخدم في إعلانات آي فون.<sup>168</sup> كانت تستخدم «مرحباً» أيضاً لإصدار ماكنتوش الأصلي، ونيوتون، وأي ماك «مرحباً (مرة أخرى)»، وأي بود.<sup>169</sup> بحاجة لمصدر

### الإعلانات التجارية

معلومات مفصلة: فكر باختلاف، احصل على ماك، حملة أبل الدعائية للتحويل.

منذ طرح الماكنتوش مع إعلان 1984 التجاري إلى الإعلانات الأكثر حداثة 'احصل على ماك'، تم الاعتراف بأبل في الماضي بما تبذله من جهود فعالة من أجل الدعاية والتسويف لمنتجاتها، على الرغم من أنها انتقدت بسبب إدعائتها في بعض الحملات الأخيرة، وبخاصة إعلانات باور ماك 2005<sup>170</sup> وإعلانات الآي فون في بريطانيا.<sup>171</sup>

إعلانات شركة أبل شهيرة ل إطلاقها الموسيقيين للوصول إلى النجمية، رسوماتها الأخاذة وإيقاعاتها الجذابة.<sup>172</sup> فقد أشهرت الشركة أغنية "1234" للمغني الكندي فيست لاستخدامها الأغنية في حملتها الإعلانية.<sup>172</sup> ثم استخدمت أبل أغنية «الروح الجديدة» للمغني وكاتب الأغاني الفرنسي الإسرائيلي يائيل نعيم للترويج لـماك بوك اير.<sup>172</sup> ووصلت الأغنية إلى أعلى قوائم الأغاني، وبيع منها مئات الآلاف من النسخ في غضون أسابيع.<sup>172</sup>

### ولاء للعلامة التجارية

"كانت المشاهد التي شاهدتها في افتتاح متجر أبل الجديد في كوفنتغarden بلندن أشبه باجتماع صلاة إنجليلي أكثر من كونها فرصة لشراء هاتف أو كمبيوتر محمول".

—أليكس رايلى، يكتب لبى بي سي<sup>173</sup>

اكتسب علامة أبل سمعة طيبة في التقاني والولاء في وقت مبكر من تاريخ الشركة. شارك 'المبشرون' في أبل بنشاط من قبل الشركة في وقت واحد، ولكن كان هذا بعد أن تم بالفعل ترسيخ هذه الظاهرة. وصف المبشر غاي كاواساكي من أبل تعصب العلامة التجارية بأنه «شيء تم اكتشافه»،<sup>174</sup> بينما أوضح إيف في عام 2014 أن «الناس لديهم علاقة شخصية بشكل لا يصدق» مع منتجات أبل.<sup>175</sup> يمكن أن تجذب افتتاحات أبل ستور وإصدارات المنتجات الجديدة حشوداً من المئات، مع انتظار البعض في الطابور قبل يوم واحد من الافتتاح.<sup>176</sup><sup>177</sup><sup>178</sup><sup>179</sup> وحضر افتتاح متجر أبل فينيو في مدينة نيويورك في عام 2006 عدد كبير من الزوار، وحضره زوار من أوروبا لحضور هذا الحدث.<sup>180</sup> في يونيو 2017، التق زوجان حديثاً صور زفافهما داخل متجر أورتشارد رود أبل ستور الذي تم افتتاحه مؤخراً في سنغافورة.<sup>181</sup><sup>182</sup> تم انتقاد المستوى العالي من الولاء للعلامة التجارية والسخرية منه ، حيث تم تطبيق لقب «أبل فانيوي (Apple fanboy)» والاستهزاء بالطوابير الطويلة قبل إطلاق المنتج.<sup>183</sup> اقترحت ذكرية داخلية تم تسريبها في عام 2015 أن الشركة تخطط لثنى الطوابير الطويلة وتوجيه العملاء لشراء منتجاتها على موقعها على الإنترنت.<sup>184</sup>

صنفت مجلة فورتشن أبل على أنها الشركة الأكثر إعجاباً في الولايات المتحدة في عام 2008، وفي العالم من عام 2008 إلى عام 2012.<sup>185</sup><sup>186</sup><sup>187</sup><sup>188</sup><sup>189</sup> في 30 سبتمبر 2013، تفوقت شركة أبل على كوكا كولا لتصبح العلامة التجارية الأكثر قيمة في العالم في تقرير مجموعة أومنيكوم «أفضل العلامات التجارية العالمية».<sup>190</sup> صنفت مجموعة بوسطن الاستشارية أبل كل عام على أنها العلامة التجارية الأكثر ابتكاراً في العالم منذ عام 2005.<sup>191</sup> اعتباراً من يناير 2021، هناك 1.65 مليار من منتجات أبل قيد الاستخدام النشط.<sup>192</sup>

## المقر والمراقب الرئيسية

المقالة الرئيسية: أبل بارك



أبل بارك

يقع المقر الرئيسي العالمي لشركة أبل في كورتيينو، في وسط وادي السيليكون بكاليفورنيا، في أبل بارك، وهو مبني ضخم دائري غير مرتفع يبلغ محيطه 1 ميل (1.6 كم). تم افتتاح المبنى في أبريل 2017 ويضم أكثر من 12,000 موظف. أراد ستيف جوبز، المؤسس المشارك لأبل، أن تبدو أبل بارك أقل شبهًا بمجمع أعمال وملاذ طبيعي، وظهر شخصياً أمام مجلس مدينة كورتيينو في يونيو 2011 لتقديم الاقتراح، في آخر ظهور علني له قبل وفاته.



آبل كامبوس أو حرم آبل (ونإفنيتي لوب)

تعمل آبل أيضاً من آبل كامبوس (المعروف أيضاً بعنوانها، ونإفنيتي لوب)، وهي مجموعة من ستة مبانٍ في كوبرتينو تبلغ مساحتها الإجمالية 850,000 قدم مربع (79,000 م<sup>2</sup>) تقع على بعد حوالي 1.6 كم) غرب آبل بارك.<sup>193</sup> كان آبل كامبوس هو المقر الرئيسي للشركة منذ افتتاحه في عام 1993، حتى افتتاح آبل بارك في عام 2017. تقع المبني في 1-6 إفنيتي لوب، وهي مرتبة بشكل دائري حول مساحة خضراء مركبة، في تصميم تم مقارنته مع تصميم الجامعة.

## متاجر

### المقالة الرئيسية: آبل ستور



آبل فيفث أفينيو، المتجر الرئيسي في مدينة نيويورك

تم افتتاح أول متاجر آبل في الأصل كموقعين في مايو 2001 من قبل الرئيس التنفيذي آنذاك ستيف جوبز،<sup>194</sup> بعد سنوات من المحاولات والفشل لمفاهيم المتجر داخل المتجر.<sup>195</sup> نظراً للحاجة إلى تحسين عرض منتجات الشركة للبيع بالتجزئة، بدأ جهداً في عام 1997 لتجديد برنامج البيع بالتجزئة للحصول على علاقة أفضل مع المستهلكين، وعيّن رون جونسون في عام 2000.<sup>195</sup> أعاد جوبز إطلاق متجر آبل على الإنترنت في عام 1997،<sup>196</sup> وافتتح أول متجرين فعليين في عام 2001.<sup>194</sup> تكهنّت وسائل الإعلام في البداية بأن آبل ستفشل، لكن متاجرها كانت ناجحة للغاية، متجاوزة أرقام مبيعات المتاجر المجاورة المنافسة وفي غضون ثلاث سنوات وصلت إلى 1 مليار دولار أمريكي في المبيعات السنوية، لتصبح بذلك أسرع بائع تجزئة في التاريخ يفعل ذلك.<sup>197</sup> على مر السنين، قامت آبل بتوسيع عدد مواقع البيع بالتجزئة وتغطيتها الجغرافية، مع 499 متجرًا في 22 دولة حول العالم اعتباراً من ديسمبر 2017.<sup>198</sup> جعلت

مبيعات المنتجات القوية أبل من بين أفضل متاجر البيع بالتجزئة، حيث تجاوزت المبيعات 16 مليار دولار على مستوى العالم في عام 2011.<sup>199</sup>

### ثقافة الشركة

#### الشركة

كانت شركة أبل واحدةً من عدة شركات نجحت جداً بعدها تأسست في السبعينيات في الحفاظ على القيم التقليدية لما يجب أن يكون عليه حال ثقافة أي شركة، فيما يتعلق بتسلسل الهرم التنظيمي (مسطح مقابل طويل، زي غير رسمي مقابل زي رسمي، الخ). هناك شركاتٌ أخرى نجحت في هذا من هذه الفترة كشركة خطوط ساوث ويست الجوية وشركة مايكروسوفت. كانت شركة أبل تقف ضد منافسيها الصارمين مثل «آي.بي.إم.» بطريقة شبه تلقائية، ويرجع هذا إلى سلوك مؤسسي الشركة. فكثيراً ما كان يمشي ستيف جوبز حافياً في المكتب، حتى عندما وصلت أبل إلى قائمة مجلة «فورشين» لأثرى 500 شركة. وبحلول إعلان "1984" التلفزيوني، أصبحت هذه السمة الوسيلة الرئيسية للشركة لمحاولة م辯ية نفسها عن منافسيها.<sup>200</sup>

بينما نمت الشركة وتمت إدارتها من عددٍ من المديرين التنفيذيين، ولدى كل منهم فكرةً عن ما يريد أن تكون أبل، فقد قُدِّمَ بعضٌ من شخصية أبل الأصلية. ولكن الشركة ما زالت تعزز الفردية والتميز، والتي لا شك تُقرب الموهوبين إلى وظائفها، وبالذات بعد عودة ستيف جوبز. للتعرف على أفضل موظفيها، صنعت أبل برنامج زماله. تُعطى زمالة شركة أبل لأولئك الذين قدموا مساهماتٍ فنية أو غير عادية في القيادة لعالم الحوسبة الشخصية، أثناء تواجدهم في الشركة. تم منح الزمالة إلى الآن لعددٍ قليل من الأفراد، ومن في ذلك بيل أتكنسون،<sup>201</sup> ستيف كابس،<sup>202</sup> رود هولت<sup>201</sup>، آلانكي،<sup>203</sup> جاي كاواساكي،<sup>204</sup> آل الكورن،<sup>205</sup> دون نورمان،<sup>203</sup> ريتشارد بيدج،<sup>201</sup> وستيف وزنياك.<sup>201</sup>

### المستخدمين

طبقاً لاستطلاعات أجرتها مؤسسة جي دي باور، فإن شركة أبل لديها أعلى علامةً تجارية وولاءً إعادة شراء من أيٍ من الشركات المصنعة للحاسوب. ورغم أن هذا الولاء للماركة يعتبر غير عادي بالنسبة لأي منتج، فإنه لم يبد أن أبل بذلك مجاهداً لإنشائه. ففي لحظة من الزمن، عمل مبشرو أبل بنشاط من أجل الشركة، ولكن هذا كان بعد ترسخ هذه الظاهرة. قال المبشر لشركة أبلجاي كاواساكي أن هذا التعصب لماركة أبل «هو أمر عثنا فيه».«<sup>207</sup> ولكن شركة أبل أيدت استمرار وجود شبكة من مجموعات مستخدمي ماكفي معظم المراكز الرئيسية والثانوية للسكان، حيث توفر أجهزة حاسوب ماك.

يجتمع المستخدمون لمعرض أبل الأوروبي، ولمؤتمر وعارض عالم ماك في سان فرانسيسكو، حيث تطرح أبل الكثير من منتجاتها الجديدة كل عام إلى الصناعة وال العامة. كما يجتمع مطورو ماك كل عام في مؤتمر مطوري ماك العالمي.

افتتاحات متاجر أبل تجذب حشود الآلاف، وينتظر بعضهم حتى يوم كامل قبل الافتتاح، أو حتى يأتون طيرانا من بلدان أخرى.<sup>208</sup> فكان أمام متجر الجادة الخامسة في نيويورك صفا من المستخدمين وصل إلى نصف ميل، واستغل بعضهم المناسبة لطلب الزواج.<sup>209</sup> أما افتتاح جينزا في طوكيو فقد وصله الآلاف مع خطٍ يتجاوز ثمانية مبان في المدينة.<sup>210</sup>

قال جون سكالي لصحيفة الجارديان البريطانية في عام 1997: «الناس يتحدثون عن التكنولوجيا، ولكن شركة أبل شركة تسويق. كانت شركة تسويق هذا العقد».<sup>211</sup>

تشير أبحاث السوق أن شركة أبل تلقت قاعدة عملاء من غير العاديين، مثل الفنانين والإبداعيين، وال المتعلمين جيداً من السكان، وهو ما قد يفسر رؤية الشباب لمنصة أبل، وولوج أبل في الثقافات الفرعية الظلائية.<sup>212</sup>

### شُؤون الشركة

لدى شركة آبل تاريخاً من التكامل الرأسي في منتجاتها، حيث صنعت الشركة المعدات التي تقوم بتنبيّث البرامج الخاصة بها عليها. بحاجة لمصدر

خلال التاريخ المبكر للماك، رفضت أبل عموماً اعتماد المعايير السائدة لصناعة المعدات، وبدلاً من ذلك صنعت المعدات الخاصة ببرامجها<sup>213</sup> انعكس هذا الاتجاه إلى حد كبير في أواخر التسعينيات، مع بداية اعتماد أبل لموصل ("PCI" موصل الأجزاء الطرفية) 9500/8500/7500 لأجهزة باورماك. اعتمدت شركة أبل منذ ذلك الحين على «اليو. إس. بي.»، و«الإيه. جي. بي.» و«الهايبرترانسبورت» والواي. فاي. ومعايير أخرى للصناعة في أجهزة الحاسوب، وكانت لشركة في بعض الحالات رائدةً في اعتماد المعايير مثل الناقل التسلسلي العام «يو. إس. بي.»<sup>214</sup> فاير واير هو معيارًّا أنشأه أبل، واعتمدَ في الصناعة على نطاقٍ واسعٍ بعد أن تم قياسه وتوحيدِه كما في IEEE 1394.<sup>215</sup>

منذ أن فتح أول متجرٍ لأبل، والشركة تعمل في بيع ملحقات الأطراف الثالثة.<sup>216</sup> يسمح هذا للشركات مثل نيكون وكانون ببيع ما لديها من كاميراتٍ رقمية وكاميرات فيديو متوافقةٍ مع ماكتنوش داخل متاجر أبل. أدوبي، وهي من أقدم الشركات تعاملًا مع أبل ببرمجياتها تتبع أيضًا برمجها المتفقة مع ماكتنوش، كما تفعل شركة مايكروسوفت ذلك أيضًا، والتي تتبع مجموعة «مايكروسوفت أوفيس» لأجهزة الماكنتوش. لكن الكتب التي من شركة جون وايلي وأولاده، ومنها سلسلة «فور داميز» للكتب التعليمية فهي استثناء ملحوظ من هذه القاعدة. فكتب هذا الناشر ممنوعة من متاجر أبل منذ عام 2005 بسبب اختلاف ستيف مع سياستها التحريرية.<sup>217</sup>

### كتاب المدراء التنفيذيين

1977–1981: مایکل «سکوتی» سکوت

1981–1983: «مارکولا مایک»

جون سكالي 1993-1983:

مايكل سبيندلر 1996-1993:

جيلا ميليو 1997-1996:

ستيف جوبز) الرئيس التنفيذي الانتقالي 1997-2000 (

حتى الآن: تيم كوك 2011-

الادارة

ويليام كامبيل، رئيس مجلس إدارة شركة انثويت المحدودة

ميلارد دريكسلر، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لطاقم جاي

آل جور، نائب رئيس الولايات المتحدة الأسبق

ستيف جوبز، الشريك المؤسس لشركة أبل، وهو أيضا مدير في شركة والت ديزني

اندريا جانج، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة منتجات آفون

آرثر دي ليفسون، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة جينينتيك

جيري يورك، رئيس مجلس الإدارة، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة هاروينتونكابيتال

التنفيذيون

تيموثي كوك، الرئيس التنفيذي

بيتر أوبنهايمير، المدير المالي التنفيذي

جورج فيليب شيلر، نائب الرئيس الأول لتسويق المنتجات عالميا

مارك بايرر ماستر، نائب الرئيس الأول لهندسة الآلات الحاسوبية

جوناثان إيف، نائب الرئيس الأول للتصميم الصناعي

برتراندسيرليت، نائب الرئيس لهندسة البرمجيات

رون جونسون، نائب الرئيس الأول للبيع بالتجزئة

سينا تمدون، نائب الرئيس الأول للتطبيقات

سكوت فورستال، نائب الرئيس الأول لبرامج الآيفون

بوب مانسفيلد، نائب الرئيس الأول لأجهزة الماك  
دانيل كوبرمان، المستشار العام والأمين العام  
**الموظفون**

منذ تشكيل شركة أبل في عام 1977، قامت الشركة بتوظيف أكثر من 75 ألف شخص في أنحاء العالم. غالبية عاملٍ أبل هم في الولايات المتحدة، لكن لشركة أبل قدرًا هائلاً من فرق التصنيع والمبيعات والتسويق والمنظمات الداعمة في جميع أنحاء العالم، مع بعض العمليات الهندسية في باريس وطوكيو.

يشمل موظفو شركة أبل العاملين في الشركات التي امتلكتها شركة أبل وكذلك فروعها مثل شركة فايل ميكار وشركة براي بيرن كابيتال.

### **السجل البيئي**

واجهت منظمة السلام الأخضر، وهي منظمة بيئية شركة أبل حول مختلف القضايا البيئية، بما في ذلك الترويج لخطة نهاية العمر والاسترجاع العالمية، واستخدامها لمكونات أجهزة غير قابلة لإعادة التدوير، ووجود السموم داخل جهاز الآي فون.<sup>218</sup> وشنّت المنظمة حملة ضد أبل منذ عام 2003، فيما يتعلق بسياسات الكيميائية، ولا سيما إدراج البولي فينيل كلورايد ومادة بي. إف. آر. في منتجاتها، وكلاهما له خطورة التأثيرات الصحية السلبية.<sup>219</sup> في 2 مايو، 2007، أصدر ستيف جوبز بياناً يعلن فيه عن خطط القضاء نهائياً على البولي فينيل كلورايد ومثبطات اللهب المبرومة بحلول نهاية عام 2008.<sup>220</sup>

جرينبيس تدير «دليل لإلكترونيات أكثر خضارًا»، والتي تقيم فيها الشركات على أساس التخلص من النفايات الكيميائية والحد من الممارسات الملوثة. في الطبعة الأولى، التي صدرت في آب / أغسطس 2006، سجلت أبل 10/2.7 في الطبعات اللاحقة. تحسن سجل أبل تحسناً مستمراً.<sup>221</sup> وصلت شركة أبل إلى 10/4.1، مما يضعها في المبنية الخامسة وأربعين من بين 17 شركة إلكترونية أخرى، والمبنية العاشرة في التصنيف العالمي.<sup>222</sup>

في معرض عالم ماك 2007، عرضت جرين بيس نقداً لشركة أبل. فقد قال ريك هند، المدير التشريعي لحملة المواد السامة في جرين بيس أن «(الشركة) تزيد أخضراراً، ولكن ليست خضراء بما فيه الكفاية.» وعلق هند كذلك «إن سمية ماكبوكتير أصبحت أقل، ولكنها يمكن أن تكون صفراء، والذي من شأنه أن يجعل أبل زعيمةً إيكولوجية».«<sup>223</sup>

في أيار / مايو 2008، كلاماينتكاونتر، وهي منظمة غير ربحية مكرسة لتوجيه المستهلكين نحو الشركات الخضراء، أعطت أبل 11 نقطة من أصل 100 ممكنة، مما وضع الشركة في المرتبة الأخيرة بين شركات الإلكترونيات. رممت المنظمة لشركة أبل بأيقونة «التصاق»، وأضافت

الجماعة المدافعة عن البيئة أن أبل كانت «خياراً يُتجنب للمستهلك الوعي بالمناخ». <sup>229</sup> كان رد ستيف جوبز «أخرجوا من عالم الحاسوب (و) اذهبوا لإنقاذ بعض الحيتان». <sup>228</sup>

تصنف وكالة حماية البيئة شركة أبل من بين أعلى الشركات المنتجة لأجهزة الحاسوب محمولة، والجيدة إلى حد ما بالمقارنة مع منتجي أجهزة الحاسوب المكتبية وشاشات الكريستال السائل. <sup>230231</sup>

حدثت أبل الماك بوك برو في يونيو 2007، فغيرت شاشات الكريستال السائل العاملة على مصباح الفلورسنت الكاثودي البارد بشاشاتٍ كريستال سائل ذات إضاءة خلفية خالية من الزئبق وزجاجاً خالياً من الزرنيخ، وأقدمت على هذا فيما يتعلق بجميع حواسيب الدفترية. <sup>232</sup> ومع ذلك، لا تزال تستخدم حواسيب الآي ماك شاشات الكريستال السائل العاملة على مصباح الفلورسنت الكاثودي البارد. كما تخلصت شركة أبل أيضاً من مثبتات اللهب المبرومة والبولي فينيل كلورايد من المكونات الداخلية المختلفة. <sup>220233234</sup> تقدم شركة أبل معلومات مفصلة حول الانبعاثات والمواد والاستخدام الكهربائي لكل منتج. <sup>235</sup> بدأت شركة أبل أيضاً بالإعلان عن أجهزة الحاسوب المحمولة الصديقة للبيئة الجديدة في البرامج التلفزيونية والإعلانات في المجلات بالإضافة إلى ذكر هذه الحقائق على موقعها على الإنترنت. <sup>بحاجة لمصدر</sup>

#### الإنقاذ

تعرضت شركة أبل لانتقادات من كلِّ من المستخدمين والمطوريين حول إيقافها تطبيق «صوت جوجل» من متجر الآي فون على الإنترنت، <sup>236</sup> والضغط على الصحفيين في الكشف عن مصادر معلوماتهم حول منتجات أبل في المستقبل، <sup>237</sup> والتقييدية والوقت الطويل في الموافقة أو عدم الموافقة على برمجيات من أطرافٍ ثالثة لآي فون، وتعطيل تزمين الآيتونز مع الأجهزة الخارجية مثل بالم بري، وحصرية الآي فون في الولايات المتحدة مع شركات التليفونات التي آند تي، جنباً إلى جنب مع أسئلة ومخاوف تتعلق برفض التطبيقات الأخرى، وعملية الموافقة على أي تطبيقاتٍ جديدة لمتجر الآي فون عموماً. <sup>238</sup> حاول جورج فيليب شيلر، نائب الرئيس الأول لشركة أبل لتسويق المنتجات عالمياً معالجة العديد من الشواغل المتعلقة بمتجر التطبيقات «آب ستور» عن طريق إرسال رسائل إلى كلِّ من المطوريين المذكورين



منظر علوي لأبل بارك في كوبيرتينو، كاليفورنيا

معلومات عامة	
الاختصار	Apple (ابجديه)
سميت باسم	نفاح
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	— 1976 1976 —
ال النوع	<  القائمة...
الشكل القانوني	شركة — شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	كوبيرلينو، سانتا كلارا، كاليفورنيا، الولايات المتحدة على

	الجريدة
الجوائز	جوائز التصميم الوطنية
موقع الويب	<  قرآن

### المنظومة الاقتصادية

	الشركات التابعة
	<  قائمة...
	المصناعة
	<  قائمة...
	المنتجات
	<  قائمة...

### أهم الشخصيات

	فانغارد للاستثمار 8 0791) (2023).(0
الملاك	بيركتير هاتلوي 0586).(0
	بلاك روك 043).(0
	مستيلر ستيف ستيوارت جلوبال 0364).(.0
المؤسسين	ستيف وزنياك روبن واين ستيف جوبز10
المدير التنفيذي	تيم كوك 11 – (2011)
الموظفون	(2021) 1213000,154

### الإيرادات والعائدات

	بورصة نزدak(AAPL)
البورصة	بورصة طوكيو (6689)
العائدات	383.285 مليارات دولار أمريكي (2022 – 14)

	2023) (2023) 
الربح الصافي	96.995 مليون دولار أمريكي 14 – (2022 – 2023) (2023) 
رسملة السوق	2.47 مليار دولار أمريكي 15 – (2021) 
الدخل التشغيلي	114.301 مليون دولار أمريكي 14 – (2022 – 2023) (2023) 

## بست باي Best Buy



بست باي) بالإنجليزية(Best Buy : هي شركة أمريكية لبيع الإلكترونيات متعددة الجنسيات يقع مقرها في ريتشفيلد، مينيسوتا، مختصة في الإلكترونيات الاستهلاكية، ومجموعة متنوعة من البضائع ذات الصلة، بما في ذلك البرمجيات، وألعاب الفيديو، والموسيقى، وأشرطة VHS ، وأجهزة تسجيل الفيديو، والهاتف المحمولة، والكاميرات الرقمية وأجهزة ستيريو السيارة وكاميرات النبيدو، بالإضافة إلى الأجهزة المنزلية كالغسالات والمغففات والثلاجات. تتخذ من مدينة ريتشفيلد في مينابولس بولاية مينيسوتا مقراً لها. أسسها رجل الأعمال ريتشارد شولز مع شريكه التجاري غاري سمولياك في عام 1966. تعمل الشركة في جميع أنحاء العالم.

أغلقت الشركة جميع متاجرها في الصين في فبراير 2011، بعد الاندماج مع متاجر شركة جيانغسو الصينية خمس نجوم للجزئة. في عام 1983 تم تغيير اسمها وتغيير علامتها التجارية والتركيز على مبيعات الإلكترونيات الاستهلاكية. ويعتبر برلين دان الرئيس والمدير التنفيذي للشركة وذلك بعد تقاعد ريتشارد شولز (المؤسس) سنة 2009. وقد أدرجت الشركة لأول مرة في سوق نيويورك للأوراق المالية في عام 1987.

### التاريخ

في أغسطس 1966، افتتح ريتشارد شولز شركة صوت الموسيقى، وهو متجر للإلكترونيات المتخصصة في الستريوهات عالية الدقة في سانت بول، ولاية مينيسوتا. وقد مول شولز أول متجر له من مدخلاته الشخصية بالإضافة إلى حصوله على رهن العقاري، وبعد مرور سنة بلغت أرباح صوت الموسيقى حوالي \$ 58,000 في السنة الأولى. وفي عام 1978 وصل عدد متاجر الشركة إلى تسعه متاجر في جميع أنحاء ولاية مينيسوتا.

في عام 1983، بلغت المبيعات السنوية 10 ملايين دولار، وهي السنة التي تم تغيير اسم الشركة من صوت الموسيقى إلى بست باي. وقد قامت شركة بتوسيع منتجاتها لتشمل الأجهزة المنزلية وأجهزة تسجيل فيديو، في محاولة للتوجه خارج قاعدتها. ثم التوأمة العملاء من الذكور البالغة من العمر 15 عاما إلى 18 عاما. وفي وقت لاحق من ذلك العام تم افتتاح أول متجر لها في مدينة بورنسفيل، ولاية مينيسوتا. وبعد تسع سنوات قفزت الإيرادات السنوية للشركة إلى 1000000000 \$. وفي عام 1995، أطلقت الشركة لأول مرة متاجر من نوع آخر تسمى «مفهوم الثالث» والتي كانت أكبر من متاجرها

السابقة. شملت توسيع عروض المنتجات، أكشاك تعمل باللمس التفاعليّة التي تعرّض معلومات المنتج لكل من العملاء والموظفيين، والمناطق مظاهرة للمنتجات مثل أنظمة ستيريو الصوت المحيطي وألعاب الفيديو.

في عام 1998. أطلقت الشركة متاجر «مفهوم الرابع» مع توسيعها في نيو انجلاند، وهذه الأخيرة أصغر قليلاً من متاجر «مفهوم الثالث». وتشمل هذه المتاجر أيضاً مساحات واسعة لإظهار أنظمة المسرح المنزلي وبرامج الكمبيوتر. وقد تجاوزت متاجر الشركة في الولايات المتحدة حاجز 600 متجر. وافتتحت الشركة أول مكتب لها في شنغهاي، الصين في عام 2003.

في مايو 2006، استحوذت بست باي على أغليّة حصص شركة جيانغسو خمس نجوم للتجزئة مقابل 180 مليون \$. وتعتبر هذه الأخيرة رابع أكبر سلسلة متاجر التجزئة في الصين مع أكثر من 193 متجرًا في أنحاء ثمانى مقاطعات صينية.

في فبراير 2008، افتتح أول متجر لها في سان خوان، بورتوريكو. وفي نفس السنة أعلنت الشركة أنها ستبدأ بيع الآلات الموسيقية والمعدات ذات الصلة في أكثر من 80 من متاجر التجزئة، مما يجعل الشركة ثاني أكبر موزع موسيقي-أداة في الولايات المتحدة.

وفي ديسمبر كانون الأول من عام 2008 فتحت بست باي أول متجر لها في المكسيك. في يونيو 2009، أصبح براين دان المدير التنفيذي للشركة. مكان ريتشارد شولز، الذي تقاعد. حيث انضم براين دان إلى الشركة في عام 1985 بوصفه المشرف على المبيعات. وفي عام 2000، أصبح دان نائب الرئيس الأول لعمليات الساحل الشرقي ورئيس عمليات التجزئة في أمريكا الشمالية في عام 2004. وكان آخرها منصب رئيس و المدير التنفيذي لبست باي، وهو المنصب الذي كان يشغلها منذ عام 2009.

في نوفمبر تشرين الثاني 2009. دخلت الشركة إلى السوق التركي وكان أول متجر في مدينة إزمير، تركيا. كما دخلت الشركة إلى السوق الأوروبي في أبريل 2010، من بوابة المملكة المتحدة عن طريق فتح أول متجر بست باي في مدينة ثوروك. الشركة فتحت في نهاية المطاف 11 متجرًا في المملكة المتحدة.

في عام 2012، استجابة لانخفاض الإيرادات الإجمالية، أعلنت الشركة عن خطط للخضوع لإستراتيجية التحول. حيث بدأت المتاجر باعتماد صيغة «متاجر متصلة» إعادة تصميم، تقديم فرقة المهووس مع مكتب الخدمات المركزية وتنفيذ «متجر داخل متجر واحد» في أبريل 2013، خرجت الشركة من سوق الألكترونيات الاستهلاكية الأوروبية عندما باعت 50٪ من حصتها في يرهاوس إلى الموزعة للهواتف النقالة في المملكة المتحدة. وتبلغ قيمتها حوالي 775 مليون \$. وفي 28 مارس 2015، ثم إغلاق سلسلة المستقبل تسوق في كندا. وبدأت الشركة مؤخراً بالخروج من عدة أسواق بسبب التراجع الحاد في الإيرادات السنوية في السنوات الأخيرة. نتيجة انتشار ما يسمى بالتجارة الإلكترونية.



أفضل شراء في مركز النهضة، عبر الشارع من The Streets at Southpoint في دورهام، ولاية كارولينا الشمالية.

#### معلومات عامة

الاسم التجاري	Best Buy
البلد	الولايات المتحدة
التاسيس	57 عاماً منذ 22 أغسطس 1966 سنة (as Sound of Music) 1983 (as Best Buy) وبيت سانت بول، مينيسوتا، الولايات المتحدة
ال النوع	شركة عامة
الشكل القانوني	شركة مساهمة
المقر الرئيسي	ريتشموند
موقع الويب	<a href="http://www.bestbuy.com">www.bestbuy.com</a>

المنظومة الاقتصادية	
الشركات التابعة	Geek Squad (en) 
الصناعة	Retail
الم المنتجات	Consumer electronics
أهم الشخصيات	
المؤسس	ريتشارد إم. شولز
المدير التنفيذي	هوبير جولي 
أهم الشخصيات	<p>هوبير جولي            (Chairman and CEO)            Sharon McCollam (CFO)</p>
الإيرادات والعائدات	
البورصة	الرمز في بورصة نيويورك : BBY ابن و بني 500
العائدات	دولار▲ أمريكي 42.568 billion
الربح الصافي	دولار▲ أمريكي 1.419 (2022 - 2023) (2022) 
الدخل التشغيلي	دولار▲ أمريكي 2.375 billion
الأصول	دولار▲ أمريكي 14.421 billion

## أبل ستور Apple Store

# Apple Store

أبل ستور (بالإنجليزية Apple Store) : هو سلسلة من متاجر البيع بالتجزئة التي تملكها وتديرها شركة أبل. تتبع المتاجر العديد من منتجات أبل، بما في ذلك أجهزة حاسوب ماك الشخصية، وهواتف آيفون الذكية، وأجهزة حاسوب آي باد اللوحية، ومشغلات الوسائط المحمولة آي بود، وساعات أبل واتش الذكية، ومشغلات وسائط أبل تي في الرقمية، والبرامج، وملحقات مختارة من جهات خارجية.

تم افتتاح أول متاجر أبل في الأصل كمواقع في مايو 2001 من قبل الرئيس التنفيذي آنذاك ستيف جوبز، بعد سنوات من المحاولة ولكن فشلت في مفاهيم المتجر داخل المتجر. نظرًا للحاجة إلى تحسين عرض البيع بالتجزئة لمنتجات الشركة، بدأ جهدًا في عام 1997 لتجديد برنامج البيع بالتجزئة للحصول على علاقة محسنة مع المستهلكين ووظف رون جونسون في عام 2000 أعاد جوبز إطلاق متجر أبل عبر الإنترنت في عام 1997 وافتتح أول متاجر في عام 2001. تكهنـت وسائل الإعلام في البداية بأن شركة آبل ستفشل، لكن متاجرها كانت ناجحة للغاية، من خلال تجاوز أرقام مبيعات المنافسين للمتاجر القريبة وفي غضون ثلاث سنوات وصلت إلى مليار دولار أمريكي في المبيعات السنوية، لتصبح بذلك أسرع بائع تجزئة في التاريخ يفعل ذلك. على مر السنين، قامت أبل بتوسيع عدد مواقع البيع بالتجزئة وتعطيتها الجغرافية، مع 506 متجرًا في 25 دولة حول العالم اعتبارًا من 2018.<sup>2</sup> جعلت مبيعات المنتجات القوية شركة أبل من بين أفضل متاجر البيع بالتجزئة، حيث تجاوزت المبيعات 16 مليار دولار على مستوى العالم في عام 2011.

في مايو 2016 ، كشفت أنجيلا أريندتس، نائب الرئيس الأول لقسم البيع بالتجزئة في أبل، عن أبل ستور الذي أعيد تصديقه بشكل كبير في ساحة الاتحاد، سان فرانسيسكو ، والذي يتميز بأبواب زجاجية كبيرة للدخول، ومساحات مفتوحة، وغرف أعيدت تسميتها. بالإضافة إلى شراء المنتجات، يمكن للمستهلكين الحصول على المشورة والمساعدة من «المحترفين المبدعين» - الأفراد ذوي المعرفة المتخصصة بالفنون الإبداعية، الحصول على دعم المنتج في عقريّة جروف المبطّن بالأشجار، وحضور الجلسات والمؤتمرات والأحداث المجتمعية، مع تعليق أريندس بأن الهدف هو تحويل متاجر أبل إلى «ساحات المدينة»، وهو مكان يلتقي فيه

الأشخاص بشكل طبيعي ويقضون فيه الوقت. سيتم تطبيق التصميم الجديد على جميع متاجر أبل في جميع أنحاء العالم، وهي عملية شهدت انتقال المتاجر مؤقتاً أو إغلاقها.

توجد العديد من متاجر أبل داخل مراكز التسوق، لكن أبل قامت ببناء العديد من المتاجر الرئيسية المستقلة في موقع رفيعة المستوى. تم منحه براءات اختراع تصميم وحصل على جوائز معمارية لتصميمات متاجرها وبنيتها، خاصة لاستخدامه سلالم زجاجية ومكعبات. كان لنجاح متاجر أبل تأثير كبير على تجار التجزئة الآخرين في مجال الإلكترونيات الاستهلاكية، الذين فقدوا حركة المروor والسيطرة والأرباح بسبب الجودة العالية للخدمات والمنتجات في متاجر أبل. يتسبّب الولاء الملحوظ للعلامة التجارية لشركة أبل بين المستهلكين في طوابير طويلة من مئات الأشخاص في افتتاح متجر أبل الجديد أو إصدارات المنتجات. نظرًا لشعبية العلامة التجارية، تتلقى أبل العديد من طلبات التوظيف، يأتي الكثير منها من العمال الشباب. يتلقى موظفو أبل ستور أجراً أعلى من المتوسط، ويتم تقديم أموال مقابل التعليم والرعاية الصحية، والحصول على خصومات على المنتجات، ومع ذلك، هناك مسارات محدودة أو معدومة للتقدّم الوظيفي. سلط تقرير صدر في مايو 2016 مع موظف تجزئة مجهول الضوء على بيئة عمل عدائية مع مضائقات من العملاء، وانتقاد داخلي حاد، وعدم وجود مكافآت كبيرة لتأمين عقود العمل الرئيسية.

#### نظرة عامة



أبل ستور في الشارع الخامس الرائد في

مدينة نيويورك عام 2006.

توجد العديد من متاجر أبل داخل مراكز التسوق، لكن أبل قامت ببناء العديد من المتاجر الرئيسية المستقلة في موقع رفيعة المستوى، مثل المتجر الموجود في محطة غراند سنترال في مدينة نيويورك ومارينا باي ساندز في سنغافورة.<sup>34</sup>

تتميز العديد من المتاجر متعددة المستويات بسلام زجاجية<sup>567</sup> وبعض الجسور الزجاجية أيضاً.<sup>8</sup> كتبت صحيفة نيويورك تايمز في عام 2011 أن هذه الميزات كانت جزءاً من اهتمام الرئيس التنفيذي السابق ستيف جوبز بالتفاصيل،<sup>9</sup> وحصلت شركة أبل على براءة اختراع للتصميم في عام 2002 لتصميم الدرج الزجاجي.<sup>101112</sup> تاريخياً، دخلت أبل في شراكة مع شركة الهندسة المعمارية بوهلين سيونيسكي جاكسون في تصميم وإنشاء متاجر التجزئة

الأصلية الخاصة بها، وفي السنوات الأخيرة دخلت في شراكة مع شركة الهندسة المعمارية الحاضنة + شركاء في تصميم متاجرها الأحدث، بالإضافة إلى حرم أبل بارك الخاص بها.<sup>13</sup>

حصلت أبل على العديد من الجوائز المعمارية لتصميمات متاجرها،<sup>14</sup> وحصل المکعب الزجاجي «الأيقوني»، الذي صممه جزئياً بيتر بوهلين،<sup>16</sup> في متجر أبل الشارع الخامس الرائد في مدينة نيويورك، على براءة اختراع تصميم منفصلة في عام 2014.<sup>18</sup>

شغل رون جونسون منصب نائب الرئيس الأول لعمليات البيع بالتجزئة من عام 2001 حتى 1 نوفمبر 2011<sup>21</sup> خلال فترة ولايته، تم الإبلاغ عن أنه بينما كان جونسون

مسؤولاً عن اختيار الموقع، والخدمة داخل المتجر، وتحطيم المتجر، كان المخزون يسيطر عليه من قبل مدير العمليات في ذلك الوقت والمدير التنفيذي الحالي تيم كوك، الذي لديه خلفية في إدارة سلسلة التوريد.<sup>23</sup> في يناير 2012 ، نقلت شركة أبل قيادة البيع بالتجزئة إلى جون برويت.<sup>24</sup> ومع ذلك، بعد محاولات لخفض التكاليف، بما في ذلك تقليل التعيينات الجديدة والحد من ساعات عمل الموظفين، تم فصله بعد ستة أشهر، وأخبر مؤتمراً لاحقاً أنه «لا يتاسب مع الطريقة التي يديرون بها الشركة». «<sup>25</sup> في أكتوبر 2013 ، استأجرت شركة أبل أنجيلا أهريندنس من بربري.<sup>27</sup>

#### بيئة العمل



بحتوي أبل ستور في مركز زورلو في إسطنبول على فانوس زجاجي فاز بجائزة IStructE الجوائز الهيكليّة العليا للهندسة الإنسانية لعام 2014

نظرًا لشعبية العلامة التجارية، فإن المتقدمين للوظائف في متاجر أبل متعدون، مع تقدم العديد من العمال الشباب.<sup>30</sup> وتيرة العمل عالية بسبب شعبية أجهزة آيفون وأيباد.<sup>30</sup> عادة ما يعمل الموظفون لبعض سنوات فقط حيث أن الآفاق الوظيفية محدودة مع عدم وجود مسار للتقدم بخلاف منافذ إدارة البيع بالتجزئة المحدودة.<sup>30</sup> يدفع موظفو أبل ستور أجوراً أعلى من المتوسط لموظفي التجزئة ويتم تقديم أموال لهم مقابل الرسوم الدراسية الجامعية، وعضويات الصالة الرياضية، والرعاية الصحية، وخطط 401(k)، وخصومات المنتجات، وسعر مخفض عند شراء الأسهم.<sup>30</sup> يبلغ م الاحتفاظ بالفنين العاملين في شريط عقارية أكثر من 30%.<sup>31</sup>

تتميز مقالة بيزنس إنسایدر الصادرة في مايو 2016 بمقابلة مطولة مع عامل تجزئة مجهول في أبل ستور في المملكة المتحدة، حيث سلط الموظف الضوء على عدم الرضا والمشكلات الكبيرة

لعمال التجزئة، بما في ذلك المضايقة والتهديدات بالقتل من العملاء، وهي سياسة انتقادات داخلية شديدة تشعر «مثل الطائفة»، وعدم وجود أي مكافأة كبيرة إذا تمكن العامل من تأمين عقد عمل بقيمة «مئات الآلاف»، ونقص في فرص الترقية، ودفع أجر ضئيل لدرجة أن العديد من العمال غير قادرين على شراء المنتجات بأنفسهم حتى مع خصم «سخي» على أي منتج من منتجات أبل أو أسهم أبل.<sup>32</sup>

تاريخ

### البيع بالتجزئة لطرف ثالث



سلم حلزوني داخل متجر أبل ستور في بوسطن

عاد ستيف جوبز، المؤسس المشارك لشركة أبل، إلى الشركة كمدير تنفيذي مؤقت في عام 1997 وفقاً لكاتب سيرته الذاتية والتر إيزاكسون، بدأ جوبز حملة منسقة لمساعدة المبيعات من خلال تحسين عرض التجزئة لأجهزة حاسوب ماكتنتوش. حتى مع إطلاق منتجات جديدة تحت ساعته، مثل آي ماك وبوبوربوك جي3 ومتجر عبر الإنترنت، لا تزال أبل تعتمد بشدة على متاجر الحاسوب والإلكترونيات الكبيرة في معظم مبيعاتها. هناك، واصل العمال التعامل مع أقسام ماك سيئة التدريب والتي لم تتم صيانتها بشكل جيد والتي لم تعزز ولاء العملاء لشركة أبل ولم تساعد في التمييز بين تجربة مستخدم ماك وويندوز.<sup>5758</sup> في الواقع، كان اتجاه تجار التجزئة نحو بيع أجهزة الحاسوب الشخصية العامة الخاصة بهم والتي تستخدم مكونات أرخص من تلك التي يستخدمها كبار صانعي أجهزة الحاسوب، مما أدى إلى زيادة هوامش البيع بالتجزئة الإجمالية من خلال الحفاظ على أرباح التصنيع. وقد قدم هذا «دافعاً قوياً للربح لتحويل العمالء المهتمين بشراء جهاز ماك إلى مالكي أجهزة حاسوب منزلية جديدة ومجمعة بسعر رخيص».«<sup>59</sup>



أبل ستور في إيكس أون بروفانس، فرنسا

أعلن تيم كوك، الذي انضم إلى شركة أبل في عام 1998 بصفته نائب الرئيس الأول للعمليات العالمية، أن الشركة «ستقطع بعض شركاء القنوات الذين قد لا يقدمون تجربة الشراء. نحن لسنا سعداء مع الجميع.» قطع جوبز علاقات أبل مع كل بائع التجزئة الكبار، بما في ذلك سيرز ومونتغمري وارد وبست باي ومدينة الدائرة ومدينة الحاسوب ومكتب ماكس لتركيز جهودها في البيع بالتجزئة مع كمبيوسا. بين عامي 1997 و2000، انخفض عدد بائعي ماك المعتمدين من 20000 إلى 11000 فقط. كانت غالبية هذه التخفيضات من قبل شركة أبل نفسها. أعلن جوبز أن شركة أبل ستستهدف شركة ديل كمنافس، مع تفويض كوك لمطابقة أو تجاوز مخزونات ديل البسيطة وسلسلة التوريد المبسطة. أدى جوبز ببيان مفتوح لمايك尔 ديل، «مع منتجاتنا الجديدة ومتجرنا الجديد وبناءنا الجديد حسب الطلب، فإننا نلاحقك أيها الأصدقاء.» بينما كانت ديل تعمل على طلب مباشر بالبريد وشركة الطلبات عبر الإنترنت، بعد أن انسحب من تجار التجزئة لتحقيق هدف ربح أكبر وكفاءة أكبر، كان لدى أبل طلبات مباشرة مع مبيعات يتم التعامل معها من قبل شركاء قنوات التوزيع، وبائعين طلبات البريد الآخرين، وال وكلاء المستقلين، والعلاقة الجديدة مع كمبيوسا لبناء «متاجر داخل متجر». <sup>59</sup>

أجرى جوبز دراسة عن «متجر داخل متجر» مستقل لـ 34 موقعًا في اليابان. تم تصميم هذه المواقع من قبل شركة ثمانية .والرئيس التنفيذي تيم كوفي<sup>60</sup> الذي كان يصمم أبل ماك وورلد وأحداث إطلاق المنتج مع أبل. يتطلب هذا تخصيص ما يقرب من 15% من كل متجر كمبيوسا لأجهزة وبرامج ماك) بما في ذلك المنتجات غير التابعة لشركة أبل (وستضيف مندوب مبيعات أبل بدوام جزئي. ومع ذلك، فإن أسلوب «المتجر داخل المتجر» لم يلبي التوقعات، ويرجع ذلك جزئياً إلى أن قسم أبل كان في المنطقة الأقل حرارة مرور في متاجر كمبيوسا. رئيس كمبيوسا جيم هالبين، الذي أعلن أنه سيجعل منتجات أبل على رأس أولوياته، اضطر إلى الاستقالة بعد عام. أيضاً، واجهت كمبيوسا مشكلة في العثور على موظفين مدربين تدريجياً جيداً، حيث أن معظم كتبة المتاجر عادة ما يوجهون العملاء بعيداً عن أجهزة ماك ونحو أجهزة الحاسوب التي تعمل بنظام ويندوز. من خلال هذه النكسات، زادت مبيعات كمبيوسا لأجهزة ماك. ثم أضافت أبل شركة بست باي بصفتها بائعاً ثانياً معتمدًا.<sup>61</sup> لا تزال التحديات قائمة، حيث كانت هوماش ربح الموزعين عند بيع أجهزة ماك حوالي 90% فقط، وكان بيع أجهزة ماك مجدداً فقط إذا تم توفير عقود الخدمة والدعم المستمرة، والتي كانت تجارب تجار التجزئة فيها غير متسقة.<sup>62</sup>

## متجر على الإنترنت

في عام 1997، وهو العام الذي عاد فيه ستيف جوبز إلى شركة أبل، سُئل مؤسس ديل ومديرها التنفيذي مايكيل ديل عن كيفية إصلاحه لشركة أبل. ردت ديل: «كنت سأغله وآعيد المال للمساهمين». أثار هذا غضب جوبز، بسبب نجاح ديل في متجرها على الإنترنت الذي بناه في الأصل نكست، وهو عمله السابق الذي استحوذت عليه شركة أبل لإعادة وظائف. قضى فريق من موظفي أبل ونكست عدة أشهر في بناء متجر على الإنترنت سيكون أفضل من متجر ديل. في 10 نوفمبر 1997 ، أعلنت ستيف جوبز عن المتجر عبر الإنترنت في حدث صحفي لشركة أبل،

وخلال خطابه الرئيسي، قال: «أعتقد أن ما نريد إخبارك به يا مايكيل، هو أنه مع منتجاتنا الجديدة ومتجربنا الجديد وتصنيعنا الجديد حسب الطلب، فإننا نلاحقك أيها الأصدقاء».<sup>63</sup>

في أغسطس 2015 ، قامت أبل بتجديد واجهة المتجر عبر الإنترنت، وإزالة علامة التبويب «المتجر» المخصصة وجعل موقع الويب بأكمله تجربة بيع بالتجزئة.<sup>6465</sup>

## الأصول

اعتقد جوبز أن برنامج أبل للبيع بالتجزئة يحتاج إلى تغيير جذري في العلاقة مع العميل، وتوفير مزيد من التحكم في عرض منتجات أبل ورسالة علامة أبل التجارية. أدرك جوبز قيود البيع بالتجزئة من طرف ثالث وبدأ في البحث عن خيارات لتغيير النموذج.<sup>3</sup>

في عام 1999 ، عين جوبز شخصياً ميلارد دريكسلر ، الرئيس التنفيذي السابق لشركة جاب . للعمل في مجلس إدارة أبل.<sup>36667</sup> في عام 2000 ، استأجر جوبز رون جونسون من تارجت . بدأت فرق البيع بالتجزئة والتطوير برئاسة ألين موير من شركة والت ديزني سلسلة من النماذج بالأحجام الطبيعية لمتجر أبل داخل مستودع بالقرب من مقر الشركة في كوبرتينو.<sup>3</sup>

في 15 مايو 2001 ، استضاف جوبز حدثاً صحفياً في أول متجر لشركة أبل ، والذي يقع في مركز تاييسونز كورنر سنتر في تاييسونز ، فيرجينيا بالقرب من واشنطن العاصمة<sup>68</sup> تم افتتاح المتجر رسمياً في 19 مايو ، إلى جانب متجر آخر في جليندالجاليريا في جلينديل ، كاليفورنيا.<sup>36869</sup> زار أكثر من 7700 شخص أول متجرين لشركة أبل في عطلة نهاية الأسبوع الافتتاحية ، وأنفقوا ما مجموعه 599000 5 دولار أمريكي.<sup>70</sup>

## توسيع

توقع العديد من المنشورات والمحللين فشل متاجر أبل. ومع ذلك، أثبتت برنامج البيع بالتجزئة التابع لشركة أبل مزاياه، متغراً قياس المبيعات لكل قدم مربع من المتاجر المجاورة المنافسة، وفي عام 2004 وصلت مبيعاتها السنوية إلى مليار دولار ، وهي أسرع مبيعات تجزئة في التاريخ. استمرت المبيعات في النمو ، لتصل إلى مليار دولار في الربع بحلول عام 2006 قال الرئيس التنفيذي آنذاك ستيف جوبز إن «الأشخاص لم يكونوا مستعدين لاستثمار هذا القدر الكبير من الوقت والمال أو الهندسة في متجر من قبل»، مضيفاً أنه «ليس من المهم أن يعرف العميل ذلك. إنهم يشعرون به فقط. إنهم يشعرون بأن شيئاً ما مختلف قليلاً». في عام 2011 ، بلغ متوسط إيرادات متاجر أبل في الولايات المتحدة 473000 دولار لكل موظف.<sup>30</sup> وفقاً لشركة الأبحاث البيع بالتجزئة، احتلت سلسلة متاجر أبل المرتبة الأولى بين تجار التجزئة في الولايات المتحدة من حيث المبيعات لكل وحدة مساحة في عام 2011 ، حيث ضاعفت تيفاني تقريباً، ثاني بائع التجزئة في القائمة.<sup>30</sup> على المستوى العالمي، حققت جميع متاجر أبل عائدات مجتمعة تبلغ 16 مليار دولار أمريكي.<sup>30</sup> تحت قيادة رون جونسون ، نائب الرئيس الأول السابق لعمليات البيع بالتجزئة، كانت متاجر أبل ، وفقاً لمقال في صحيفة نيويورك تايمز ، مسؤولة عن «تحويل أرضية

مبيعات الحاسوب الممل إلى غرفة ألعاب أنيقة مليئة بالأدوات.<sup>72</sup> ثُبت أيضًا إلى متاجر أبل إلى زيادة حقوق ملكية العلامة التجارية للشركة، حيث صرحت سكوت غالوي، أستاذ التسويق في كلية ستيرن للأعمال بجامعة نيويورك، بأن المتاجر هي «المعبد للعلامة التجارية وهي تجربة لا تصدق تسمى أبل ستور، ومن ثم لديك هذه التجربة المتواضعة جدًا والتي تسميها تي آند تي أو فيرايزون قم بتوصيل تجربة هاتفك مع سامسونج ومشغلات أندرويد الأخرى».<sup>73</sup>

منذ ذلك الحين، أعادت أبل تأسيس العلاقات مع كبار تجار التجزئة في الصناديق الكبيرة مثل بست باي وستابلز.<sup>74</sup> يمتلك بائعي التجزئة المعتمدين من أبل قسمًا مخصصًا لمتجر داخل المتجر، مما يوفر تجربة مميزة على غرار أبل لعرض المنتجات.<sup>75</sup> تدعى العلاقة مع بست باي الشركة إلى إرسال مستشاري حلول أبل لتدريب موظفي بست باي على التعرف على تشكيلة منتجات أبل.<sup>5876</sup>

## تأثير

لقد غيرت متاجر أبل إلى حد كبير المشهد لتجار التجزئة للإلكترونيات الاستهلاكية وأثرت على الشركات التكنولوجية الأخرى لتحذو حذوها. وفقًا لصحيفة زا/ جلوب انڈ میل، «استحوذت متاجر البيع بالتجزئة التابعة لشركة أبل على حركة المرور والسيطرة والأرباح بعيدًا عن فيرايزون وكذلك تجار التجزئة في مجال الإلكترونيات، مثل بست باي، التي كانت تعتبر الهواتف اللاسلكية مصدر ربح مربحًا».«<sup>77</sup> ذكرت سي نت أن «تجربة البيع بالتجزئة من أبل تضر بست باي» ولاحظت، «اشتر ماك بوك من أبل ستور ومن الصعب العودة إلى تجربة شراء كمبيوتر محمول ويندوز الأفضل شراء». كتب المنشور أيضًا أن «مندوبي مبيعات أبل بشكل عام أكثر دراية، والمنتجات نفسها ذات جودة أعلى بشكل عام، والمتاجر أكثر جاذبية من الناحية الجمالية والعملية».<sup>78</sup>

في أكتوبر 2009 ، ظهرت تقارير تفيد بأن ستيف جوبز وفريق البيع بالتجزئة سيساعدون في «إصلاح جذري» لمحلات ديزني . ووصفت صحيفة نيويورك تايمز مشاركته بأنها «ملحوظة بشكل خاص»، نظرًا لعمله في متاجر أبل «الناجحة للغاية» وانتخابه لمجلس إدارة ديزني في عام 2006.<sup>7980</sup>

في أغسطس 2009 ، ذكرت لندن إيفينينغ ستاندرد أن أول متجر لشركة أبل في المملكة المتحدة، في ريجنت ستريت، كان المتجر الأكثر ربحية من حجمه في لندن، حيث حقق أعلى مبيعات القدم المربع، حيث حصل على 60 مليون جنيه إسترليني سنويًا، أو جنيه إسترليني. 2000 لكل قدم مربع.<sup>81</sup>

بدأ العديد من تجار تجزئة الإلكترونيات الآخرين من جميع أنحاء العالم مثل هواوي وسامسونج وشاومي في اتباع اتجاه تصميم أبل ستور.

## إعادة التصميم



عقبالية غروف في ميدان الاتحاد، سان فرانسيسكو بعد



التجديد في مايو 2016. حائط الفيديو

في مايو 2016 ، أعادت شركة أبل تصميم متجر أبل يونيون سكوير الخاص بها بشكل كبير في وسط مدينة سان فرانسيسكو ، مضيفاً أبواباً زجاجية كبيرة للدخول ، ومساحات مفتوحة مع طاولات حساسة للمس ورفوف لعرض المنتجات ، وغرف تم تغيير علامتها التجارية للمتجر. «شارع» هو الموقع المركزي للأجهزة ، وكذلك لتلقي النصائح من البائعين و «الإيجابيات الإبداعية» ذوي المعرفة المتخصصة بالموسيقى والتصوير الفوتوغرافي والإبداع والتطبيقات. أصبحت «شريط عقبية» «عقبية جروف» ، وهي منطقة محاطة بالأشجار للمساعدة والدعم. يتميز «المتنزه» بشاشة فيديو كبيرة ويقدم ليالي ألعاب وجلسات مع خبراء في الفنون الإبداعية وفعاليات مجتمعية. على الرغم من أن «بلازا» مقصورة على موقع محدود فإنها توفر مساحة «تشبه المتنزه» خارج المتجر تتميز بخدمة واي فاي مجانية على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع وستستضيف حفلات موسيقية حية في بعض عطلات نهاية الأسبوع.<sup>8283</sup> من تصميم جوني آيف وأنجيلا أريندتس ، كانت الفكرة هي تحويل متاجر أبل إلى «ساحات المدينة» ، حيث يأتي الأشخاص بشكل طبيعي إلى المتجر كمكان للتجمع ،<sup>84</sup> و «المساعدة في تعزيز التجارب البشرية التي تخرج الناس من فقاعاتهم الرقمية». <sup>85</sup> سيتم اعتماد التصميم الجديد في كل متجر تمتلكه أبل ،<sup>86</sup> وأنشاء عملية التجديد ،<sup>87</sup> يتم نقل

المتاجر أو إغلاقها مؤقتاً.<sup>88</sup>

في أبريل 2017 ، أعلنت شركة أبل أن جلساتها التعليمية «اليوم في أبل» ، التي أطلقتها مع إعادة تصميم ميدان الاتحاد في عام 2016 وتقدم أكثر من 60 جلسة عملية مجانية للمهارات الإبداعية ، سيتم توسيعها أيضاً لتشمل جميع متاجرها.<sup>8990</sup>

اعتباراً من مايو 2018 ، تمت إضافة حائط الفيديو إلى المتاجر حول العالم، وترقية بعض المتاجر مثل أبل بالـ آلو آلو.<sup>91</sup>

### شريط عقريبة



جينيوس بار في متجر أبل ريجنت ستريت، لندن

تحتوي جميع متاجر أبل على شريط عقريبة، حيث يمكن للعملاء تلقي المشورة الفنية أو إعداد الخدمة والإصلاح لمنتجاتهم. يوفر شريط العقريبة خدمة الأجهزة على المنتجات غير المصنفة عتيقة أو قديمة.<sup>92</sup> ومع ذلك، في معظم الحالات، سيحاول

الباقرة على الأقل مساعدة العملاء بأجهزة قديمة.<sup>93</sup>

في مايو 2017 ، أطلقت أبل برنامجاً جديداً يسمى اليوم في أبل. يمكن للعملاء الحصول والحصول على تدريب مجاني من أحد المبدعين في أكثر من 60 جلسة مختلفة. تشمل الموضوعات المعرفة الأساسية بالأجهزة، والأفلام الاحترافية من أبل، وبرامج تحرير الموسيقى، والترميز للأطفال، وأدوات استخدام منتجات أبل في التعلم القائم على الفصل الدراسي.<sup>94</sup>

يقع أكبر بار عباقرة في العالم في أمستردام.<sup>95</sup>

### افتتاحات المتجر

يمكن أن تجذب افتتاحات أبل ستور وإصدارات المنتجات الجديدة حشوداً من المئات، مع انتظار البعض في الصف قبل الافتتاح بيوم واحد.<sup>96979899</sup> أصبح افتتاح متجر مكب التجمع الخامس في مدينة نيويورك في عام 2006 مكاناً لاقتراح الزواج، وكان هناك زوار من أوروبا حضروا هذا الحدث.<sup>100</sup> في يونيو 2017 ، النقط زوجان حديثاً صور زفافهما داخل متجر أبل طريق أورشارد الذي تم افتتاحه مؤخراً في سنغافورة.<sup>101102</sup>

### متجر شركة أبل



الجزء الخارجي من متجر حرم أبل الجامعي في حلفا لا



نهاية  
متجر أبل غير مصرح به في طهران، إيران

في عام 1993، افتتحت أبل متجرًا في حرم أبل الجامعي في كوبيرتينو، كاليفورنيا. في ذلك الوقت، كان المتجر هو المكان الوحيد في العالم الذي يمكن فيه شراء سلع أبل، بما في ذلك القمصان والأكواب والأقلام.<sup>103</sup> في يونيو 2015 ، تم إغلاق المتجر للتجديدات،<sup>104</sup> وفي سبتمبر أعيد افتتاحه، ليقدم تصميمًا جديًا، ولأول مرة بيع أجهزة آيفون.

#### التقليد

في تموز (يوليو) 2011 ، أبلغت مدونة أمريكية مغتربة تعيش في مدينة كونمينغ جنوب غرب الصين عن اكتشافها لما وصفته بأنه «أفضل متجر مزيف رأيناه على الإطلاق» - متجر أبل مزيف، مزود بواجهة زجاجية خارجية وطاولات عرض خشبية، وسلام متعرجة وملصقات ترويجية كبيرة موجودة في متاجر أبل الشرعية، ومع الموظفين الذين يرتدون شرائط تعليق وقمصان مثل موظفي أبل ستور الفعليين.<sup>107</sup> ذكرت صحيفة وول ستريت جورنال أن المتجر «حظي باهتمام دولي واسع النطاق للأطوال الرائعة التي يبدو أن مالكيها قد ذهبوا إليها لتقليد شكل ومظهر متجر أبل الحقيقي». تم ذكر متجر أبل المزيف من قبل الولايات المتحدة المرشح الرئاسي ميت رومني في المناظرة الثانية لانتخابات عام 2012.<sup>109</sup> يحظر القانون الصيني على تجار التجزئة تقليد مظهر ومظهر متاجر المنافسين، لكن التنفيذ متساهل.<sup>110</sup>

وفقاً لصحيفة وول ستريت جورنال ، تم العثور على بائعين غير معتمدين لشركة أبل في جميع أنحاء الصين، وأشار المنشور الأصلي للمدون إلى أن متجرين من هذا القبيل كانوا يقعان على مسافة قريبة من الإصدار الأول، أحدهما به علامة بها أخطاء إملائية تقول "Apple Stoer".<sup>108</sup> أكد موظف في أول نسخة مقلدة أن المتجر ليس واحداً من 13<sup>110</sup> بائع أبل المعتمدين

في كونمينغ.<sup>107</sup> في تقرير متابعة، أشارت رويتز إلى أن السلطات المحلية في كونمينغ أغلقت متجرين مزيفين لأبل في تلك المدينة بسبب عدم وجود تصاريح عمل رسمية، لكنها سمحت لثلاثة متاجر أخرى بالبقاء مفتوحة، بما في ذلك المتجر الذي جذب الانتباه الدولي. تقدم مشغلو هذا المتجر بطلب للحصول على ترخيص بائع من أبل.<sup>110</sup> في وقت كتابة التقرير، تم افتتاح أربعة متاجر شرعية فقط من متاجر أبل في الصين، اثنان في بكين واثنان في شنغي.



متجر أبل في سان فرانسيسكو، 2012

معلومات عامة	
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	19 مايو 2001

النوع	سلسلة متاجر electronics store chain (en) 
موقع الويب	(apple.com... ) 

### المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	ايل 
الشركات التابعة	Apple  !Soho (en) 
الصناعة	تجارة التجزئة 
المتحاجت	ماكتريش 
الموزعون	أب ستور 

### أهم الشخصيات

المؤسس	رون جونسون 
--------	--

## منتجات أفون

# AVON

شركة أفون للمنتجات هي شركة تسويق متعددة المستويات في قنات الجمال والأسرة والعناية الشخصية. بلغت مبيعات أفون السنوية 5.5 مليار دولار في جميع أنحاء العالم في عام 2018.

إنها خامس أكبر شركة تجميل، مع 6.4 مليون مثل، وهي ثاني أكبر مؤسسة للبيع المباشر في العالم (بعد أمواي). الرئيس التنفيذي للشركة هو جان زيديرفيلد، الذي تم تعيينه في هذا المنصب في فبراير 2018.

في مايو 2019، أعلنت شركة ناتورا&كو البرازيلية عن عزمها على شراء أفون، مع توقيع إغلاق الصفقة في عام 2020.

معلومات عامة	
البلد	الولايات المتحدة
التاسيس	1886
ال النوع	تسويق متعدد المستويات — شركة عمومية محدودة
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	نيويورك الولايات المتحدة
حلت محل	Goetting & Co. (en)
موقع الويب	الإنجليزية (avonworldwide.com )

## المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	Natura Cosméticos S.A.(en)  (2019 – )
الشركات التابعة	Avon Japan (en)
الصناعة	Avon Czech Republic(en)
المنتجات	صناعة التجميل مستحضر تجميل عطر
<b>أهم الشخصيات</b>	

المؤسس	دافيديد إتش ماكونيل
المدير التنفيذي	Sheri McCoy (en)  (2012 – )
المدير	أندريا جونغ
الموظفون	300 -28 700 (2013)  -36

## الإيرادات والعادات

بورصة	بورصة نيويورك (AVP)
العادات	5.718 بليون دولار أمريكي <sup>2</sup> (2016)
الربح الصافي	107.6 مليون دولار أمريكي <sup>2</sup> (2016)
رسالة السوق	1.85 بليون دولار أمريكي <sup>3</sup> (2017)
الدخل التشغيلي	321.9 مليون دولار أمريكي <sup>2</sup> (2016)

# HOBBY LOBBY

سلسلة محلات هوبى لوبى هي سلسلة محلات أمريكية للفنون والحرف اليدوية، تقع في أوكلاهوما سيتي، أوكلاهوما، وكانت تعرف سابقاً بمركز هوبى لوبى الإبداعي. يدير المخازن مدير تنفيذى مخصوص.<sup>1</sup>

## التاريخ

افتتح ديفيد جرين أول محل في السلسلة في عام<sup>2</sup> 1972 على مساحة 300 قدم مربع (28) متر مربع (في الشمال الغربي لمدينة أوكلاهوما. بلغت المبيعات ما يقرب من 3,200 دولار في الفترة ما بين أغسطس إلى نهاية العام.<sup>3</sup>

مع بداية عام جديد، انتقل جرين إلى محل أكبر على مساحة 1000 قدم مربع. وافتتح المتجر الثاني في أوكلاهوما سيتي في عام 1975، والثالث في تولسا، أوكلاهوما في العام التالي.<sup>2</sup> وبحلول منتصف عام 1982، كان جرين قد افتتح سبع محلات.<sup>3</sup> واستطاع في عام 1984، أن يفتح أول متجر له خارج أوكلاهوما.<sup>2</sup>

مع بداية عام 1989، وصل عدد محلات السلسلة إلى 15 محل. مع أواخر عام 1992، كان للسلسلة 50 متجر في سبع ولايات،<sup>4</sup> ليزداد العدد بعد ذلك بسرعة كبيرة، فبعد ثلاث سنوات فقط (أغسطس 1995) تضاعف عدد المتاجر ليصل إلى 100 متجر،<sup>5</sup> 200 متجر في أغسطس 1999.<sup>6</sup> بحلول مارس 2002، كان للسلسلة 281 متجر في 24 ولاية،<sup>7</sup> ليصل العدد إلى 310 متجر بحلول أكتوبر 2003.<sup>2</sup>

بحلول إبريل 2015، وصل عدد المتاجر إلى 600 متجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة، تم بناء المقر الرئيسي للسلسلة على مساحة 3,400,000 قدم مربع (320,000 متر مربع) (تصنيع، توزيع، والمكاتب).<sup>8</sup>

## طقوس العمل

مخازن ومتاجر هوبى لوبى مفتوحة كل يوم باستثناء يوم الأحد،<sup>9</sup> بسبب التزام جرين بالتعاليم المسيحية. فهو يريد أن يحصل موظفيه على أوقات كافية للعبادة، الراحة، لقضاء بعض الوقت مع أسرهم حتى وإن أدى ذلك إلى خفض الأرباح.<sup>10</sup> تذيع متاجر هوبى لوبى خليط

من موسيقى الجاز الخفيفة، الموسيقى الكلاسيكية، البلو، الموسيقى المعاصرة، ومجموعات أخرى من الموسيقى كالبوب والموسيقى الريفية للزبائن عن طريق سماعات منتشرة في جميع أرجاء المتجر. يتحكم في الموسيقى المقر الرئيسي في أوكلاهوما سيتي.

بدلاً من استخدام نظام الباركود، تستخدم الشركة نظام التسuir اليدوي للمنتج في حالات الطلب والبيع. أعلن موقعهم على الإنترنت مؤخراً عن نية الشركة في إيجاد طرق جديدة لفحص ومراجعة إيقادات الشراء والبيع في أقرب وقت، معلنين أن هذه الطرق غير مناسبة لهم في الوقت الحاضر.<sup>10</sup>

### معارضتهم لقانون حماية المريض

اتخذ مالك سلسلة محلات هوبي لوبي ديفيد جرين موقفاً معادياً علنياً ضد قانون حماية المريض، وقانون الرعاية الصحيةالأمريكي «أوباما كير» بأسعار معقولة الذي كان أساس حملة الرئيس الأمريكي باراك أوباما، موضحاً أن الصحة هي سلعة مثل أي سلعة تباع وتشتري. وأن هذا القانون سيضر أرباح شركات الأدوية والمستشفيات والشركات المطالبة منها رعاية وتوفير خدمات صحية لموظفيها. غير إجبار الشركات على توفير وسائل منح الحمل وأدوية إجهاض لموظفيها.<sup>11</sup>

في سبتمبر عام 2012، رفعت سلسلة متاجر هوبي لوبي دعوى قضائية ضد الولايات المتحدة بشأن القواعد الجديدة التي توجب توفير تأمين صحي مقدم من أرباب العمل لموظفيهم لتوفير وسائل منع الحمل. مصراحة بأن "إيمان عائلة جرين يمنعهم في المشاركة في ذلك الأمر، أو أن يدفعوا أي مبالغ مالية لعمليات الإجهاض أو في تطوير أدوية لـإجهاض الجنين. موضحين أن التعديل الأول للدستور الولايات المتحدة الأمريكية وقانون الحرية الدينية يحمي المعتقدات الدينية، وتبعاً لذلك لا يجب إجبارهم على تطبيق سياسة منع الحمل".<sup>12</sup><sup>13</sup> رفضت المحكمة العليا للولايات المتحدة الدعوى طالبة منهم الحصول على أمر قضائي،<sup>14</sup> مما دفع الشركة لمقاضاة الحكومة الفيدرالية (الحكومة الاتحادية).<sup>15</sup><sup>16</sup>

في 19 يوليو عام 2013، منح القاضي جو هيتون الشركة إعفاء مؤقت من تطبيق القانون وتوفير وسائل منع الحمل.<sup>17</sup>

وفي المقابل، قدم مركز التحقيق في 28 يناير<sup>18</sup>، 2014 إفادات موجزة إلى المحكمة العليا مفادها أن قرار المحكمة بمنح إثنان للسلسلة بعدم تطبيق القانون وتوفير وسائل منع الحمل يعارض شرط التعديل الأول للدستور الذي ينص على أن الكونغرس لا يجب أن يصدر أي قانون تحت بند المؤسسات الدينية. وأنه كما يجب فصل الدين عن السياسة يجب فصل قواعد العمل عن الدين. رفض محامين السلسلة تلك الإفادات في 25 مارس 2014.<sup>19</sup> متمسكين بقرار المحكمة وقانون الحرية الدينية وبنص التعديل الأول.

## قرار المحكمة العليا

في 30 يونيو 2014، قضت المحكمة العليا بأحقية سلسلة متاجر هوبي لوي وغیرها من الشركات بالحصول على إثناء من تفیذ القانون استناداً إلى معتقداتهم الدينية الذي يدعمه قانون الحرية الدينية وليس نص التعديل الأول.<sup>2021</sup>

## الإحتفال بالأعياد

في سبتمبر 2013، صرخ زبون أنه في إحدى متاجر هوبي لوي يمارلبورو، نيو جيرسي لم يكن مزين بالزينة الالزمة للاحتفالات اليهودية مثل بار متسفا، حانوكا وعيد الفصح، على الرغم من كونها مزينة في أعياد الميلاد المسيحية. أرجع الزبون عدم توافر الهدايا الالزمة للاحتفالات اليهودية بسبب اعتناق مالك المتجر للمسيحية وعنصريته.<sup>2223</sup> ردت إدارة المتجر للعامة بأنها كانت تزين المتاجر للأعياد اليهودية في فروعها في السابق وأنها تدرس إعادة هذه العادة مرة أخرى في بداية نوفمبر 2013.



متجر هوبي اللوبي في ستوكهولم، السويد

### معلومات عامة

الشعار النصي

Live a Creative

	(Life! الإنجليزية )
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1972
ال النوع	سلسلة متاجر
المقر الرئيسي	أوكلاهوما سيتي
موقع الويب	( hobbylobby.com الإنجليزية )

### المنظومة الاقتصادية

الصناعة	تجارة
	التجزئة

### أهم الشخصيات

المؤسس	ديفيد
	غرين
المدير التنفيذي	ديفيد غرين

## توبیز آر اص



شعار توبیز آر اص الرسمي في الشرق الأوسط

توبیز آر اص (بالإنجليزية Toys "R" Us) هي شركة سلسلة متاجر ألعاب يقع مقرها في الولايات المتحدة، تتكون من 860 معرضًا داخل الولايات و 716 معرضًا خارجها موزعةً بين أوروبا، وأسيا، وأوقيانوسيا، وأفريقيا، وكندا.<sup>123</sup> في 19 سبتمبر 2017 أعلنت الشركة إفلاسها وقامت بإغلاق جميع محلاتها في بريطانيا والولايات المتحدة وذلك بعد 70 سنة من الخدمة.

أسسها تشارلز لازاروس في نسختها الحديثة في يونيو 1957، وتتبع توبیز آر اص أصولها في متجر أثاث الأطفال لازاروس، والذي بدأ في عام 1948. أضاف الألعاب إلى عرضه، وفي النهاية حول تركيزه. كانت الشركة تعمل في مجال الألعاب منذ أكثر من 65 عاماً وتدير حوالي 800 متجر في الولايات المتحدة وحوالي 800 متجر خارج الولايات المتحدة، على الرغم من انخفاض هذه الأرقام بشكل مطرد مع مرور الوقت.<sup>4</sup> في ذروتها، كانت لعبة توبیز آر اص تعتبر مثلاً كلاسيكيًا على فئة القاتل.<sup>5</sup> ومع ذلك، مع ظهور عدد كبير من التجار، وكذلك تجار التجزئة على الإنترنت، بدأت شركة توبیز آر اص تفقد حصتها في سوق الألعاب. تقدمت الشركة بطلب الحماية بموجب الفصل 11 من الإفلاس في 18 سبتمبر 2017، ودخلت عملياتها البريطانية الإدارية في فبراير 2018. في مارس 2018، أعلنت الشركة أنها ستغلق جميع متاجرها الأمريكية والبريطانية. أغلقت المواقع البريطانية في أبريل والمواقع الأمريكية في يونيو. دخل الجناح الأسترالي لشركة توبیز آر اص الإدارة التطوعية في 22 مايو وأغلق جميع متاجرها في 5 أغسطس 2018. كانت العمليات في الأسواق الدولية الأخرى مثل آسيا وأفريقيا أقل تأثيراً، لكن السلسل في كندا وأجزاء من أوروبا وأسيا بيعت في النهاية إلى أطراف ثالثة.

تواصل الشركة العمل كمُرخص للعمليات الدولية للسلسلة، لكن مقرضيها أعلنا في أكتوبر 2018 أنهم يعتزمون إعادة إطلاق أعمال البيع بالتجزئة في شركة تويز آر أص الأمريكية في المستقبل. كما دخل المقرضون في شراكة مع كروجر لإضافة أقسام منبقة "Geoffrey's Toy Box" (سميت على اسم رمز السلسلة) إلى موقع مختار من أجل منح تويز آر أص حضوراً خلال موسم التسوق في العطلات. في 20 يناير 2019، خرجت الشركة من الإفلاس باسم ترو كيدز.<sup>6</sup> كان هناك موقعان فقط مفتوحان في الولايات المتحدة حتى تم إغلاقهما في عام 2021 بسبب الخسائر المالية الناجمة عن جائحة فيروس كورونا 2019–20.<sup>7</sup>

إفلاس وإغلاق المتاجر في الولايات المتحدة لن يؤثر على متاجر تويز آر أص الموجودة في الدول الأخرى ومنها الدول العربية.<sup>8</sup>

#### تاريخ

في أبريل 1948، أسس تشارلز ب. لازاروس متجر تجزئة لأثاث الأطفال، وهو كيدز هوبتاون في واشنطن العاصمة، خلال فترة طفرة المواليد بعد الحرب.<sup>10</sup> تم الحصول عليها في عام 1966 من قبل المتاجر الكبرى بين الولايات.<sup>11</sup> تغير ترخيص المتجر في يونيو 1957، وافتتح لازاروس أول ألعاب تويز «آر» أص، المخصصة حصرياً للألعاب وليس الأثاث، في روكييل بولاية ماريленد.<sup>12</sup> قام لازاروس أيضاً بتصميم وتنمية شعار تويز آر أص، والذي يتميز بحرف "R" للخلف لإعطاء انطباع بأن الطفل كتبه.<sup>10</sup>

#### القرن الـ 21

عين مجلس الإدارة جون إيلر في منصب المدير التنفيذي (شوارتز سابقاً في منظمة الأغذية والزراعة) في مايو 2000.<sup>13</sup> أطلق إيلر خطة لإعادة تصميم السلسلة وإعادة إطلاقها.<sup>14</sup> إلغاء اللوم على ضغوط السوق (المنافسة من وول مارت وشركة تارجت)، فكرت شركة تويز آر أص في تقسيم ألعابها وأعمال الأطفال.<sup>15</sup> في 17 مارس 2005، أعلن كونسورتيوم من بين كابيتالوكولبرجرافيسبس روبرتس (KKR) وفورنادو ريالتي ترست عن 6.6 دولار مليار دولار من الاستحواذ على الشركة.<sup>16</sup> أغلقت الأسهم العامة للمرة الأخيرة في 21 يوليو 2005 عند 26.75 دولاراً - بزيادة قدرها 63٪ منذ إعلان الشركة طرحها للبيع لأول مرة. أصبحت شركة تويز آر أص كياناً مملوكاً للقطاع الخاص بعد الاستحواذ.<sup>17</sup> لا تزال الشركة تتقدم إلى لجنة الأوراق المالية والبورصات، وفقاً لما تتطلبها اتفاقيات الديون الخاصة بها.<sup>18</sup>



موقع تويز "آر" أص / بيبز آر أص في واتربري،



كونيتيكت، فبراير 2018  
متجر بابيز آر أص مغلق  
في مانشستر، كونيتيكت، أبريل 2018

في ديسمبر 2013، قبل ثمانية أيام من الكريسماس، أعلنت شركة تويز آر أص أن متاجرها في الولايات المتحدة ستظل مفتوحة لمدة 87 ساعة متواصلة.<sup>19</sup> كان المتجر الرئيسي لمتاجر التجزئة في تايمز سكوير مفتوحاً لمدة 24 ساعة في اليوم من 1 إلى 24 ديسمبر، لتلبية احتياجات السياح.<sup>20</sup> جاء هذا الإعلان بعد أن تسببت التلوّح والأمطار في انخفاض بنسبة 9 في المائة تقريباً على أساس سنوي في حركة المرور على الأقدام في المتاجر الأمريكية.<sup>2122</sup> دفعت هذه الخطوة أيضاً بائع التجزئة إلى توظيف 45000 عامل موسمي إضافي لتلبية الطلب على ساعات المتجر الممتدة.<sup>2324</sup> نظراً لأن تجارة الألعاب موسمية بشكل لا يصدق، فإن أكثر من 40% من مبيعات الشركة تأتي خلال الربع الرابع من العام.<sup>25</sup> في عام 2014، أعلنت شركة تويز آر أص عن إستراتيجيتها «ترو ترانسفورماشن»، والتي ركزت على الجهود المبذولة لإصلاح المشكلات الأساسية التي تؤثر على النمو المستقبلي، بما في ذلك تقليل الازدحام في المتاجر، وتحسين تجربة العملاء، ووضع إستراتيجيات تسعير أكثر وضوحاً وعروض ترويجية، وتكامل أكثر إحكاماً بين البيع بالتجزئة والشركات عبر الإنترنت.<sup>262728</sup> في عام 2015، أطلقت الشركة أول متجر مفهوم جديد يسمى «توي لاب» في فريهولد، نيوجيرسي.<sup>29</sup> يوفر التصميم الجديد مساحة أكبر للمعارض التفاعلية ومناطق للعب بألعاب جديدة قبل الشراء. تم توسيع هذا المفهوم منذ ذلك الحين ليشمل متاجر في كاليفورنيا وديلاوير وفلوريدا ونيويورك وبنسلفانيا.<sup>30</sup>

إفلاس

الولايات المتحدة وكندا

في 18 سبتمبر 2017، تقدمت شركة تويز آر أص. بطلب لإفلاس الفصل 11، مشيرة إلى أن هذه الخطوة ستمنحها المرونة للتعامل مع 5 دولارات مليار من الديون طويلة الأجل، افترض 2 دولار مليار دولار حتى تتمكن من الدفع للموردين لموسم العطلات القادم والاستثمار في تحسين العمليات الحالية.<sup>313233</sup> لم تحقق الشركة أرباحاً سنوية منذ عام 2013. وسجلت خسارة صافية قدرها 164 مليون دولار أمريكي في الربع المنتهي في 29 أبريل 2017. خسرت 126 دولاراً أمريكيًا مليون في نفس الفترة من العام السابق.<sup>34</sup> كانت تدفع 400 مليون دولار أمريكي سنويًا لخدمة ديونها، مما منعها من الاستثمار في تحسينات التجارب داخل المتجر للتنافس مع أمازون ووول مارت. على الرغم من أن «نهاية العالم للبيع بالتجزئة» كانت أحد العوامل، فقد أشار بعض المحللين إلى أن الزيادة السريعة في الديون حدثت في ظل ملكيتها للأصول الخاصة.<sup>353637</sup>



تويز آر أص المهجورة في وينستون سالم، نورث كارولاينا

في 18 سبتمبر 2017، تقدمت شركة تويز آر أص. بطلب لإفلاس الفصل 11، مشيرة إلى أن هذه الخطوة ستمنحها المرونة للتعامل مع 5 دولارات مليار من الديون طويلة الأجل، افترض 2 دولار مليار دولار حتى تتمكن من الدفع للموردين لموسم العطلات القادم والاستثمار في تحسين العمليات الحالية.<sup>313233</sup> لم تتحقق الشركة أرباحاً سنوية منذ عام 2013. وسجلت خسارة صافية قدرها 164 مليون دولار أمريكي في الربع المنتهي في 29 أبريل 2017. خسرت 126 دولاراً أمريكيًا مليون في نفس الفترة من العام السابق.<sup>34</sup> كانت تدفع 400 مليون دولار أمريكي سنويًا لخدمة ديونها، مما منعها من الاستثمار في تحسينات التجارب داخل المتجر للتنافس مع أمازون ووول مارت. على الرغم من أن «نهاية العالم للبيع بالتجزئة» كانت أحد العوامل، فقد أشار بعض المحللين إلى أن الزيادة السريعة في الديون حدثت في ظل ملكيتها للأصول الخاصة.<sup>353637</sup> قيل في البداية أن العمليات الأمريكية والكندية فقط هي التي ستتأثر،<sup>34</sup> وأن متاجرها التقليدية وموقع البيع عبر الإنترنت ستستمر في العمل<sup>38</sup> في يناير 2018، أعلنت الشركة أنها ستقوم بتصفية وإغلاق ما يصل إلى 182 متجرًا من متاجرها في الولايات المتحدة كجزء من إعادة هيكلتها، بالإضافة إلى تحويل ما يصل إلى 12 متجرًا إلى شركة تويز آر أص and بابيز «أر» أص ذات العلامات التجارية المشتركة. المتاجر.<sup>39</sup> في 28 فبراير 2018، أفيد أن الشركة كانت تستكشف الاحتفاظ بعملياتها الكندية الأقوى، وتصفية بعض متاجرها المملوكة للشركة إلى الامتيازات (تاركًا ما يقرب من 200 في سلسلة صغيرة).<sup>40</sup> أعلنت شركة تويز آر أص. لاحقًا أنه سيتم إغلاق جميع المواقع الأمريكية.<sup>4142</sup> في 15 مارس 2018، حصلت شركة تويز آر أص على موافقة محكمة الإفلاس لتصفية متاجرها.<sup>4344</sup> كان هناك مشترون مهتمون

بالحصول على مجموعات من المتاجر لاستخدامها كصالات عرض، بالإضافة إلى آخرين مهتمين بالحصول على العلامة التجارية للسلسلة الملكية الفكرية المرتبطة بها.<sup>45</sup> أشارت الشركة في الإيداعات إلى أن العمليات الكندية كانت مربحة، وترغب في الحفاظ على عمليات السلسلة المكونة من 82 متجرًا من خلال البيع.<sup>46</sup> قدمت ميغا إنترتينمنت عرضًا للاستحواذ على العمليات الكندية. حاول إسحاق لاريان، الرئيس التنفيذي لشركة ميغا إنترتينمنت، جمع 200 مليون دولار من خلال الاستثمارات والتمويل الجماعي العام لشراء ما لا يقل عن 400 موقع في الولايات المتحدة.<sup>4748</sup>



إغلاق متجر تويز آر أص في أوبورن، ماساتشوستس في يونيو 2018.

بدأت مبيعات التصفية في 23 مارس 2018.<sup>49</sup> أغلق متجر السلسلة عبر الإنترنت في 29 مارس، وأعاد توجيه الزائرين إلى معلومات حول التصفية والإغلاق.<sup>50</sup><sup>51</sup> في 24 أبريل 2018، تم الإعلان عن بيع القسم الكندي لشركة فيرفاكس المالية مقابل 234 مليون دولار تقريبًا، وسيستمر في تشغيل الموقع تحت اسم تويز آر أص.<sup>52</sup> صرحت فيرفاكس بأنها كانت مهتمة بشراء موقع أمريكا كامتداد لهذه العمليات الكندية.<sup>53</sup> في 29 يونيو 2018، أغلقت شركة تويز آر أص جميع مواقعها المتبقية في الولايات المتحدة، بعد 70 عامًا من العمليات.<sup>54</sup><sup>55</sup><sup>56</sup> في أوائل يوليو 2018، أفيد أن مستفيدين غير معروفين قد اشتروا كل المخزون المتبقى من موقعين في ولاية كارولينا الشمالية حتى يمكن التبرع بها للجمعيات الخيرية.<sup>57</sup> في نوفمبر 2018، لاحظت مجلة فورتشن أن غياب بائع التجزئة خلال موسم العطلات 2018 يمثل 4 مليارات دولار أمريكي من مبيعات الألعاب التي يمكن أن يستفيد منها تجار التجزئة الآخرون.<sup>58</sup> استفادت شركة مدينة الحفلات لمتاجر التجزئة لمستلزمات الحفلات من عمليات الإغلاق من خلال إنشاء متاجر منبثقة مؤقتة تحت العلامة التجارية توي سيتي والتي تملأ بعضها الشواخر التي خلفتها مواقع تويز آر أص.<sup>59</sup>

أوروبا

في 4 ديسمبر 2017، ذكرت الشركة أنها ستقوم بتصفية وإغلاق ما لا يقل عن 26 متجرًا في المملكة المتحدة كجزء من إعادة هيكلة الإسعار المعروفة باسم الترتيب الطوعي للشركة.<sup>60</sup> بعد جمع 15 مليون جنيه إسترليني من الضرائب غير المدفوعة، دخلت شركة تويز آر أص ليمديد الإدارية في 28 فبراير 2018. في 2 مارس 2018، أعلنت جميع المتاجر في المملكة المتحدة

ستبدأ في تصفية البيع،<sup>61</sup> وفي 14 مارس 2018، أُعلن أنه من المتوقع إغلاق جميع المتاجر في المملكة المتحدة في غضون ستة أسابيع.<sup>62</sup> في 24 أبريل 2018، أوقفت شركة تويز آر أص التداول في المملكة المتحدة بعد 34 عاماً من الخدمة.<sup>63</sup> في 21 أبريل 2018، أُعلن أن المنافس البريطاني والأيرلندي سميث سيشنترى متاجر تويز آر أص في ألمانيا والنمسا وسويسرا، بالإضافة إلى مكتب تويز آر أص أوروبا الرئيسي في كولونيا. قال سميث أنه سيتم تغيير العلامة التجارية لجميع المنافذ التي تم الحصول عليها.<sup>64</sup> في 13 أبريل، قدم إسحاق لاريان عرضاً لشراء 356 متجرًا لـ تويز آر أص مقابل 890 مليون دولار، ولكن تم رفضه في 17 أبريل وتم الإلغاء بالكامل في 23 أبريل.<sup>4865</sup> في 19 يوليو 2019، أُعلن أن بيس ويس تويز ستحل محل متاجر تويز آر أص السابقة في فرنسا.<sup>66</sup>

#### أستراليا

دخل الجناح الأسترالي لشركة تويز آر أص الإدارية التطوعية في 22 مايو.<sup>67</sup> في 20 يونيو، تم الإعلان عن إغلاق جميع متاجرهم الأسترالية أيضاً.<sup>6869</sup> تم إغلاق جميع المحلات في 5 أغسطس 2018.<sup>70</sup> على الرغم من أنها عادت منذ ذلك الحين ككيان متصل بالإنترنت فقط.

#### آسيا

في حين أشار ممثلو الذراع الآسيوية لشركة تويز آر أص باستمرار إلى أنهم يعملون ككيان قانوني منفصل عن الشركة الأم ولا يتاثرون بالأحداث في الشركة الأم،<sup>7172</sup> شاركت شركة تويز آر أص في محادثات منذ فبراير 2018 لنفريغ حصة الأغلبية في تويز آر أص آسيا لمقدم العطاء لمليار دولار أمريكي مقترن بينما تستمر المنافذ في آسيا في العمل دون أن تتأثر.<sup>7374</sup> تم تنقيح العطاء المخطط نزولاً إلى 760 مليون دولار أمريكي في أغسطس ومن المقرر إجراؤه في سبتمبر بينما طلبت شركة تويز آر أص أمر محكمة في الولايات المتحدة لتجريد شركة فونغريتالنج، وهي شريك مقره هونج كونج يدير غالبية عمليات تويز آر أص الآسيوية، من خيار شراء حق الرفض وإجبار فونغريتالنج على تحويل حصتها من الوحدة.<sup>7576</sup> يأتي هذا في أعقاب مزاعم شركة تويز آر أص "بان شركة فونغريتالنج أدت إلى تأخير البيع عن طريق إجراءات قضائية تم رفعها من خلال نظام القضاء في هونج كونج لتنبيه مقدمي العروض المنافسين والحصول على حصة تويز آر أص بسعر أقل؛"<sup>77</sup> أصدرت محكمة الإفلاس في المنطقة الشرقية في فيرجينيا بعد ذلك أمراً لـ فونغريتالنج بإسقاط أمر المحكمة الخاص بالتأخير في تقرير 28 سبتمبر 2018.<sup>77</sup> في 16 نوفمبر 2018، أعلنت شركة تويز آر أص آسيا أن الشركة الأم باعت رسميًا الوحدة الآسيوية إلى فونغريتالنج والعديد من مقرضي تويز آر أص بقيمة 900 مليون دولار أمريكي (تمت المراجعة لاحقاً إلى 760 مليون دولار أمريكي<sup>78</sup>)، مع حصول فونغريتالنج على زيادة في أسهم الوحدة لتصبح المساهم الرئيسي في تويز آر أص آسيا والوحدة التي تضمن حقوق الترخيص للاحتفاظ بعلامة تويز آر أص.<sup>7379</sup>

إعادة الهيكلة وتزويد كيدز.

في جمعية صناعة الألعاب، كشفت الشركة عن خطط لمشروع أولي يعرف باسم جيفري توبي بوكس، وهو مفهوم متجر للبيع بالجملة داخل متجر خططت الشركة لنشره في الوقت المناسب لموسم التسوق في العطلات.. وقد خططت الشركة لإحياء علامتي تويز آر أص وبابيز آر أص في المستقبل.<sup>80</sup> في نوفمبر 2018، أعلن أن سلسلة متاجر البقالة كروجر ستضيف عروض لعب تحت العلامة التجارية جيفري توبي بوكس إلى بعض مواقعها لبيع مجموعة مختارة من منتجات تويز آر أص ذات العلامات التجارية الخاصة. تعمل العلامة التجارية تحت شركة جيفري ذ م م، وهي شركة قابضة لملكية الفكرية ضمن تويز آر أص.<sup>81</sup> في 20 يناير 2019، خرجت الشركة من الإفلاس باسم ترو كيدز. اعتباراً من 21 يونيو 2019، تخطط الشركة لفتح متاجر جديدة في الولايات المتحدة من المقرر أن تبلغ مساحتها 10000 قدم مربع، أي ما يقرب من ثلث حجم العلامة التجارية الكبيرة التي تم إغلاقها في عام 2018.<sup>684</sup>

في 8 أكتوبر 2019، أعلن ترو الأطفال شراكة مع المنافس الهدف الذي سيعد ToysRUs.com قبل موسم العطلات 2019 والموجهات المتسوقين لتارجت بمجرد تحديد زر «شراء».«<sup>85</sup> في 27 نوفمبر 2019، افتتحت شركة تويز آر أص متجرًا للبيع بالتجزئة في جاردن ستيت بلازا في باراموس، نيو جيرسي.<sup>86</sup> في 7 ديسمبر 2019، تم افتتاح موقع ثانٍ في غاليريا في هيوستن، تكساس.<sup>87</sup> في عام 2020، أنهت شركة تويز آر أص صفقتها مع تارجت، وبدلاً من ذلك، عاد موقع Toysrus.com إلى مبيعاته من خلال أمازون، وهذه هي المرة الأولى منذ عام 2006 التي تدخل فيها تويز آر أص في شراكة مع أمازون. في عام 2021، نتيجة للخسائر المالية الناجمة عنجائحة فيروس كورونا 2019–20، أغلق المتجران الأمريكيان الوحيدان مرة أخرى. تم إغلاق موقع هيوستن في 15 يناير 2021 وأغلق موقع باراموس في 26 يناير 2021. صرحت الشركة أنها اتخذت قراراً استراتيجياً لتوجيه إستراتيجية متجرها، حتى يتمكنوا من البحث عن متاجر ومنصات جديدة توفر حركة مرور أفضل وأنهم يواصلون الاستثمار في القنوات التي يرغب العملاء في مواصلة تجربة علامتهم التجارية.<sup>78889</sup>

## المتجر الرئيسي



متجر رئيسي في نيويورك الداخلية

في يوليو 2001، افتتحت شركة تويز آر أص متجرًا عالميًّا رئيسيًّا في تايمز سكوير بنيويورك بتكلفة 35 مليون دولار.<sup>90</sup> تضمن المتجر الذي تبلغ مساحته 110.000 قدم مربع مناطق مختلفة مثل باربي) مع منزل أحلام بالحجم الطبيعي(، ومتزه جوراسيك) مع تيرانوصور متحرك(، ولينغو، وشركة ويلي ونكا كاندي، ودولاب هواء الداخلية المميزة. اجتذب المتجر آلاف السياح لأكثر من عقد من الزمان قبل أن تقرر الشركة إلغاء عقد إيجارها في ديسمبر 2015. في أغسطس 2017، أعلنت شركة تويز آر أص عن افتتاح متجر مؤقت بمساحة 35000 قدم مربع بالقرب من المتجر الأصلي الذي سيفتح أبوابه في موسم الأعياد.<sup>91</sup> كان المتجر الرئيسي أيضًا بمثابة وجهة للألعاب، حيث دخل في شراكة مع مايكروسوفت ليكون أول موقع في العالم لإطلاق وحدة تحكم إكس بوكس الأصلية في 15 نوفمبر 2001.<sup>92</sup> في عام 2006، أضاف المتجر ثورة الرقص الرقص سوبر نوفا في قسم الإلكترونيات. أضاف المتجر لاحقًا ساحة ألعاب ترفيهية كاملة، تُعرف باسم آر كايد.

### العطاء الخيري والمبادرات البيئية

منذ عام 2004، دخلت شركة تويز آر أص في شراكة مع مؤسسة لعب لتونس لتكون بمثابة موقع تبرع لأي شخص يتبرع بالألعاب غير المغلفة أو الهدايا المالية.<sup>93</sup><sup>94</sup> منذ بداية الشراكة، ذكرت شركة ألعاب لتونس أن حملات تويز آر أص قد جمعت أكثر من 55 دولارًا مليون وتبرع بأكثر من 4 ملايين لعبة.<sup>95</sup> أقامت الشركة أيضًا شراكة مع يسلم الأطفال / الأزياء، وهي منظمة غير ربحية تربط تجار التجزئة والمصنعين والمؤسسات والأفراد بالوكالات المحلية غير الربحية.<sup>96</sup><sup>97</sup> قامت منظمة تويز آر أص صندوق الأطفال، وهي مؤسسة خيرية عامة تابعة للشركة، بعقد شراكة مع منظمات غير ربحية لتقديم منتجات وهدايا مالية للأطفال المحتجزين. ساهم

صندوق الأطفال في تويز آر أص بأكثر من 7.6 دولار مليون دولار لمبادرات إنقاذ الطفولة في أعقاب الكوارث الطبيعية مثل إعصار ساندي، وفي عام 2016، قدمت المؤسسة الخيرية 1 دولار مليون منحة لمنح أطفال القرية العالمية.<sup>9899</sup> في عام 2017، أطلقت الشركة حملة خيرية قصيرة الأمد مع مستشفى سانت جود لبحوث الأطفال.<sup>100</sup> في 11 أبريل 2011، أعلنت شركة تويز آر أص أنها تخطط لتعطية 70 في المائة من سقف مركز التوزيع الخاص بها في فلاندرز، نيو جيرسي بتركيب شمسي. ادعت الشركة أن مشروع الطاقة الشمسية هذا الذي تبلغ قدرته 5.38 ميغاوات سيكون أكبر مشروع للطاقة الشمسية على الأسطح في أمريكا الشمالية.<sup>101</sup>

### سلامة المنتج

وبحسب ما ورد نفذت شركة تويز آر أص معايير أمان عالية، وفي عام 2007 تعهدت باتباع نهج صارم تجاه محاسبة البائعين على استيفاء هذه المعايير.<sup>102</sup> قال الرئيس والمدير التنفيذي السابق جير الد إل ستورتش، فيشهادته أمام اللجنة الفرعية للاعتمادات التابعة لمجلس الشيوخ بشأن الخدمات المالية والحكومة العامة بشأن سلامة الألعاب في سبتمبر 2007، إنه يؤيد تشريعًا جديًّا يعزز معايير سلامة الألعاب ويوضح المبادرات الجديدة التي وضعها بائع التجزئة لضمان ذلك يتلقى عملاً لها معلومات في الوقت المناسب عن عمليات الاسترداد (بما في ذلك موقع ويب جديد).<sup>103104</sup> في عام 2008، أدخلت الشركة معايير أكثر صرامة لسلامة المنتجات تتجاوز المتطلبات الفيدرالية. من بين المعايير الجديدة، كان من الضروري أن تفي المواد داخل الألعاب بمعيار يبلغ 250 جزءًا في المليون من الرصاص لجميع المنتجات المصنعة حصريًّا لتأجير التجزئة (مقارنة بالمعيار الفيدرالي البالغ 600 جزء في المليون). كما أعلنت شركة تويز آر أص عن مطالبتها بإنتاج منتجات الأطفال دون إضافة مادة الفثالات، الأمر الذي أثار مخاوف بشأن سلامة الأطفال.<sup>105</sup> قامت الشركة منذ ذلك الحين بتعديل متطلباتها لتلبي المعايير الفيدرالية الجديدة التي تم سنها مع قانون تحسين سلامة المنتجات الاستهلاكية لعام 2008.

### العمليات الدولية



تويز آر أص في ريتشموند هيل، أونتاريو، كندا. تعد كندا من أوائل الأسواق الخارجية المستهدفة للتوسيع الدولي.

بالإضافة إلى توسعها في الولايات المتحدة، أطلقت شركة تويز آر أص حضورًا عالميًّا في سبتمبر 1984 عندما افتتحت الشركة أول متجر دولي مملوك لها بالكامل في كندا ومرخص لها في سنغافورة. دخلت شركة تويز آر أص سوق المملكة المتحدة في عام 1985.<sup>106</sup> أثناء دخولها

مؤخراً إلى سوق جديد في نوفمبر 2011 عندما افتتحت أول متجر مخصص لها في بولندا (المدينة الزرقاء)، قامت شركة تويز آر أص، العالمية بتشغيل أكثر من 600 متجر عالمي وأكثر من 140 متجرًا مخصصاً في 35 دولة ومنطقة قضائية خارج الولايات المتحدة.<sup>107</sup> في ذروتها، كان لـ تويز آر أص، العالمية وجود في 40 دولة. العديد من هذه المتاجر كانت مملوكة لشركات، لكن المتاجر في بعض البلدان كانت مملوكة ومداربة بشكل مستقل مع شركة تويز آر أص التي ترخص اسمها لشركة محلية.

## أفريقيا والشرق الأوسط

تدير مجموعة الفطيم منذ عام 1995 متاجر في البحرين ومصر والكويت وعمان وقطر والإمارات العربية المتحدة.<sup>108</sup> يتم تشغيل المتاجر في إسرائيل من قبل مجموعة فيشمان للبيع بالتجزئة،<sup>109</sup> بينما تمتلك شركة تسويق المتاجر في المملكة العربية السعودية.<sup>110</sup> كما أن المتاجر في جنوب إفريقيا وناميبيا وزامبيا مملوكة ومداربة بشكل مستقل.<sup>111</sup>

## آسيا

تتمتع شركة تويز آر أص بحضور واسع في مناطق شرق آسيا وجنوب شرق آسيا تحت مظلة تويز آر أص آسيا، وهي عبارة عن اندماج فضفاض للمشاريع المشتركة مع الشركات المحلية. تعمل متاجر تويز آر أص في بروناي والصين) البر الرئيسي وهونغ كونغ وماكاو (والهند واليابان وكوريا

الجنوبية وมาيلزيا والفلبين وسنغافورة وتايوان وتايلاند.<sup>112</sup> تم إنشاء الوحدة الآسيوية في الأصل في عام 1985 كشراكة بين تويز آر أص وفونغريتالنج، فرع البيع بالتجزئة لمجموعة فونغ (مجموعة مقرها هونغ كونغ تمتلك أيضاً لي وفونغ، موزع تجزئة رئيسي)، مع تمتلك الشركة الأم حصة أغلبية تبلغ 85٪ بينما تمتلك فونغريتالنج باقي الأسهم.<sup>71112</sup> بعد بيع تويز آر أص للوحدة الآسيوية في نوفمبر 2018، أصبحت فونغريتالنج المساهم الرئيسي في الوحدة، حيث تمتلك حصة متزايدة بنسبة 21٪ بينما يتم توزيع نسبة 79٪ المتبقية من تويز آر أص بين مجموعة من الألعاب المقرضون «آر» أص.<sup>7379</sup>



تويز آر أص في يوفاسكولا، فنلندا

تم إنشاء موقع في كوريا الجنوبية والهند من خلال مشاريع مشتركة تم تشكيلها بالاشتراك مع لوت مارت في عام 2007 ولو لو هايبر ماركت في عام 2017، على التوالي. مدعاة بالطلب

المتزايد على الألعاب في منطقة آسيا والمحيط الهادئ، تعتبر الأسلحة الآسيوية واليابانية لـ تويز آر أص من بين الشركات التابعة لـ تويز آر أص التي ظلت مربحة في العقد الأول من القرن الحادي والعشرين، وسجلت نمواً «مزدوج الرقم» في الإيرادات من خلال منتصف إلى آخر عام 2010.<sup>73</sup> في عام 2015، سجلت شركة تويز آر أص آسيا إجمالي حجم مبيعاتها 1.85 مليار دولار أمريكي؛<sup>112</sup> للسنة المنتهية في يناير 2017، بلغ إجمالي صافي المبيعات من الصين وجنوب شرق آسيا ما يقرب من 375 مليون دولار أمريكي، بينما حققت الذراع اليابانية صافي مبيعات بقيمة 1.3 مليار دولار أمريكي من تويز آر أص، على الرغم من انخفاض الأرباح السنوية مؤخراً، و 20.3 دولار أمريكي مليون من بابيز «أر» أص.<sup>7479</sup> نظراً لوضعها الفانوني المنفصل عن الشركة الأم، فإن الوحدات الآسيوية في تويز آر أص لم تتأثر في الغالب بالمشاكل في الشركة الأم.<sup>71</sup>

## أوروبا

الموقع في بولندا (16) موقعًا والبرتغال وإسبانيا مملوكة للشركات. في ذروتها، كان لدى تويز آر أص 105 متجرًا في المملكة المتحدة، تم إغلاق 100 متجر المتبقية بحلول 24 أبريل 2018.<sup>6263113114</sup> في أبريل 2018، أُعلن أن سميث ستستحوذ على متاجر في النمسا وألمانيا وسويسرا. اعتباراً من يوليو 2018، لا تزال المبيعات معلقة.<sup>115</sup> لم يتم الإعلان بعد عن خطط لمتاجر في دول أوروبية أخرى، لكن التصفيه مرحلة.<sup>116</sup> كما قامت شركة تويز آر أص بتشغيل متاجر في هولندا حتى عام 2009.<sup>117</sup> كما قامت شركة تويز آر أص بتشغيل متاجر في فرنسا حتى عام 2019.<sup>118</sup> متاجر في الدنمارك وفنلندا وأيسلندا والنرويج والسويد مملوكة لشركة توب توي.<sup>119</sup> أعلنت شركة Top Toy عن إفلاسها في 30 ديسمبر 2018 بسبب ضعف مبيعات العطلات.<sup>120</sup>

## كندا

بدأت الذراع الكندية لشركة تويز آر أص عملها في عام 1983 ويقع مقرها الرئيسي في كونكورد، أونتاريو. اعتباراً من بيعها لشركة فيرفاكس المالية في 1 يونيو 2018، تضم السلسلة 82 متجرًا تستمر في العمل تحت اسم تويز آر أص بعد البيع.<sup>121</sup>

## أوقيانوسيا



توبز "آر" أص في مركز تسوق شادستون، ملبورن،  
أستراليا.

أغلقت شركة توبز آر أص متاجرها الـ 44 في أستراليا في 5 أغسطس 2018. ومع ذلك، في 5 يونيو 2019، ستعود شركة توبز آر أص إلى أستراليا بموجب شراكة مع هوبى وارهاوس.<sup>70122</sup>

#### قائمة المتجر

حتى تصفيتها وإغلاقها في عام 2018، امتلكت الشركة 739 متجرًا في الولايات المتحدة، بالإضافة إلى أكثر من 750 متجرًا دوليًّا وأكثر من 245 متجرًا مرخصًا في 37 دولة وسلطة قضائية

#### ماركات أخرى

##### إيماجيناريوم

كانت إيماجيناريوم علامة تجارية خاصة لشركة توبز آر أص لمعظم ألعابها التي تم الحصول عليها في عام 1999.<sup>153</sup> في الأصل بعد استحواذ شركة توبز آر أص في عام 1999، كانت تدير أيضًا متاجر حتى عام 2004.<sup>14</sup>

##### كيدز «آر» أص

الشعار المستخدم للأطفال "آر"

الشعار المستخدم لـ بابيز "آر" أص منذ عام 2007

كانت شركة كيدز «آر» أص بائع تجزئة لملابس الأطفال بأسعار مخفضة. افتتحت متاجرهم الأولى في فبراير 1983 في باراموس، نيو جيرسي، وبروكلين، نيويورك.<sup>154</sup> تم طي السلسلة في يناير 2004 بعد أن عانى بائع التجزئة من تدهور مبيعات المتجر نفسه والتركيز أكثر على العلامة التجارية توبز آر أص.<sup>14155</sup>

## أطفال آر اس

افتتح أول متجر للأطفال «آر» أص في أبريل 1996 في ويستيري، نيويورك.<sup>156</sup> في فبراير 1997، استحوذت شركة تويز آر أص على شركة ببي سوبرستور. في ذلك، وهي سلسلة من 78 متجرًا، مقابل 376 مليون دولار. تم تحويل الموقع إلى بابيز «آر» أص.<sup>157</sup> يعمل المتجر كتاجر تجزئة متخصص لمنتجات الأطفال ونما إلى حوالي 260 متجرًا في الولايات المتحدة قبل إغلاقها في أواخر عام 2010. تقدم المتاجر مجموعة متنوعة من المنتجات لحديثي الولادة والرضع والأطفال الصغار. تحتفظ الشركة أيضًا بسجل وتقدم دروس وأحداث قبل الولادة وبعدها.<sup>158</sup> في عام 2011، بدأت شركة تويز آر أص في فتح موقع ذات علامات تجارية مشتركة مع أقسام بابيز «آر» أص في 21 موقعًا جديداً و 23 موقعًا تم إعادة تصميمها.<sup>159</sup>

## شوارتز الفاو

في مايو / أيار 2006، استحوذت شركة تويز آر أص. على شركة فاو شوارتز لبيع الألعاب بالتجزئة بما في ذلك متجر التجزئة الرئيسي في فيفث أفينيو في مدينة نيويورك، بالإضافة إلى موقعها للتجارة الإلكترونية، FAO.com.<sup>160</sup> أغلقت الشركة متجر الفاو شوارتز الرئيسي في نيويورك في 15 يوليو / تموز 2015، مشيرة إلى ارتفاع تكاليف الإيجار، لكنها استمرت في حمل ألعاب الفاو التي تحمل علامة شوارتز التجارية في متاجر تويز «آر أند ببيز» آر أص حتى عام 2017.<sup>161</sup>

## تويز آر أص إكسبريس

بالنسبة لموسم التسوق في العطلات لعام 2009، جربت شركة تويز آر أص مفهوم المتجر الأصغر لجذب العملاء وتم افتتاح 90 متجرًا من متاجر "هوليدي إكسبريس" عبر الولايات المتحدة وكندا.<sup>162</sup> تعد متاجر هوليدي إكسبريس أصغر من متاجر تويز آر أص العادية، وغالباً ما تكون في مراكز التسوق، وتقدم مجموعة محدودة من البضائع أكثر مما هو متاح في متجر تويز آر أص المستقل. تم افتتاح معظم (إن لم يكن كل) هذه المتاجر الـ 90 في مراكز التسوق ومرافق التسوق التي أخلتها سلاسل المتاجر التي أغلقت أبوابها خلال فترة الركود) بما في ذلك ألعاب كي بي، التي استحوذت شركة تويز آر أص على العديد منها).<sup>162</sup> كانت خطة شركة تويز آر أص هي الإبقاء على متاجر هوليدي إكسبريس مفتوحة حتى أوائل يناير 2010 وإغلاقها بعد ذلك بوقت قصير، لكن نجاح العديد منها دفع الشركة إلى إعادة النظر وظل العديد منها مفتوحًا.<sup>163</sup> تُعرف هذه المتاجر باسم «تويز آر أص إكسبريس». ابتداءً من مايو 2010، افتتحت شركة تويز آر أص ما مجموعه 600 متجر إكسبريس. تم تحويل أربعة أخرى إلى متاجر منفذ تويز آر أص.<sup>164</sup> كما هو الحال مع متاجر تويز آر أص الأكبر والأساسية، تم إغلاق هذه المواقع أيضًا جنباً إلى جنب مع منافذ البيع في الولايات المتحدة خلال صيف 2018.

## عمليات الويب

بدأت شركة تويز آر أص في بيع الألعاب عبر الإنترت مع إطلاق موقع Toysrus.com في عام 1998.<sup>165</sup> في أعقاب فترة التداول الكارثية لعيد الميلاد عام 1999 والتي فشلت خلالها الشركة في تسليم الهدايا في الوقت المحدد،<sup>166</sup> أبرمت شركة تويز آر أص عقداً لمدة عشر سنوات مع تاجر التجزئة عبر الإنترت أمازون في عام 2000 لتكون المورد الحصري للألعاب على الموقع الإلكتروني.<sup>167</sup> تراجعت أمازون في النهاية عن شروط العقد من خلال السماح لتجار التجزئة الخارجيين باستخدام سوقها لبيع الألعاب، مستشهدة بفشل شركة تويز آر أص في حمل مجموعة كبيرة بما فيه الكفاية من البضائع، بما في ذلك الخطوط الأكثر شعبية.<sup>168</sup> في عام 2006، نجحت شركة تويز آر أص في مقاضاة أمازون؛ حصلت الشركة على 51 دولاراً مليون دولار في عام 2009، أي ما يزيد قليلاً عن نصف مبلغ 93 مليون ادعى في البداية.<sup>169</sup> وقد احتلت المرتبة رقم 29 في أفضل 500 دليل لمتاجر التجزئة على الإنترت لعام 2012.<sup>170</sup> كان موقع Toysrus.com أحد أكثر المواقع زيارة في فئة بيع الألعاب المتخصصة ومنتجات الأطفال مع مجموعة متنوعة من الألعاب.<sup>171</sup> بالإضافة إلى ذلك، قدم موقع Babiesrus.com مجموعة واسعة من منتجات ومستلزمات الأطفال والوصول إلى سجل الأطفال الخاص بالشركة. تتطلع الشركة إلى توسيع محفظتها على شبكة الإنترت، في فبراير 2009، استحوذت على بائع الألعاب عبر الإنترت eToys.com من شركة بارينت. التي تقدمت بطلب للحماية من الإفلاس في ديسمبر 2008. ولم يتم الكشف عن الشروط المالية.<sup>172</sup> في نفس الوقت تقريراً، أفيد أن شركة تويز آر أص. اشتترت Toys.com مقابل 5.1 دولار تقريرياً مليون. اليوم، تدير الشركة موقع Toys.com لإدراج الصفقات الحصرية وغير المعلنة المتوفرة في مجموعة موقع التجارة الإلكترونية الخاصة بها.<sup>173</sup> في عام 2010، ذكرت شركة تويز آر أص. أن مبيعاتها عبر الإنترت نمت بنسبة 29.9٪ على أساس سنوي لتصل إلى 782 دولاراً أمريكيّاً مليون دولار من 602 دولار مليون دولار، وفي أبريل 2011، أعلنت الشركة عن خطط لفتح مركز مخصص لتنفيذ التجارة الإلكترونية في ماكاران، نيفادا.<sup>174</sup> أعلنت الشركة لاحقاً عن مبيعات عبر الإنترت بقيمة 1 دولار مليار لعام 2011 و 1.1 مليار لعام 2012.<sup>175</sup> تم إغلاق الموقع بر رسالة وداع قصيرة عندما بدأت التصفية الأمريكية في مارس 2018. تواصل المتاجر الدولية الباقية ببيع البضائع عبر الإنترت. بحاجة لمصدر في عام 2019، عاد موقع Toysrus.com من خلال تارجت. يمكن للمتسوقين الاطلاع على موقع تويز آر أص على الويب للعثور على اللعبة التي يريدونها، ثم إعادة توجيههم إلى تارجت.com. عند النقر فوق الزر «شراء.»<sup>176</sup> في العام التالي، عاد موقع Toysrus.com إلى تحقيق مبيعاته من خلال أمازون،<sup>175</sup> وهذه هي المرة الأولى منذ عام 2006 التي تدخل فيها شركة تويز آر أص في شراكة مع أمازون. بحاجة لمصدر

الزرافة

المعروف سابقاً باسم «دكتور جي رافيه» في الإعلانات المطبوعة في الخمسينيات من القرن الماضي لصفقة الأطفال، وقد تطور جيفري الزرافة في الاسم والمظهر على مدار العقد التالي ليصبح التميمة الرسمية للعبة تويز «آر» أص.<sup>177</sup> كان تصميم جيفري بمثابة «المتحدث الرسمي» للعلامة التجارية، وقد مر بعدة مراحل على مدار الخمسين عاماً التالية قبل الانتهاء من التكرار الحالي الذي رصده النجوم في نوفمبر 2007.<sup>178</sup> في عام 2017، رعت الشركة البث المباشر للكاميرا لشهر أبريل عن الزرافة، مما ساعد في دعم الحفاظ على الزرافة والتوعية بها. انتشرت الكاميرا التي ترعاها الزرافة الحامل في أبريل / نيسان، وحصلت ملايين المشاهدات على موقع يوتيوب وعبر منصات التواصل الاجتماعي.



معلومات عامة

التأسيس	1948 (إشنطن، الولايات المتحدة)
الأخفاء	<  القائمة...
النوع	خاصة
الشكل القانوني	شركة ذات مسؤولية محدودة 
المقر الرئيسي	نيو جيرسي، الولايات المتحدة 
موقع الويب	toysrus.com (إنجليزية) 

### المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	كولبرج كرافتس روبرتس Tru Kids (en)  
الشركات التابعة	Toys "R" Us Japan (en)  
الصناعة	تجارة 
المنتجات	ألعاب أطفال

### أهم الشخصيات

المالك	كولبرج كرافتس روبرتس Tru Kids (en)  
المؤسس	Charles Lazarus (en)  
المدير التنفيذي	ديف براندون (2015 -) 
أهم الشخصيات	كولبرج كرافتس روبرتس، بين كتيل
الموظفون	000 .66 000 (2017) .64 

شركة ببليكس

# Publix

شركة ببليكس لأسواق السوبر ماركت ، والمعروفة باسم ببليكس ، هي سلسلة سوبر ماركت أمريكية مملوكة للموظفين العاملين بها ومقرها في ليكلاند، فلوريدا ، الولايات المتحدة. تأسست شركة ببليكس في عام 1930 على يد جورج دبليو جينكينز ، وهي شركة خاصة مملوكة بالكامل للموظفين الحالين والسابقين وأفراد من عائلة جينكينز. تعمل ببليكس في جميع أنحاء جنوب شرق الولايات المتحدة ، ولها عدد موافق في كلٍّ من فلوريدا (858)، جورجيا (207)، ألاباما (88)، كارولينا الجنوبية (69)، تينيسي (55)، كارولينا الشمالية (53)، وفيرجينيا (19) على التوالي .

تحفظ ببليكس بـ 1380 موقع متجر في جميع أنحاء الجنوب الشرقي. اعتباراً من يونيو 2023 ، تمتلك فلوريدا أكبر عدد من المتاجر ، حيث بلغ 874 متجرًا. اعتباراً من سبتمبر 2022 ، توظف ببليكس حوالي 240.000 شخص في موقع البيع بالجزئية ومدارس الطبخ ومكاتب الشركات وتسعة مراكز توزيع البقالة وأحد عشر منشأة تصنيع. تنتج مرافق التصنيع منتجات الألبان والأطعمة الجاهزة والمخابز والمنتجات الغذائية الأخرى. ببليكس هي أكبر شركة مملوكة للموظفين في الولايات المتحدة.



బబలిక్స్ ఫ్లోరిడా హర్టిన్జ్ సెర్ఫసైడ్ శాఖలో ఉన్న ఒక పబ్లిక్స్ మార్కెట్

معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	منذ 6 سبتمبر 1930ء
النوع	93 سنة
الشكل القانوني	شركة خاصة على
المقر الرئيسي	لوكالند على الخريطة
موقع الويب	<a href="http://www.publix.com">www.publix.com</a>

المنظومة الاقتصادية

Event planning	
الخدمات	Money services أخرى
الخدمات	Online shopping and home delivery أخرى (من خلال Instacart)
الخدمات	عقار (قانون) <sup>(3)</sup>
الصناعة	تجارة التجزئة
الصناعة	ألاياباما <sup>(88)</sup>
الصناعة	فلوريدا <sup>(858)</sup>
الصناعة	جورجيا <sup>(207)</sup>
مناطق الخدمة	North Carolina <sup>(53)</sup>
مناطق الخدمة	South Carolina <sup>(69)</sup>
الخدمات	تينيسي <sup>(55)</sup>
الخدمات	فرجينيا <sup>(19)</sup>
الخدمات	كنتاكي <sup>(5)</sup>
أهم الشخصيات	

المؤسس	جورج ديليو. جينكينز
أهم الشخصيات	Todd Jones (CEO) Ed Crenshaw (رئيس مجلس الإداره) <sup>2</sup>
البورصة	OTCBB (en)  (PUSH) 
العائدات	
العائدات	<sup>4</sup> ▲ \$41.1 billion (2021)
	<sup>4</sup> ▲ \$36.1 billion (2018)
الربح الصافي	2.918  بليون دولار أمريكي <sup>5</sup> (2022)
رسملة السوق	15.442  بليون دولار أمريكي <sup>6</sup> (2019)
الدخل التشغيلي	<sup>4</sup> ▲ \$3.028 billion (2017)
	<sup>4</sup> ▲ \$2.940 billion (2016)
الإصول	<sup>4</sup> ▲ \$18.18 billion (2017)
	▲ \$17.39 billion (2016)

لوبى هوبي

# HOBBY LOBBY

سلسلة محلات هوبي لوبى هي سلسلة محلات أمريكية للفنون والحرف اليدوية، تقع في أوكلاهوما سيتي، أوكلاهوما، وكانت تعرف سابقاً بمركز هوبي لوبى الإبداعي. مدير المخازن مدير تنفيذى مخصوص.<sup>1</sup>

## التاريخ

افتتح ديفيد جرين أول محل في السلسلة في عام<sup>2</sup> 1972 على مساحة 300 قدم مربع (28) متر مربع (في الشمال الغربي لمدينة أوكلاهوما. بلغت المبيعات ما يقرب من 3,200 دولار في الفترة ما بين أغسطس إلى نهاية العام.<sup>3</sup>

مع بداية عام جديد، انتقل جرين إلى محل أكبر على مساحة 1000 قدم مربع. وافتتح المتجر الثاني في أوكلاهوما سيتي في عام 1975، والثالث في تولسا، أوكلاهوما في العام التالي.<sup>2</sup> وبحلول منتصف عام 1982، كان جرين قد افتتح سبع محلات.<sup>3</sup> واستطاع في عام 1984، أن يفتح أول متجر له خارج أوكلاهوما.<sup>2</sup>

مع بداية عام 1989، وصل عدد محلات السلسلة إلى 15 محل. مع أواخر عام 1992، كان للسلسلة 50 متجر في سبع ولايات،<sup>4</sup> ليزداد العدد بعد ذلك بسرعة كبيرة، فبعد ثلاث سنوات فقط (أغسطس 1995) تضاعف عدد المتاجر ليصل إلى 100 متجر،<sup>5</sup> متجر في أغسطس 1999.<sup>6</sup> بحلول مارس 2002، كان للسلسلة 281 متجر في 24 ولاية،<sup>7</sup> ليصل العدد إلى 310 متجر بحلول أكتوبر 2003.<sup>2</sup>

بحلول إبريل 2015، وصل عدد المتاجر إلى 600 متجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة، تم بناء المقر الرئيسي للسلسلة على مساحة 3,400,000 قدم مربع (320,000 متر مربع) (تصنيع، توزيع، والمكاتب.<sup>8</sup>

## طقوس العمل

مخازن ومتاجر هوبي لوبى مفتوحة كل يوم باستثناء يوم الأحد،<sup>9</sup> بسبب التزام جرين بالتعاليم المسيحية. فهو يريد أن يحصل موظفيه على أوقات كافية للعبادة، الراحة، لقضاء بعض الوقت مع أسرهم حتى وإن أدى ذلك إلى خفض الأرباح.<sup>10</sup> تذيع متاجر هوبي لوبى خليط

من موسيقى الجاز الخفيفة، الموسيقى الكلاسيكية، البلو، الموسيقى المعاصرة، ومجموعات أخرى من الموسيقى كالبوب والموسيقى الريفية للزبائن عن طريق سماعات منتشرة في جميع أرجاء المتجر. يتحكم في الموسيقى المقر الرئيسي في أوكلاهوما سيتي.

بدلاً من استخدام نظام الباركود، تستخدم الشركة نظام التسuir اليدوي للمنتج في حالات الطلب والبيع. أعلن موقعهم على الإنترنت مؤخراً عن نية الشركة في إيجاد طرق جديدة لفحص ومراجعة إيقادات الشراء والبيع في أقرب وقت، معلنين أن هذه الطرق غير مناسبة لهم في الوقت الحاضر.<sup>10</sup>

### معارضتهم لقانون حماية المريض

اتخذ مالك سلسلة محلات هوبي لوبي ديفيد جرين موقفاً معادياً علنياً ضد قانون حماية المريض، وقانون الرعاية الصحيةالأمريكي «أوباما كير» بأسعار معقولة الذي كان أساس حملة الرئيس الأمريكي باراك أوباما، موضحاً أن الصحة هي سلعة مثل أي سلعة تباع وتشتري. وأن هذا القانون سيضر أرباح شركات الأدوية والمستشفيات والشركات المطالبة منها رعاية وتوفير خدمات صحية لموظفيها. غير إجبار الشركات على توفير وسائل منح الحمل وأدوية إجهاض لموظفيها.<sup>11</sup>

في سبتمبر عام 2012، رفعت سلسلة متاجر هوبي لوبي دعوى قضائية ضد الولايات المتحدة بشأن القواعد الجديدة التي توجب توفير تأمين صحي مقدم من أرباب العمل لموظفيهم لتوفير وسائل منع الحمل. مصراحة بأن "إيمان عائلة جرين يمنعهم في المشاركة في ذلك الأمر، أو أن يدفعوا أي مبالغ مالية لعمليات الإجهاض أو في تطوير أدوية لـإجهاض الجنين. موضحين أن التعديل الأول للدستور الولايات المتحدة الأمريكية وقانون الحرية الدينية يحمي المعتقدات الدينية، وتبعاً لذلك لا يجب إجبارهم على تطبيق سياسة منع الحمل".<sup>12</sup><sup>13</sup> رفضت المحكمة العليا للولايات المتحدة الدعوى طالبة منهم الحصول على أمر قضائي،<sup>14</sup> مما دفع الشركة لمقاضاة الحكومة الفيدرالية (الحكومة الاتحادية).<sup>15</sup><sup>16</sup>

في 19 يوليو عام 2013، منح القاضي جو هيتون الشركة إعفاء مؤقت من تطبيق القانون وتوفير وسائل منع الحمل.<sup>17</sup>

وفي المقابل، قدم مركز التحقيق في 28 يناير<sup>18</sup>، 2014 إفادات موجزة إلى المحكمة العليا مفادها أن قرار المحكمة بمنح إثنان للسلسلة بعدم تطبيق القانون وتوفير وسائل منع الحمل يعارض شرط التعديل الأول للدستور الذي ينص على أن الكونغرس لا يجب أن يصدر أي قانون تحت بند المؤسسات الدينية. وأنه كما يجب فصل الدين عن السياسة يجب فصل قواعد العمل عن الدين. رفض محامين السلسلة تلك الإفادات في 25 مارس 2014.<sup>19</sup> متمسكين بقرار المحكمة وقانون الحرية الدينية وبنص التعديل الأول.

## قرار المحكمة العليا

في 30 يونيو 2014، قضت المحكمة العليا بأحقية سلسلة متاجر هويي لوي وغیرها من الشركات بالحصول على إثناء من تفیذ القانون استناداً إلى معتقداتهم الدينية الذي يدعمه قانون الحرية الدينية وليس نص التعديل الأول.<sup>2021</sup>

## الإحتفال بالأعياد

في سبتمبر 2013، صرخ زبون أنه في إحدى متاجر هويي لوي يمارلبورو، نيوجيرسي لم يكن مزين بالزينة الالزمة للاحتفالات اليهودية مثل بار متسفا، حانوكا وعيد الفصح، على الرغم من كونها مزينة في أعياد الميلاد المسيحية. أرجع الزبون عدم توافر الهدايا الالزمة للاحتفالات اليهودية بسبب اعتناق مالك المتجر للمسيحية وعنصريته.<sup>2223</sup> ردت إدارة المتجر للعامة بأنها كانت تزين المتاجر للأعياد اليهودية في فروعها في السابق وأنها تدرس إعادة هذه العادة مرة أخرى في بداية نوفمبر 2013.



متجر هويي اللوي في ستو، أوهايو



البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1972
النوع	سلسلة متاجر
المقر الرئيسي	أوكلاهوما سيتي
موقع الريب	( الإنجليزية hobbylobby.com )
<b>المنظومة الاقتصادية</b>	
الصناعة	تجارة التجزئة
<b>أهم الشخصيات</b>	
المؤسس	ديفيد غرين
المدير التنفيذي	ديفيد غرين

## General Nutrition Centers مركز التغذية العامة



مجموعة متاجر مركز التغذية العامة (GNC) يقع في بيتسبurg، بنسلفاني، وكان ببدايةه وأسأسه شركة أميريكية لبيع المنتجات المتعلقة بالصحة والتغذية مثل الفيتامينات، المكملات، المعادن، الأعشاب، الأغذية الرياضية، الأنظمة الغذائية، ومنتجات الطاقة.<sup>45</sup>

### التاريخ

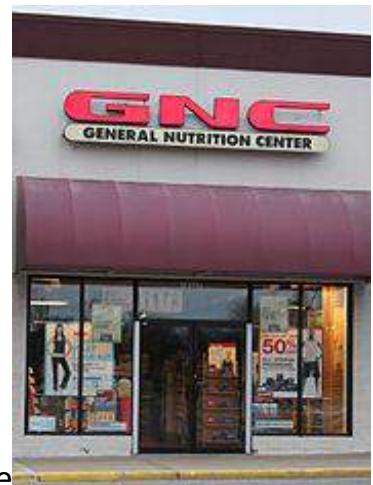
في عام 1935 قام «ديفيد شاكريان» بافتتاح محل صغير للطعام الصحي، لاكيزوم، في قلب مدينة بيتسبurg. في يومه الأول حصل على 35 دولار أمريكي فقط، لكنه بعد ستة أشهر كان باستطاعته فتح محل آخر. بعد سنة واحدة، عانى شاكريان مما كان بمثابة ضربة قاتلة له عندما فاض نهر أوهايو في عيد القديس باتريك؛ حيث غمرت المياه كلا المحلين. ومع ذلك، فقد قام بسرعة بإعادة بناء المحلين، وقام بافتتاح خمسة فروع أخرى عام 1941. وقد سُجلت الشركة كمؤسسة رسمية في الأول من سبتمبر عام 1936، وقد إنطلقت شاكريان إلى مجال الطلب بالبريد خلال الحرب العالمية الثانية. قال شاكريان أن الزبائن كانت ترسل له شيكات نقديه وتطلب منه إرسال البضاعة لها بالبريد عوضاً عن المجئ إلى المحل بأنفسهم بسبب تقييّن الجاز الذي حدث خلال الحرب العالمية الثانية. خلال ضعف الطعام الصحي في السبعينيات، قام شاكريان بتوسيع سلسلته خارج بيستبرغ للمرة الأولى، وفي خلال عملية التطوير قام بتغيير إسمه إلى «مركز التغذية العامة». وقد تابع عملية إدارة سلسلة المحالات حتى موته في عام 1984. إتجه شاكريان بسلسلة محلاته إلى الشهرة «مُدرجة على قائمة بورصة نيويورك للأوراق المالية» في الثمانينيات.

التَّوْسُعُ الْمُفْرَطُ وِمَوْتُ شَاكْرِيَانَ فِي 1984 أَدْوَى إِلَى اسْتِدَانَةٍ كَبِيرَةٍ فِي مَرْكَزِ التَّغْذِيَةِ الْعَامَةِ. مَا أَدَى إِلَى قَرَارِ عَائِلَتِهِ بِبَيعِ مَرْكَزِ التَّغْذِيَةِ

محلات البيع بالتجزئة



احد متاجر GNC



في

عادة ما تخزن متاجر مراكز التغذية العامة مجموعة واسعة من منتجات إنقاص الوزن وكمال الأجسام والمكمّلات الغذائيّة والفيتامينات والعلاجات الطبيعية ومنتجات الصحة والجمال ، في كل من العلامات التجارية المملوكة لها وكذلك العلامات التجارية الخارجية. اعتباراً من 31 ديسمبر 2018 ، كان لدى GNC ما يقرب من 8400 موقع، منها ما يقرب من 6200 موقع للبيع بالتجزئة في الولايات المتحدة) بما في ذلك ما يقرب من 2200 موقع Rite Aid المرخص لمتجر داخل متجر) وعمليات الامتياز في حوالي 50 دولة. في يونيو 2019 ، أُعلن أن GNC تخطط لإغلاق ما يصل إلى 1400 موقع تجزئة مملوك للشركة، وخاصة تلك الموجودة داخل مراكز التسوق.<sup>67</sup>

### نموذج العمل

من مراكز التغذية العامة ما يقرب من 4100 موقع في الولايات المتحدة، 61٪ في مراكز الشريط و 28٪ في مراكز التسوق. توفر منتجات الشركة على الموقع الإلكتروني [www.gnc.com](http://www.gnc.com)، واعتباراً من يناير 2017 متاحة أيضاً في سوق متاجر امازون لمراكز التغذية العامة.<sup>89</sup>

### دعاوى قضائية

عام 1998 اتهمت مراكز التغذية العامة بإخراج أصحاب الامتياز بشكل متعمد من العمل من أجل «استعادة» المتاجر إلى سيطرة الشركة. في مقال صدر بتاريخ 30 أبريل 2003 أن شركة

مراكز التغذية العامة تمت مقاضاتها من قبل العديد من أصحاب الامتياز. الشكوى كانت أن الشركة الأم كانت تسمح لمتاجرها المملوكة لها ببيع منتجات بأقل مما يُسمح لمتاجر الامتياز ببيعها. زعمت الدعوى أيضًا أن مراكز التغذية العامة فرضت «رسوم إعادة تعين» عالية على أصحاب الامتياز عندما تكون هناك لافتات جديدة تحتاج إلى تغيير في المتجر أو تعديل صورة يجب أن تقوم به مراكز التغذية العامة. تم رفع دعوى مماثلة مرة أخرى في مقال كتب في 20 101112 أكتوبر. 2004

في فبراير 2015 ، أرسل المدعي العام في نيويورك إريك شنايدرمان رسائل وقف وكف للمحاكم إلى مراكز التغذية العامة وتجار التجزئة الرئيسيين الآخرين بسبب الاختبارات المعملية المتعلقة بدقة المحتويات المزعومة للملحق. بعد ذلك قام مراكز التغذية العامة بإزالة بعض الأسهم من المبيعات أثناء العمل مع المدعي العام. في سبتمبر 2016 ، توصلت مراكز التغذية العامة ومكتب المدعي العام في نيويورك وبائع التجزئة التكميليين الآخرين إلى اتفاق في نهاية المطاف، وينجز تجار التجزئة الآن اختباراً أكثر قوة للملحق لضمان وضع العلامات الدقيقة. 1314151617<sup>18</sup>

في أكتوبر 2015 رفع المدعي العام لولاية أوريغون دعوى قضائية ضد مراكز التغذية العامة مدعياً أن الشركة باعت عن علم منتجات تحتوي على مكونات مادة بيكميلون  $\beta$ -picamilon <sup>192021</sup>، والتي تحظرها إدارة الأغذية والعقاقير. Methylphenethylamine

في 2 فبراير 2017 ، هددت الشركة بمقاضاة شبكة فوكس التلفزيونية بسبب «الأضرار الاقتصادية الكبيرة التي تلحق بالسمعة، والفرص الضائعة، والأضرار المرتبطة على ذلك»، بعد حظر إعلان عن السلسلة من البث خلال بطولة كرة القدم المسماة Super Bowl LI. على الرغم من الموافقات المتكررة من قبل قناة فوكس نيوز، ذكرت الشبكة أن الإعلان قد تم رفضه من قبل الرابطة الوطنية لكرة القدم بسبب وجود اسم مراكز التغذية العامة على قائمة اتحاد لاعي الدوري الوطني لكرة القدم السوداء لبيع المنتجات التي تحتوي على مواد محظورة من قبل الدوري الوطني لكرة القدم الأمريكية NFL. زعم خطاب النوايا أن فوكس لم تبلغهم بأي قواعد من هذا القبيل عندما اشتروا وقت الإعلان ، وأشار إلى أن الشراء دفعهم إلى «إنفاق ملايين الدولارات في تكاليف الإنتاج وفي تطوير تسويق وطني منسق وإعادة تسمية العلامة التجارية . حملة» حول الإعلان التجاري. لا يحظر اتحاد كرة القدم الأميركي نفسه إعلانات المتاجر الصحية ما لم تحتوي على إشارات إلى منتجات محظورة محددة ؟ احتوى إعلان مراكز التغذية العامة على موضوعات تحفيزية فقط ولا توجد إشارات إلى منتجاته.

## معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1935
النوع	علامة
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	بيتسبرغ
موقع الويب	(gnc.com) الإنجليزية

## المنظومة الاقتصادية

تجارة	تجارة
الصناعة	التجزئة
مكملات	
المنتجات	غذائية

## أهم الشخصيات

الملك	Ontario Teachers' Pension Plan (en)
المؤسس	David Shakarian
أهم الشخصيات	Ken Martindale (CEO) Tricia K. Tolivar (CFO)

## الإيرادات والعائدات

البورصة	: OTC Pink
العائدات	▼ دولار أمريكي 2.54 billion (2016)
الدخل التشغيلي	▼ دولار أمريكي -172.95 million (2016)

الأصول	▼ دolar
أمريكي	2.07
billion (2016)	

Macy's مايسيز



مايسيز) بالإنجليزية(Macy's : هي سلسلة متاجر أمريكية. بالإضافة إلى متجرها الكبير الذي يتوسط مانهاتن في مدينة نيويورك، فإن الشركة تدير 850 متجرًا منتشرة في أرجاء الولايات المتحدة بحسب إحصاءات سبتمبر 2012.

تشتهر هذه المحلات بشكل خاص بمبينات عيد الشكر والذي هو تقليد لها منذ عام 1924 في متجر نيويورك. كما أن المتجر ذاته يمول الألعاب النارية التي تطلق في يوم الاستقلال كل عام منذ عام 1976.



متجر ميسي متعدد الأقسام في مدينة نيويورك.

#### معلومات عامة

سميت باسم

Rowland Hussey  
Macy (en)

البلد	الولايات المتحدة
التسلسل	١٦٥٤، منذ ٢٨٩٠
النوع	سلسلة متاجر متعددة الأقسام
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	نيويورك
موقع الويب	على الخريطة (macys.com) (إنجليزية)

### المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	(2007 - ) Macy's, Inc. (en)
الصناعة	تجارة التجزئة
المنتجات	ملابس، فرش السرير، أثاث، مجوهرات، مستحضرات تجميل

### أهم الشخصيات

المؤسس	Rowland Hussey Macy (en)
المدير التنفيذي	تيري وندغرين

شركة والغرينز

# Walgreens

تعتبر شركة والغرينز (أو والغرينز) أكبر سلسلة صيدليات في الولايات المتحدة. حتى تاريخ 11 كانون الأول (ديسمبر) 2013، كانت الشركة تملك 8582 متجرًا في الخمسين ولاية ومقاطعة كولومبيا وبورتوريكو وغواص. أنشأت الشركة في إلينوي، شيكاغو عام 1901. يقع مقر إدارة الشركة في ضاحية شيكاغو في ديرفيلد في إلينوي.

## نبذة عن الشركة

توفر شركة والغرينز للمستهلكين إمكانية الوصول إلى البضائع والحصول على الخدمات الصيدلانية والصحية في الولايات المتحدة من خلال مستودعات الأدوية وقسم الخدمات الصحية وقسم الرعاية الصحية. حتى 31 كانون الأول (ديسمبر) 2012، كانت شركة والغرينز تملك حوالي 8061 مستودع أدوية حول العالم . وتدير عدداً من المخازن التي تقدم الخدمات من خلال الإنترنت كـ [www.Beauty.com](http://www.Beauty.com).

## تاريخ الشركة

بدأت شركة والغرينز عام 1901 ، بمستودع أدوية يقع على تقاطع شارع بوين وكورتيج غروف في شيكاغو، وقد أسسها تشارلز رودولف والغرينز. بحلول 1913 ، نمت شركة والغرينز لتشمل أربع مخازن في شيكاغو. افتتح الفرع الخامس في 1915 ، وافتتحت أربع فروع أخرى عام 1916 . بحلول 1919 ، كانت سلسلة متاجر والغرينز تضم 20 مخزنًا. كان عقد العشرينيات ناجحاً جداً للشركة.

شعار "أدوية والغرينز" الأول لا زال مستخدماً في سان أنطونيو ، تكساس

عام 1922 ، طرحت الشركة مالت ميلك شيك ، وقد كان خطوة لإنشاء مصانع لصناعة الآيس كريم. في السنة التالية، بدأت والغرينز افتتاح متاجر بعيدة عن المناطق السكنية. في منتصف عقد العشرينيات ، كان ثمة 44 متجرًا حققت مبيعات سنوية بقيمة 1200000 دولار أمريكي. ثم توسيع

الشركة في كل من مينيسوتا وميسوري وويسكونسن. يعزى هذا التوسيع الجزئي لمبيعات الكحول، خاصة ال威سكي. لم تتأثر الشركة كثيراً جراء انهيار سوق الأسهم في أكتوبر 1929 والكساد الكبير. عام 1934، كانت الشركة قد شغلت 601 متجر في 30 ولاية.

بعد وفاة تشارلز والغرين عام 1939، تولى ابنه تشارلز والغرين جونيور إدارة السلسلة حتى تقاعده. كانت سنوات إدارة تشارلز الابن مزدهرة، لكنها كانت تفتقر إلى التوسيع الهائل الذي شهدته الشركة في بدايات القرن. تقاعد تشارلز الابن في أوائل الخمسينيات وتولى ابنه تشارلز الثالث الإدارة.

في 12 تموز (يوليو) عام 2006، تناهى دافيد بيرنور عن منصب رئيس الإدارة وحل محله جيف رين، الذي يحمل شهادات علمية في المحاسبة والصيدلة من جامعة أريزونا، وقد كان يعمل صيدلانياً ومديراً لمخزن ومديراً لمنطقة وأمين خزينة قبل أن يسمى الرئيس التنفيذي ورئيس مجلس الإدارة. أما غريغ واسون، الرئيس السابق لشركة والغرينز للخدمات الصحية فقد سمي رئيساً ومديراً للعمليات التنفيذية.

في 10 تشرين الأول (أكتوبر) 2008، استقال رين فجأة من منصب الرئيس التنفيذي، وحل محله آلان ج. ماكنالي كرئيس ومدير تنفيذي بالنيابة.



يقع على **Walgreens** **Rt.1 South**، **Saugus**، **Massachusetts** الأمريكية. منظر ليلي



شعار "أدوية والغرينز" الأول لا زال مستخدماً في سان أنطونيو، تكساس

معلومات عامة	
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1901
النوع	شركة عامة، الرمز في بورصة نيويورك : WAG إس و بي 500
الشكل القانوني	شركة مساهمة — شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	إلينوي، الولايات المتحدة
موقع الويب	(الإنجليزية) walgreens.com
المنظومة الاقتصادية	
الشركة الأم	ولجرينز بوتيس
اليابان	
الشركات التابعة	Wag's (en)

الصناعة	صيدلية
الموزعون	جوجل بلاي
<b>أهم الشخصيات</b>	
المؤسس	Charles Rudolph Walgreen, Sr. (en)
المدراء التنفيذيون	Gregory Wasson (en)  (2009 – 2014) Stefano Pessina (en)
الرئيس	Charles Rudolph Walgreen, Sr. (en)  (1901 – 1939)
أهم الشخصيات	الآن ماكتلي (رئيس مجلس الإدارة) جورج واسون (رئيس & الرئيس التنفيذي)
الموظفون	1176,000 (2012)

### الإيرادات والعائدات

بورصة	بورصة
	نيويورك (WAG)
العائدات	دولار▲ أمريكي 71,633 بلیون 1,2012)
الربح الصافي	(2010) بلیون 2,091

# تجارة التجزئة عبر الإنترنت في الولايات المتحدة

وول مارت Wal-Mart



شركة وول مارت (بالإنجليزية Wal-Mart) هي شركة أمريكية متعددة الجنسيات للبيع بالتجزئة تدير سلسلة من محلات السوبر ماركت ومتاجر الخصم ومتاجر البقالات، ويقع مقرها الرئيسي في بنتونفيل أركنساس،<sup>11</sup> تأسست الشركة رسمياً في 31 أكتوبر 1969، وكان مؤسساها هو سام والتون، تمتلك الشركة وتدير مستودعات سامز كلوب للبيع بالتجزئة،<sup>12</sup> اعتباراً من عام 2020 تمتلك وول مارت 11510 متجرًا وناديًا في 27 دولة، وتعمل تحت 56 اسمًا مختلفاً.<sup>14</sup><sup>15</sup><sup>16</sup> وتعمل الشركة تحت اسم وول مارت في الولايات المتحدة وكندا، ووول مارت المكسيك وأمريكا الوسطى، وأسدا في المملكة المتحدة، وفليبكارت للجملة في الهند، وتدير عمليات مملوكة بالكامل في الأرجنتين وتشيلي وكندا وجنوب إفريقيا. وتمتلك وول مارت حصة أقلية فقط 20% في «ول مارت البرازيل» التي أعيدت تسميتها Grupo Big في أغسطس 2019.

تعد وول مارت أكبر شركة في العالم من حيث الإيرادات، حيث بلغت إيراداتها 514.405 مليار دولار أمريكي، وفقاً لقائمة فورتشن غلوبال 500 في عام 2019، وهي شركة عائلية مملوكة للتداول العام، حيث تخضع الشركة لسيطرة عائلة والتون، وتمتلك ورثة سام والتون أكثر من 50 في المائة من وول مارت من خلال شركتهم القابضة والتون إنتربرايزز وممتلكاتهم الفردية.<sup>17</sup> وكانت وول مارت أكبر متاجر التجزئة في الولايات المتحدة في 2019.<sup>18</sup><sup>19</sup>

تم إدراج وول مارت في بورصة نيويورك للأوراق المالية في عام 1972، وبحلول عام 1988 كان بائع التجزئة الأكثر ربحاً في الولايات المتحدة،<sup>20</sup> وأصبح أكبر من حيث الإيرادات بحلول أكتوبر 1989.<sup>21</sup> كانت الشركة في الأصل مقتصرة جغرافياً على الجنوب والغرب الأوسط السفلي، وبحلول أوائل التسعينيات أفتتحت متاجر من الساحل الشرقي إلى الساحل الغربي.<sup>22</sup>

## التاريخ

ترجع بدايات الشركة إلى سنة 1962 تاريخ افتتاح أول متاجرها على يدي سام والتون .  
سنة 1968 افتتحت الشركة أول متاجرها خارج ولاية أركنساس وفي 1 أكتوبر 1972 أدرجت  
أسهمها في البورصة الأمريكية

التاريخ المبكر: 1945-1969:



متجر Sam Walton's Five and Dime الأصلي  
في بنتونفيل أركنساس الذي تم تحويله إلى «متحف وول مارت»

في عام 1945 اشتري رجل الأعمال والموظف السابق في JC Penney سام والتون فرعاً لمتاجر بن فرانكلين من «بتلربرادرز».«<sup>23</sup> وكان تركيزه الأساسي بيع المنتجات بأسعار منخفضة للحصول على مبيعات كبيرة الحجم بهامش ربح أقل، وتصوير ذلك على أنه يناظل من أجل المستهلك، وتعرض لخسائر فادحة بسبب ارتفاع سعر الإيجار وشراء الفرع، لكنه تمكن من العثور على موردين أقل تكلفة من موردي المتاجر الأخرى، وبالتالي كان قادراً على التقليل من أسعار منافسيه.<sup>24</sup> زادت المبيعات بنسبة 45 بالمائة في عامه الأول، وكانت إيراداته 105,000 دولار أمريكي، وزادت إلى 140,000 دولار أمريكي في العام التالي و175,000 دولار أمريكي في العام الذي يليه، وفي غضون العام الخامس كانت إيرادات المتجر قد بلغت 250 ألف دولار، حين انتهى عقد إيجار الموقع ولم يتمكن والتون من التوصل إلى اتفاق للتجديد، ففتح متجرًا جديداً في N. 105 Main Street في بنتونفيل، وأطلق عليه اسم Walton's Five and Dime.<sup>25</sup> وهو الآن متحف وول مارت.<sup>26</sup>

## WALMART

الشعار الأصلي 1962-1964

في 2 يوليو 1962 افتتح والتون أول متجر Walmart Discount City في روجز أركنساس، الذي يوجد به حالياً متجر لاجهة الكمبيوتر ومركز تجاري للتحف، بينما توسيع «المتجر رقم 1» للشركة منذ ذلك الحين إلى سوبر سنتر على بعد عدة بلوكات غرباً في شارع وولنات 2110، وخلال السنوات الخمس الأولى توسيع الشركة إلى 18 متجرًا في أركنساس ووصلت مبيعاتها إلى 9 ملايين دولار.<sup>27</sup> في عام 1968 افتتحت أول متاجرها خارج أركنساس في سينيستون ميزوري وكلارمور أوكلاهوما.<sup>28</sup>

التأسيس والنمو كقوة إقليمية 1969-1990:

## WAL-MART

الشعار المستخدم في الفترة 1981-1964

كانت الشركة أدرجت في 31 أكتوبر عام 1969 باسم «وول مارت»، وغيّرت اسمها إلى «متاجر وول مارت» في عام 1970، وفي نفس العام افتتحت مكتباً منزلياً وأول مركز توزيع في بنتونفيل، أركنساس، وكان لديها 38 متجرًا يعمل بها 1500 موظف وبلغت مبيعاتها 44.2 مليون دولار، وبدأت تداول الأسهم كشركة عامة في 1 أكتوبر 1970 وسرعان ما تم إدراجها في بورصة نيويورك.<sup>28</sup>

حدث أول تجزئة للسهم في مايو 1971 بسعر 47 دولاراً للسهم الواحد، وبحلول ذلك الوقت كانت وول مارت تعمل في خمس ولايات: أركنساس، كانساس، لويزيانا، ميسوري، وأوكلاهوما. ودخلت ولاية تينيسي في عام 1973 وكنتاكي وميسissippi في عام 1974، ومع انتقال الشركة إلى تكساس في عام 1975 كان هناك 125 متجرًا يعمل بها 7500 موظف وبلغ إجمالي المبيعات 340.3 مليون دولار.<sup>28</sup>

## WAL-MART

الشعار المستخدم 1992-1981

في الثمانينيات واصلت وول مارت النمو بسرعة وبحلول الذكرى السنوية الخامسة والعشرين للشركة في عام 1987 كان هناك 1198 متجرًا بمبيعات بلغت 15.9 مليار دولار و200 ألف موظف.<sup>28</sup> شهد هذا العام أيضًا اكتمال شبكة الأقمار الصناعية للشركة، وهي استثمار بقيمة 24 مليون دولار يربط جميع المتاجر مع نقل الصوت والبيانات في اتجاهين واتصالات الفيديو أحادية الاتجاه مع مكتب بنتونفيل، وفي ذلك الوقت كان للشركة أكبر شبكة أقمار صناعية خاصة، مما سمح لمكتب الشركة بتتبع المخزون والمبيعات والتواصل على الفور مع المتاجر.<sup>29</sup> وبحلول عام 1984 بدأ سام والتون في الحصول على ما بين 6٪ و40٪ من منتجات شركته من الصين.<sup>30</sup> وفي عام 1988 تناهى والتون عن منصب الرئيس التنفيذي وحل محله ديفيد غلاس.<sup>31</sup> فيما ظل والتون رئيساً لمجلس الإدارة.

ارتفاع البيع بالتجزئة إلى وضع متعدد الجنسيات 1990-2005:

## WAL★MART®

تم استخدام الشعار في الفترة 1992-2008 ولا يزال يستخدم في بعض المواقع.

بينما كانت ثالث أكبر متاجر التجزئة في الولايات المتحدة، كانت وول مارت أكثر ربحية من منافسيها «كمارت وسierz» بحلول أواخر الثمانينيات، وبحلول عام 1990 أصبحت أكبر متاجر التجزئة الأمريكية من حيث الإيرادات.<sup>32</sup>

قبل صيف عام 1990 لم يكن لدى وول مارت أي وجود على الساحل الغربي أو في الشمال الشرقي (باستثناء نادي سامز واحد في نيوجيرسي الذي افتتح في نوفمبر 1989)، ولكن في يوليو وأكتوبر من ذلك العام، افتتح متاجرها الأولى في كاليفورنيا وبنسلفانيا على التوالي، وبحلول منتصف التسعينيات، كانت أقوى شركة للبيع بالتجزئة في الولايات المتحدة، وتوسعت في المكسيك عام 1991 وكندا في عام 1994،<sup>33</sup> افتتحت متاجر وول مارت في جميع أنحاء الولايات المتحدة، وكانت ولاية فيرمونت آخر ولاية يفتح فيها متجر في عام 1995.<sup>34</sup>

كما افتتحت الشركة متاجر خارج أمريكا الشمالية، وأمريكا الجنوبية عام 1995 بمتاجر في الأرجنتين والبرازيل؛ وأوروبا في يوليو 1999 بشراء Asda في المملكة بـ 10 مليار دولار أمريكي.<sup>35</sup>

في عام 1997 تمت إضافة وول مارت إلى مؤشر داو جونز الصناعي.<sup>36</sup>

في عام 1998 قدم وول مارت مفهوم سوق الجوار بثلاثة متاجر في أركنساس،<sup>37</sup> وبحلول عام 2005 تشير التقديرات إلى أن الشركة كانت تسيطر على حوالي 20 في المائة من تجارة التجزئة في البقالات والمواد الاستهلاكية.<sup>38</sup>

في عام 2000 أصبح إتش لي سكوت رئيساً ومديراً تنفيذياً لشركة وول مارت وزادت مبيعات الشركة إلى 165 مليار دولار،<sup>39</sup> في عام 2002 تم إدراجها لأول مرة كأكبر شركة أمريكية في قائمة فورتشن 500، بإيرادات بلغت 219.8 مليار دولار وأرباح 6.7 مليار دولار، وظلت في القائمة كل عام باستثناء 2006 و2009 و2012.

في عام 2005 أبلغت وول مارت عن مبيعات بقيمة 312,4 مليار دولار أمريكي عبر أكثر من 6200 منشأة حول العالم، بما في ذلك 3800 متجر في الولايات المتحدة و2800 في أماكن أخرى، يعمل بها أكثر من 1.6 مليون موظف، مما وجودها في الولايات المتحدة بسرعة كبيرة بحيث بقىت جيوب صغيرة فقط من البلاد على بعد أكثر من 60 ميل (97 كم) من أقرب متجر.

عندما توسيع وول مارت بسرعة لتصبح أكبر شركة في العالم، شعر العديد من النقاد بالقلق من تأثيرها على المجتمعات المحلية، لا سيما المدن الصغيرة التي تضم العديد من متاجر «أمي والبوب». وكانت هناك العديد من الدراسات حول التأثير الاقتصادي لول مارت على المدن الصغيرة والشركات المحلية والوظائف وداعي الضرائب، وفي إحداها وجد كينيث ستون أستاذ الاقتصاد في جامعة ولاية أيداهو أن بعض المدن الصغيرة يمكن أن تفقد ما يقرب من نصف تجارة التجزئة الخاصة بها في غضون عشر سنوات من افتتاح متجر وول مارت،<sup>51</sup> ومع ذلك في دراسة

أخرى قارن التغييرات بما واجهته متاجر البلدة الصغيرة في الماضي بما في ذلك تطوير السكك الحديدية وظهور كتالوج Sears Roebuck ووصول مراكز التسوق، وخلص إلى أن أصحاب المتاجر الذين يتأقلمون للتغييرات في سوق التجزئة يمكن أن تزدهر بعد وصول وول مارت، وأظهرت دراسة لاحقة بالتعاون مع جامعة ولاية ميسissippi أن هناك «تأثيرات إيجابية وسلبية على حد سواء على المتاجر الموجودة في المنطقة التي يقع فيها مراكز وول مارت الجديدة».«<sup>52</sup>

في أعقاب إعصار كاترينا في سبتمبر 2005 استخدمت وول مارت شبكتها اللوجستية لتنظيم استجابة سريعة للكارثة، حيث تبرعت بمبلغ 20 مليون دولار و1500 شاحنة محملة بالبضائع، ومئات ألف وجبة، ووعدت بتوفير وظيفة لكل نازح،<sup>53</sup> وقد وجدت دراسة مستقلة أجراها ستيفن هورويتز من جامعة سانت لورانس أن وول مارت وهومن ديبوت ولويز استفادوا من معرفتهم المحلية حول سلاسل التوريد والبنية التحتية وصنع القرار والموارد الأخرى لتوفير إمدادات الطوارئ وإعادة فتح المتاجر قبل فترة طويلة من الطوارئ الفيدرالية بدأت وكالة الإدارة (FEMA) ردها.<sup>54</sup> في حين تم الإشادة بالشركة بشكل عام لاستجابتها السريعة وسط انتقادات FEMA ، سارع العديد من النقاد إلى الإشارة إلى أنه لا تزال هناك مشاكل مع علاقات عمل الشركة.<sup>55</sup>

المبادرات 2005-2010:



وحدات الطاقة الشمسية المركبة على Walmart

في كاجوس، بورتوريكو Supercenter

المبادرات البيئية

في نوفمبر 2005 أعلنت وول مارت عن العديد من التدابير البيئية لزيادة كفاءة الطاقة وتحسين سجلها البيئي العام، والذي كان ينقصه سابقاً.<sup>56</sup> وقد تضمنت الأهداف الأساسية للشركة إنفاق 500 مليون دولار سنوياً لزيادة كفاءة الوقود في أسطول شاحنات وول مارت بنسبة 25 في المائة على مدى ثلاث سنوات ومضاعفتها في غضون عشر سنوات، وتقليل انبعاثات غازات الاحتباس الحراري بنسبة 20 في المائة في سبع سنوات، وتقليل استخدام الطاقة في المتاجر بنسبة 30 بالمائة، وخفض النفايات الصلبة من المتاجر الأمريكية ونادي سام بنسبة 25 بالمائة في ثلاثة سنوات. وقال الرئيس التنفيذي لي سكوت إن هدف وول مارت أن تكون «مشرفاً جيداً للبيئة» وفي النهاية تستخدم فقط مصادر الطاقة المتجدددة وتنتج صفرًا من النفايات.<sup>57</sup> كما صممت الشركة ثلاثة متاجر تجريبية جديدة بتوربينات الرياح، وألواح

طاقة شمسية وكهروضوئية، ومراجل ذات الوقود الحيوي، وثلاجات مبردة بالماء،  
وحدائق جافة.<sup>58</sup>

أصبحت وول مارت أكبر بائع للحليب العضوي وأكبر مشتر للقطن العضوي في العالم، مع تقليل تكاليف التعبئة والتغليف والطاقة. وفي عام 2007 عملت الشركة مع مستشارين خارجيين لاكتشاف تأثيرها البيئي الإجمالي وإيجاد مجالات للتحسين، وقد أنشأت وول مارت شركة الكهرباء الخاصة بها في تكساس «تكساس ريتيلإنرجي» وتخطط لتزويد متاجرها بالطاقة الرخيصة المشتراء بأسعار الجملة، ومن خلال هذا المشروع الجديد توقعت الشركة توفير 15 مليون دولار سنويًا وكذلك وضع الأساس والبنية التحتية لبيع الكهرباء لمستهلكي تكساس في المستقبل.<sup>59</sup>

### تغير العلامة التجارية وتصميم المتجر

في عام 2006 أعلنت وول مارت أنها ستعيد تصميم متاجرها في الولايات المتحدة لمساعدتها على جذب مجموعة متنوعة من التركيبة السكانية، بما في ذلك المتسوقون الأكثر ثراءً، وكجزء من هذه المبادرة أطلقت الشركة متجرًا جديداً في بلانو تكساس، تضمن الإلكترونيات الراقية والمجوهرات والنبيذ باهظ الثمن وبار السوشي.<sup>60</sup>

في 12 سبتمبر 2007 قدمت شركة وول مارت إعلاناً جديداً يحمل شعار «وفر المال. عش بشكل أفضل». ليحل محل الشعار القديم «أئماً سعر منخفض، دائمًا» الذي كانت تستخدمها منذ عام 1988، وقد وجدت Global Insight التي أجرت البحث الذي دعم الإعلانات أن خفض مستوى أسعار وول مارت أدى إلى توفير للمستهلكين بقيمة 287 مليار دولار في عام 2006 وهو ما يعادل 957 دولاراً للشخص الواحد أو 2500 دولاراً لكل أسرة (بزيادة 7.3 بالمائة عن تقديرات المدخرات لعام 2004 البالغة 2,329 دولاراً أمريكيًا).<sup>61</sup>

في 30 يونيو 2008 أزال وول مارت الواسطة من شعاره واستبدل النجمة برمز شرارة يشبه أمّة الله أو زهرة أو نجمة، تلقى الشعار الجديد آراء متباعدة من نقاد التصميم الذين تساءلوا عما إذا كان الشعار الجديد جريئاً مثل شعار المنافسين مثل شركة تارجت أو يمكن التعرف عليه على الفور مثل شعار الشركة السابق والذي تم استخدامه لمدة 18 عاماً.<sup>62</sup> ظهر الشعار الجديد لأول مرة على موقع الشركة في 1 يوليو 2008 وتم تحديث شعارات المتاجر في مواقعها في الولايات المتحدة في خريف عام 2008،<sup>63</sup> وبدأت وول مارت كندا في اعتماد الشعار لمتاجرها في أوائل عام 2009.<sup>64</sup>

### عمليات الاستحواذ ومزايا الموظفين

في 20 مارس 2009 أعلنت شركة وول مارت أنها كانت تدفع 933.6 مليون دولار أمريكي مكافآت لكل عامل كل ساعة بدوام كامل وجزئي.<sup>65</sup> بالإضافة إلى 788.8 مليون دولار في تقاسم الأرباح، مئات الملايين من الدولارات في خصومات البضائع، والمساهمات في خطة شراء الأسهم للموظفين.<sup>66</sup> بينما كان الاقتصاد عموماً في حالة ركود مستمر، أبلغت وول مارت عن أرقام مالية قوية للسنة المالية المنتهية في 31 يناير 2009 مع 401.2 مليار دولار في صافي المبيعات، بزيادة قدرها 7.2 في المائة عن العام السابق، وزاد الدخل من العمليات المستمرة بنسبة 3٪ إلى 13.3 مليار دولار، وارتفعت ربحية السهم بنسبة 6٪ إلى 3.35 دولار.

في 22 فبراير 2010 أكدت الشركة أنها استحوذت على شركة Vudu, Inc. لبث الفيديو مقابل 100 مليون دولار.<sup>67</sup>

2011-2019



شاحنة تم تحويلها لتعمل بالوقود



موقع Walmart Pickup في كندا الحيوي

يسجل أسطول شاحنات وول مارت ملايين الأميال كل عام، وتخطط الشركة لمضاعفة كفاءة الأسطول بين عامي 2005 و2015،<sup>68</sup> الشاحنة المضورة هي واحدة من 15 شاحنة في مركز التوزيع في باكاي أريزونا في وول مارت، والتي تم تحويلها لتعمل بالوقود الحيوي من شحوم الطهي المستصلحة المصنوعة أثناء تحضير الطعام في متاجر وول مارت.<sup>69</sup>

في يناير 2011 أعلنت وول مارت عن برنامج لتحسين القيمة الغذائية لعلامات متاجرها التجارية على مدى خمس سنوات، وتقليل كمية الملح والسكر تدريجياً والقضاء تماماً على الدهون المتحولة، ووعدت وول مارت أيضاً بالتفاوض مع الموردين فيما يتعلق بقضايا التغذية، وتخفيض أسعار الأطعمة والخضروات الكاملة، وفتح متاجر في المناطق ذات الدخل المنخفض، ما يسمى بـ «الصغار الغذائية» حيث لا توجد متاجر سوبر ماركت.<sup>70</sup>

في 23 أبريل 2011 أعلنت الشركة أنها بصدور اختبار نظام التوصيل للمنازل الجديد "Walmart To Go" حيث سيتمكن العملاء من طلب عناصر محددة معروضة على موقع الويب الخاص

بهم، وقد كان الاختبار الأولي في سان خوسيه، كاليفورنيا ولم تقل الشركة بعد ما إذا كان سيتم طرح نظام التسليم في جميع أنحاء البلاد.<sup>71</sup>

في 14 نوفمبر 2012 أطلقت وول مارت أول خدمة اشتراك بريد تسمى Goodies تمكّن العملاء من تجربة أطعمة جديدة، حيث يدفع العملاء اشتراكاً شهرياً قدره 7 دولارات مقابل خمس إلى ثمانية عينات طعام يتم تسليمها كل شهر،<sup>72</sup> تم إغلاق الخدمة في أواخر عام 2013.<sup>73</sup>

في يونيو 2014 أضرّ بعض موظفي وول مارت في المدن الأمريكية الكبرى مطالبين بزيادة الأجور،<sup>74</sup> وفي يوليو 2014 أطلق الممثل الكوميدي الأمريكي تيري مورغان دعوى قضائية ضد شركة وول مارت تطالب بتعويضات عقابية على كومة سيارات متعددة تزعّم الدعوى أنها سببها سائق إحدى مقطورات الشركة التي لم ينام لمدة 24 ساعة، ويبدو أن سيارة مورغان الليموزين أصيبت بالمحطورة مما أدى إلى إصابته واثنين من رفاقه ووفاة الرابع وهو زميله الكوميدي جيمس ماكنير.<sup>75</sup> توصلت وول مارت إلى تسوية مع عائلة ماكنير مقابل 10 ملايين دولار بينما لم تعرف بأي مسؤولية،<sup>76</sup> وتوصل مورغان وول مارت إلى تسوية في عام 2015 مقابل مبلغ لم يكشف عنه،<sup>77</sup> على الرغم من أن وول مارت اتهم لاحقاً شركات التأمين بـ«سوء النية» في رفض دفع التسوية.<sup>78</sup>

في عام 2015 أغلقت الشركة خمسة متاجر في غضون مهلة قصيرة لإصلاح السباكة،<sup>79</sup> ومع ذلك زعم الموظفون والاتحاد الدولي للعمال الغذائي والتجاري (UFCW) أن بعض المتاجر أغلقت انتقاماً من الإضرابات التي تهدف إلى زيادة الأجور وتحسين ظروف العمل،<sup>80</sup> وقدم اتحاد النقابات العمالية البريطانية شكوى إلى المجلس الوطني لعلاقات العمل. ولاحقاً تم إعادة فتح جميع المتاجر الخمسة.<sup>81</sup>

في عام 2015 كان وول مارت أكبر منتج تجاري الولايات المتحدة من الطاقة الشمسية بطاقة قدرها 142 ميجاواط قدرة، في 17 مشروع لتخزين الطاقة،<sup>82<sup>83</sup></sup>



وول مارت سوبر سنتر في جروندي، فيرجينيا. تم بناء هذا المتجر كجزء من مشروع تنشيط بقيمة 200 مليون دولار.<sup>86</sup> تم بناء المتجر فوق مرآب للسيارات من طابقين، وهو الوحيد من نوعه في الولايات المتحدة.<sup>87</sup>

في 15 يناير 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها ستغلق 269 متجرًا في عام 2016 مما يؤثر على 16000 عامل،<sup>88</sup> منها مائة وخمسون متجرًا في الولايات المتحدة (150 متجرًا من متاجر وول مارت الأمريكية، و 115 متجرًا من متاجر وول مارت الدولية، و 4 نوادي سام)، وخمسة وتسعون في المائة من هذه المتاجر الأمريكية كانت موجودة في المتوسط على بعد 10 أميال من متجر وول مارت آخر.<sup>89</sup> حيث تمثل المتاجر البالغ عددها 269 أقل من 1 في المائة من لقطات مربعة عالمية وإيرادات للشركة، وقد تم تضمين جميع مواقع Walmart Express البالغ عددها 102 والتي كانت في برنامج تجريبي منذ عام 2011 في عمليات الإغلاق. خططت وول مارت للتركيز على «تعزيز سوبر سنترز، وتحسين أسواق الجوار، وتنمية أعمال التجارة الإلكترونية وتوسيع خدمات الالتقاط للعملاء».

وفي السنة المالية 2017 خططت الشركة لفتح ما بين 50 و 60 مركز سوبر سنتر، و 85 إلى 95 من أسواق الجوار، و 7 إلى 10 نوادي سام، و 200 إلى 240 موقعًا دوليًّا، وفي نهاية السنة المالية 2017 افتتحت وول مارت 38 مركز سوبر سنتر ونقلت أو وسعت أو حولت 21 متجرًا للخصم إلى مركز سوبر سنتر، ليصبح المجموع 59 مركز سوبر سنتر، وافتتحت 69 سوقًا حيًّا و 8 أندية سام و 173 موقعًا دوليًّا، ونقلت أو وسعت أو حولت 4 مواقع لما مجموعه 177 موقعًا دوليًّا، وفي 8 أغسطس 2016 أعلنت شركة وول مارت عن صفقة لشراء موقع التجارة الإلكترونية Jet.com مقابل 3.3 مليار دولار أمريكي.<sup>90</sup><sup>91</sup> وبقي المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي لشركة Jet.com مارك لور لتشغيل Jet.com بالإضافة إلى عملية التجارة الإلكترونية الحالية في الولايات المتحدة لشركة وول مارت. تم تنظيم عملية الاستحواذ على شكل دفع تعويضات بقيمة 3 مليارات دولار نقدًا، ومبلغ 300 مليون دولار إضافي في أسهم وول مارت التي تم تخصيصها بمرور الوقت كجزء من خطة المكافآت التحفيزية للمديرين التنفيذيين في Jet.com.<sup>92</sup> وفي 19 أكتوبر 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها ستشتري مع IBM وجامعة Tsinghua لتتبع سلسلة توريد لحم الخنزير في الصين باستخدام blockchain.<sup>93</sup>

في 15 فبراير 2017 أعلنت وول مارت عن استحواذها على Moosejaw وهو متجر تجزئة خارجي نشط ورائد على الإنترنت، مقابل 51 مليون دولار تقريباً، وتم إغلاق عملية الاستحواذ في 13 فبراير 2017.<sup>94</sup> في 16 يونيو 2017 وافقت وول مارت على الاستحواذ على شركة الملابس الرجالية Bonobos مقابل 310 ملايين دولار في محاولة لتوسيع مقتنياتها من الأزياء،<sup>95</sup> وفي 29 سبتمبر 2017 استحوذت وول مارت على شركة Parcel ، وهي شركة توصيل تعتمد على التكنولوجيا في نفس اليوم وفي آخر ميل في بروكلين.<sup>96</sup> وشهد إعلان الاستحواذ ارتفاع أسهم وول مارت بأكثر من 1 %.<sup>97</sup> في 6 ديسمبر 2017 أعلنت شركة وول مارت أنها ستغير اسم الشركة إلى "Wal-Mart Stores, Inc" بدلاً من "Walmart Inc".<sup>9899</sup>

في 11 يناير 2018 أعلن وول مارت أنه سيتم إغلاق 63 موقعًا من مواقع Sam's Club في مدن بما في ذلك الموجودة في ممفيس وهيوستن وسياتل وغيرها، حيث تمت تصفيه بعض المتاجر بالفعل دون إخطار الموظفين؛ وعلم بعض الموظفين ذلك من خلال رسالة بريد إلكتروني على مستوى الشركة تم تسليمها في 11 يناير، واختفت جميع المتاجر البالغ عددها 63 من موقع الإلكتروني Sam's Club اعتباراً من صباح 11 يناير، وقال وول مارت إن عشرة من المتاجر ستصبح مراكز توزيع للتجارة الإلكترونية ويمكن للموظفين إعادة التقديم للعمل في تلك المواقع، وقالت مجلة بيزنس إنسايدر أن أكثر من 11 ألف عامل سيتأثرون بهذه العملية،<sup>100101</sup> وفي نفس اليوم أعلنت شركة وول مارت أنه نتيجة لقانون الضرائب الجديد ستعمل على رفع أجور وول مارت في البداية وتوزيع المكافآت وتوسيع سياسات الإجازات، والمساهمة في تكالفة تبني الموظفين، وقال دوج ماكميلون الرئيس التنفيذي لشركة وول مارت «نحن في مراحل مبكرة لتقدير الفرص التي يوفرها الإصلاح الضريبي لنا للاستثمار في عملائنا وشركائنا ولتعزيز أعمالنا بشكل أكبر، وكل ذلك من شأنه أن يفيد مساهمينا».«<sup>102</sup>

في مارس 2018 أعلنت شركة وول مارت أنها تنتج علامتها التجارية الخاصة من مجموعات الوجبات في جميع متاجرها التي يتم تسويقها بموجب Blue Apron المصممة لخدمة شخصين.<sup>103</sup>

أفید أن وول مارت تبحث الدخول لمساحة الاشتراك في الفيديو على أمل التنافس مع Netflix وAmazon، وقد استعانت بمساعدة الرئيس التنفيذي السابق لشركة إيبكس، Mark Greenberg للمساعدة في تطوير خدمة بث فيديو باشتراك منخفض التكلفة.<sup>104</sup>

في سبتمبر 2018 دخلت وول مارت في شراكة مع الممثلة الكوميدية ومضيفة البرامج الحوارية إلين ديجينيرز لإطلاق علامة تجارية جديدة من الملابس والإكسسوارات النسائية تسمى EV1.<sup>105</sup>

في 26 فبراير 2019 أعلنت شركة وول مارت أنها استحوذت على شركة الناشئة Aspectiva<sup>106</sup> لمراجعة المنتجات ومقرها تل أبيب مقابل مبلغ لم يكشف عنه.

في مايو 2019 أعلنت شركة وول مارت عن إطلاق الشحن المجاني لمدة يوم واحد على أكثر من 220 ألف عنصر بحد أدنى لـ 35 دولاراً،<sup>107</sup> وتم إطلاق المبادرة لأول مرة في لاس فيغاس ومنطقة فينيكس.<sup>108</sup>

في سبتمبر 2019 أعلنت وول مارت أنها ستتوقف عن بيع جميع السجائر الإلكترونية بسبب «التعييد التنظيمي وعدم اليقين» بشأن المنتجات وفي وقت سابق من عام 2019 توقفت وول مارت عن بيع السجائر الإلكترونية بنكهة الفاكهة ورفعت الحد الأدنى للعمر إلى 21 عاماً لشراء المنتجات التي تحتوي على التبغ،<sup>109</sup> وفي نفس الشهر افتتحت وول مارت أول مركز صحي لها وهو «مركز طبي» حيث يمكن للعملاء شراء خدمات الرعاية الأولية، مثل: اختبارات الرؤية، وفحوصات الأسنان وقنوات الجذور، والأعمال المعملية، والأشعة السينية ورسم تخطيط القلب، وتقديم المشورة، واللياقة البدنية ودورس النظام الغذائي، وتم إدراج الأسعار بدون تأمين على سبيل المثال عند 30 دولاراً للفحص المادي السنوي و 45 دولاراً للجلسة الاستشارية.<sup>110</sup> واستمراً لمبادرة الرعاية الصحية فقد افتتحت نموذجاً أولياً لعيادة الصحة والعافية على مساحة 2600 قدم مربع في سبرينجديل أركنساس فقط لتوسيع الخدمات.<sup>111</sup>

اعتباراً من أكتوبر 2019 توقفت وول مارت عن بيع جميع الأسماك الحية والنباتات المائية.<sup>112</sup>

## استمرار النمو والتنمية 2020:



أشارت العلامات الموجودة على وول مارت إلى تغييرات

بسبب فيروس كورونا

بدأ هذا العقد كما هو الحال مع العديد من الشركات الأخرى بطريقة غير تقليدية وغير عادية ويرجع ذلك إلى جزء كبير جائحة فيروس كورونا 2019-20، بما في ذلك إغلاق المتاجر ومحدودية إشغال المتاجر والتوظيف إلى جانب بروتوكولات التباعد الاجتماعي.

في مارس 2020 غيرت وول مارت بعض مزايا موظفيها، حيث يمكن للموظفين الآن أن يقرروا البقاء في المنزل وأخذ إجازة غير مدفوعة الأجر إذا شعروا بعدم القدرة على العمل أو عدم الراحة في القدوم إلى العمل. بالإضافة إلى ذلك سيحصل موظفو وول مارت الذين أصيبوا بالفيروس على «أجر يصل إلى أسبوعين». وبعد أسبوعين يصبح الموظفون بالساعة الذين لا يستطيعون العودة إلى العمل مؤهلين للحصول على راتب يصل إلى 26 أسبوعاً.<sup>113</sup> خلال هذا الوباء يتلقى الأشخاص الذين يعملون مؤقتاً 150 دولاراً أمريكياً، ولكن بالنسبة لأولئك الذين يعملون بدوام كامل يحصلون على مكافأة قدرها 300 دولار أمريكي، مما يمنح جميع الموظفين أكثر من 390 مليون دولار بدءاً من 5 يونيو.<sup>114</sup> في السابق خلال الوباء في 2 أبريل كان إجمالي المكافآت النقدية أكثر من 365 دولاراً، وفي يوليو 2020 أعلنت شركة وول مارت أنه سيطلب من جميع العملاء ارتداء أقنعة في جميع المتاجر على مستوى البلاد، بما في ذلك أندية سام.<sup>115</sup> في الربع الثالث من عام 2020 المنتهي في 31 أكتوبر أعلنت وول مارت عن إيرادات بلغت 134.7 مليار دولار، وهو ما يمثل زيادة سنوية بنسبة 5.2 في المائة.<sup>116</sup>

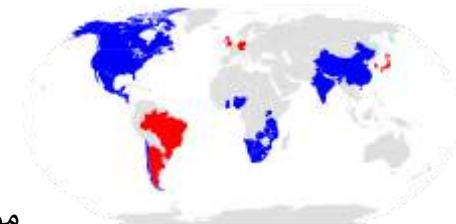
في ديسمبر 2020 أطلقت وول مارت خدمة جديدة Carrier Pickup والتي تسمح للعملاء بجدولة عودة لمنتج تم شراؤه عبر الإنترنت أو في المتجر أو من بائع تابع لجهة خارجية، ويمكن بدء هذه الخدمات على تطبيق وول مارت أو على موقع الويب.<sup>117</sup>



خريطة موقع وول مارت في الولايات المتحدة، اعتباراً من

ديسمبر 2020

أقسام التشغيل



موقع وول مارت الدولية (الموقع السابقة باللون



الأخضر)  
اعتباراً من ديسمبر 2020  
خريطة موقع وول مارت في الولايات المتحدة،

يتم تنظيم عمليات وول مارت في أربعة أقسام:<sup>118</sup>

Walmart US وول مارت الولايات المتحدة

Walmart International وول مارت الدولية

Sam's Club نادي سام

Global eCommerce التجارة الإلكترونية العالمية

حيث تقدم الشركة تنسيقات مختلفة للبيع بالتجزئة في جميع أنحاء هذه الأقسام، بما في ذلك السوبر ماركت ومحلات السوبر ماركت ومحلات السوبر ماركت ونادي المستودعات ومحلات النقد والحمل وتحسين المنزل والإلكترونيات المتخصصة والمطاعم ومحلات الملابس والصيدليات والمتاجر والتجزئة الرقمية.<sup>119</sup>

وول مارت الولايات المتحدة

وول مارت الولايات المتحدة هي أكبر أقسام الشركة حيث تبلغ قيمتها 331.666 مليار دولار أمريكي، أو 65 بالمائة من إجمالي المبيعات للسنة المالية 2019.<sup>19120</sup> ويكون من ثلاثة تنسيقات للبيع بالتجزئة أصبحت شائعة في الولايات المتحدة وهي سوبر سنترز Supercenters، ومحلات الخصم، وأسواق الجوار، والتنسيقات الصغيرة الأخرى، حيث تبيع متاجر الخصم مجموعة متنوعة من المنتجات غير البقالة في الغالب، على الرغم من تحول التركيز الآن نحو سوبر سنترز والتي تشمل المزيد من محلات البقالة، واعتباراً من عام 2019 هناك ما مجموعه 4748 متجرًا من متاجر وول مارت الأمريكية.<sup>121122</sup> يقيم 90 بالمائة من السكان في

ال الولايات المتحدة على بعد 10 أميال من متجر وول مارت.<sup>123</sup> ويبلغ إجمالي عدد مراكز وول مارت هو 5,347<sup>124</sup>

الرئيس والمدير التنفيذي لشركة وول مارت الولايات المتحدة Walmart US هو جون فورنر.<sup>125</sup>

ول مارت سوبرسينتير



مركز وول مارت في ويندهام، كونيتيكت

تعد Walmart Supercenters التي تحمل علامة "Walmart" متاجر هايبر ماركت بمساحات تتروا من 69,000 إلى 260,000 قدم مربع (6,400 إلى 24,200 م<sup>2</sup>) ولكن يبلغ متوسطها حوالي 178,000 قدم مربع (16,500 م<sup>2</sup>).<sup>126</sup> وتعد هذه المراكز متكاملة الخدمات بما في ذلك اللحوم والدواجن والسلع المخبوزة، والرهيفية، والأطعمة المجمدة ومنتجات الألبان، والمنتجات الزراعية، والمأكولات البحرية الطازجة. ويحتوي العديد من Walmart Supercenters أيضاً على مركز حديقة ومتجر للحيوانات الأليفة وصيدلية وإطارات وزيوت محركات ومراكز بصريّة، واستوديو للصور، والعديد من المتاجر مثل متاجر الهواتف الخلوية، وصالونات الشعر، والأظافر، وأجير الفيديو، وفرع البنوك المحلية (مثل فروع Woodforest National Bank في موقع جديدة)، ومنافذ الوجبات السريعة.

أظهر العديد من متاجر Walmart Supercenters مطاعم ماكدونالدز ولكن في عام 2007 أعلنت شركة وول مارت أنها ستتوقف عن فتح مطاعم ماكدونالدز في معظم متاجرها الجديدة بسبب المخاوف الغذائية على الأرجح، وكانت معظم المواقع التي تم افتتاحها بعد الإعلان كانت صب واي، وتم استبدال بعض مطاعم ماكدونالدز داخل المتاجر بصب واي.<sup>127</sup> في بعض المواقع الكندية تم افتتاح تيم هورتونز، وفي الآونة الأخيرة أضافت وول مارت برج كنج إلى مواقعها، في العديد من مراكز التسوق الكبرى، مثل موقع تالاهاسي، فلوريدا، وموقع في غلين بورني بولاية ماريلاند، نظرًا لماضيه كهايبر ماركت يسمى Leedmark، والذي كان يعمل من مايو 1991 إلى يناير 1994 يضم مطعم Auntie Anne ومطعم إيطالي.

تحتوي بعض المواقع أيضًا على محطات وقود تبيع البنزين الذي توزعه شركة Murphy USA (التي انبثقت عن Murphy Oil في 2013)، وشركة Sunoco, Inc. وشركة Tesoro وشركة USA Gasoline Corporation، وهي الآن محطات الوقود التي تحمل علامة Walmart التجارية.<sup>128</sup>

تم افتتاح أول سوبر سنتر في ولاية ميسوري عام 1988، وتم افتتاح مفهوم مماثل Hypermart قبل عام في جارلاند، تكساس، وقد تم إغلاق جميع متاجر Hypermart USA لاحقًا أو تحويلها إلى Supercenters.

اعتبارًا من عام 2020 يوجد 3570 متجر Walmart Supercenters في 49 ولاية من أصل 50 ولاية أمريكية، ومقاطعة كولومبيا، وبورتوريكو.<sup>141<sup>24</sup></sup> وتعد ولاية هواي الولاية الوحيدة التي ليس بها موقع سوبر سنتر، ويقع أكبر مركز سوبر في العالم بمساحة 260,000 قدم مربع (في طابقين، في Crossgates Commons في ألباي، نيويورك).<sup>129</sup>

يبيع المركز النموذجي ما يقرب من 120,000 عنصر مقارنة بـ 35 مليون منتج تم بيعه في متجر Wool Mart عبر الإنترنت.<sup>130</sup>

تم إلغاء اسم "Supercenter" وأصبح يشار إلى هذه المتاجر الآن ببساطة باسم "Walmart" ، منذ أن قدمت الشركة شعار Walmart الجديد في عام 2008، ومع ذلك لا تزال العلامة التجارية مستخدمة في متاجر Walmart الكندية (مكتوبة باسم "Supercentre" باللغة الإنجليزية الكندية).<sup>131</sup>

#### متجر Wool Mart للتخفيضات



المظهر الخارجي لمتجر Wool Mart للتخفيضات

في شارلوت بولاية نورث كارولينا

متاجر Wool Mart للتخفيضات التي تحمل علامة «Wool Mart» ببساطة هي متاجر متعددة الأقسام ذات خصومات تترواح مساحتها من 30,000 إلى 206,000 قدم مربع (إلى 19,100 م<sup>2</sup>، وتبلغ مساحة المتجر المتوسط 105,000 قدم مربع (9,800 م<sup>2</sup>).<sup>162</sup> ويوجد بها البضائع العامة و محلات البقالة المحدودة، وتحتوي بعض متاجر الخصم الجديدة والمعد

تشكيلها على قسم بقالة موسع، على غرار قسم PFFresh في Target ، وتحتوي العديد من هذه المتاجر أيضاً على مركز حديقة وصيدلية و Tyre & Lube Express و مركز بصري ومختبر معالجة الصور لمدة ساعة واحدة واستوديو صور وفرع بنك ومتجر للهواتف المحمولة ومنفذ للوجبات السريعة، ويحتوي بعضها على محطات بنزين.<sup>128</sup> وقد كانت متاجر الخصم هي المفهوم الأصلي لشركة وول مارت على الرغم من تجاوزها منذ ذلك الحين من قبل Supercenters.

في عام 1990 افتتحت وول مارت أول موقع لها في مدينة بنتونفيل، حيث تم تشغيل Bud كمتجر مغلق، وتم فتح العديد من المواقع للوفاء بعقود الإيجار في مراكز التسوق حيث غادرت متاجر وول مارت وانتقلت إلى Supercenters المبنية حديثاً، وقد تم إغلاق جميع متاجر مدينة الخصم في Bud أو تحويلها إلى متاجر وول مارت للتخفيضات بحلول عام 1997.<sup>132</sup>

في ذروته في عام 1996 كان هناك 1,995 متجر وول مارت للتخفيضات،<sup>133</sup> ولكن اعتباراً من 31 أكتوبر 2020 انخفض هذا الرقم إلى 374.<sup>14124</sup>

### سوق وول مارت



سوق حي وول مارت في فالدوستا، جورجيا

سوق وول مارت، الذي يُعرف أحياناً باسم «سوق الجوار من قبل وول مارت» أو يُعرف بشكل غير رسمي باسم «جوار وول مارت»، هو سلسلة متاجر وول مارت الأصغر من متاجر البقالة التي تتراوح من 28,000 إلى 65,000 قدم مربع (2,600 إلى 6,000 م<sup>2</sup>) وبلغ متوسطها حوالي 42,000 قدم مربع (3,900 م<sup>2</sup>)، حوالي خمس حجم مركز وول مارت.<sup>16134</sup> تم افتتاح أول سوق حي وول مارت بعد عشر سنوات من افتتاح أول سوبر سنتر، ومع ذلك جددت وول مارت تركيزها على تنسيق متاجر البقالة الأصغر في 2010.<sup>135</sup>

تركز المتاجر على ثلاثة فئات مبيعات رئيسية في وول مارت: البقالة، والتي تمثل حوالي 55 في المائة من إيرادات الشركة،<sup>136137</sup> الصيدلية، وفي بعض المتاجر، الوقود.<sup>138</sup> بالنسبة لمحلات البقالة والمواد الاستهلاكية، تبيع المتاجر المنتجات الطازجة والأطعمة الجاهزة والمخبوزات والأطعمة الجاهزة وللحوم ومنتجات الألبان والعضووية والبقالة العامة والأطعمة المجمدة، بالإضافة إلى منتجات التنظيف ومستلزمات الحيوانات الأليفة.<sup>134139</sup> تقدم بعض المتاجر بيع

النبيذ والبيئة والصيدليات المتنقلة.<sup>140</sup> بعض المتاجر، مثل المتجر الموجود في Midtown Center في بيتونيفيل، أركنساس، تقدم بيتزا حسب الطلب مع منطقة جلوس لتناول الطعام. يمكن للعملاء أيضًا استخدام عملية وول مارت من موقع إلى متجر والتقطان الطلبات عبر الإنترنت في متاجر وول مارت.<sup>141</sup> Neighborhood Market.

تحمل المنتجات في متاجر Walmart Neighborhood Market نفس الأسعار الموجودة في المراكز الفائقة الأكبر في وول مارت. قال محلل في وكالة موديز إن هيكل التسعير الأوسع للشركة يمنح سلسلة متاجر البقالة «ميزة تنافسية» على المنافسين هول فودز، كروجر وتريدر جو.<sup>138</sup> وساهمت وول مارت بحوالي 14.5٪ من إجمالي كمية الطعام المشتراة في الولايات المتحدة الأمريكية خلال عام 2016، وكان هذا الرقم أكثر من ضعف مساهمة أقرب منافسهم كروجر.<sup>142</sup>

توسعت متاجر سوق الجوار ببطء في البداية كطريقة لملء الفجوات بين Walmart Supercenters و Discount Stores في الأسواق الحالية.<sup>143</sup> وفي أول 12 عاماً افتتحت الشركة حوالي 180 سوقاً من أسواق وول مارت، وبحلول عام 2010 قالت وول مارت إنها مستعدة لتسريع خططها التوسعية لمحلات البقالة. واعتباراً من عام 2020 كان هناك 686 سوقاً في وول مارت،<sup>1415</sup> توظف كل منها ما بين 90 و 95 عاملاً بدوام كامل وبدوام جزئي.<sup>144</sup> يوجد حالياً أيضاً 12 متجرًا سوبرماركت Amigo في بورتوريكو. إجمالي عدد أسواق الجوار و Amigo مجتمعين هو 698، في حين أن العدد الإجمالي للإثنين السابقين والصيغة الصغيرة الأخرى مجتمعة هو 804.

#### المخازن والمفاهيم السابقة



تم تصنيف Walmart Express على أنه سوق وول مارت في ألما، جورجيا في سبتمبر 2015. تم إغلاق هذا الموقع في عام 2016 كجزء من خطة لإغلاق 269 متجرًا على مستوى العالم.

افتتح وول مارت موقع Supermercado de Walmart لمناشدة المجتمعات الإسبانية في الولايات المتحدة.<sup>145</sup> تم افتتاح المتجر الأول على 39,000 قدم مربع (3,600 م<sup>2</sup>) في منطقة سبرينج برانش في هيوستن، في 29 أبريل 2009.<sup>146</sup> كان المتجر عبارة عن تحويل لسوق وول مارت الحالي.<sup>147</sup> في عام 2009 تم افتتاح سوبرماركت دي وول مارت آخر في فينيكس،

أريزونا.<sup>148</sup> تم إغلاق كل المواقع في عام 2014.<sup>149</sup> في عام 2009 افتتح Walmart "Mas Club" ، وهو متودع للبيع بالتجزئة على غرار Sam's Club. تم إغلاق متجرها الوحيد في عام 2014.

كانت Walmart Express عبارة عن سلسلة من متاجر الخصم الأصغر مع مجموعة من الخدمات من محلات البقالة للتحقق من الصرف وخدمة البنزين. ركز المفهوم على البلدات الصغيرة التي تعتبر غير قادرة على دعم متجر أكبر، والمدن الكبيرة حيث كانت المساحة مرتفعة. خطط وول مارت لبناء 15 إلى 20 متجرًا من متاجر Walmart Express مع التركيز على أركنساس ونورث كارولينا وشيكاغو وبحلول نهاية سنتها المالية في يناير 2012، واعتبارًا من 2014 أعادت وول مارت تسمية جميع متاجرها بتنسيق Express إلى أسواق الجوار في محاولة لتبسيط عرض البيع بالتجزئة. وواصلت فتح متاجر Express جديدة تحت اسم سوق الجوار واعتبارًا من عام 2020 كان هناك 106 متجرًا صغيرًا في الولايات المتحدة، وهي تشمل 95 متجر C، و8 متاجر صغيرة و3 متاجر أخرى.<sup>150</sup> في 15 يناير 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها ستغلق 269 متجرًا على مستوى العالم بما في ذلك جميع متاجر Walmart Express الأمريكية البالغ عددها 102 بما في ذلك تلك التي تحمل علامة أسواق الجوار.<sup>151</sup>

#### المبادرات

في سبتمبر 2006 أعلن وول مارت عن برنامج تجريبي لبيع الأدوية الجنيسة بسعر 4 دولارات لكل وصفة طبية، وتم إطلاق البرنامج في المتاجر في منطقة تامبا، فلوريدا، وبحلول يناير 2007 تم توسيعه ليشمل جميع المتاجر في فلوريدا، في حين أن متوسط سعر الأدوية الجنيسة هو 29 دولارًا لكل وصفة طبية، مقارنة بـ 102 دولارًا للأدوية ذات العلامات التجارية، يؤكد وول مارت أنه لا يبيع بخسارة أو يقدمها كعمل خيري وبدلاً من ذلك يستخدمون نفس الآليات الجماعية للتوزيع الذي يستخدمه لخفض أسعار المنتجات الأخرى،<sup>152</sup> حيث يتم استيراد العديد من الأدوية الجنيسة منخفضة التكلفة من وول مارت من الهند حيث يتم تصنيعها بواسطة صانعي الأدوية مثل رانبаксي وسيلا.

في 6 فبراير 2007 أطلقت الشركة نسخة «تجريبية» من خدمة تنزيل الأفلام والتي باعت حوالي 3000 فيلم وحلقات تلفزيونية من جميع الاستوديوهات وشبكات التلفزيون الكبرى.<sup>153</sup> وتم إيقاف الخدمة في 21 ديسمبر 2007 بسبب انخفاض المبيعات.<sup>154</sup>

في عام 2008 بدأ وول مارت ببرنامجًا تجريبيًا في مفهوم متجر البقالة الصغير Marketside في منطقة فينيكس الحضرية، أريزونا، وتم إغلاق المتاجر الأربع في عام 2011.<sup>155</sup>

في عام 2015 بدأ وول مارت باختبار خدمة توصيل البقالة المجانية، مما يسمح للعملاء بتحديد المنتجات عبر الإنترنت واختيار وقت الاستلام. في المتجر، يقوم موظف في وول مارت بتحميل البقالة في سيارة العميل، واعتباراً من 2017 الخدمة متاحة في 39 ولاية أمريكية.<sup>156</sup>

في مايو 2016 أعلنت وول مارت عن تغيير في ShippingPass، خدمة الشحن لمدة ثلاثة أيام، وأنها ستنتقل من التسليم لمدة ثلاثة أيام إلى التسليم لمدة يومين لتظل قادرة على المنافسة مع Amazon<sup>157</sup> قام وول مارت بتسعيه بـ 49 دولاراً سنوياً، مقارنة بسعر Amazon Prime البالغ 99 دولاراً في السنة.<sup>158159</sup>

في يونيو 2016 أعلن كل من وول مارت و Sam's Club أنهما سيبدأان في اختبار توصيل البقالة في الميل الأخير الذي يستخدم خدمات مثل أوبر ولإيفتوDeliv لجلب طلبات العملاء إلى منازلهم. سيتمكن عملاء وول مارت من التسوق باستخدام خدمة البقالة عبر الإنترنت الخاصة بالشركة على grocery.walmart.com ، ثم طلب التسليم عند الخروج مقابل رسوم رمزية. تم التخطيط لبدء الاختبارات الأولى في دنفر وفينيكس.<sup>124</sup> أعلنت شركة وول مارت في 14 آذار (مارس) 2018 أنها ستتوسيع التسليم عبر الإنترنت إلى 100 منطقة حضرية في الولايات المتحدة، أي ما يعادل 40 بالمائة من الأسر، بحلول نهاية عام 2018.<sup>160</sup>

تم تقديم نبيذ Walmart's Winemakers Selection الخاص في يونيو 2018 في حوالي 1100 متجر، ويقدم النبيذ، من مصادر محلية ودولية، وصفه كاتب عمود الطعام والنبيذ في واشنطن بوست ديف ماكتاير بأنه جيد بشكل خاص لمستوى السعر الرخيص (11 إلى 16 دولاراً للزجاجة).<sup>161</sup>

في أكتوبر 2019 أعلنت شركة وول مارت أن العملاء في 29 ولاية يمكنهم استخدام خدمة توصيل البقالة لشراء المشروبات للبالغين، وستقدم وول مارت أيضاً مشروبات للبالغين من ما يقرب من 200 متجر عبر ولايتي كاليفورنيا وفلوريدا.<sup>162</sup>

في فبراير 2020 أعلنت وول مارت عن برنامج عضوية جديد يسمى "Wal mart +". جاءت الأخبار بعد وقت قصير من قطع وول مارت العلاقات مع خدمة التسوق الشخصية، Jetblack.<sup>163164</sup>

عدد المتاجر حسب الولاية

الموقع اعتباراً من 21 أغسطس 2020

نواحي سام	أميجوس	أسواق الجوار	متاجر الخصومات	سوبرستور	إجمالي المتاجر	الولاية
-----------	--------	--------------	----------------	----------	----------------	---------

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبرستير	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميجوس	نوادي سام
ألاباما <sup>165</sup>	144	101	1	28		13
ألاسكا <sup>166</sup>	9	7	2			
أريزونا <sup>167</sup>	124	84	2	26		12
أركنساس <sup>168</sup>	130	76	5	33		11
كاليفورنيا <sup>169</sup>	310	143	70	67		29
كولورادو <sup>170</sup>	106	70	4	15		17
كونيتيكت <sup>171</sup>	34	12	21			1
ديلاوير <sup>172</sup>	10	6	3			1
واشنطن العاصمة <sup>173</sup>	3	3				
فلوريدا <sup>174</sup>	384	231	9	98		46
جورجيا <sup>175</sup>	214	154	2	31		24
هاواي <sup>176</sup>	12		10			2
أيداهو <sup>177</sup>	27	23		3		1
إلينوي <sup>178</sup>	185	139	15	6		25
إنديانا <sup>179</sup>	127	97	6	9		13
آيوا <sup>180</sup>	69	58	2			9

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبرستير	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميروس	نوادي سام
<sup>181</sup> كانساس	83	58	2	14		9
<sup>182</sup> كنتاكي	102	78	7	7		9
<sup>183</sup> لويزيانا	137	88	2	33		14
<sup>184</sup> مين	25	19	3			3
<sup>185</sup> ماريلند	60	30	18			11
<sup>186</sup> ماساتشوستس	48	27	21			
ميشيغان	117	90	3			23
<sup>187</sup> مينيسوتا	80	65	3			12
<sup>188</sup> مسيسيبي	85	65	3	10		7
<sup>189</sup> ميزوري	156	112	9	16		19
<sup>190</sup> مونتانا	16	14				2
<sup>191</sup> نبراسكا	47	35	7			5
<sup>192</sup> نيفادا	50	30	2	11		7
<sup>193</sup> نيوهامبشير	28	19	7			2
<sup>194</sup> نيوجيرسي	70	34	28			8
<sup>195</sup> نيومكسيکو	53	35	2	9		7

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبرستير	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميروس	نوادي سام
نيويورك <sup>196</sup>	110	81	16	1		12
كارولينا الشمالية <sup>197</sup>	214	143	6	43		22
داكوتا الشمالية <sup>198</sup>	17	14				3
أوهايو <sup>199</sup>	172	139	6			27
أوكلاهوما <sup>200</sup>	135	81	8	33		13
أوريغون <sup>201</sup>	45	29	7	9		
بنسلفانيا <sup>202</sup>	160	116	20			24
بورتوريكو <sup>203</sup>	37	13	5		12	7
رود آيلاند <sup>204</sup>	9	5	4			
كارولينا الجنوبية <sup>205</sup>	123	84		26		13
داكوتا الجنوبية <sup>206</sup>	17	15				2
تينيسي <sup>207</sup>	151	117	1	19		14
تكساس <sup>208</sup>	593	392	18	97		82
يوتا <sup>209</sup>	59	41		10		8
فيرمونت <sup>210</sup>	6	3	3			

الولاية	إجمالي المتاجر	سوبرستير	متاجر الخصومات	أسواق الجوار	أميروس	نوادي سام
فرجينيا <sup>211</sup>	149	110	4	20		15
واشنطن <sup>212</sup>	66	52	10	4		
فيرجينيا الغربية <sup>213</sup>	44	38				5
ويسكونسن <sup>214</sup>	99	83	4	2		10
وايورمنغ <sup>215</sup>	14	12				2

#### وول مارت الدولية

اعتباراً من 31 أكتوبر 2020 تضم عمليات وول مارت الدولية 6163 متجرًا،<sup>141<sup>24</sup></sup> و 800.000 عامل في 26 دولة خارج الولايات المتحدة.<sup>216</sup> ولديها عمليات مملوكة بالكامل في الأرجنتين والبرازيل وكندا والمملكة المتحدة، وتوظف 2.2 مليون موظف في جميع أنحاء العالم، وتعد الشركة أكبر صاحب لعمل خاص في الولايات المتحدة والمكسيك وواحدة من أكبر الشركات في كندا.<sup>217</sup> في السنة المالية 2019 بلغت مبيعات القسم الدولي لشركة وول مارت 120.824 مليار دولار أمريكي، أو 23.7 بالمائة من إجمالي المبيعات.<sup>18<sup>19</sup></sup> تتراوح وحدات البيع بالتجزئة الدولية من 1,400 إلى 186,000 قدم مربع (30 إلى 130 م<sup>2</sup>، بينما تتراوح وحدات البيع بالجملة من 25,000 إلى 156,000 قدم مربع (2,300 إلى 14,500 م).<sup>162</sup> جوديث ماكينا هي الرئيسة والمديرة التنفيذية.<sup>218</sup>

#### الأرجنتين



وول مارت سوبر سنتر في الأرجنتين في فبراير 2019

تأسست شركة وول مارت الأرجنتين في عام 1995 اعتباراً من 31 أكتوبر 2020 يدير 92 متجرًا تحت لافتات وول مارت سوبر سنتر (29 موقعًا)، تشانغوماس (53 موقعًا)، ماي تشانغوماس (8

موقع)، ونقطة الجملة (موقعان).<sup>14124</sup> في 6 نوفمبر 2020 أُعلن أن وول مارت باعت عملياتها في الأرجنتين إلى) بالإسبانية( Grupo de Narváez : مجموعة نارفايز.<sup>219</sup>

### أمريكا الوسطى

تمتلك وول مارت أيضًا 51 في المائة من شركة أمريكا الوسطى للبيع بالتجزئة القابضة (CARHCO)، اعتبارًا من 31 يوليو 2020 يتكون من 853 متجرًا، بما في ذلك 263 متجرًا في غواتيمala (تحت لافتة بيز في 27 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 10 موقع و) بالإسبانيةDespensa Familiar: مخزن الأسرة في 181 موقع وتحت لافتة ديسبينسا ماكسي في 45 موقع،<sup>1415</sup> 101 متجرًا في السلفادور (تحت لافتات مخزن الأسرة في 63 موقع ومخزن دون جوان في 17 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 6 موقع وتحت لافتة ماكسي بانيري في 15 موقع)، 110 متجرًا في هندوراس (بما في ذلك بيز في 8 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 3 موقع ومخزن الأسرة في 71 موقع وتحت لافتة ماكسي بانيري في 28 موقع)، 102 متجرًا في نيكاراغوا (بما في ذلك لافتات بالي في 71 موقع ولا أونيون في 9 موقع وماكسي بالي في 20 موقع وتحت لافتة وول مارت سوبر سنتر في موقعان)، 277 متجرًا في كوستاريكا) بما في ذلك ماكسي بالي في 48 موقع ومامس X مينوس في 39 موقع ووول مارت سوبر سنتر في 14 موقع وتحت لافتة بالي في 176 موقع.<sup>220</sup>

### تشيلي

في يناير 2009 استحوذت الشركة على حصة مسيطرة في أكبر بقالة في تشيلي y Distribución Servicio D&S SA.<sup>221222</sup> وفي عام 2010 تم تغيير اسم الشركة إلى وول مارت.<sup>223</sup> واعتبارًا من 31 أكتوبر 2020 تدير وول مارت تشيلي 364 متجرًا، تحت لافتات LiderHiper في 89 موقعًا، و Lider Express في 153 موقعًا، و Ekono في 112 موقعًا، و SuperbodegaAcuenta في 1415 موقعًا، و Central Mayorista في ستة مواقع.

### المكسيك

اعتبارًا من 31 أكتوبر 2020 يتكون قسم وول مارت في المكسيك من 2599 متجرًا، وهو الأكبر خارج الولايات المتحدة،<sup>1415</sup> حيث تدير وول مارت في المكسيك وول مارت سوبر سنتر في 282 موقعًا، و Sam's Club في 164 موقعًا، و Bodega Aurrera في 548 موقعًا، و Mi Bodega في 93 موقعًا، و Superama في 1113 موقعًا، و Aurrera Express في 399 موقعًا.

كندا



وول مارت سوبر سنتر في ريتشموند هيل،

أونتاريو في كندا في سبتمبر 2017

عملت وول مارت في كندا منذ أن استحوذت على 122 متجرًا تضم قسم Woolco في Woolworth Canada, Inc في 14 يناير 1994.<sup>224</sup> اعتبارًا من 31 أكتوبر 2020 تدير 408 موقعًا (بما في ذلك 343 مركزًا فائقًا و 65 متجرًا للتخفيضات) <sup>1415</sup> اعتبارًا من يونيو 2015 توظف 89358 شخصًا، مع مكتب منزلي محلي في ميسيسوجا في أونتاريو.<sup>225</sup> وقد افتتحت أول ثلاثة مراكز سوبر سنتر في وول مارت كندا في نوفمبر 2006 في أنسستر، لندن، وستوفيل، أونتاريو،<sup>226</sup> وتم افتتاح المركز الكندي رقم 100 في يوليو 2010 في فيكتوريا، كولومبيا البريطانية.

في عام 2010 بعد عام تقريبًا من إدراجها للجدول 2 (المملوك للأجانب، وتلقي الودائع) من قانون البنك الكندي،<sup>227</sup> تم تقديم Walmart Canada Bank مع إطلاق وول مارت (كندا) مكافآت ماستر كارد،<sup>228</sup> بعد أقل من عشر سنوات. ومع ذلك في 17 مايو 2018 أعلنت شركة وول مارت كندا أنها توصلت إلى اتفاق نهائي لبيع بنك وول مارت كندا إلى مؤسس شركة First National Centerbridge Partners, LP بشروط مالية غير معلنة على الرغم من أنها أضافت أنها ستظل مصدراً لبطاقة وول مارت (كندا) مكافآت ماستر كارد.<sup>229</sup>

في 1 أبريل 2019 أعلن Stephen Smith وCenterbridge Partners LP بشكل مشترك عن إغلاق عملية الاستحواذ المعلن عنها سابقًا لبنك Wal-Mart Canada وأنه كان من المقرر إعادة تسميته Duo Bank of Canada ليصبح ببساطة Duo Bank.<sup>230231</sup> وعلى الرغم من عدم الكشف عن نسب الملكية الدقيقة في إعلان أي من الشركاتين، فقد تم الكشف أيضًا منذ ذلك الحين أن Duo Bank قد أعيد تسميتها كجدول 1 (محلي، أخذ الودائع)<sup>232233</sup> قانون البنك المعتمد فيدراليًا في كندا من الجدول 2 (المملوك للأجانب أو الخاضع للرقابة وتلقي الودائع) الذي كان عليه مما يشير إلى أن ستيفن سميث، بصفته رجل أعمال كنديًا مشهورًا، في وضع مسيطر.

المملكة المتحدة



سوبر ماركت ASDA في ضواحي إدنبرة، المملكة المتحدة

يقع مقر شركةAsda التابعة لشركة وول مارت في المملكة المتحدة (التي احتفظت باسمها بعد أن استحوذت عليها شركة وول مارت) في ليذر وتمثل 42.7 بالمائة من مبيعات عام 2006 لقسم وول مارت الدولي. وعلى عكس العمليات الأمريكية كانتAsda في الأصل ولا تزال في الأساس سلسلة بقالات ولكن مع تركيز أقوى على المواد غير الغذائية من معظم سلاسل المتاجر الكبرى في المملكة المتحدة بخلاف تيسكو . واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 كان لدى الشركة 631 متجرًا<sup>1415</sup> بما في ذلك 147 من استحواذ 2010 على Netto UK. بالإضافة إلى سوبر ماركتAsda في الضواحي الصغيرة في 207 موقع، وتحمل المتاجر الكبيرة البالغ عددها 32 متجرًا علامة Supercentres، فيما تشمل اللافتات الأخرى Asda Superstores في 341 موقع و 234 موقع Asda Petrol Fueling Station في 18 موقع.

في يوليو 2015 قامتAsda بتحديث شعارها الذي يظهر علامة Walmart Asterisks خلف أول حرف "A" في الشعار، وفي مايو 2018 أعلن Walmart عن خطط لبيعAsda لمنافسة سينسبري مقابل 10.1 مليار دولار، وبموجب شروط الصفقة كان من الممكن أن تحصل وول مارت على حصة 42٪ في الشركة المندمجة وحوالي 3 مليارات جنيه إسترليني نقداً.<sup>235</sup> ومع ذلك في أبريل 2019 منعت هيئة المنافسة والأسواق في المملكة المتحدة البيع المقترن لشركةAsda إلى Sainsburys<sup>236</sup>.

في 2 أكتوبر 2020 تم الإعلان عن قيام وول مارت ببيع غالبية أسدا إلى كونسورتيوم من Zuber و MohsinIssa مالكي مجموعة EG وشركة الأسهم الخاصة TDR Capital مقابل 6.8 مليار جنيه إسترليني.<sup>237</sup>

## أفريقيا

في 28 سبتمبر 2010 أعلنت وول مارت أنها ستشتري Massmart Holdings Ltd. جوهانسبرج، جنوب إفريقيا في صفقة تزيد قيمتها عن 4 مليارات دولار أمريكي مما منح الشركة بصمتها الأولى في إفريقيا.<sup>238</sup> واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 تملك الشركة 422 متجرًا بما فيها 372 متجرًا في جنوب إفريقيا) تحت لافتة Game Foodco في 79 موقع، CBW في 43 موقع، لعبة في 43 موقع، Builders Express في 49 موقع، Builders Warehouse في 33

موقع، كامبريدج في 45 موقع، Rhino في 18 موقع، ماكرو في 22 موقع، Builders Trade في 9 موقع، Depot في 13 موقع، و Builders Superstore في 18 موقع<sup>1415</sup>، Jumbo في 7 موقع، و Game Foodco في موقعان، و Builders متجرًا في بوتسوانا) تحت لافتات CBW تحت شعار Game Foodco ، 4 متاجر في كينيا في موقعان، 4 متاجر في غانا) تحت شعار Game Foodco (Builders Warehouse في موقع واحد)، 3 متاجر في ليسوتو) تحت لافتات CBW في موقعان و Game Foodco في موقع واحد، متجرين في ملاوي (تحت شعار اللعبة)، 6 متاجر في موزمبيق) تحت لافتات Builders Warehouse في موقعان، Game Foodco في موقع واحد، و Builders Express في موقع واحد، 5 متاجر في ناميبيا) تحت لافتات Game Foodco في 4 موقع، و Game في موقع واحد، 5 متاجر في نيجيريا) تحت اللافتات Game Foodco في 3 موقع و Game في موقع واحد، متجر واحد في سوازيلاند) تحت شعار CBW ، متجر واحد في تانزانيا (تحت شعار اللعبة)، متجر واحد في أوغندا (تحت شعار اللعبة)، و 7 متاجر في زامبيا) تحت لافتات CBW في موقع واحد، لعبة في 3 موقع، Game Foodco في موقعان، و Builders Express في Builders Warehouse في موقع واحد، و Game Foodco في موقع واحد).

## الصين



وول مارت في هانغتشو، الصين في فبراير 2017

لدى وول مارت مشاريع مشتركة في الصين والعديد من الشركات التابعة المملوكة للأغلبية. اعتبارًا من 31 أكتوبر 2020 تدير وول مارت الصين (沃尔瑪 Wò'ērmǎ)<sup>239</sup> 435 متجرًا تحت لافتات وول مارت سوبر سنتر في 398 موقع، ونادي Sam في 28 موقع، وسوق الجوار في 9 موقع.<sup>1415</sup>

في فبراير 2012 أعلنت شركة وول مارت رفع حصتها إلى 51 بالمائة في سوبر ماركت Yihaodian الصيني عبر الإنترنت للاستفادة من زيادة ثروة المستهلكين ومساعدة الشركة على تقديم المزيد من المنتجات، وتولى وول مارت الملكية الكاملة في يوليو 2015.<sup>240</sup>

## اليابان

في اليابان يمتلك وول مارت 100 بالمائة من (Seiyū 西友) اعتباراً من 2008<sup>241</sup><sup>242</sup>، واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 يوجد 331 متجرًا في Seiyū منها 87 هايير ماركت، و174 سوبر ماركت، ومراكز بضائع عامة واحد، وفي Livin ستة مواقع وفي Sunny في 63 موقع.<sup>1415</sup> في 16 نوفمبر 2020 أعلنت شركة وول مارت أنها ستبيع 65٪ من أسهمها في الشركة إلى شركة الأسهم الخاصة KKR في صفقة تتضمن 329 متجرًا و34600 موظفاً بقيمة 1.6 مليار دولار، ومن المفترض أن تحفظ وول مارت بنسبة 15٪ ومقدار في مجلس الإدارة بينما ستحصل شركة راكوتان اليابانية على 20٪.<sup>243</sup>

## الهند

في نوفمبر 2006 أعلنت الشركة عن مشروع مشترك مع Bharti Enterprises للعمل في الهند، ونظرًا لعدم السماح للشركات الأجنبية بدخول قطاع البيع بالتجزئة مباشرة عملت وول مارت من خلال الامتيازات وتعاملت مع نهاية الأعمال التجارية بالجملة،<sup>244</sup> وتضمنت الشراكة مشروعين مشتركيين حيث تدير Bharti الواجهة الأمامية، بما في ذلك فتح منافذ البيع بالتجزئة بينما يعتني Walmart بالنهاية الخلفية، مثل سلاسل التبريد والخدمات اللوجستية، تدير Walmart متاجر في الهند تحت اسم Best Price Modern Wholesale.<sup>245</sup>

افتتح أول متجر في أمريتسار في 30 مايو 2009، وفي 14 سبتمبر 2012 وافقت حكومة الهند على 51 بالمائة من الاستثمار الأجنبي المباشر في متاجر التجزئة متعددة العلامات التجارية رهنا بموافقة الدول الفردية اعتباراً من 20 سبتمبر 2012.<sup>246</sup><sup>247</sup> وقد أخبر سكوت برليس رئيس وول مارت ومديريها التنفيذي في آسيا صحفية وول ستريت جورنال أن الشركة ستكون قادرة على البدء في افتتاح متاجر وول مارت في الهند في غضون عامين،<sup>248</sup> ولكن التوسع في الهند واجه بعض المشاكل الكبيرة، ففي نوفمبر 2012 اعترف وول مارت بإنفاق 25 مليون دولار أمريكي للضغط على المؤتمر الوطني الهندي؛<sup>249</sup> وتعتبر ممارسة الضغط تقليدياً رشوة في الهند،<sup>250</sup> وتجري وول مارت تحقيقاً داخلياً في الانتهاكات المحتملة لقانون الممارسات الأجنبية الفاسدة،<sup>251</sup> فيما قامت بهاري وول مارت بتعليق عدد من الموظفين حسبما ترددت شائعات لتشمل المدير المالي والفريق القانوني لضمان «تحقيق كامل وشامل».«<sup>252</sup> واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 هناك 28 موقعًا لأفضل الأسعار،<sup>1415</sup> وفي أكتوبر 2013 انفصلت بهاري وول مارت لمتابعة العمل بشكل مستقل.<sup>253</sup>

في 9 مايو 2018 أعلنت شركة وول مارت عزمها الاستحواذ على حصة أغلبية 77٪ في شركة التجارة الإلكترونية الهندية فليبكارت مقابل 16 مليار دولار في صفقة أُنجزت في 18 أغسطس 2018.<sup>254255256</sup>

## الانتكاسات



HiperBompreço في نatal البرازيل في مايو 2008

في منتصف التسعينيات، حاول وول مارت باستثمار مالي كبير الحصول على موطن قدم في سوق التجزئة الألماني، وفي عام 1997 استحوذت وول مارت على سلسلة متاجر Wertkauf مع 21 متجرًا مقابل 750 مليون مارك ألماني،<sup>257</sup> وفي العام التالي استحوذت وول مارت على 74 متجرًا مقابل 1.3 مليار مارك ألماني،<sup>258259</sup> حيث كان السوق الألماني في هذه المرحلة عبارة عن احتكار قلة مع منافسة عالية بين الشركات التي استخدمت إستراتيجية أسعار منخفضة مماثلة مثل وول مارت، ونتيجة لذلك لم تسفر إستراتيجية السعر المنخفض لشركة وول مارت عن أي ميزة تنافسية، حيث لم يتم النظر إلى ثقافة شركة وول مارت بشكل إيجابي بين الموظفين والعملاء، ولا سيما «بيان الأخلاق» الخاص بها والذي حاول تقييد العلاقات بين الموظفين وهو انتهاك محتمل لقانون العمل الألماني وأدى إلى مناقشة عامة في وسائل الإعلام مما أدى إلى السمعة بين العملاء.<sup>260261</sup> في يوليو 2006 أعلنت شركة وول مارت انسحابها من ألمانيا بسبب الخسائر التي تكبدتها، وتم بيع المتاجر لشركة مترو جروب الألمانية خلال الربع الثالث من السنة المالية لشركة وول مارت.<sup>241262</sup> لم تكشف وول مارت عن خسائرها في استثماراتها الألمانية لكن قدرت بحوالي 3 مليارات.<sup>263</sup>

في عام 2004 اشتريت وول مارت 118 متجرًا في سلسلة سوبر ماركت بومبريسو في شمال شرق البرازيل، وفي أواخر عام 2005 سيطرت على العمليات البرازيلية لمجموعة Sonae من خلال فرعها الجديد WMS Supermercados do Brasil Distribution وبنالي استحوذت على سلاسل سوبر ماركت ناسيونال في ولاية ريو غراندي دو سول وميركادوراما في ولاية بارانا، ولم يتم إعادة تسمية أي من هذه المتاجر واعتبارًا من عام 2014 قامت وول مارت بتشغيل 61 متجرًا من محلات السوبر ماركت HiperBompreço. كما أدارت 57 مركز سوبر سنترز و27 نادي سام و174 TodoDia، وبحلول عام 2010 كانت Walmart هي ثالث أكبر سلسلة سوبر ماركت في البرازيل، بعد الاستحواذ على SonaeeBompreço، بعد كارفور وPão de Açúcar، الحائزان على المركزان الأول والثاني على التوالي.<sup>264</sup>

يقع مكتب الشركة المشغل ل Wool Mart برازيل Walmart Brasil في بارويري بولاية ساو باولو، والمكاتب الإقليمية في كورتيبيا، وبارانا؛ وبورتو أليغري، وريو غراندي دو سول؛ وريسيفي، وبرنامبووكو؛ وسلفادور، وباهيا.<sup>265</sup> تعمل Wool Mart برازيل تحت لافتات Todo Dia و Nacional و Hipermercado Big و Maxxi Atacado و Bomprefco و Walmart Posto و Mercadorama Sam's Club و Hiper Bomprefco و Walmart و Hiper Todo Dia. وقد بدأت الشركة مؤخراً عملية تحويل جميع متاجر Wool Mart إلى Hiper Bomprefco و Big، وإلى علامات Walmart و Mercadorama و Bomprefco و Nacional و Supermercado و Supermercado Hiper Bomprefco إلى علامة Supermercado التجارية.

منذ أغسطس 2018 تمتلك شركة Walmart Inc حصة أقلية في Wool Mart برازيل تبلغ 20٪ من أسهم الشركة، والتي أعيدت تسميتها Grupo Big في 12 أغسطس 2019<sup>266</sup> وتملك شركة الأسهم الخاصة 80٪ من ملكية شركة Advent International.<sup>267</sup>

#### رسوم الفساد

أفاد تحقيق أجرته صحيفة نيويورك تايمز في أبريل 2012 عن مزاعم مدير تنفيذي سابق لشركة Walmart de Mexico ، أنه في سبتمبر 2005 دفعت الشركة رشاوى عن طريق وسطاء محليين للمسؤولين في جميع أنحاء المكسيك في مقابل تصاريح البناء والمعلومات والمزايا الأخرى، مما أعطى Wool Mart ميزة كبيرة على المنافسين.<sup>268</sup> وجد محققون Wool Mart أدلة موثوقة على انتهاك القوانين المكسيكية والأمريكية، كما أثيرت مخاوف من أن المديرين التنفيذيين لشركة Wool Mart في الولايات المتحدة قد «تكتموا» هذه المزاعم. كشف تحقيق متابعة أجرته صحيفة نيويورك تايمز، نُشر في 17 ديسمبر 2012 عن أدلة على أن الإذن التنظيمي لتحديد موقع وبناء وتشغيل تسعه عشر متجرًا قد تم الحصول عليه من خلال الرشوة. كان هناك دليل على أنه تم دفع رشوة 52,000 دولار أمريكي لتغيير خريطة تقسيم المناطق، مما مكن من افتتاح متجر Wool Mart على بعد ميل واحد من موقع تاريخي في سان خوان تيتوهواكان في عام 2004.<sup>269</sup> وبعد نشر المقال الأولي أصدرت Wool Mart بياناً ينفي فيه المزاعم ويصف سياسة مكافحة الفساد، بينما يشير تقرير رسمي من Wool Mart إلى أنه لم يعثر على أي دليل على الفساد يزعم المقال أن التقارير الداخلية السابقة قد كشفت بالفعل عن مثل هذه الأدلة قبل أن تصبح القضية علنية.<sup>270</sup> كما علق آدم هارتونج المسئول في مجلة فوربس على أن فضيحة الرشوة كانت انعكاساً لـ «مشاكل الإدارة والاستراتيجية الجادة في Wool Mart» مشيراً إلى أن «الشمعون أصبحت الآن أمراً شائعاً ... تنقل وتواجه مشاكل كبيرة.»<sup>271</sup>

في عام 2012 كانت هناك حادثة مع شركة CJ's Seafood وهي شركة معالجة جراد البحر في لويزيانا التي دخلت في شراكة مع Wool Mart والتي جذبت اهتمام وسائل الإعلام في النهاية لسوء

معاملة 40 عامل تأشيرة H-2B من المكسيك. عانى هؤلاء العمال من ظروف معيشية قاسية في مقطورات مكتظة بإحکام خارج منشأة العمل، وتهديفات جسدية، وإساءة لفظية، وأجبروا على العمل في نوبات طويلة. وكان العديد من العمال يخشون اتخاذ إجراءات بشأن الإساءات لأن المدير هدد حياة أفراد أسرهم في الولايات المتحدة والمكسيك إذا تم الإبلاغ عن الإساءة. واجه ثمانية من العمال الإدارية في CJ's Seafood ببيان سوء المعاملة؛ لكن الإدارة نفت مزاعم الانتهاكات وأضراب العمال. ثم أخذ العمال قصصهم إلى وول مارت بسبب شراكتهم مع CJ's. أثناء قيام وول مارت بالتحقيق في الموقف، جمع العمال 150 ألف توقيع من المؤيدین الذين وافقوا على وجوب وقوف وول مارت إلى جانب العمال واتخاذ الإجراءات اللازمة. في يونيو 2012 نظم عمال التأشيرات احتجاجاً وإضراباً عن الطعام لمدة يوم خارج المبني السكني حيث يقيم أحد أعضاء مجلس إدارة وول مارت. بعد هذا الاحتجاج، أعلن وول مارت عن قرارها النهائي بعدم العمل مع CJ's Seafood. بعد أقل من شهر، فرضت وزارة العمل غرامة على شركة سي جيه للمأكولات البحرية «ما يقرب من 460 ألف دولار أمريكي في شكل رواتب متاخرة، وانتهاكات للسلامة، وانتهاكات للأجور والساعات، وأضرار مدنية، وغرامات على انتهاكات برنامج H-2B تم إغلاق الشركة منذ ذلك الحين». <sup>272</sup>

اعتباراً من عام 2012 كانت التحقيقات الداخلية جارية في الانتهاكات المحتملة لقانون الممارسات الأجنبية الفاسدة.<sup>273</sup> استثمرت وول مارت 99 million دولار أمريكي ببيان التحقيقات الداخلية، التي توسيع خارج المكسيك لتورط عمليات في الصين والبرازيل والهند.<sup>274</sup> وقد أضافت القضية الوقود إلى الجدل حول ما إذا كان الاستثمار الأجنبي سيؤدي إلى زيادة الرخاء، أو إذا كان مجرد السماح لتجارة التجزئة المحلية والسياسة الاقتصادية أن تسيطر عليها «المصالح المالية والشركات الأجنبية».<sup>275</sup> <sup>276</sup>

نادي سام

أندية سام (بالإنجليزية Sam's Club) : عبارة عن سلسلة من نوادي المستودعات التي تتبع البقالة والبضائع العامة بكميات كبيرة غالباً، يتراوح حجم المواقع عموماً من 32,000-168,000 قدم مربع (3,000-15,600 م<sup>2</sup>) بمتوسط حجم نادي يبلغ حوالي 134,000 قدم مربع (12,400 م). تم افتتاح أول نادي سام من قبل شركة وول مارت في عام 1983 في ميدويست سيتي أوكلاهوما<sup>277</sup> تحت اسم «نادي سام بالجملة»، وقد سميت السلسلة على اسم مؤسسها سام والتون، واعتباراً من 31 أكتوبر 2020 قام Sam's Club بتشغيل 599 نادياً واستحوذ على 11.3% من إيرادات وول مارت بقيمة 57.839 مليار دولار في السنة المالية 2019.<sup>278</sup>

كاثرين ماكلاري هي الرئيسة والمديرة التنفيذية لأندية سام.<sup>279</sup>

التجارة الإلكترونية العالمية

يقع قسم التجارة الإلكترونية العالمية في Walmart في سان برونو ب كاليفورنيا، ويتوفر البيع بالتجزئة عبر الإنترنت لشركة وول مارت و Asda و Sam's Club و جميع العلامات التجارية العالمية الأخرى. وتوجد عدة مواقع في الولايات المتحدة في ولايتي كاليفورنيا وأوريغون :سان برونو و صنيفيل و بريسبان و بورتلاند. وتشمل المواقع خارج الولايات المتحدة شنغنهاي (الصين)، ليدز (المملكة المتحدة)، و بنغالور (الهند).

الرئيس والمدير التنفيذي هو مارك لور.<sup>218</sup>

## الموقع الإلكتروني

جذب Walmart.com على الأقل 304 مليون زائر سنوياً بحلول عام 2008 ووفقاً لدراسة compete.com.

## الشركات التابعة

تملك السلسلة أكثر من 10900 متجر حول العالم، منها 4092 في الولايات المتحدة والبقية متفرقة بين 27 دولة من أبرزها كندا، المكسيك، بريطانيا وألمانيا. تسيطر عائلة والتون على الشركة مما أهل أفرادها لاحتلال المراتب الأولى في لائحة مجلة فوربس لأغنياء العالم.

## العلامات التجارية الخاصة

حوالي 40 في المائة من المنتجات المباعة في وول مارت هي علامات تجارية خاصة بمتاجر الملصقات، والتي يتم إنتاجها للشركة من خلال عقود مع الشركات المصنعة، وقد بدأ وول مارت في تقديم علامات تجارية خاصة في عام 1991 مع إطلاق Sam's Choice ، وهو خط من المشروبات أنتجته Cott Beverages شركة وول مارت، وسرعان ما أصبح Sam's Choice مشهوراً، وبحلول عام 1993 أصبحت العلامة التجارية الثالثة الأكثر شهرة في الولايات المتحدة.<sup>282</sup> تشمل العلامات التجارية الأخرى لشركة وول مارت قيمة كبيرة: "إيكويت" في الولايات المتحدة وكندا و "سامارت برايس" في بريطانيا. تحدثت دراسة أجريت عام 2006 عن "حجم حصة وول مارت للعقل يبدو أنه يشغل أذهان المستهلكين عندما يتعلق الأمر بوعي العلامات التجارية الخاصة وتجار التجزئة.<sup>283</sup>

## وسائل الترفيه

في عام 2010 تعاونت وول مارت مع بروكتر وغامبل لإنتاج *Secrets of the Mountain Jensen Project* وهي أفلام عائلية مدتها ساعتان تضمنت الشخصيات باستخدام منتجات وول مارت و Procter & Gamble. ظهر مشروع Jensen أيضًا معينة لمنتج سيتم إصداره في عدة أشهر في متاجر وول مارت.<sup>284</sup><sup>285</sup> كما تم بث فيلم ثالث بعنوان A

*Walk in My Shoes* 2010 عام 286 يعمل مدير تسويق العلامات التجارية في وول مارت كرئيس مشارك لاتحاد اتحاد المعلنين الوطنيين للترفيه العائلي 287.

### خطط التجارة عبر الإنترنت

في سبتمبر 2016 اشتريت وول مارت شركة التجارة الإلكترونية Jet.com ، التي أسسها مارك لور في 2014 لبدء المنافسة مع Amazon.com ، حيث حصلت Jet.com على حصتها الخاصة من تجار التجزئة عبر الإنترنت مثل Hayneedle في مارس 2016 ، و Shoebuy.com في ديسمبر 2016 و ModCloth في مارس 2017 ، واستحوذت وول مارت أيضًا على Parcel ، وهي خدمة توصيل في نيويورك في 29 سبتمبر 2017 288 289.

في 15 فبراير 2017 استحوذت وول مارت على Moosejaw ، وهو تاجر تجزئة نشط في الهواء الطلق عبر الإنترنت ، مقابل 51 مليون دولار تقريبًا. جلبت Moosejaw معها شركات مع أكثر من 400 علامة تجارية ، بما في ذلك باتاغونيا ، والوجه الشمالي ، الغريب ، و Arc'teryx . 290

قال مارك لور الرئيس التنفيذي للتجارة الإلكترونية في وول مارت في الولايات المتحدة ، إن البنية التحتية المادية الحالية لشركة وول مارت لما يقرب من 5000 متجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة ستعزز توسعها الرقمي من خلال مضاعفتها كمستودعات للتجارة الإلكترونية دون زيادة النفقات العامة. 291 واعتباراً من عام 2017 تقدم وول مارت خدمة الاستلام في المتجر للطلبات عبر الإنترنت في 1000 متجر مع خطط لتوسيع الخدمة في النهاية إلى جميع متاجرها. 292

في 9 مايو 2018 أعلنت شركة وول مارت عن نيتها الاستحواذ على حصة مسيطرة بنسبة 77٪ في موقع التجارة الإلكترونية الهندية فليبكارت مقابل 16 مليار دولار 293 (مقابل عروض Amazon.com) ، رهنا بالموافقة التنظيمية. وبعد اكتماله ستقدم إدارة الموقع تقاريرها إلى مارك لور. 294 295 296 تم الإعلان عن إتمام الصفقة في 18 أغسطس 2018. 297

تم الإعلان عن شراكة مع خدمة الاشتراك Kidbox في 16 أبريل 2019. 298

### شؤون الشركات



مقر وول مارت في بنتونفيل أركنساس في يونيو 2009

يقع المقر الرئيسي لشركة وول مارت في مجمع Walmart Home Office في بنتونفيل، أركنساس. ويعتمد نموذج عمل الشركة على بيع مجموعة متنوعة من البضائع العامة بأسعار منخفضة،<sup>12</sup> أصبح دوج ماكميلون الرئيس التنفيذي لشركة وول مارت في 1 فبراير 2014، كما عمل أيضًا كرئيس لنادي سام ووول مارت الدولي،<sup>299</sup> تشير الشركة إلى موظفيها باسم «شركاء»، كما قامت جميع متاجر وول مارت في الولايات المتحدة وكندا بتعيين «مرحبين» عند المدخل وهي ممارسة ابتكرها سام والتون وقلدها لاحقًا تجار التجزئة الآخرون، حيث يتم تدريب المتسوقين على مساعدة المتتسوقين في العثور على ما يريدون والإجابة على أسئلتهم.<sup>300</sup>

لسنوات عديدة تم التعرف على الزملاء في المتجر من خلال السترة الزرقاء المميزة الخاصة بهم، ولكن تم إيقاف هذه الممارسة في يونيو 2007 واستبدلت بالسراويل الكaki وقمصان البولو. وكان تغيير خزانة الملابس جزءًا من إصلاح شامل للشركة لزيادة المبيعات وتجديد سعر سهم الشركة،<sup>301</sup> وفي سبتمبر 2014 تم تحديث الزي الرسمي مرة أخرى لإعادة ستة (دفعتها الشركة) لموظفي المتجر على نفس البولو والسراويل الكaki أو السوداء التي يدفعها الموظف. السترة باللون الأزرق الداكن لموظفي وول مارت في سوبر سنترز ومتاجر الخصم، والأخضر الليموني لموظفي Walmart Neighborhood Market والأصفر لشركاء الفحص الذاتي؛ ومرحبو الأبواب ومديرو خدمة العملاء. كلًا مما يذكر "Proud Walmart Associate" على الثدي الأيسر وشعار "Spark" يغطي الظهر.<sup>302</sup>

يُقال إن أحد الأسباب الرئيسية لإعادة طرح السترة هو أن بعض العملاء واجهوا مشكلة في تحديد الموظفين،<sup>303</sup> وفي عام 2016 بدأ شركاء الخروج الذاتي ومسؤولو الاستقبال ومديرو خدمة العملاء يرتدون ستة صفراء لكي يراها العملاء بشكل أفضل، ومن خلال مطالبة الموظفين بارتداء

زي موحد مصنوع من «ملابس الشارع» القياسية، لا يطلب من وول مارت شراء الزي الرسمي أو تعويض الموظفين المطلوب في بعض الولايات، طالما يمكن ارتداء هذه الملابس في مكان آخر. الشركات ملزمة قانوناً فقط بالدفع مقابل القمصان والسرافيل أو الملابس ذات العلامات التجارية التي يصعب ارتداؤها خارج العمل.<sup>304</sup>

على عكس العديد من تجار التجزئة الآخرين، لا تفرض وول مارت رسوماً على الموردين لظهور منتجاتهم في المتجر،<sup>305</sup> وبدلاً من ذلك فإنها تركز على بيع المنتجات الأكثر شهرة وتتوفر حواجز لمديري المتاجر للتخلص من المنتجات غير الشعبية.

من عام 2006 إلى عام 2010 ألغت الشركة برنامجها المؤقت وفي عام 2011 أعادت الشركة إحياء برنامجها المؤقت.<sup>306307</sup>

قدمت وول مارت برنامج Site-To-Store في عام 2007 بعد اختبار البرنامج منذ عام 2004 على أساس محدود. حيث يسمح البرنامج لعملاء Walmart.com بشراء البضائع عبر الإنترنت مع خيار الشحن المجاني، وشحن البضائع إلى أقرب متجر لاستلامها.<sup>308</sup>

في 15 سبتمبر 2017 أعلنت وول مارت أنها ستبني مقراً جديداً في بنتونفيل ليحل محل المبنى الحالي لعام 1971 وتوحيد العمليات التي امتدت إلى 20 مبنى مختلفاً في جميع أنحاء بنتونفيل.<sup>309</sup>

## المالية والحكومة

بالنسبة للسنة المالية المنتهية في 31 يناير 2019 أعلنت وول مارت عن صافي دخل 6.67 مليار دولار أمريكي، من أصل 514.405 مليار دولار عائدات، وبلغت قيمة العمليات الدولية للشركة 120.824 مليار دولار، أو 23.7 في المائة من مبيعاتها البالغة 510.329 مليار دولار.<sup>120310</sup> وهي الشركة العامة رقم 29 في العالم، وفقاً لقائمة فوربس جلوبال 2000 وأكبر شركة عامة عند تصنيفها حسب الإيرادات.<sup>311</sup>

يحكم وول مارت مجلس إدارة مكون من أحد عشر عضواً ينتخبهم المساهمون سنوياً، ويعمل جريجوري بي بيير صهر إس. روبسون والتون وحفيد ابن سام والتون رئيساً لمجلس الإدارة، ويشغل دوغاماكميلون منصب الرئيس والمدير التنفيذي.

أعضاء مجلس الإدارة الحاليون هم:<sup>310312313</sup>

جريجوري بي بيير، رئيس مجلس إدارة شركة وول مارت والشريك العام لشركة Madrone Capital Partners

سيزار كوندي، رئيس مجلس إدارة NBCUniversal International Group و NBCUniversal Telemundo Enterprises

Timothy P. Flynn، الرئيس التنفيذي المتقاعد لشركة كيه بي إم جي

سارة فريار، الرئيس التنفيذي لشركة Nextdoor

كارلا هاريس، نائب رئيس إدارة الثروات، رئيس إستراتيجية العملاء متعددة الثقافات،عضو المنتدب وكبير مستشاري العملاء في مورغان ستانلي

توم هورتون، مستشار أول في شركة Warburg Pincus ، LLC، ورئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي المتقاعد لشركة الخطوط الجوية الأمريكية

ماريسا. ماير، المؤسس المشارك لشركة Lumi Labs, Inc. والرئيس والمدير التنفيذي السابق لشركة ياهو!

دوغماكميلون، الرئيس والمدير التنفيذي لشركة وول مارت

Steven S. Reinemund، عميد الأعمال المتقاعد في جامعة ويك فورست ورئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي المتقاعد لشركة بيبسيكو

S. Robson "Rob" Walton، الرئيس المتقاعد لمجلس إدارة Walmart Inc.

ستيوارت والتون، مؤسس RZC Investments LLC.

من بين الأعضاء البارزين السابقين في مجلس الإدارة هيلاري كلينتون (1985-1992)<sup>314</sup> وتوم كوغلين(2003-2004) ، وقد عمل توم نائب للرئيس غادر كلينتون مجلس الإدارة قبل الانتخابات الرئاسية الأمريكية عام 1992 وغادر كوغلين في ديسمبر 2005 بعد إقراره بالذنب في التزوير والتهرب الضريبي لسرقة مئات الآلاف من الدولارات من وول مارت.<sup>315</sup>

بعد وفاة Sam Walton في عام 1992 أصبح Don Soderquist الرئيس التنفيذي للعمليات ونائب الرئيس الأول معروفاً باسم «حارس الثقافة».«<sup>316</sup>

#### الإحصاءات المالية وغيرها

السنة	الإيرادات	صافي الدخل	إجمالي الأصول	السعر لكل موظفين	المتاجر

	مليون دولار أمريكي			حصة (دولار أمريكي)		
<sup>317</sup> 1968	12.618754	0.481754				24
1969	21.365081	0.605211				27
1970	30.862659	1.187764			1,000	32
<sup>318</sup> 1971	44.286012	1.651599	15.331		1,500	38
1972	78.014164	2.907354	28.463		2,300	51
<sup>319</sup> 1973	124.889141	4.591469	46.241		3,500	66
<sup>320</sup> 1974	167.560892	6.15852	60.106		4,400	78
<sup>321</sup> 1975	236.20888	6.353336	75.221		5,800	104
<sup>322</sup> 1976	340.331	11.506	125.347		7,500	125
<sup>323</sup> 1977	478.807	16.546	168.201		10,000	153
<sup>324</sup> 1978	678.456	21.886	251.865		14,700	195
<sup>325</sup> 1979	900.298	29.447	324.666		17,500	229
<sup>326</sup> 1980	1,248.976	41.151	457.879		21,000	276
<sup>327</sup> 1981	1,643.199	55.682	592.345		27,000	330
<sup>328</sup> 1982	2,444.997	82.794	937.513		41,000	491
<sup>329</sup> 1983	3,376.252	124.14	1,187.448		46,000	551

<sup>330</sup> 1984	4,666.909	196.244	1,652.254		62,000	645
<sup>331</sup> 1985	6,400.861	270.767	2,205.229		81,000	758
<sup>332</sup> 1986	8,451.489	327.437	3,103.645		104,000	887
<sup>333</sup> 1987	11,909.076	450.086	4,049.092		141,000	1,037
<sup>334</sup> 1988	15,959.255	627.643	5,131.809		183,000	1,215
<sup>335</sup> 1989	20,649.001	837.221	6,359.668		223,000	1,381
<sup>336</sup> 1990	25,810.656	1,075.900	8,198.484		275,000	1,528
<sup>337</sup> 1991	32,601.594	1,291.024	11,388.915		328,000	1,725
<sup>338</sup> 1992	43,886.902	1,608.476	15,443.389		371,000	1,930
<sup>339</sup> 1993	55,483.771	1,994.794	20,565.087		434,000	2,136
<sup>340</sup> 1994	67,344.574	2,333.277	26,440.764		528,000	2,463
<sup>341</sup> 1995	82,494	2,681	32,819		622,000	2,872
<sup>342</sup> 1996	93,627	2,740	37,541		675,000	3,106
<sup>343</sup> 1997	104,859	3,056	39,604		728,000	3,117
<sup>344</sup> 1998	117,958	3,526	45,384		825,000	3,406
<sup>345</sup> 1999	137,634	4,430	49,996		910,000	3,600
<sup>346</sup> 2000	165,013	5,377	70,349	38.34	1,140,000	3,662
2001	191,329	6,295	78,130	37.30	1,244,000	4,189

<sup>347</sup> 2002	204,011	6,592	81,549	39.93	1,383,000	4,414
2003	229,616	7,955	92,900	39.40	1,400,000	4,688
2004	256,329	9,054	104,912	40.17	1,500,000	4,906
<sup>348</sup> 2005	284,310	10,267	120,154	36.03	1,700,000	5,289
<sup>349</sup> 2006	312,101	11,231	138,187	34.95	1,800,000	6,141
<sup>350</sup> 2007	348,368	11,284	151,587	35.76	1,900,000	6,779
<sup>351</sup> 2008	377,023	12,731	163,514	42.74	2,100,000	7,262
<sup>352</sup> 2009	404,254	13,381	163,429	40.02	2,100,000	7,870
<sup>353</sup> 2010	408,085	14,370	170,407	42.90	2,100,000	8,416
<sup>354</sup> 2011	421,849	16,389	180,782	45.11	2,100,000	8,970
<sup>355</sup> 2012	446,509	15,699	193,406	57.29	2,200,000	10,130
<sup>356</sup> 2013	468,651	16,999	203,105	65.74	2,200,000	10,773
<sup>357</sup> 2014	476,294	16,022	204,751	69.17	2,200,000	10,942
<sup>358</sup> 2015	485,651	16,363	203,490	66.40	2,200,000	11,453
<sup>359</sup> 2016	482,130	14,694	199,581	65.64	2,300,000	11,528
<sup>360</sup> 2017	485,873	13,643	198,825	76.67	2,300,000	11,695
<sup>361</sup> 2018	500,343	9,862	204,522	90.80	2,300,000	11,718
<sup>362</sup> 2019	514,405	6,670	219,295	108.41	2,200,000	11,361

## الملكية

وول مارت هي شركة مساهمة مقرها ولاية ديلوير مسجلة لدى لجنة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية، اعتباراً من عام 2017<sup>363</sup> تملك 3,292,377,090 سهماً قائماً، وهي مملوكة بشكل أساسي من قبل عائلة والتون وعدد من المؤسسات والصناديق.<sup>364365</sup>

مشاريع والتون (1,415,891,131):٪ 43.00

والتون فاميلي هولدينجز تراست<sup>366</sup> (174,563,205):٪ 5.30

فانغارد للاستثمار (102,036,399):٪ 3.32

شركة ستيت ستريت (72.714.226):٪ 2.37

Institutional Trust (42.171.892):٪ 1.37

صندوق فانجارد لمؤشر إجمالي سوق الأسهم (28831.721):٪ 0.94

مستشارو صندوق بلاك روک (23,614,578):٪ 0.77

دوج وكوكس انك (21.769.126):٪ 0.71

فانجارد 500 إندكس فاند (20,978,727):٪ 0.68

بنك أوف أمريكا كوربوريشن (20,125,838):٪ 0.65

بنك أوف نيويورك مليون كوربوريشن (17.571.058):٪ 0.57

نورثرن ترست كوربوريشن (17.556.128):٪ 0.57

Institutional Index Fund - Institutional Index Fund (16,818,165):٪ 0.55

شركة ستيت فارم للتأمين التعاوني على السيارات (16,800,850):٪ 0.55

SPDR S&P 500 ETF Trust (15,989,827):٪ 0.52

## المنافسة

يشمل المنافسون الأساسيون لشركة وول مارت في أمريكا الشمالية متاجر البقالات والمتجزء الكبرى مثل ألدي وليدل وKmart وPublix وIngles وشركة Targert وHarris Teeter وLoblaw وMeijer وWinn Dixie في الولايات المتحدة؛ وشركة خليج هدسون ومحلات بيع

للبيع بالتجزئة و Sobeys و Giant Tiger و Metro و Comercial Mexicana في كندا؛ و Soriana في المكسيك. والمنافسون في قسم Sam's Club هم كاستكو و سلسلة BJ's Wholesale Club الصغيرة. وأدى انتقال وول مارت إلى مجال البقالة في أواخر التسعينيات إلى وضعه ضد سلاسل المتاجر الكبرى في كل من الولايات المتحدة وكندا، وقد تمكن العديد من تجار التجزئة الأصغر، وخاصة متاجر الدولار مثل Family Dollar و Dollar General و Family Dollar مثل العثور على سوق متخصص صغير والمنافسة بنجاح ضد وول مارت.<sup>367</sup> وفي عام 2004 استجابت وول مارت باختبار مفهوم متجر الدولار الخاص بها وهو قسم فرعي من بعض المتاجر يسمى "Pennies-n-Cents".<sup>368</sup>

كان على وول مارت أيضًا مواجهة منافسة شرسة في بعض الأسواق الخارجية. فعلى سبيل المثال في ألمانيا استحوذت على 2 في المائة فقط من سوق المواد الغذائية الألمانية بعد دخولها السوق في عام 1997 وظلت «لاعباً ثانوياً» خلفaldi بنسبة 19 في المائة.<sup>369</sup> وتواصل أداء وول مارت الجيد في المملكة المتحدة حيث تعد شركة Asda التابعة لها ثالث أكبر متاجر التجزئة.<sup>370</sup>

في مايو 2006 بعد دخول سوق كوريا الجنوبية في عام 1998 باعت وول مارت جميع منافذ بيعها في كوريا الجنوبية البالغ عددها 16 إلى شركة Shinsegae المحلية، مقابل 882 مليون دولار أمريكي، وأعادت Walmart تسمية Shinsegae باسم متاجر E-mart.<sup>371</sup>

كافحت وول مارت لتصدير علامتها التجارية إلى مكان آخر حيث حاولت بشدة إعادة إنتاج نموذجها في الخارج. ففي الصين تأمل وول مارت أن تنجح من خلال التكيف والقيام بأشياء أفضل من المواطنين الصينيين. وعلى سبيل المثال وجدت أن المستهلكين الصينيين يفضلون اختيار الأسماك الحية والمأكولات البحرية الخاصة بهم؛ وبدأت المتاجر في عرض اللحوم المكشوفة وتركيب أحواض أسماك مما أدى إلى ارتفاع المبيعات.<sup>372</sup>

#### قاعدة العملاء

يستشهد عملاء وول مارت بالأسعار المنخفضة كأهم سبب للتسوق هناك،<sup>373</sup> حيث أن متوسط دخل عميل وول مارت الأمريكي أقل من المتوسط الوطني، وقد أشار تقرير وول مارت لعام 2006 أيضًا إلى أن عملاء وول مارت حساسون لارتفاع تكاليف المراافق وأسعار الغاز،<sup>374</sup> وأشار استطلاع للرأي إلى أنه بعد الانتخابات الرئاسية الأمريكية عام 2004 صوت 76 في المائة من الناخبين الذين يتسوقون في مارت مرة واحدة في الأسبوع لصالح جورج دبليو بوش بينما أيد 23 في المائة فقط السناتور جون كيري.<sup>375</sup> وعند القياس مقابل تاجر التجزئة المماثلين في الولايات المتحدة، تم تصنيف المتسوقين المتكررين في وول مارت على أنهم الأكثر تحفظًا من الناحية السياسية.<sup>376</sup> وهكذا اعتبارًا من عام 2014 أفاد «غالبية (54 بالمائة) من الأمريكيين الذين يفضلون التسوق في وول مارت أنهم يعارضون زواج المثليين بينما يؤيد 40 بالمائة.»<sup>377</sup>

نظراً لبروزها في حزام الكتاب المقدس تشتهر وول مارت بـ "تقليدها المتمثل في تكييف خدمتها لعملاء الكنيسة"<sup>378</sup><sup>379</sup> حيث يحمل وول مارت نسخاً نظيفة فقط من الأقراص المضغوطة الصوتية لموسيقي الهيب هوب، وبالتعاون مع The Timothy Plan يضع "أغلفة بلاستيكية على الدوريات النسائية الموحية للإيحاءات ويحظر" مجلات الفتى "مثل مجلة مكسي . بالإضافة إلى ذلك تخدم وول مارت أيضاً قاعدة عملائها المسيحيين من خلال بيع الكتب والوسائل المسيحية،<sup>380</sup> مثل مقاطع فيديو حكايات الخضروات والتي The Purpose-Driven Life تربح الشركة أكثر من 1 مليار دولار أمريكي سنوياً.<sup>381</sup>

في عام 2006 اتخذت وول مارت خطوات لتوسيع قاعدة عملائها في الولايات المتحدة، معلنة عن تعديل في متاجرها الأمريكية من إستراتيجية تسويق «مقاس واحد يناسب الجميع» إلى إستراتيجية مصممة «لتعكس كل مجموعة من المجموعات السكانية الست - الأمريكيون الأفارقة، الأثرياء، الذين يعيشون في منازل خالية، وذوي الأصول الأسبانية، وسكان الضواحي، وسكان الريف».«<sup>382</sup> وبعد حوالي ستة أشهر كشفت النقاب عن شعار جديد» بتوفير المال للناس حتى يتمكنوا من عيش حياة أفضل . «ويعكس هذا المجموعات الرئيسية الثلاث التي تصنف وول مارت عملاءها البالغ عددهم 200 مليون عميل إليها: «طموحون للعلامة التجارية» (الأشخاص ذوي الدخل المنخفض المهووسون بالعلامات التجارية ذات الأسماء الكبيرة)، و«الأثرياء الحساسون للسعر» (المتسوقون الأكثر ثراء الذين يحبون الصفقات)، و«متسوقو الأسعار» (الأشخاص الذين يحبون الأسعار المنخفضة ولا يستطيعون تحمل أكثر من ذلك بكثير).<sup>373</sup> كما اتخذت وول مارت خطوات لجذب العملاء الأكثر ليبرالية، على سبيل المثال من خلال رفض توصيات جمعية الأسرة الأمريكية وحمل قرص DVD *Brokeback Mountain*، وهي قصة حب بين رعاة بقر مثليين في وايورمنغ.<sup>383</sup>

### بيع البنادق والذخيرة

توقف وول مارت عن بيع المسدسات في عام 1993 في جميع الولايات الأمريكية باستثناء ألاسكا،<sup>384</sup> وفي عام 2018 توقف وول مارت عن بيع الأسلحة والذخيرة للأشخاص الذين تقل أعمارهم عن 21 عاماً، بعد خطوة مماثلة من قبل شركة Dick's Sporting Goods في نفس اليوم.<sup>385</sup> وفي نفس العام توقف وول مارت عن بيع البنادق ذات الطراز العسكري التي كانت شائعة الاستخدام في عمليات إطلاق النار الجماعية.<sup>384</sup>

اعتباراً من عام 2019 كانت وول مارت من أكبر متاجر التجزئة للأسلحة النارية والذخيرة.<sup>386</sup> في عام 2019 بعد مقتل 23 شخصاً<sup>387</sup> وفي إطلاق نار جماعي في متجر وول مارت في إل باسو، تكساس أعلنت شركة وول مارت أنها ستتوقف عن بيع جميع ذخيرة المسدس وبعض ذخيرة البنادق قصيرة الماسورة، وأعلنت الشركة أيضاً أنها ستتوقف عن بيع المسدسات في ألاسكا الولاية الوحيدة التي لا تزال الشركة تتبع فيها المسدسات.<sup>385</sup> وكان من المتوقع هذه الخطوة

للحد من حصة السوق الأمريكية وول مارت في الذخيرة من نحو 20٪ إلى حوالي – وذكر وول مارت أيضًا أنه «يطلب باحترام» ألا يحمل العملاء أسلحة علانية في متاجر وول مارت باستثناء مسؤولي إنفاذ القانون المعتمدين.

في أعقاب إطلاق الشرطة النار على والتر والاس جونيور في أكتوبر 2020، أزالت وول مارت مؤقتاً عروض الأسلحة والذخيرة في آلاف المتاجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة من طوابق المبيعات، مما أدى إلى مخاوف من الاضطرابات المدنية، وقال المتحدث باسم الشركة كوري لوندينج في بيان «لقد شهدنا بعض الاضطرابات المدنية المعزولة وكما فعلنا في عدة مناسبات خلال السنوات القليلة الماضية قمنا بنقل أسلحتنا النارية وذخائرنا من طابق المبيعات كإجراء احترازي لسلامة شركائنا. الشركاء والعملاء.» ستظل الأسلحة النارية والذخيرة متاحة للشراء عند الطلب، لكن مدة إزالة كليهما من طابق المبيعات تظل غير محددة.<sup>388</sup>

#### التقنية

##### برمجيات مفتوحة المصدر

يتم ترميز العديد من مشروعات تقنيات وول مارت في الأماكن المفتوحة والمتحدة من خلال مستودع وول مارت في غيت هاب،<sup>389</sup> 3D Apache برنامج مفتوح المصدر بموجب ترخيص المعتمد من OSi ، واعتباراً من نوفمبر 2016 تم إدراج 141 مشروعًا عاماً على غيت هاب.

أثناء انتقال منصة البيع بالتجزئة [walmart.com](#) إلى رياكت ونود.جي إس، تم إنشاء مشروع Electrode<sup>390</sup> لتشغيل منصة التجارة الإلكترونية التي تخدم 80 مليون زائر شهرياً و 15 مليون عنصر، يوفر Electrode العديد من التحسينات والأدوات للمطور بما في ذلك تكوين Node.js وإدارة الميزات.

أصدر Alex Grigoryan<sup>391</sup> من Walmart Labs بياناً<sup>392</sup> على موقع Medium.com في 3 أكتوبر 2016 موضحاً تفاصيل التطبيقات والنطاق الذي تعمل به في وول مارت.

##### تحليلات البيانات الضخمة

كأكبر بائع تجزئة في الولايات المتحدة يجمع وول مارت ويحلل كمية كبيرة من بيانات المستهلك، حيث يتم استخراج مجموعات البيانات الضخمة لاستخدامها في التحليلات التنبؤية، والتي تسمح للشركة بتحسين العمليات من خلال التنبؤ بعادات العميل، ويشار إلى مركز بيانات وول مارت بشكل غير رسمي بالمنطقة 71.<sup>393</sup>

في أبريل 2011 استحوذت وول مارت على Kosmix لتطوير برنامج لتحليل تدفقات البيانات في الوقت الفعلي.<sup>394</sup> في أغسطس 2012 أعلنت شركة وول مارت عن محرك البحث Polaris.

أثار مقدار البيانات التي جمعتها وول مارت مخاوف بشأن الخصوصية.<sup>396397398</sup>

### التعامل النقدي

في عام 2016 بدأ وول مارت حملة لأتمتة الكثير من عملية التعامل النقدي، حيث بدأ في استبدال الموظفين الذين يحسبون العملة يدوياً بالآلات تحسب 8 فواتير في الثانية و 3000 قطعة نقدية في الدقيقة، تسمح آلات المعالجة الموجودة في الجزء الخلفي من المتاجر لأمناء الصندوق بمعالجة الأموال للإيداع الإلكتروني.<sup>399400</sup>

### الأعمال الخيرية

اعتقد سام والتون أن مساهمة الشركة في المجتمع كانت حقيقة، وأنها تعمل بكفاءة، وبالتالي خفضت تكلفة المعيشة للعملاء، وكانت «قوة قوية للخير»، على الرغم من رفضه المساهمة النقدية في الأعمال الخيرية لعدة أسباب.<sup>401</sup> بعد أن بدأ يشعر بأن ثروته تجذب الأشخاص الذين لا يريدون أكثر من «صدقة»، أوضح في وقت لاحق في سيرته الذاتية «نحن نشعر بقوّة أن وول مارت في الحقيقة ليست ولا يجب أن يكون في الأعمال الخيرية» مبينة «أي دين يجب أن تنتقل إلى شخص ما إما المساهمين أو العملاء لدينا».«<sup>402</sup> لكن منذ وفاة سام والتون في عام 1992 زاد وول مارت مؤسسة وول مارت بشكل كبير من التبرعات الخيرية. فعلى سبيل المثال تبرعت وول مارت في عام 2005 بـ 20 مليون دولار أمريكي نقداً وبضائع للإغاثة من إعصار كاترينا، وفي عام 2020 خصصوا 25 مليون دولار لمنظمات المتواجدة على الخطوط الأمامية للاستجابة لوباء COVID-19.<sup>403</sup> وتقرب تبرعات وول مارت الخيرية من مليار دولار أمريكي كل سنة.<sup>404</sup>

### الأثر الاقتصادي

وجد كينيث ستون، أستاذ الاقتصاد في جامعة ولاية أيدوا، في بحث نُشر في *Farm Foundation* في عام 1997 أن بعض المدن الصغيرة يمكن أن تفقد ما يقرب من نصف تجارة التجزئة في غضون عشر سنوات من افتتاح متجر وول مارت، حيث قارن التغييرات بالمنافسين السابقين الذين واجهتهم متاجر المدن الصغيرة في الماضي - من تطوير السكك الحديدية وكتالوج Sears Roebuck إلى مراكز التسوق، ويخلص إلى أن المدن الصغيرة تتأثر أكثر بـ «متاجر التجار بالجملة المخفضة» من المدن الكبيرة وأن أصحاب المتاجر الذين يتلقّلّون مع سوق التجزئة المتغير باستمرار يمكن أن «يتعايشوا بل ويزدهروا في هذا النوع من البيئة».«<sup>405</sup>

ووجدت إحدى الدراسات أجريت في يونيو 2009 من قبل باحثين في العديد من الجامعات بقيادة Tuck School of Business في كلية دارتموث أن دخول وول مارت إلى سوق جديد له تأثير عميق على منافستها، فعندما يفتح متجر وول مارت في سوق جديد، ينخفض متوسط المبيعات

بنسبة 40 في المائة في المتاجر ذات الحجم الكبير المماثلة، و17 في المائة في محلات السوبر ماركت و6 في المائة في الصيدليات.<sup>406</sup> واقترحت دراسة أجرتها جامعة لويسيا في شيكاغو أن تأثير متجر وول مارت على الأعمال المحلية يرتبط ببعده عن هذا المتجر، ويعرف قائد تلك الدراسة أن هذا العامل أقوى في المدن الصغيرة ولا ينطبق على المزيد من المناطق الحضرية قائلاً «سيكون من الصعب تحديد ما يحدث مع وول مارت».«<sup>407</sup> وقد تم التأكيد على هذه النتائج من خلال دراسة أخرى أجراها المكتب الوطني للاقتصاد في عام 2009، والتي أظهرت «آثاراً سلبية كبيرة» للشركات المتنافسة في نطاق 5 إلى 10 ميل (8 إلى 16 كم) لمتاجر التجزئة الكبيرة التي تم افتتاحها حديثاً، ووجدت الدراسة أيضاً أن تجار التجزئة المحليين لا يجدون أي فائدة تقريراً.<sup>408</sup> ويمكن تفسير تأثيرات وول مارت السلبية على تجار التجزئة المحليين جزئياً من خلال الدراسات التي وجدت أن الشركات المحلية تعيد استثمار ما يقرب من 63 في المائة من الأرباح في الأعمال التجارية المحلية الأخرى مقارنة بتجار التجزئة المتسلسل، كما وجده مركز مين للسياسة الاقتصادية في عام 2011.<sup>409</sup>

أجرى ديفيد ميريمان وجوزيف بيرسكي وجولي ديفيس ورون بايمان دراسة في مجلة التنمية الاقتصادية الفصلية توضح تأثيرات وول مارت في شيكاغو، حيث تستند الدراسة إلى ثلاث دراسات استقصائية سنوية للمؤسسات داخل دائرة نصف قطرها أربعة أميال من شيكاغو وول مارت الجديدة، و«تُظهر أن احتمال توقف العمل كان أعلى بكثير بالنسبة للمؤسسات القرية من هذا المتجر»، وأوضحت الدراسة كيف فقدت ما يقرب من 300 وظيفة بسبب افتتاح المتجر وهو ما يعادل تقريراً توظيف وول مارت في المنطقة، فيما تعزز النتائج الإجمالية لهذه الدراسة «الزعم بأن وول مارت في المدن الكبيرة مثل تلك الموجودة في المدن الصغيرة تمتلك مبيعات التجزئة من المتاجر القرية دون توسيع السوق بشكل كبير» لأن هذه هي إحدى الدراسات الأولى للتأثيرات الاقتصادية لشركة وول مارت على الاقتصادات المحلية.<sup>410</sup>

خلصت دراسة أجراها معهد ماكينزي العالمي عام 2001 حول نمو إنتاجية العمل في الولايات المتحدة بين عامي 1995 و2000 إلى أن «ول مارت تسبب بشكل مباشر وغير مباشر في الجزء الأكبر من تسريع الإنتاجية» في قطاع البيع بالتجزئة.<sup>411</sup> وصرح روبرت سولو الحائز على جائزة نوبل في الاقتصاد ومستشار الدراسة أن «أهم عامل في هذا النمو هو وول مارت».«<sup>412</sup>

يقدر معهد السياسة الاقتصادية أنه بين عامي 2001 و2006 أدى العجز التجاري لشركة وول مارت مع الصين وحدها إلى القضاء على ما يقرب من 200 ألف وظيفة في الولايات المتحدة،<sup>413</sup> وقد وجدت دراسة أخرى في جامعة ميسوري أن متجرًا جديداً يزيد صافي التوظيف بالتجزئة في المقاطعة بمقدار 100 وظيفة على المدى القصير، يختفي نصفها على مدى خمس سنوات مع إغلاق مؤسسات البيع بالتجزئة الأخرى.<sup>414</sup>

ووجدت ورقة بحثية أعدها اثنان من الأساتذة في جامعة ولاية بنسلفانيا عام 2004 أن المقاطعات الأمريكية التي بها متاجر وول مارت تعاني من فقر متزايد مقارنة بالمقاطعات التي لا يوجد بها متاجر وول مارت،<sup>415</sup> حيث افترضوا أن هذا قد يكون بسبب إزاحة العمال من الوظائف ذات الأجور الأعلى في تجار التجزئة، ولم يعد العملاء يختارون رعايتها، أو أن وول مارت تقدم أعمالاً خيرية محلية أقل من الشركات التي تم استبدالها، أو تقلص مجموعة القيادة المحلية وانخفاض رأس المال الاجتماعي بسبب انخفاض عدد الشركات المحلية المستقلة. قال الدكتور راج باتيل، مؤلف كتاب "Stuffed and Starved : Markets Power and the Hidden Battle for the World Food System" في محاضرة في جامعة ملبورن في 18 سبتمبر 2007 أن دراسة أجريت في نبراسكا نظرت إلى مركزين لWolf Mart التي وصل أولها للتو وكان «في طور إخراج الجميع من العمل، ولكن للقيام بذلك، قاموا بخفض أسعارهم إلى حد كبير، وبأسعار منخفضة للغاية»، وفي Wolf Mart الأخرى «نجحوا في تدمير الاقتصاد المحلي، وكان هناك نوع من الحفرة الاقتصادية مع Wolf Mart في الوسط؛ وفي هذا المجتمع، كانت الأسعار أعلى بنسبة 17 في المائة».«<sup>416</sup>

ذكرت قصة عام 2005 في واشنطن بوست أن «خصم Wolf Mart على الطعام وحده يعزز رفاهية المتسوقين الأمريكيين بما لا يقل عن 50 مليار دولار أمريكي في السنة».«<sup>417</sup> وقامت دراسة أجريت في عام 2005 في معهد ماساتشوستس للتكنولوجيا (MIT) بقياس التأثير على رفاهية المستهلك ووجدت أن أفراد شريحة من السكان تستفيد أكثر من وجود بائع التجزئة ذوي الخصومات.<sup>418</sup>

اقترح تحليل اقتصادي لعام 2008 نُشر في مجلة *Economic Inquiry* أن «عملية التدمير الإبداعي التي أطلقها Wolf Mart لم يكن لها تأثير مهم من الناحية الإحصائية على المدى الطويل على الحجم الكلي والربحية لقطاع الأعمال الصغيرة في الولايات المتحدة».«<sup>419</sup>

في عام 2006 وصف كاتب العمود في صحيفة أمريكية جورج ويل Wolf Mart بأنها «أكثر الشركات التي تخلق فرص عمل في تاريخ القطاع الخاص في هذه المجرة» و«بـ خفض أسعار المستهلكين، تكلف Wolf Mart حوالي 50 وظيفة في مجال التجزئة بين لكل 100 وظيفة تخلقها Wolf Mart. «ومن حيث الآثار الاقتصادية، يذكر ويل أن "Wolf Mart وأثارها توفر للمتسوقين أكثر من 200 مليار دولار أمريكي في العام، وتقييم البرامج الحكومية مثل طوابع الغذاء (28,6 مليار دولار أمريكي) (وائتمان ضريبة الدخل المكتسب 34,6 مليار دولار أمريكي).»<sup>420</sup>

ذكرت قصة عام 2014 في صحيفة الغارديان أن مؤسسة Wolf Mart كانت تعزز جهودها للعمل مع الشركات المصنعة الأمريكية، وفي فبراير 2014 تعهدت مؤسسة Wolf Mart بتقديم 10 مليارات دولار أمريكي لدعم المصنعين المحليين والإعلان عن خطط لشراء 250 مليار دولار أمريكي

قيمة المنتجات الأمريكية الصنع في العقد المقبل.<sup>421</sup>

## علاقة العمل

Duration: 10:05 ثواني 5 دقائق. أحد العمال يتحدث أثناء احتجاجات احتلوا وول ستريت

واجهت وول مارت سلسلة من الدعاوى القضائية والقضايا المتعلقة بالقوى العاملة لديها، حيث يبلغ عدد موظفيها أكثر من 2.3 مليون موظف في جميع أنحاء العالم، وتتضمن هذه القضايا الأجور المنخفضة، وظروف العمل السيئة، والرعاية الصحية غير الكافية، والقضايا التي تنطوي على سياسات الشركة القوية المناهضة للنقابات، وفي نوفمبر 2013 أعلنت المجلس الوطني للعلاقات العمالية (NLRB) أنه اكتشف: أنه في 13 ولاية أمريكية ضغطت وول مارت على الموظفين لعدم الانخراط في إضرابات يوم الجمعة السوداء كما قامت بشكل غير قانوني بتأديب العمال الذين شاركوا في الإضرابات.<sup>422</sup> يشير النقاد إلى م دوران وول مارت المرتفع كدليل على قوة عاملة غير سعيدة، وعلى الرغم من احتمال وجود عوامل أخرى، يغادر ما يقرب من 70 في المائة من موظفيها خلال السنة الأولى.<sup>423</sup> ولا تزال الشركة قادرة على التأثير على مات البطالة، حيث تم العثور على هذا في دراسة أجرتها جامعة ولاية أوكلahoma والتي تنص على أن «ول مارت قد خفض بشكل كبير مات البطالة النسبية للسود في تلك المقاطعات التي يتواجد فيها، ولكن لم يكن له سوى تأثير محدود على الدخل النسبي بعد تأثيرات وأخذت في الاعتبار المتغيرات الاجتماعية والاقتصادية الأخرى».<sup>424</sup>

ول مارت هو أكبر صاحب عمل خاص في الولايات المتحدة، ويعمل فيه ما يقرب من خمسة أضعاف عدد العاملين في شركة IBM ، ثاني أكبر صاحب عمل.<sup>425</sup> توظف وول مارت الأمريكيين الأفارقة أكثر من أي صاحب عمل خاص آخر في الولايات المتحدة.<sup>426</sup>

أعادت وول مارت تسمية علامتها التجارية الخاصة بمزايا التعليم المشترك لتعيش بشكل أفضل في مارس 2019 ،<sup>427</sup> حيث يدعم U Live Better التعليم المنتسب على كل المستويات ويتضمن برنامجًا جامعيًا بقيمة دولار واحد يومياً، وتعليمًا مجانيًا في المدرسة الثانوية، وخصومات على برامج التعليم العالي من خلال الشراكة مع Guild Education.

في أبريل 2019 أعلنت شركة وول مارت عن خطط لتوسيع استخدام الروبوتات في المتاجر من أجل تحسين ومراقبة المخزون وتنظيف الأرضيات وتفريغ الشاحنات، كجزء من جهود الشركة لخفض تكاليف العمالة.<sup>428</sup>

في يونيو 2019 أعلنت شركة Walmart Inc. عن توسيع مزايا التعليم لتجنيد طلاب المدارس الثانوية، حيث تشمل الحوافز جداول عمل مرنة، ودورات تدريبية مجانية لإعداد SAT و ACT،

وما يصل إلى سبع ساعات من الائتمان الجامعي المجاني، وشهادة جامعية خالية من الديون في ثلاثة مجالات من ست جامعات غير ربحية.<sup>429</sup>

## النوع

في عام 2007 تم رفع دعوى ضد وول مارت بدعوى التمييز ضد الموظفات في الأمور المتعلقة بالأجور والترقيات، تم السعي للحصول على دعوى جماعية، والتي كانت ستتصبح الأكبر في تاريخ البلاد، وتغطي 1.5 مليون موظف سابق وحالي.<sup>430</sup> في 20 يونيو 2011 حكمت المحكمة العليا في الولايات المتحدة لصالح وول مارت، مشيرة إلى أن المدعين لم يكن لديهم ما يكفي من القواسم المشتركة لتشكيل طبقة.<sup>431</sup> وحكمت المحكمة بالإجماع أنه بسبب تنوع ظروف المدعين، لا يمكن متابعة الدعوى الجماعية كما هي معروضة، وعلاوة على ذلك، في القرار 4-5 أنه لا يمكن المضي قدماً في أي نوع من الدعاوى الجماعية.<sup>432</sup> أعرب العديد من المدعين بمن فيهم المدعي الرئيسي بيتي دوكس عن نيتهم في رفع دعاوى تمييز فردية بشكل منفصل.<sup>433</sup>

وفقاً لمستشار تم تعيينه من قبل المدعين في دعوى قضائية للتمييز الجنسي في عام 2001، أظهرت إيداعات لجنة فرص العمل المتساوية في وول مارت أن الموظفات يشكلن 65 في المائة من قوة العمل المأجورة في وول مارت، ولكن 33 في المائة فقط من إدارتها.<sup>434435</sup> و5 في المائة فقط من مديري متاجرها من النساء، مقارنة بـ 57 في المائة في بائعي التجزئة المماثلين. وتقول وول مارت إن المقارنات مع بائعي التجزئة الآخرين غير عادلة، لأنها تصنف الموظفين بشكل مختلف؛ إذا تم تضمين مديري الأقسام في المجموع، فإن النساء يشكلن 60 في المائة من الرتب الإدارية، وانتقد آخرون الدعوى باعتبارها بلا أساس في القانون واعتبارها إساءة استخدام آلية الدعوى الجماعية.<sup>436437438</sup> في عام 2007 تم اختيار وول مارت من قبل الرابطة الوطنية للمديرات التنفيذيات كواحدة من أفضل 35 شركة للسيدات التنفيذيات.

## التوجه الجنسي والهوية الجنسية

في مؤشر المساواة في الشركات لعام 2002 الخاص بحملة حقوق الإنسان(HRC) ، وهو مقياس لكيفية تعامل الشركات مع الموظفين والعملاء المثليين تم منح 14٪ لشركة Wal-Mart Stores Inc.<sup>439</sup> ومع ذلك بحلول عام 2017 أعطى مؤشر مساواة الشركات لعام 2017 درجة 100٪ لشركة Wal-Mart Stores Inc.<sup>440</sup> وفي عام 2003 أضاف وول مارت التوجه الجنسي إلى سياستهم المناهضة للتمييز،<sup>441</sup> وفي عام 2005 بدأ تعريف وول مارت للعائلة بما في ذلك الشركاء من نفس الجنس.<sup>442443444</sup> في عام 2006 أعلنت وول مارت أن «جهود التنوع تشمل مجموعات جديدة من الأقليات، والموظفات والمثليين الذين يجتمعون في مقر وول مارت في بنتونفيل لتقديم المشورة للشركة بشأن التسويق والترويج الداخلي. وهناك سبع مجموعات

موارد تجارية: النساء، والأمريكيين الأفارقة، والأسبان، والآسيويين، والأمريكيين الأصليين، والمثليين والمثليات، ومجموعة من ذوي الاحتياجات الخاصة ». <sup>445</sup>

من عام 2006 إلى عام 2008 كان وول مارت عضواً في الغرفة التجارية الوطنية للمثليين والسحاقيات، وفي عام 2011 أضافت وول مارت الهوية الجنسية إلى سياستها المناهضة للتمييز.<sup>446</sup> حيث تسمح سياسات وول مارت المناهضة للتمييز للزملاء باستخدام مراافق الحمامات التي تتوافق مع هويتهم الجنسية والتغيير الجنسي.<sup>447</sup> وفي عام 2013 بدأ وول مارت في تقديم مزايا التأمين الصحي للشركاء المحليين،<sup>448</sup> في عام 2015 أصدر دوغ ماكميلون، الرئيس التنفيذي لشركة وول مارت بياناً يعارض مشروع قانون مجلس النواب رقم 1228 وطلب من الحكم آسا هاتشينسون الاعتراض على مشروع القانون،<sup>449</sup> وفي عام 2016 أضافت وول مارت مزايا رعاية صحية كاملة لموظفيها المتحولين جنسياً.<sup>450</sup>

### النقد والخلافات

تعرضت وول مارت لانتقادات من مختلف المجموعات والأفراد، بما في ذلك النقابات العمالية، والمجموعات المجتمعية، والمنظمات الشعبية، والمنظمات الدينية، والمجموعات البيئية، ومجموعات الأسلحة النارية، وعملاء الشركة وموظفيها. حيث احتجوا على سياسات الشركة وممارساتها التجارية بما في ذلك تهم التمييز العنصري والجنساني.<sup>451452453</sup> وتشمل مجالات النقد الأخرى مصادر المنتجات الأجنبية للشركة، ومعاملة الموردين، وتعويضات الموظفين وظروف العمل، والممارسات البيئية، واستخدام الإعارات العامة، وسياسات الشركة الأمنية، والعبودية.<sup>454455</sup> فيما ينفي وول مارت ارتکاب أي خطأ ويؤكد أن الأسعار المنخفضة هي نتيجة الكفاءة.<sup>456457458</sup>

في أبريل 2016 أعلنت شركة وول مارت أنها تخطط لإزالة البيض من أقفاص البطاريات من سلسلة التوريد بحلول عام 2025.<sup>459</sup> وكان القرار مهماً بشكل خاص بسبب الحصة السوقية الكبيرة لـ وول مارت وتأثيرها على بقية الصناعة.<sup>460461</sup> وقد تم الإشادة بهذه الخطوة من قبل مجموعات رعاية الحيوانات الرئيسية،<sup>462</sup> ولكن مثل مجموعة تجارة الدواجن أعرب عن شكوكه بشأن تأثير القرار. لن يأتي بيض وول مارت الحالي من الأقفاص من منتجي المراجع المجانية، بل من المزارع ذات النطاق الصناعي حيث سيتم تخصيص الطيور بين 1 و 1.5 قدماً مربع لكل منها، وهو ترتيب مرهق يمكن أن يسبب أمراض الأفتراض. على عكس أقفاص البطاريات، سيسمح موردو أنظمة وول مارت للدجاج بالتحرك، ولكن بالنسبة لأقفاص البطاريات فإن مات وفيات الدجاجات أعلى وتشكل مشاكل بيئية وصحية للعمال.<sup>463</sup>

في مارس 2018 تم رفع دعوى قضائية ضد وول مارت من قبل المدير السابق لتطوير الأعمال بسبب مزاعم بالإبلاغ عن نتائج مضللة لأداء التجارة الإلكترونية لصالح الشركة. Tri Huynh

صرح Huynh أن تحرك الشركة كان محاولة لاستعادة الأرض المفقودة أمام منافس.<sup>464</sup> Amazon.

في سبتمبر 2018 تم رفع دعوى قضائية ضد وول مارت من قبل لجنة تكافؤ فرص العمل بدعوى أن وول مارت رفضت طلبات من الموظفات الحوامل للحد من رفع الأحمال الثقيلة.<sup>465</sup>

في مايو 2019 رفع مركز التحقيق دعوى قضائية في مقاطعة كولومبيا يزعم فيها احتيال المستهلك وتعریض صحة عماله للخطر بسبب ممارسة وول مارت المتمثلة في «بيع منتجات المعالجة المثلية جنباً إلى جنب مع الطب الحقيقي، في نفس الأقسام في متاجرها تحت نفس العلامات»، وفقاً لما قاله نيكولاوس ليتل، نائب رئيس CFI والمستشار العام.<sup>466467</sup>

في تموز (يوليو) 2019 غمر موقع وول مارت ريديت الميمات المؤيدة للنقابة احتجاجاً على طرد موظف نشر مواد سرية على subreddit<sup>468469</sup> وكانت العديد من هذه المنشورات غاضبة من قيام وول مارت باستطلاع آراء موظفيها على الإنترنت. ويأتي نشر محتوى النقابة ردًا على الموقف المناهض للنقابات المذكور أعلاه والذي اتخذه وول مارت في الماضي.<sup>470</sup>

## مشكلة الجريمة في عقد 2010

وفقاً لتقرير بلومبرج بيزنس ويك في أغسطس 2016 أدت قرارات خفض التكاليف الصارمة التي بدأت في عام 2000 عندما تولى لي سكوت منصب الرئيس التنفيذي للشركة إلى زيادة كبيرة في الجريمة في المتاجر في جميع أنحاء الولايات المتحدة. وشمل ذلك إزالة مستقبلبي المتجر المشهورين، الذين يُنظر إليهم جزئياً على أنهم رادع للسرقة عند المخارج، واستبدال العديد من الصرافين بمحطات الخروج الذاتي، وإضافة متاجر بمتجاوز تعين الموظفين الجدد، وهو أدى إلى زيادة المساحة المخصصة لكل موظف بنسبة 19٪ مقارنة بالعقد السابق. وبينما نجحت هذه القرارات في زيادة الأرباح بنسبة 23٪ في العقد التالي، إلا أنها أدت أيضاً إلى زيادة جرائم السرقة والعنف.<sup>471</sup>

في عام 2015 تحت إشراف الرئيس التنفيذي دوغ ماكميلون، بدأت وول مارت حملة على مستوى الشركة للحد من الجريمة التي تضمنت إصلاحات الفحص الفوري عند المخارج، وتمركز الموظفين في مناطق الخروج الذاتي، وكاميرات الأمان على مستوى العين في مناطق السرقة العالية، واستخدام تحليلات البيانات للكشف عن الاحتيال في الائتمان، وتوظيف رجال الشرطة خارج الخدمة وضباط الأمن الخاص، وتقليل المكالمات إلى الشرطة من خلال برنامج يمكن من خلاله للمخالفين لأول مرة الذين يضبطون يسرقون البضائع التي تقل قيمتها عن قيمة معينة تجنب الاعتقال إذا وافقوا على الخضوع لبرنامج منع السرقة.<sup>471</sup>

ومع ذلك قال بعض المتخصصين في إنفاذ القانون إن التحسينات تأتي ببطء شديد. صرخ أحد المحاربين القدامى في الشرطة منذ فترة طويلة في تولسا، أوكلاهوما، «إنه أمر سخيف - نحن نتحدث عن أكبر بائع تجزئة في العالم. قد يكون لدى نصف فريقي هناك لساعات». صرخ نقيب شرطة في بورت ريتتشي، فلوريدا، «إنهم يدركون المشكلة ويرفضون فعل أي شيء حيالها».«<sup>471</sup>

لاحظت وكالات إنفاذ القانون في جميع أنحاء الولايات المتحدة عبئاً على الموارد أنشأه عدد غير مناسب من المكالمات من وول مارت. انتقد الخبراء تاجر التجزئة لتحويل عبئه الأمني إلى دافعي الضرائب. عبر ثالث مقاطعات في فلوريدا، تم تسجيل ما يقرب من 9000 مكالمة شرطة في 53 متجرًا من متاجر وول مارت، لكن لم ينفع عنها سوى بعض مئات من الاعتقالات.<sup>472</sup> في جرانيت فولز بولاية نورث كارولينا، كانت 92٪ من مكالمات السرقة للشرطة المحلية من متجر وول مارت هناك.<sup>473</sup> الاتجاه مشابه في المناطق الريفية والضواحي والحضارية. يتم استدعاء الشرطة إلى متاجر وول مارت من 3 إلى 4 أضعاف عدد تجار التجزئة المماثلين مثل Target.<sup>474</sup> يقول الخبراء إن السلسلة وهوامش ريحها الضئيلة للغاية تعتمد بشكل كبير على الشرطة لحماية أرباحها النهائية. يتتصدر Walmart Supercenters قائمة الأشخاص الأكثر زيارة من قبل الشرطة.

قال نقيب الشرطة في بورت ريتتشي، فلوريدا، إن متاجر Target في كثير من الأحيان لديها أمن بالزي الرسمي، بالإضافة إلى موظفين أكثر وضوحاً في أي حال. قد تكون المقارنة الأخرى هي مراكز التسوق التي غالباً ما يكون لها دوريات أمنية وضباط شرطة خارج الخدمة. يقول جيه آر روبرتس، المدير السابق لإدارة المخاطر في Valor Security Services التي توفر أماناً للمراكز التجارية: «تتمتع جميع مراكز التسوق بالأمن؛ وهم يعلمون أنها نفقات، لكن أحدهم يعرفون أنه يدفع أرباحاً لأن الناس يشعرون بأمان أكبر عند الذهاب إلى متاجرهم ».«<sup>471</sup>

بالإضافة إلى مئات الآلاف من الجرائم الصغيرة، وقعت أكثر من 200 جريمة عنيفة، بما في ذلك محاولات الاختطاف والطعن وإطلاق النار والقتل في 4500 وول مارت في الولايات المتحدة في عام 2016.<sup>471</sup> في عام 2019 قُتل 23 شخصاً في إطلاق نار جماعي في متجر وول مارت في إل باسو بولاية تكساس.<sup>385387</sup>

في 27 يونيو 2020 وقع إطلاق نار في مركز توزيع وول مارت في ريد بلاف، كاليفورنيا، الولايات المتحدة. قُتل موظف وجُرح أربعة موظفين وقتل مطلق النار على يد الضباط.



مكتب وول مارت المنزلي في بنتونفيل، مزين لعيد الميلاد

معلومات عامة	
سميت باسم	<u>سام والتون</u>
الشعار النصي	Save money. Live better.(بالإنجليزية)
البلد	<u>الولايات المتحدة</u>
التأسيس	2 يونيو 1962 — 31 أكتوبر 1969
النوع	<

	 القائمة...
<u>الشكل القانوني</u>	شركة عمومية محدودة — شركة  ديلوير
	 بنتونفل 2
المقر الرئيسي	 الولايات المتحدة  على الخريطة
الجوائز	<u>Public Eye Labour Law Award</u> (en) 
	موقع الويب  <a href="http://walmart.com">walmart.com</a> (إنجليزية)

## المنظومة الاقتصادية

	<
<u>الشركات التابعة</u>	 القائمة...
الصناعة	تجارة التجزئة— سلسلة متاجر 2  <u>big-box store</u> (en) 
المنتجات	 سوبرماركت

## أهم الشخصيات

	<u>Walton</u>
	<u>5Enterprises</u> (en) 
الملاك	4795),(0 شركة ستيت ستريت 0215),(0

	<u>فانغارد للاستثمار</u>
	0451),(0
	<u>بلاك روك</u>
	0304),(0
المؤسس	<u>سام والتون</u>
المدير التنفيذي	<u>Doug</u> (2014 <u>2McMillon</u> (en)  - ) 
الرئيس	<u>Greg</u> (2015 – <u>6Penner</u> (en)  ) 
المدير	<u>Doug</u> <u>McMillon</u> (en)  
الموظفون	(2021)  7000,300,2

### الإيرادات والعائدات

البورصة	<u>بورصة</u> <u>نيويورك</u> (WMT)  
العائدات	<u>611.289</u> <u>مليون دولار</u> (2022) <u>8-</u>   2023) (2022)  
الربح الصافي	<u>11.68</u> <u>مليون دولار</u> (2022) <u>8-</u>   2023) (2022)  
رسملة السوق	<u>239</u> <u>مليون دولار</u>

	(2017) <u>أميركي 9</u> 386.48 <u>مليون دولار</u>
	(2022) <u>أميركي 10</u>
الدخل التشغيلي	20.428 <u>مليون دولار</u> (2022 - 8) 2023 (2022)

## مايكروسوفت ستور



متجر مايكروسوفت (بالإنجليزية Microsoft Store) : هو متجر توزيع رقمي في أنظمة تشغيل ويندوز 8 وويندوز سيرفر 2012 والإصدارات الأحدث. يمكن استخدامه لتوفير قوائم لتطبيقات سطح المكتب لتشغيلها في ويندوز 8، ويعتبر أيضاً منصة التوزيع الأولية لنوع جديد من التطبيقات يسمى «تطبيقات متجر مايكروسوفت».

يمكن توزيع التطبيقات المجانية والمدفوعة من خلال متجر مايكروسوفت، والتطبيقات المدفوعة تتراوح في التكلفة من \$1,49 إلى \$999,99. وأتيح متجر مايكروسوفت أول مرة في Windows 8 Consumer Preview في 29 فبراير 2012.

في عام 2015 كان هناك أكثر من 670.000 برنامج مختلف على متجر مايكروسوفت. أكبر مجموعات البرامج كانت الألعاب والترفيه، قبل إضافة أي برنامج يجب أن يجتاز اختبارات الأمان والمحتوى والتوافق.

### التاريخ

احتفظت مايكروسوفت سابقاً بنظام توزيع رقمي مماثل والذي سمح للعملاء بشراء البرامج عبر الإنترنت، قام المتجر بتتبع مفاتيح المنتجات والتراخيص مما يسمح للمستخدمين باسترداد مشترياتهم عند تبديل أجهزة الكمبيوتر، ثم تم إيقافه في نوفمبر 2008.

## ويندوز 8

أعلنت مايكروسوفت لأول مرة عن خدمة التوزيع الرقمية لنظام ويندوز في 13 سبتمبر 2011، كشفت المزيد من التفاصيل التي تم الإعلان عنها أن المتجر سيكون قادرًا على الاحتفاظ بقوائم لكل من تطبيقات ويندوز التقليدية المعتمدة بالإضافة إلى برنامج محكم الحماية يعتمد على إرشادات تصميم مايكروسوف特 التي هي مراقبة الجودة والامتثال باستمرار، بالنسبة للمستهلكين يهدف متجر ويندوز إلى أن يكون الطريقة الوحيدة للحصول على تطبيقات.

وفقاً لسياسات دورة حياة مايكروسوفت وصل ويندوز 8 إلى نهاية الدعم الأساسي في 9 يناير 2018 وسيصل إلى نهاية الدعم الممتد في 10 يناير 2023.

## ويندوز 8.1

تم تقديم إصدار محدث من متجر ويندوز في ويندوز 8.1، تم إعادة تصميم صفحته الرئيسية لعرض التطبيقات في فئات مركزة (مثل العروض الشعبية والموصى بها والمجانية والمدفوعة والعروض الخاصة) مع تفاصيل موسعة، بينما تمت إضافة إمكانية تحديث التطبيقات تلقائياً. لن توفر تحديثات التطبيقات المنشورة على المتجر بعد 1 يوليو 2023 لنظام التشغيل ويندوز 8.1، وفقاً لسياسات دورة حياة مايكروسوفت، وصل ويندوز 8.1 إلى نهاية الدعم الأساسي في 9 يناير 2018 وسيصل إلى نهاية الدعم الممتد في 10 يناير 2023.

## ويندوز آر تي

يعد تثبيت التطبيقات والألعاب من متجر ويندوز هو الطريقة الوحيدة للحصول على تطبيقات على هذا الإصدار، وهو إصدار محمول مصمم للتشغيل على الأجهزة اللوحية.

## ويندوز 10

تم إصداره بإصدار محدث دمج أنظمة التوزيع الأخرى في واجهة متجر موحدة لنظام التشغيل ويندوز 10 على جميع الأنظمة الأساسية، مما يوفر التطبيقات والألعاب والموسيقى والأفلام والمسلسلات التلفزيونية والكتب الإلكترونية.

يمكن تجميع تطبيقات الويب وبرامج سطح المكتب التقليدية للتوزيع على متجر ويندوز.

في فبراير 2018، أعلنت مايكروسوفت أن تطبيقات الويب التقديمة ستبدأ في أن تصبح متوافحة في متجر مايكروسوفت، وأنها ستضيف تلقائياً تطبيقات ويب تقديرية عالية الجودة من خلال متتبع بینج أو تسمح للمطورين بإرسال تطبيقات الويب التقديمة إلى متجر مايكروسوفت.

بدءاً من الإصدار 1803 من ويندوز 10، يمكن تنزيل الخطوط وتثبيتها من متجر مايكروسوفت.

## ويندوز 11

في ويندوز 11، تلقى متجر مايكروسوفت واجهة مستخدم محدثة ونافذة منبثقة جديدة مصممة للتعامل مع روابط التثبيت من موقع الويب. أعلنت مايكروسوفت أيضاً عن عدد من التغييرات في سياساتها الخاصة بتقديم الطلبات لتحسين المرونة وجعل المتجر «مفتوحاً» بشكل أكبر، بما في ذلك دعم «أي نوع من التطبيقات، بغض النظر عن إطار عمل التطبيق وتكنولوجيا التعبئة».

## أدوات المبرمج

يوفر متجر مايكروسوفت أدوات للمطورين (الأشخاص الذين يكتبون برامج) لتبني التطبيقات في المتجر، يمكنهم تتبع التنزيلات والأموال التي يجذبونها ومعرفة ما إذا لم يعمل البرنامج والتقييمات.

## معلومات عامة

نوع	متجر تطبيقات
نظام	ويندوز 11
التشغيل	ويندوز 10 ويندوز سيرفر
المطورون	إكس بوكس
موقع الويب	مايكروسوفت <a href="https://apps.microsoft.com">apps.microsoft.com</a> ( متعددة )

## معلومات تقنية

الإصدار الأول 2012

## أبل بوكس



أبل بوكس (سابقاً آي بوكس) بالإنجليزية (Apple Books) : هو برنامج ومتجر كتب إلكتروني من شركة أبل تم تقديمها مع الآي باد في 27 يناير 2010، وطرح للآي فون مع إصدار نظامه الرابع. قالت شركة أبل أنَّ متجر أبل بوكس سيكون متوفراً فقط في الولايات المتحدة الأمريكية. المعلومات التي أعلنت في مارس 2010 أكدت القول بأنَّ متجر أبل بوكس سيكون حصرياً على الولايات المتحدة. أبل بوكس يعطي الإمكانيَّة لشراء الكتب عبر الانترنت.

### الواجهة

عندما تلجم إلى أبل بوكس، ستري رفأً وعليه الكتب الرقمية المشتراء مسبقاً، بالإضافة إلى زر أعلى اليسار يدخلك إلى ما يسمى بمتجر أبل بوكس.

### متجر أبل بوكس

متجر أبل بوكس (بالإنجليزية Apple Books Store) هو المتجر الرقمي الذي يعطي الإمكانيَّة لشراء كتب رقمية عبر الانترنت، ووضعها في آي باد.

المتجر حالياً متاح في الولايات المتحدة فقط، ويتردد أنَّ أبل تخطط لتعديمه عالمياً.

Lewis Carroll

little door about fifteen inches high: she tried the little golden key in the lock, and to her great delight it fitted!

Alice opened the door and found that it led into a small passage, not much larger than a rat-hole: she knelt down and looked along the passage into the loveliest garden you ever saw. How she longed to get out of that dark hall, and wander about among those beds of bright flowers and those cool fountains, but she could not even get her head through the doorway; 'and even if my head would go through,' thought poor Alice, 'it would be of very little use without my shoulders. Oh, how I wish I could shut up like a telescope! I think I could, if I only knew how to begin.' For, you see, so many out-of-the-way things had happened lately, that Alice had begun to think that very few things indeed were really impossible.

There seemed to be no use in waiting by the little door, so she went back to the table, half hoping she might find another key on it, or at any rate a book of rules for shutting people up like telescopes: this time she found a little bottle on it, ('which certainly was not here before,' said Alice,) and round the neck of the bottle was a

Alice's Adventures in Wonderland

paper label), with the words 'DRINK ME' beautifully printed on it in large letters.

It was all very well to say 'Drink me,' but the wise little Alice was not going to do that in a hurry. 'No, I'll look first,' she said, 'and see whether it's marked "poison" or not'; for she had read several nice little histories about children who had got burnt, and eaten up by wild beasts and other unpleasant things, all because they would not remember the simple rules their friends had taught them: such as, that a red-hot poker will burn you if you hold it too long; and that if you cut your finger VERY deeply with a knife, it usually bleeds; and she had never forgotten that, if you drink much from a bottle marked 'poison,' it is almost certain to disagree with you, sooner or later.

However, this bottle was *not* marked 'poison,' so Alice ventured to taste it, and finding it very nice, (it had, in fact, a sort of mixed flavour of cherry-tart, custard, pine-apple, roast turkey, toffee, and hot buttered toast,) she very soon finished it off.

'What a curious feeling!' said Alice; 'I must be shutting up like a telescope.'

## A screenshot of the latest version of Apple Books as of 2022

معلومات عامة	
قارئ كتب	إلكترونية
نوع	تطبيق محمول
	منصة توزيع للكتب
	الإلكترونية
نظام التشغيل	آي أو إس 1

	ماك أو إس 2
المنصة	آي أو إس
المطوروں	أبل 1
موقع الويب	apple.com...

### معلومات تقنية

لغة البرمجة	سي-الكافية
الإصدار الأول	2010 فبراير
الإصدار الأخير	ماك أو إس 1.17 :
الرخصة	اتفاقية ترخيص المستخدم النهائي
Apple iBooks	
الملفات المقرؤة	نحوformat (en)  *EPUB* المستندات المنقولة (pdf)

أمازون (شركة)



أمازون.كوم ويسمى أيضًا أمازون) بالإنجليزية Amazon.com :، موقع للتجارة الإلكترونية والحوسبة السحابية تأسس في 5 تموز 1994، من قبل جيف بيزوس ويقع مقره في سياتل واشنطن. وهو أكبر متاجر التجزئة القائمة على الإنترنت في العالم من حيث إجمالي المبيعات والقيمة السوقية. إنها واحدة من أكبر خمس شركات تكنولوجيا المعلومات الأمريكية، إلى جانب جوجل، أبل، ميتا، ومايكروسوفت.

بدأ Amazon.com كمكتبة على الإنترنت، وتنوع لاحقًا لبيع أقراص الفيديو الرقمية، وأقراص بلو-راي، والأقراص المدمجة، تنزيل وبيت الفيديو، تنزيل وبيت ملفات MP3 ، وتنزيل الكتب الصوتية، والبرمجيات، وألعاب الفيديو، والإلكترونيات، والملابس، والأثاث، والمجوهرات. وتنتج الشركة أيضًا الإلكترونيات الاستهلاكية، ولا سيما جهاز القراءة الإلكتروني كيندل، جهاز كيندل فاير وتلفاز فاير، وهو أكبر مزود في العالم لخدمات البنية التحتية السحابية (IaaS) Land PaaS. أمازون أيضًا يبيع بعض المنتجات المنخفضة القيمة مثل كابلات USB تحت العلامة التجارية AmazonBasics. وفي 1 ديسمبر أطلقت أمازون من ولاية فلوريدا الأمريكية إلى الفضاء أول نموذجين أوليين لأقمار اصطناعية ضمن شبكة الإنترنت المزمعة الخاصة بها (كاير). ويعد إطلاق أمازون للنموذجين، خطوة أولى للشركة قبل أن ترسل الآلاف من الأقمار الاصطناعية الأخرى إلى المدار لتثبت خدمات الإنترنت على الصعيد العالمي وتنافس ستارلينك التابعة لشركة سبيس إكس.

يوجد لأمازون موقع منفصل للبيع بالتجزئة في الولايات المتحدة والمملكة المتحدة وأيرلندا وفرنسا وكندا وألمانيا وإيطاليا وإسبانيا وهولندا وأستراليا والبرازيل واليابان والصين والهند والمكسيك. كما يقدم أمازون خدمة الشحن الدولي لبعض البلدان الأخرى لبعض المنتجات. في عام 2016، تم إطلاق إصدارات اللغات الهولندية والبولندية والتركية لموقع أمازون الألماني.

في عام 2015، تجاوز أمازون شركة وول مارت باعتبارها متاجر التجزئة الأكثر قيمة في الولايات المتحدة من حيث القيمة السوقية، وكان في الربع الثالث من عام 2016 رابع أكبر شركة عامة.

في 28 أذار 2017 أعلنت شركة سوق.كوم على لسان مدیرها التنفيذي رونالدو مشحور عن إتمام صفقة بيع سوق.كوم لشركة أمازون دون الإعلان عن قيمة الصفقة.

### لمحة تاريخية

تأسست شركة أمازون في عام 1994م وقد أسسها جيف بيزوس مدفوعاً بما يسميه "إطار تقليل الندم" والذي يصف جهوده ليدفع عن نفسه الندم على عدم المشاركة مبكراً في ثورة أعمال الإنترنت خلال ذلك الوقت. وفي عام 1994م استقال جيف بيزوس من عمله كنائب لرئيس شركة "دي.أي.شو.آندركمبني" إحدى شركات وول ستريت وانتقل إلى سياتل، ومن ثم بدأ العمل على خطة عمل نتج عنها شركة "أمازون كوم". أنشأ جيف بيزوس الشركة في الخامس من يوليو عام 1994م، وسماها "كادبرا"، وبعد سنة غير بيزوس اسم الشركة إلى أمازون بعدما أخطأ محامي في سماع اسم الشركة، حيث سمعه "كادافر"، والذي يعني (جيفة). في شهر سبتمبر من عام 1994م اشتري جيف النطاق الشبكي (Relentless.com) وقرر ل وقت قصير تسمية متجره الإلكتروني ريلينتليس (أي: العنيد)، لكن بعض الأصدقاء أشاروا عليه بأن الاسم يوحي بالشر نوعاً ما. النطاق الشبكي (Relentless.com) ما زال مملوكاً لبيزوس، ويعيد توجيه المستخدم لمتجر أمازون تلقائياً. أطلق موقع الشركة على الإنترنت عام 1995 باسم أمازون (Amazon.com)، فبعد البحث في المعاجم استقر اختيار بيزوس على هذا الاسم لأنه مكان مشوق ومختلف، كما خطط لمتجره أن يكون، وقد علم أن نهر الأمازون هو أكبر نهر في العالم مما يتواافق مع هدفه في أن يكون متجره أكبر متجر في العالم. ووضع بيزوس أولوية بدايته في بناء علامة تجارية مميزة، حيث أخبر أحد المراسلين الصحفيين بقوله "لا يوجد شيء في مشروعنا لا يمكن تقليله على مر الزمن. ولكن كما تعلم تم تقليل علامة ماكدونالدز ومع ذلك لا تزال تستمر كشركة ضخمة تقدر بbillions الدولارات. الكثير من ذلك يعود إلى اسم العلامة التجارية "ماكدونالدز". الأسماء التجارية لها أهمية أكثر على الإنترنت مما هي عليه في العالم المادي. بالإضافة إلى ذلك، فإن اختيار اسم يبدأ بحرف الألف يجعله يتتصدر أي قائمة بحث مرتبة ترتيباً أبجدياً.

ومنذ 19 يونيو 2000، ظهر شعار أمازون كـ"كـسـهـمـ يـشـبـهـ شـكـلـ الـابـتـسـامـةـ يـمـتدـ منـ حـرـفـ «ـالـأـلـفـ»ـ إـلـيـ «ـالـيـاءـ»ـ.ـ والـذـيـ يـشـيرـ إـلـيـ أـنـ الشـرـكـةـ توـفـرـ كـافـةـ الـمـنـتـجـاتـ أـيـ مـنـ الـأـلـفـ إـلـيـ الـيـاءــ.ـ بـعـدـ قـرـائـتـهـ

لتقرير حول مستقبل الإنترنت الذي توقع أن نمو التجارة الإلكترونية بم سنوي نسبته 2300٪، وضع بيزوس قائمة تحتوي على 20 منتجًا يمكن تسويقها على الإنترنت. ثم اختصر القائمة أكثر إلى خمس منتجات اعتقد أنها واعدة والتي شملت: الأقراص المدمجة، وأجهزة الحاسوب، والفيديو، والكتب. أخيرًا قرر بيزوس أن مشروعه الجديد سوف يكون في مجال بيع الكتب على الإنترنت، ويعود ذلك إلى الطلب الكبير في جميع أنحاء العالم على الكتب الأدبية. وأيضًا السعر المنخفض للكتب، بالإضافة إلى العدد الكبير من الكتب المطبوعة. وقد تم تأسيس أمازون في الأصل في مراقب بيزوس في بلفيو، واشنطن.

بدأت الشركة باعتبارها متجرًا للكتب على الإنترنت، وهي الفكرة التي أثمرت عن النقاش مع انجرام صاحب مشروع انجرام بووك (Ingram Boo) والتي يطلق عليها حالياً انجرامكونتينت جروب (Ingram Content Group)، وكذلك مع كيورباتيل الذي لا يزال يملك حصة في أمازون، وكانت أمازون تحصل على الكتب بالجملة من انجرام. خلال أول شهرين من بداية المشروع وصلت مبيعات الشركة إلى خمسين ولاية أمريكية وخمس وأربعون دولة. وفي خلال شهرين، كانت أرباح الشركة قد وصلت إلى 00020 دولار أسبوعياً. وبينما كان بإمكان المكتبات على الأرض وكتالوجات الطلب البريدي توفير 20000 عنوان، كان بمقدور أي مكتبة إلكترونية توفير أضعاف ذلك العدد بسبب توفرها عملياً على مستودعات افتراضية غير محدودة وهي مستودعات الموردين والمصنعين الأساسيين.

تأسست شركة أمازون في عام 1994م في ولاية واشنطن، وفي يوليو 1995م بدأت الشركة خدمتها ببيع أول كتاب على موقعها: وهو كتاب دوغلاس هو夫شتادر "Fluid Concepts 'sDouglas Hofstadter and Creative Analogies: Computer Models of the Fundamental Mechanisms of Thought." في أغسطس 1995، أعلنت الشركة عن نفسها للجمهور ثم أعيد تأسيسها في 1996م في ولاية ديلاوير. أدرجت أسهم شركة أمازون في سوق المال لأول مرة في 15 مايو، عام 1997م، للتداول في سوق ناسداك المالي تحت مسمى AMZN بسعر 18 دولار للحصة 50.1 دولار أمريكي بعد التجزئة إلى ثلاثة أسهم في أواخر 1990م.

كانت خطة عمل أمازون الأولية غير معتادة؛ وهي لم تتوقع تحقيق أرباح لمدة أربع إلى خمس سنوات. وقد كان نمو الشركة البطيء مصدر احتجاج حاملي الأسهم على أنها لا تصل إلى مرحلة تحقيق أرباح بالسرعة الكافية التي تبرر الاستثمار فيها، أو حتى قدرتها على البقاء على المدى البعيد. عندما برزت فقاعة شركات الإنترنت (دوت كوم) في بداية القرن الواحد والعشرين

وحطمت معها الكثير من الشركات الإلكترونية، نجت أمازون ونمط وتجاوزت تلك الفقاعة لتصبح لاعباً ضخماً في المبيعات الإلكترونية. وأخيراً أظهرت أول أرباحها في الربع الرابع من عام 2001م التي وصلت إلى 5 ملايين للسهم الواحد على الإيرادات التي تزيد عن بليون. إن هامش الربح ذلك، وإن كان متواضعاً للغاية إلا أنه أثبت للمشككين أن نموذج العمل غير التقليدي لبيزوس يمكن أن ينجح.

في عام 1999 أطلقت مجلة التايم على بيزوس لقب «رجل السنة» تقديراً لنجاح الشركة في نشر التجارة الإلكترونية وجعلها شعبية. رفعت «بارنزاند نوبل» في يوم 12 مايو 1997م دعوى قضائية مدعية أن ادعاء موقع أمازون بأنها أكبر مكتبة في العالم كان ادعاء خاطئ. أكد بارنزاند نوبل على إن أمازون ليست مكتبة على الإطلاق بل هي سمسار كتب. لاحقاً تمت تسوية القضية خارج المحكمة واستمرت أمازون في ادعائها. فرفعت وول مارت دعوى قضائية على أمازون في شهر أكتوبر 16 عام 1998م زاعماً أن أمازون قد سرقت الأسرار التجارية لвол مارت من خلال توظيف بعض التنفيذيين السابقين لدى الشركة. وبالرغم من أن تلك القضية قد تمت تسويتها أيضاً خارج أسوار المحكمة، أجبرت أمازون على تطبيق قيود داخلية وإعادة تكليف التنفيذيين السابقين من وول مارت. في شهر أكتوبر 11 عام 2016 أعلنت أمازون دوت كوم أنها تخطط لبناء متاجر تموينات وتطوير موقع على الأرصدة للأكل.

## المركز الرئيسي

مقرها في سياتل بواشنطن، الولايات المتحدة.

## خطوط الإنتاج

بدأت نشاطها كمتجر كتب إلكتروني ثم سرعان ما أدخلت التنوع على خطها الإنتاجي لتضيف أقراص الفيديو الرقمية واسطوانات الموسيقى وبرامج الحاسوب وألعاب الفيديو والإلكترونيات والأغذية والألعاب الصغيرة واللبسة والمجوهرات والاكسيسوارات والمسلزمات الرياضية والكتب والآلات الموسيقية والمزيد أيضاً.

## القوة المالية

في السنة المالية 2017، سجلت أمازون أرباحاً بقيمة 3.03 مليار دولار أمريكي، مع إيرادات سنوية بقيمة 177.866 مليار دولار، بزيادة قدرها 30.8٪ عن الدورة المالية السابقة. تم تداول أسهم أمازون بما يزيد عن 968 دولار للسهم الواحد، وقدرت قيمتها السوقية بأكثر من 869.2 مليار دولار أمريكي في سبتمبر 2018.

السنة	إيرادات بملايين الدولارات	صافي الدخل بملايين الدولارات	مجموع الأصول بملايين الدولارات	عدد الموظفين
<sup>28</sup> 2007	14,835	476	6,485	17,000
<sup>29</sup> 2008	19,166	645	8,314	20,700
<sup>30</sup> 2009	24,509	902	13,813	24,300
<sup>31</sup> 2010	34,204	1,152	18,797	33,700
<sup>32</sup> 2011	48,077	631	25,278	56,200
<sup>33</sup> 2012	61,093	-39	32,555	88,400
<sup>34</sup> 2013	74,452	274	40,159	117,300
<sup>35</sup> 2014	88,988	-241	54,505	154,100
<sup>36</sup> 2015	107,006	596	64,747	230,800
<sup>37</sup> 2016	135,987	2,371	83,402	341,400
<sup>38</sup> 2017	177,866	3,033	131,310	566,000
<sup>39</sup> 2018	232,887	10,073	162,648	647,500
<sup>40</sup> 2019	280,522	11,588	225,248	798,000

## الموقع الإلكتروني

أنشئت أمازون أيضاً موقع ويب منفصلة في كل من كندا، المملكة المتحدة، ألمانيا، فرنسا، الصين واليابان كما أنها توصل السلع والمنتجات إلى أغلب أنحاء العالم.

<u>المنطقة</u>	<u>سيادة</u>	<u>الموقع الإلكتروني</u>	<u>التاريخ</u>
<u>آسيا</u>	<u>الصين</u> 	<u>amazon.cn</u>	سبتمبر 2004
	<u>الهند</u> 	<u>amazon.in</u>	يونيه 2013
	<u>اليابان</u> 	<u>amazon.co.jp</u>	نوفمبر 2000
	<u>سنغافورة</u> 	<u>Amazon.com.sg</u>	يوليو 2017
	<u>الإمارات العربية المتحدة</u> 	<u>amazon.ae</u>	مايو 2019
	<u>المملكة العربية السعودية</u> 	<u>amazon.sa</u>	يونيو 2020
<u>أوروبا</u>	<u>فرنسا</u> 	<u>amazon.fr</u>	أغسطس 2000
	<u>ألمانيا</u> 	<u>amazon.de</u>	أكتوبر 1998
	<u>إيطاليا</u> 	<u>amazon.it</u>	نوفمبر 2010
	<u>هولندا</u> 	<u>amazon.nl</u>	نوفمبر 2014
	<u>أسبانيا</u> 	<u>amazon.es</u>	سبتمبر 2011
	<u>تركيا</u> 	<u>Amazon.com.tr</u>	سبتمبر 2018

	<u>المملكة المتحدة</u> 	<u>amazon.co.uk</u>	أكتوبر 1998
شمال أمريكا	<u>كندا</u> 	<u>amazon.ca</u>	يونيه 2002
	<u>المكسيك</u> 	<u>Amazon.com.mx</u>	أغسطس 2013
	<u>أمريكا</u> 	<u>Amazon.com</u>	يوليو 1995
<u>أوقيانوسيا</u>	<u>أستراليا</u> 	<u>amazon.com.au</u>	نوفمبر 2013
<u>جنوب أمريكا</u>	<u>البرازيل</u> 	<u>Amazon.com.br</u>	ديسمبر 2012
<u>أفريقيا</u>	<u>مصر</u> 	<u>amazon.eg</u>	سبتمبر 2021
	<u>جنوب أفريقيا</u> 	<u>amazon.rsa</u>	اكتوبر 2023

## أمازون فيديو

أمازون فيديو سابقاً: أمازون إنستانت فيديو إحدى خدمات شركة أمازون، مزودة لخدمات الفيديو حسب الطلب، توفر خدماتها في الولايات المتحدة، اليابان، المانيا والنمسا. توفر مسلسلات تلفزيونية وأفلام للشراء أو للتأجير. على غرار منافسيها إشتلت أمازون فيديو حقوق العرض الحصرية على الإنترنت للعديد من المسلسلات والبرامج التلفزيونية بما في ذلك عقداً لعدة سنوات لعرض برامج قناة HBO.

## الاندماج

تمتلك أمازون أيضاً العديد من الشركات التي تم دمجها أو شرائها أو تأسيسها ومنها

: Alexa Internet (أليكسا) بالإنجليزية

محرك بحث) بالإنجليزية(A9) :

موقع قاعدة بيانات الأفلام على الإنترن特) بالإنجليزية(IMDB) :

أمازون برايم

خدمات أمازون ويب

متجر التطبيقات

أمازون درايف

إيكو

كيندل

كيندل فاير

أمازون فاير تي في

برايم فيديو

كيندل ستور

أمازون ميوزيك

ميوزيك أنلميتد

متجر الألعاب التابع لأمازون

أمازون

سوق.كوم

الجدالات والانتقادات

واجهت الشركة منذ تأسيسها عدداً من الانتقادات والجدالات نتيجة لافعال أو قرارات كانت الشركة قد اتخذتها مثل تزويدها قوى الأمن بأدوات المراقبة والتعرف على الوجه، وإقامتها لشراكات في مجال الحوسبة السحابية مع وكالة المخابرات المركزية، وتشجيعها العملاء على الإعراض عن متاجر الكتب، وتأثيرها السلبي على البيئة، وعدم إيلاء الأولوية والاهتمام الكافيين لظروف العاملين في مستودعاتها، وعارضتها الدُّوْبَبة لمحاولات التكتل وتشكيل النقابات في صنوف عاملتها، وإزالتها للمحتوى الذي اشتراه مستخدمو خدمة أمازون كيندل عن بعد،

وإقدامها على أخذ إعانت حكومية، وسعيها لتسجيل تقنية "نقرة الشراء الواحدة" كبراءة اختراع، وانحرافها في ممارسات احتكارية لا تشجع على المنافسة والتميز في الأسعار، وتصنيفها الكتب التي تتناول موضوعات حول مجتمع الميم تحت فئة الكتب الخاصة بالبالغين. كما شملت الانتقادات الموجهة لأمازون عدة قرارات اتخذتها الشركة حيال فرض رقابة أو استضافة محتوى مثل ذلك المرتبط بموقع ويكيبيكis أو الأعمال المحتوية على مواد شهرية والسلع المُسهلة لمصارعة الديوك والكلاب ونشاطات المعتدين جنسياً على الأطفال. في ديسمبر عام 2011، واجهت أمازون انتقادات من الأعمال التجارية الصغيرة بعدما أعلنت عن عرض ليوم واحد للتشجيع لتطبيقها الجديد حيث حصل المتبغضين فيه الذين استخدمو التطبيق للتحقق من سعر منتج في متجر تقليدي على خصم بنسبة 5% لشراء نفس المنتج من على أمازون. دخلت شركات مثل غروبون، وإيباي، وتاب بمنافسة في العروض لجذب العملاء إليها لتعلن عن خصم بنسبة 10% عند شراء أحد منتجاتهم. كما واجهت أمازون اتهامات بممارسة ضغوط لا طائل لها على الشركات المزودة بهدف المحافظة على استمرارية أرباحها والزيادة عليها. أطلقت أمازون داخلياً على أحد الجهود التي رمت من خلالها أمازون إلى ممارسة الضغوط على دور النشر صغيرة اسم "عملية الغزال". جاء هذا الاسم من تشبيه الرئيس التنفيذي جيف بيزوس الذي اعتبر أنه يجب على أمازون الاقتراب من أولئك الناشرين الصغار بالطريقة التي يلحق فيها الفهد غزالاً علىيلاً" وفقاً لما ذكره براد ستون. في يوليو عام 2014، رفعت لجنة التجارة الفيدرالية دعوى على الشركة بزعم تشجيعها إجراء عمليات شراء إلكترونية للأطفال دون موافقة الأهل على هذه العمليات. في عام 2019، أعلنت أمازون عن حظر بيع منتجات تبييض البشرة والمنتجات العنصرية التي يمكن لها الإضرار بصحة المستهلك.

### التأثير البيئي

تسبّبت أمازون بإصدار انبعاثات بلغت 44.4 مليون طن متري من ثاني أكسيد الكربون في عام 2018.

في سبتمبر عام 2019، نظم عمال أمازون مسيرة كجزء من فعاليات الإضراب العالمي من أجل المناخ. قالت مجموعة داخل الشركة تدعى موظفي أمازون من أجل العدالة المناخية أنَّ أكثر من 1800 موظف في خمسة وعشرين مدينة موزعين على أربعة عشر بلد تعهدوا بالمشاركة في الاحتجاجات على تأثير أمازون المضرّ بالبيئة وعدم واتخاذها أي إجراء إزاء ما يحصل من تغير المناخي. قدّمت هذه المجموعة من العمال عريضة إلى جيف بيزوس وأمازون بثلاثة مطالب محددة وهي التوقف عن التبرع للسياسيين وجماعات الضغط التي تنكر تغيير المناخ، والتوقف

عن العمل مع شركات الوقود الأحفوري لتسريع استخراج النفط والغاز، والوصول إلى انبعاثات كربونية معدومة بحلول عام 2030.

أعلنت أمازون عن برنامج للشحن الصديق للبيئة، ولكن هدفه انحصر على خفض صافي الانبعاثات الناتجة عن عمليات الشحن والتوصيل بنسبة 50% بحلول عام 2030، حتى هذه النسبة التي التزم بها لا تعني بالضرورة خفضاً في الانبعاثات بالمقارنة مع المستويات الحالية بالنظر إلى نسبة النمو الحاصل في الطلبات.

كذلك وقع رئيس الشركة التنفيذي على تعهد مناخيّ ستلتزم بموجبه أمازون بتحقيق الأهداف العشرة التي حددتها اتفاقية باريس للمناخ قبل عشرة سنوات من التاريخ المطلوب فيه بلوغها، بالإضافة إلى وصول الشركة إلى مرحلة الحياد الكربونيّ بحلول عام 2040. كما أعلنت عن صفقة أشتراطت بموجبها 100 ألف شاحنة توصيل كهربائية من شركة ريفيان.

تقوم أمازون بتمويل مجموعات تنكر التغير المناخيّ من بينها معهد المشاريع التنافسية، فضلاً عن تمويلها لعدد من السياسيين المُنكريين للتغير المناخيّ مثل جيم إنهوف.

في نوفمبر عام 2018، عارضت مجموعة عمل مجتمعية رخصة البناء الممنوحة لمجموعة غودمان من أجل العمل على تشييد منصة عمليات لوجستية لأمازون في مطار ليون سانت إكسويري بمساحة 160 ألف متر (1.7 مليون قدم مربع). وفي فبراير عام 2019، رفع إتيان تيت طلباً بالنيابة عن مجموعة عمل مجتمعية ثانية يطلب فيها من المحكمة الإدارية تقرير ما إذا كانت منصة العمليات تخدم مصلحة عامة هامّة كفايةً حتى تُبرر ما ستسبّب به من أثر بيئي. وعليه فقد عُلق البناء في هذا المشروع لحين البت في هذه الأمور.

نظرت أمازون سابقاً في فكرة إعطاء مستخدميها المشتركين بخدمة برايم خيار توصيل طلباتهم في الوقت الأكثر كفاءة والصديق للبيئة (أي بمعنى أن يسمحوا للشركة تجميع الشحنات المتوجهة إلى نفس الوجهة مما يضيق وقت انتظار إضافي) لكنها قررت عدم تطبيق هذه الفكرة خوفاً من تقليل العمالء لعمليات التبضع والشراء. قدّمت الشركة عوضاً عن ذلك خيار «يوم أمازون» منذ

عام 2019 الذي يتم فيه شحن وتوصيل جميع عمليات الشراء في نفس اليوم حيث يُقدم هذا الخيار لمشتركي برايم في العادة مزايا مالية مقابل اختيارهم لخيارات شحن أبطئ وأقل تكلفة.

## بيع أغراض مقلدة وغير آمنة وغير صالحة للاستعمال

في 16 أكتوبر عام 2016، قدّمت أبل دليلاً في دعوى رفعتها على شركة وسيطة وجود منتجات مقلدة لأبل يتم بيعها على أمازون وتسويقها على أنها منتجات أصلية. قالت أبل أنها استطاعت التعرف على المنتجات المزيفة من خلال شراءها لأحد هذه المنتجات بنسبة نجاح بلغت 90%. كانت مسؤولية أمازون في أنها كانت تشحن وتبيع الأغراض دون تحديد ما إذا كانت أصلية أم لا. أبرمت الشركة الأخرى الوسيطة اتفاق تسوية مالية مع أبل دون الإعلان عن قيمة المبلغ بتاريخ 27 أبريل عام 2017.

انتبه الكثيرون إلى انتشار بيع المنتجات المقلدة أو المزيفة على أمازون حيث يظهر شحنها من شركات وسيطة أو حتى وصولها من مستودعات تابعة لأمازون. تضمن هذا بعض المنتجات التي باعوها أمازون بصورة مباشرة للمستهلك حيث يظهر على طرود الاستلام عبارة «شحنت وبيعت من موقع أمازون». فمثلاً تبيّن أنَّ كابلات الشحن التي بيعت على أمازون على أنها منتجات أبل أصلية بالتسبيب بإشعال حريق. اشتمل هذا النوع من المنتجات المقلدة والمزيفة مجموعة واسعة من المنتجات من الأغراض الإلكترونية الكبيرة وصولاً للأغراض اليومية البسيطة مثل الملاقط، والقفازات، والمظلات. وحتى أنَّ الأمر وصل لبيع منتجات البقالة المقلدة. مثل ظاهرة تقليد المنتجات وتزييفها مشكلة كبيرة للفنانين والشركات الصغيرة التي سرعان ما كانت منتجاتهم الناجحة تُقلد وتُتباع على الموقع.

من الممارسات التي تتبعها أمازون والتي أتضح تشجيعها على التزييف والغش هي أنَّ حسابات الباعة على الموقع تستخدم تلقائياً خاصية «المخزن الممتهن». تُمكّن هذه الممارسة الباعة من خلط سلعهم المزيفة مع المنتجات الأصلية ومع منتجات غيرهم من الباعة طالما أنَّ جميعهم يدعون بيعهم لنفس نوعية المنتج. وعندما يشتري أحد العملاء من ذاك المنتج فإنَّ الشركة ترسل لهم من الموجود في مستودعاتها من أحد هؤلاء الباعة دون اعتبار لما طلبه المستخدم بالضبط طالما أنَّه من نفس نوع المنتج. في عام 2017، خلصت مقال في مجلة الأعمال الأمريكية فوربس أنَّ هذه الممارسة تعني خلط الحابل بالنابل ما بين المنتجات الأصلية والمقلدة، ولا يمكن حتى لأمازون (على ما يبدو) تحديد المصادر التي جُلبت منها هذه المنتجات بسهولة.

وهذا يُشكّل طريقة حماية بالغة الفعالية يحمي تجار المنتجات المزيفة من خلالها أنفسهم من الملاحقة، ويظلون يزودون سلاسل توريد أمازون بهذه المنتجات الرخيصة السيئة.

في يونيو عام 2019، نقل موقع بازفید عن وجود بعض المنتجات التي سُوقت لها أمازون على أنها اختيار خاص بكونها من النوعية الرديئة، وكان قد اشتكي منها العملاء كثيراً، وظهر في صفحات بيعها أدلة واضحة على التلاعب بقسم التعليقات ومراجعات العملاء لجعل المنتج يبدو جيداً.

في أغسطس عام 2019، نقلت صحيفة الـوول ستريت جورنال عن عثورها على أكثر من أربعة ألف منتج معروضة للبيع على أمازون كانت قد اعتبرتها الوكالات الفيدرالية في الولايات المتحدة غير آمنة الاستخدام. استخدمت هذه المنتجات في تسويقها وصفحات البيع عبارات واصطلاحات مُضللة أو حتى كانت محظورة البيع.

أرسل ثلاثة أعضاء من مجلس الشيوخ وهم ريتشارد بلومنثول، وإدماركي، وبوب ميننديز رسالة مفتوحة إلى جيف بيزوس علىخلفية التقرير الذي نشرته الصحيفة. طالب الأعضاء الثلاثة بيزوس باتخاذ الإجراءات المناسبة حيال بيع منتجات غير آمنة على الموقع حيث ورد فيها: «فشلت أمازون دون أدنى شك بالتزامها في العمل على إبقاء عملائها الذين يستخدمون منصتها الضخمة أمنين». تضمنت الرسالة عدداً من الأسئلة حول ممارسات الشركة ومنحت الشركة مهلة للتجاوب مع مطالب أعضاء مجلس الشيوخ حتى يوم 29 سبتمبر عام 2019 حيث ورد فيها: «ندعوك إلى إزالة جميع المنتجات الإشكالية التي دقّقها تقرير الـوول ستريت جورنال من على المنصة فوراً، وأشرحوا كيف ستنفذون هذه العملية، وافتحوا تحقيقاً داخلياً شاملًا في الإنفاذ وسياسات آمان العملاء، وأقرروا تغييرات تضمن استمرار إقصاء المنتجات غير الآمنة عن منصتكم». هذا وقد كان عضواً مجلس الشيوخ بلومنثول ميننديز قد بعثا رسالة سابقة لبيزوس حيال تقرير موقع بازفید.

في ديسمبر عام 2019، نقلت صحيفة الـوول ستريت جورنال في تقرير جديد قيام أشخاص بإزالة نفايات وأغراض عفا عليها الزمن من مكبات النفايات وبيعها كمنتجات جديدة على أمازون. قام الصحفيين بتجربة أتضح لهم من خلالها سهولة فتح الباعة لحسابات يبيعون عليها نفايات وقمامة مستعملة على أمازون كمنتجات جديدة بعد تنظيفها. وبالإضافة إلى بيع القمامنة فقد

استطاع هؤلاء الباعة بيع الأغراض التي حصلوا عليها من صناديق إعادة التدوير، و محلات المنتجات المستعملة، ومتاجر التوفير الرخيصة. ونتيجة لهذه الظاهرة فقد سحب عدد من الشركات مثل شركة بيركنستوك منتجاتها من الموقع.

في أغسطس عام 2020، أصدرت محكمة استثناء في ولاية كاليفورنيا حكمًا يجعل أمازون عرضة للمساءلة القانونية عند بيعها لمنتجات غير آمنة على موقعها. جاء هذا الحكم على خلفية إصابة امرأة من كاليفورنيا بحروق من الدرجة الثالثة بعد شراءها لبطارية جديدة لحاسوبها المحمول من على أمازون.

### ضريبة المبيعات والاستخدام

شهدت سياسة جبائية ضرائب مبيعات أمازون الحكومية عدداً من التغيرات على مر السنين. يقع على عاتق الحكومات المحلية وحكومات الولايات في الولايات المتحدة فرض الضرائب المحلية والضرائب الخاصة بالولايات غير الواقعة على المستوى الاتحادي. أمّا في معظم البلدان الأخرى التي تتوارد فيها أمازون فإنّ ضريبة المبيعات أو ضريبة القيمة المضافة فهي ذاتها في جميع أنحاء البلاد، ويقع على أمازون عاتق جبائيتها من جميع العملاء. يرى الداعين إلى إجبار أمازون على جبائية ضريبة مبيعات (على الأقل في الولايات التي تتوارد فيها الشركة بمقرات على أرض الواقع) بأنّ الشركة تتمتع بمتاعباً احتكارياً مانعاً للمنافسة تعطيها الأفضلية على متاجر الأعمال التجارية الحقيقية المُلزمة بجبائية ضرائب مبيعات من عملائها.

سُنت العديد من الولايات الأمريكية خلال مطلع القرن الحادي والعشرين قوانين خاصة بضرائب المبيعات على متاجر التسوق عبر الإنترنت من أجل إرغام أمازون وغيرها من شركات التجارة الإلكترونية على جبائية ضرائب محلية وضرائب على مستوى الولاية من عملائها. كانت أمازون في بادي الأمر تجي ضرائب مبيعات من خمس ولايات أمريكية فقط في عام 2011، ولكنها أصبحت اعتباراً من أبريل 2017 تجي ضرائب مبيعات في الولايات الخمسة وأربعين التي تعرف بضريبة المبيعات، بالإضافة إلى واشنطن العاصمة.

### ضرائب الدخل

لم تُسدد أمازون دولاراً واحداً في ضرائب الدخل الفيدرالية في عام 2017 وعام 2018. وبالعكس فلقد استردت الشركة العملاقة مبالغ مُعادة من ضرائب سابقة كانت قد سدتها بقيمة ملايين الدولارات، وهذا رغم جنيها لأرباح طائلة بقيمة مليارات الدولارات خلال هذين العامين. نقلت شبكة سي إن إن أنَّ أمازون استطاعت استغلال ثغرات قانونية من السنوات التي خسرت فيها أموالاً حتى تُلги قانوناً الضرائب التي ستفرض على أرباحها المستقبلية، وكذلك الضرائب الأخرى المفروضة على مختلف الاعتمادات الضريبية الأخرى. تعرضت أمازون لانتقادات لاذعة من عدد من السياسيين الأمريكيين بسبب عدم تسديدها لأي ضرائب دخل فيدرالية.

### تصريحات دونالد ترامب بخصوص رسوم البريد

وجه الرئيس السابق دونالد ترامب في مطلع عام 2018 استخدام أمازون لهيئة الخدمة البريدية الأمريكية وأسعارها البخسة في توصيل شحنهاتها للعملاء حيث غرَّد ترامب: «أنا صائم حيال قيام أمازون بتحميل هيئة الخدمة البريدية الأمريكية مبالغ طائلة من المال حتى تكون فتَّة توصيلهم الخاص.» وأردف قائلاً «يجب على أمازون تسديد هذه التكاليف (الإضافية)، وليس تحديدها على كاهل دافعي الضرائب الأمريكيين.» انخفضت قيمة أسهم أمازون بنسبة 6% نتيجة تصريحات ترامب هذه. اختلف شيرلد سميث من شبكة فوكس نيوز مع ادعاءات ترامب هذه وأشار إلى دليل يؤكد عرض هيئة الخدمة البريدية الأمريكية لأسعار دون قيمة السوق لجميع مستخدمي الخدمة دون حصول أمازون على امتيازات تذكر. أمّا المحلل توم فورت فأشار إلى حقيقة عدم معرفة العامة بقيمة المدفوعات التي تسددتها أمازون لهيئة البريد ولكنها معروفة بكونها صفقة مرضية للطرفين.

انتقد عضو مجلس الشيوخ المستقل عن ولاية فيرمونت بيرنيساندرز الأجور المتدنية لعمال أمازون وظروف العمل في المستودعات ضمن سلسلة من الفيديوهات على اليوتيوب والمقابلات الإعلامية خلال صيف عام 2018. كما وأشار إلى حقيقة عدم تسديد أمازون لدولار واحد من ضرائب الدخل الفيدرالية في السنة السابقة. أجمع ساندرز بعدد من عمال مستودعات أمازون الذين شعروا باستغلال الشركة لهم. شَبَّه العامل جيمس بلودورث في إحدى مقابلات ظروف عمله في أحد المستودعات بتلك التي يراها المرء في سجن مخفَّف الحراسة، واعتبر ثقافة الشركة ومصطلحاتها مشابهة إلى حد كبير للغة نيوسيبيك الواردة في رواية 1984 لجورج أورويل. استشهدت هذه التقارير بِاحصاءات تثبت اضطرار نحو ثلث عمال مراكز توريد الشركة في ولاية أريزونا للجوء إلى برنامج المساعدة الغذائية الداعمة لإعانتهم على تأمين لقمة عيشهم. ردَّت أمازون على هذه الانتقادات من خلال عرض ميزات وحوافز للموظفين الذين

ينشرون تغريدات إيجابية يشيدون فيها بظروف العمل في الشركة. كما أصدرت بياناً اعتبرت فيه إحصاءات الرواتب التي أشار إليها عضو مجلس الشيوخ ساندرز بـ«الغير دقيقة والمضللة». كما اعتبر البيان استعمال ساندرز لمصطلح «كوبونات الإعانة» للإشارة إلى برنامج المساعدة الغذائية الداعمة بالأمر غير اللائق. في 5 سبتمبر عام 2018، قدم ساندرز مع عضو مجلس النواب عن ولاية كاليفورنيا رو خانا مشروع قانون حمل عنوان «أوقفوا أصحاب العمل السيئين من خلال إلغاء مساعدتهم حكومياً» (أو مشروع قانون «أوقفوا بيروس» في اختصاره بالإنجليزية). استهدف مشروع القانون على وجه التحديد كلّاً من أمازون وغيرها من الشركات الأخرى المُنْتَفِعَة من الإعلانات الحكومية التي تحصل عليها الشركات الكبرى مثل وول مارت، وماكدونالدز، وأوبر. كان من بين الداعمين لمشروع القانون مقدّم البرامج السياسي تاكر كارلسون على فوكس نيوز، والصحفي اليساري مات تايبي من مجلة رولينغ ستون الذي انتقد نفسه وزملاؤه الآخرين من الصحفيين لعدم تغطيتهم لما يحصل من ظلم وإجحاف في توزيع الثروة بحق عمال أمازون.

في 2 أكتوبر عام 2018، أعلنت أمازون عن رفعها للحد الأدنى لأجور عمالها في الولايات المتحدة ليصبح 15 دولار في الساعة. أثني ساندرز على الشركة لاتخاذها هذا القرار

#### معارضة النقابات العمالية



ملصق يحمل رسالة مناهضة لأمازون على لافتة طرقية في مدينة سياتل بولاية واشنطن الأمريكية.

عارضت أمازون جهود تنظيم النقابات في صفوف عمالها في كل من الولايات المتحدة والمملكة المتحدة على حد سواء. في عام 2001، سرّحت الشركة 850 موظفاً بعد اجتماعهم واعتراضهم إقامة نقابة عمالية. اتهمت منظمة تحالف واشنطن للعمال التقنيين الشركة بانتهاك القوانين النقابية، وأدّعت قيام مدراء الشركة بإخضاعهم لحملة حثيثة من الترهيب والدعایات الكاذبة. أنكرت أمازون جملةً وتفصيلاً ارتباط قرار تسريحها للعمال بمحاولتهم إنشاء نقابة.<sup>129</sup> وفي نفس

العام عَيْن الفرع البريطاني من الشركة منظمة إدارة استشارية أمريكية تُدعى مجموعة بيرك للمساعدة في هزيمة إحدى الحملات النقابية الساعية للاعتراف بمستودع توزيع الشركة الواقع في بلدة ميلتون كينز. كما خرجت ادعاءات أفادت بقيام الشركة بال تعرض لأربعة من أعضاء النقابات وإقالتهم خلال الحملة في عام 2001، فضلاً عن عقدها لمجموعة من الاجتماعات لإبقاء الموظفين داخل مقار أعمالهم.<sup>130</sup>

وفي حادثة أخرى في عام 2018، تسرب فيديو خاص بتدريب الموظفين كانت قد أعدته الشركة. يقول الفيديو صراحةً: «نحن ضد النقابات العمالية، ولكننا لسنا حياديين أيّضاً. لا نعتقد أنَّ النقابات العمالية تصب في مصلحة عمالئنا أو مصلحة مساهمينا، والأهم من ذلك أنَّها لا تصب في مصلحة شركائنا». <sup>131</sup> وبعد سنتين أتضح استخدام شركة هول فودز المملوكة لأمازون لخريطة تتبع حراريَّة تظهر عليها أكثر متاجر الشركة التي تنتشر بين موظفيها المشاعر المؤيدة للنقابات العمالية. كان من العوامل التي دخلت فيما اعتبرته الشركة «خطر حدوث تكتل نقابي» هو مدى التنوع العرقي للموظفين، ومدى اقتراب المتجر من نقابات أخرى، ومستوى الفقر في المنطقة المحيطة، ووجود دعوات من المجلس الوطني للعلاقات العمالية من عدمه.<sup>132</sup>

وفي مطلع عام 2020، تسررت وثائق داخلية من أمازون وأشارت إلى استخدام شركة هول فودز لهذه الخريطة الحراريَّة التفاعلية لترقب 510 موقعًا في جميع أنحاء الولايات المتحدة، وتضع على كل متجر تقييمًا خاصًا يُحدِّد درجة «خطورة حدوث تكتل نقابي» فيه بالاعتماد على معايير مثل درجة ولاء الموظفين، وم تغيبهم، ومستوى التنوع العرقي في كل متجر. وأشارت البيانات التي جمعتها الخريطة الحراريَّة إلى أنَّ المتاجر الواقعة في أحياط أو مناطق فقيرة والتي فيها مستوى منخفض من التنوع العرقي والإثنية هي الأكثر ترجيحاً لتكوين نقابيًا.<sup>133134</sup>

## ظروف العمل

انتقد موظفون حاليون وموظفو سابقون في أمازون وعدد من وسائل الإعلام والسياسيين ظروف العمل الرديئة التي يُعاني منها كثير من العاملين في الشركة.<sup>135136137</sup> في عام 2011، تسرب لوسائل الإعلام إرغام أمازون عمال مستودع برينغزفيل بولاية بنسلفانيا على العمل يومياً بدرجة حرارة 38 درجة مئوية (100 درجة فهرنهايت).<sup>138</sup> أدَّت ظروف العمل غير الإنسانية هذه إلى شعور كثير من العمال بعدم الارتياح حتى أغمى على بعضهم أو أصيروا بالتجفاف. ولم تسمح إدارة المستودع بفتح أبواب التحميل حتى يتجدد هواء المستودع بسبب مخاوفهم من حصول سرقات. كان رد أمازون في بادئ الأمر استئجار سيارة إسعاف تظل واقفة خارج المستودع حتى تسعف الموظفين الذين يُغمى عليهم من درجة الحرارة الخانقة.<sup>139</sup> وفي النهاية قررت الشركة تركيب تكييف هواء في المستودع.<sup>140</sup>

توجد فئة من عمال مستودعات أمازون يُطلق عليهم اسم «الجامعين»، وهم مُكلّفين بمهمة جلب طلبات العملاء في داخل مستودعات الشركة الضخمة حتى يتم شحنها. قد يسير هؤلاء العمال داخل المستودع لمسافة تصل إلى 24 كيلومتر (15 ميل) خلال يوم العمل الواحد. يمكن أن يتعرض «الجامعين» إلى التوبيخ في حال تخلّفهم عن إكمال مهامهم وبلغ أهدافهم اليومية. يحمل كل واحد من هؤلاء العمال في يده ماسحات استشعاريّة حساسة تجمع معلومات فوريّة عن سرعة تحرك العامل ضمن المستودع، وتسمح للمدراء بمعرفة موقع كل عامل داخل المستودع وكم من الوقت يستغرق عند أخذة لاستراحة.<sup>141142</sup>

أجرى الصحفيين ديانا لوبل وبير أونكن تحقيقاً سرياً في أحد مستودعات توزيع أمازون في بلدة باد هرسفلد بولاية هسن الألمانيّة ضمن تقرير تلفزيوني عُرض على محطة ألمانية في فبراير عام 2013. كشف التقرير سلوك بعض حرّاس المستودع الذين تولّت شركة وسيطة توظيفهم حيث كان لبعضهم خلفية يمينيّة متطرفة كأعضاء في جماعات نازية جديدة أو أنّهم تعمّدوا ارتداء إكسسوارات نازية جديدة عمداً. كان هؤلاء الحراس يحاولون ترهيب العاملات الأجانب أو المؤقتات في المستودع. فسخت أمازون عقدها المبرم مع هذه الشركة الوسيطة التي عيّنت الحرّاس بعد فترة وجيزة من بث التقرير في ألمانيا.<sup>143144145146</sup>

في مارس عام 2015، نقلت ذا فيرج أنّ أمازون قرّرت شطب أحكام عدم الالتمال البالغة مدتها ثمانية عشر شهراً الخاصة بالعمال الذين يتلقون رواتبهم مقابل ساعات العمل، من عقود التوظيف في الولايات المتّحدة بعد تعرضها لانتقادات حول تصرفها بعدم منطقية في منع هؤلاء الموظّفين من العثور على وظائف جديدة. كذلك تلزم الشركة العمال المؤقتين لفترات قصيرة عندها بالتوقيع على عقود عمل تحظرهم من العمل لدى أي شركة تدعم واحدة من السلع أو الخدمات المُنافسة لتلك التي ساعدوا أمازون على تقديمها حتى انقضاء ثمانية عشر شهر على تركهم عملهم في أمازون، وذلك حتى لو سرّحوا أو قُصّلوا من عملهم.<sup>147148</sup>

في عام 2015، نشرت صحيفة النيويورك تايمز في مقالة على صفحتها الرئيسيّة مقابلات مكتوبة مع عدد من الموظّفين السابقين في أمازون.<sup>149</sup> وصف هؤلاء الموظّفين ثقافة العمل داخل الشركة بالجارحة حيث تعرض فيها العمال الذين عانوا من مرض ما أو أزمة شخصيّة في حياتهم إلى الفصل أو حصولهم على تقييم سلبيّ عن عملهم.<sup>150</sup> ردّ بيزوس على مقال التايمز من خلال إرساله لبريد يوم الأحد وجّهه لموظفي الشركة.<sup>151</sup> وصف بيزوس فيه ما ورد ذكره في الصحيفة بـ«الممارسات الإداريّة القاسيّة إلى حدٍ صادم»، والتي قال أنّه لن يتم التساهل مع حصولها في الشركة أبداً.<sup>150</sup>

في 2 نوفمبر عام 2015، أعلنت أمازون في محاولة منها لرفع معنويات العمال عن توسيع بقدر ستة أسابيع من الإجازة مدفوعة الأجر للأمهات والآباء الجدد. شمل هذا التغيير الأهل ممن قاموا

بالتَّبَّنِي حديثاً أو إنجاب أطفال حديثاً، ويمكن للموظفات إضافة هذه الإجازة على إجازات الأُمومة الحالَّة والمغادرة الطبيعية التي كانت الأمهات الجدد قد أخذنها.<sup>152</sup>

في منتصف عام 2018، كشفت تحقيقات نشرها صحفيون ووسائل إعلام مثل الغارديان عن ظروف العمل الرديئة التي عانى منها العمال في مستودعات توزيع أمازون.<sup>153154</sup> وظهرت مقالة أخرى في وقت لاحق من نفس العام فصَّلت أيَّضاً ظروف العمل الرديئة التي يعاني منها سائقي التوصيل في أمازون.<sup>155</sup>

أعلن جيف بيزوس في رده على انتقادات عدم قيام أمازون بدفع حد أدنى مقبول للأجور لعمالها عن قرار الشركة بالبدء في دفع حد أدنى للأجور عَمَالَها في الولايات المتحدة والمملكة المتَّحدة بمبلغ لا يقل عن 15 دولار في الساعة الواحدة اعتباراً من يوم 1 نوفمبر عام 2018.<sup>156</sup> كما تعهدت أمازون بالمشاركة في جهود الضغط الرامية لجعل 15 دولار حدَّاً أدنى للأجور على المستوى الفيدرالي.<sup>157</sup> قامت أمازون في نفس الوقت الذي رفعت فيه حد الأجر الأدنى بالمبادرة إلى إلغاء الحوافز والجوائز المالية لموظفيها الذين يعملون بنظام دوام الساعات.<sup>158</sup>

أعلن عَمَالَ مستودعات أمازون في عدة بلدان أوروبية من بينها إيطاليا وألمانيا وإسبانيا والمملكة المتَّحدة عن إضرابهم في يوم الجمعة الأسود عام 2018، وذلك احتجاجاً على ظروف العمل الرديئة والأجور المتَّدنية.<sup>159</sup>

في مارس عام 2019، أفاد تقرير نقلته الدiley بيست عن تسجيل خدمات الطوارئ في الولايات المتَّحدة لـ 189 اتصالاً من 46 مستودع تابع لأمازون في 17 ولاية أمريكية خلال الفترة الممتدة من عام 2013 حتى عام 2018.<sup>160</sup> كانت جميع اتصالات الطوارئ هذه مرتبطة بعمَال فكروا بالإقدام على الانتحار أو كان لديهم نزعات أو أفكار انتحارية. نسب العمال سبب وصولهم إلى هذه الحالة من الانهيار العصبي إلى العزلة الاجتماعية التي فرضتها الشركة عليهم، ودرجة الرقابة المشدَّدة المفروضة عليهم خلال أدائهم لأعمالهم، بالإضافة إلى ظروف العمل الخطيرة والمُستعجلة دائمًا في هذه المستودعات. أخبر أحد موظفي المستودعات السابقين الدiley بيست في مقابلة أنَّ «الأمر شبيهٌ بمستعمرةٍ معزولةٍ من الجحيم التي يُعُدُّ فيها إصابة الناس بانهيارات عصبيةٍ أمراً متكرر الحدوث على نحوٍ منتظم».<sup>161</sup>

في 15 يوليو عام 2019، أعلن عَمَالَ أمازون في كل من الولايات المتحدة وألمانيا إضرابهم عن العمل خلال ذروة مبيعات الشركة في «يوم البرaim» التي تقوم فيه أمازون بتحفيضات شاملة على المنتجات المعروضة على منصتها. كان الهدف من الإضراب الاحتجاج على الأجور المعيشية المجنحة، وظروف العمل المتردية.<sup>162163</sup>

في مارس عام 2020، أجبرت أمازون عَمَالَها في المملكة المتَّحدة على العمل لساعات إضافية بغية تلبية طلبات الشراء المتزايدة نتيجة بقاء الناس في بيوتها خلال ذروة الموجة الأولى من

جائحة فيروس كورونا، وجاء هذا في الوقت الذي طلبت فيه الحكومة البريطانية من الشركات العمل ممارسة التباعد الاجتماعي بين عمالها.<sup>164</sup> انتقد متحدث باسم نقابة جي بي إم أمازون لوضعها الريح فوق إجراءات السلامة.<sup>165</sup> واصلت النقابة حملتها الساعية لرفع الوعي حيال «الظروف المُرهقة، ووضع أهداف إنتاجية غير واقعية، وممارسة الرقابة، والأعمال الحَرَّة المزيفة، ورفض الاعتراف بالنقابات أو التعامل معها ما لم يتم إجبارها على ذلك». كما دعت حكومة المملكة المتحدة والهيئات الناظمة المعنية إلى اتخاذ الإجراءات المناسبة لمعالجة هذه المسائل.<sup>166</sup>

في أغسطس عام 2019، نشرت البي بي سي تقريرًا حول ما يدعى بسفراء أمازون على موقع توينر حيث أدى دعم هؤلاء المستخدمين المتواصل لأمازون وممارستها إلى إثارة شكوك كثير من مستخدمي توينر إلى كونهم عبارة عن بوتات تستخدمنهم أمازون لإنكار وتتجاهل أي مسألة تتعلق بظروف عمَالها.<sup>167</sup>

ذكرت أمازون في بيان خاص أصدرته في عام 2020 إلى مساهميها في الولايات المتحدة قول الشركة: «إننا نحترم وندعم الاتفاقيات الأساسية لمنظمة العمل الدولية، وإعلان منظمة العمل الدولية بشأن المبادئ والحقوق الأساسية في العمل، والإعلان العالمي لحقوق الإنسان الصادر عن الأمم المتحدة. لطالما كان العمل بمبادئ حقوق الإنسان العالمية هذه مُطبيقًا في أمازون منذ أمد طويل، ويدلّل تقنيتها على دعمنا لحقوق الإنسان الأساسية وكراهة العَمَال في كل مكانٍ نعمل فيه».<sup>168</sup>

في 27 نوفمبر عام 2020، أكدَت منظمة العفو الدولية تعرض صحة وسلامة العاملين في أمازون لمخاطر جمَّة منذ بدء جائحة فيروس كورونا حيث فشلت أمازون في ضمان إجراءات الأمان الرئيسية لعاملاتها في كل من فرنسا، وبولندا، والمملكة المتحدة، والولايات المتحدة خلال يوم الجمعة الأسود الذي يُعد أحد أكثر أوقات العام إقبالًا على الشراء وانشغالًا في الطلبات بالنسبة للشركة. إذ عَرَض عمَال أمازون صحتهم وحياتهم للخطر لضمان توصيل السلع المطلوبة إلى منازل العملاء مما ساعد أمازون على تحقيق أرباح فلكية.<sup>169</sup>

### تضارب المصالح مع وكالة المخابرات المركزية والبنتاغون

في عام 2013، استطاعت أمازون إبرام عقد بقيمة 600 مليون دولار مع وكالة المخابرات المركزية الأمريكية وهو ما يُمثل تضاربًا محتملاً في المصالح من ناحية تغطية صحيفية واشنطن بوست المملوكة من قبل جيف بيزوس لوكالة المخابرات المركزية.<sup>170</sup> أشارت رئيسة مركز دراسات الأمن القومي كيت مارتن إلى أنَّ العقد يُشكّل تضاربًا محتملاً خطيرًا في المصالح بالنسبة لصحيفة كبرى مثل واشنطن بوست على اعتبار أنها غدت فعلياً على عقد مع الجزء الأكبر سرية من

الحكومة الأمريكية.<sup>171</sup> تبع هذا إبرام أمازون لعقد آخر بقيمة عشرة مليارات دولار مع وزارة الدفاع الأمريكية.<sup>172</sup>

### إلغاء ضريبة الأشخاص في سياق

في مايو عام 2018، هددت أمازون مجلس إدارة مدينة سياتل بعد اقتراح الأخير لضريبة رؤوس على الشركات من شأنها تمويل الخدمات المقدمة للمشردين ومساكن أصحاب الدخل المحدود في المدينة. كان من شأن الضريبة جعل أمازون تدفع 800 دولار على كل واحد من موظفيها أو ما تعادل نسبته 0.7% من متوسط رواتبهم.<sup>173</sup> أوقفت أمازون تشييد بناء جديد تابع لها، وهددت بإيقاف جميع استثماراتها في المدينة انتقاماً لهذه المبادرة. ووصل بها الأمر أن مؤلت حملة لإلغاء القانون وهو ما حصل بالفعل بعد نحو شهر من إقراره بعدهما اضطر المجلس للإذعان للضغوط التي مارستها الشركة العملاقة عليه.<sup>174</sup>

### مركز عمليات أمازون بناشفيل

كانت الميزات التي منحها المجلس الحضري لمدينة ناشفيل ومقاطعة دافيدسون لشركة أمازون من أجل افتتاح مركز امتياز عمليات في المدينة محظاً للجدال حيث تضمن الأمر قراراً أصدرته وزارة التنمية الاقتصادية والمجتمعية الخاصة بولاية تينيسي يقضي بإبقاء كامل شروط الاتفاق بين الحكومة المحلية وأمازون سريّاً. تضمنت الميزات الممنوحة لأمازون منحاً وائتمانات ضريبية بما مجموعه 102 مليون دولار مقابل افتتاح الشركة لمبني مكاتب مصغر، بالإضافة إلى منحة نقديّة بقيمة 65 مليون دولار لتسديد نفقات رأس المال، وهذا مقابل خلق أمازون لخمس آلاف فرصة عمل جديدة خلال مدة سبع سنوات.<sup>175</sup>

دعت منظمة تحالف تينيسي للحكومة المفتوحة إلى المزيد من الشفافية.<sup>176</sup> في حين حثّت منظمة محلية أخرى تُدعى بالتحالف الشعبي للترانزيت والإسكان والتوظيف على عدم إعطاء أمازون لمبالغ من المال العام بل اعتبرت أنه يجب عوضاً عن ذلك إنفاق هذا المال في بناء مشاريع إسكان عام جديدة للطبقة الفقيرة العاملة والمشردين، وزيادة الاستثمار في وسائل النقل العام التي يستعملها أهل المدينة.<sup>177</sup> هذا وقد اعتبر مراقبون أنَّ هذا النوع من المزايا والحوافز الممنوحة للشركات الضخمة لا يُسهم في تحسين الاقتصاد المحلي.<sup>178</sup>

في نوفمبر عام 2018، انتقدت كل من نقابة عمال إطفاء مدينة ناشفيل والفرع المحلي من تنظيم أخوة الشرطة<sup>179</sup> مقترن منح أمازون حواجز مالية بقيمة 15 مليون دولار حيث وصفته المنظمة الأخيرة برفاه الشركات الممّول حكومياً.<sup>179</sup>

في فبراير عام 2019، وافق مجلس المدينة على منح مazon مبلغاً مالياً جديداً بقيمة 15.2 مليون دولار بداعي تمويل البنية التحتية، وهذا رغم اعتراض ثلاثة من أعضاء المجلس على المقترن ومن ضمنهم أنجي هندرسون التي وصفته بـ«المحسوبيه».»<sup>180</sup>

## تقنية التعرف على الوجوه وإنفاذ القانون

كشفت طلبات قانونية مكفولة بموجب قانون حرية المعلومات قيام Amazon بتزويد قوات الأمن في الولايات المتحدة بمعدات تقنية خاصة بالتعرف على الوجوه وخدمات استشارية على صلة بالأمر، وهذا رغم المعارضة العلنية التي عبرت عنها Amazon تجاه الرقابة الحكومية السرية.

تضمنت المرحلة التجريبية الأولى مدينة أورلاندو بولاية فلوريدا، ومقاطعة واشنطن بولاية أوريغون. عرضت Amazon على مقاطعة واشنطن ربطها بعملاء حكوميين آخرين مهتمين ببرمجية التعرف على الوجوه خاصتها، ومصنّع للكاميرات القابلة للارتداء. عبر تحالف مؤلف من مجموعات معنية بشؤون الحقوق المدنية معارضته لهذه المشاريع حيث أبدوا قلقهم إزاء دورها الذي قد يساعد على توسيع نطاق الرقابة، فضلاً عن كونها عرضة لإساءة استخدامها. يمكن لتقنية التعرف على الوجوه الخاصة بـAmazon أن تمتّع بتعريف وتتبع أي شخص، ولا سيما في سياق حصول إدماج محتمل لهذه التقنية مع الكاميرات القابلة للارتداء التي تستعملها الشرطة.<sup>181</sup><sup>182</sup><sup>183</sup> أعربت سلطات مدينة أورلاندو عن نيتها عدم استعمال التقنية، بينما أثّرت تركت الباب مفتوحاً أمام احتمال عدولها عن هذا القرار. وكان قد وجاء ذلك على خلفية ردود الفعل السلبية حيال الأمر.<sup>184</sup>

## الوصول إلى البيانات الصحية الحكومية بالمملكة المتحدة

أبرمت الحكومة البريطانية عقداً مع Amazon يعطي الأخيرة وصولاً كاملاً لمعلومات الرعاية الصحية التي تنشرها هيئة خدمات الصحة الوطنية البريطانية.<sup>185</sup> يستطيع جهاز أليكسا الذي تنتجه Amazon الاستفادة من هذا العقد مثلاً للإجابة على الأسئلة الطبية، ولكن مع ذلك يمكن لأليكسا استقاء إجاباتها من مصادر معلومات أخرى. كما يسمح هذا العقد الذي لا يشمل بيانات المرضى، للشركة بالتسويق لمنتجاتها وبيعها. يمنح العقد الشركة حرية الوصول إلى المعلومات المرتبطة بأعراض الأمراض، وأسباب حدوثها، وتعريف الحالات، وجميع المواد والبيانات الأخرى الخاضعة لحقوق النشر. يمكن لـAmazon بعدها إنشاء منتجات وتطبيقات وخدمات حوسبة سحابية جديدة و/أو برمجيات مرتبطة. لن تستطيع هيئة خدمات الصحة الوطنية الاستفادة مالياً من هذه المنتجات والخدمات. كما يسمح العقد لـAmazon بمشاركة جميع هذه المعلومات مع أطراف ثالثة. اعتبرت الحكومة أنَّ السماح لجهاز أليكسا بتقديم استشارة طبية احترافية سيساعد من التخفيف من الضغط الذي يواجهه الأطباء والصيادلة البريطانيين.<sup>186</sup>

## جمع البيانات والمراقبة

في 17 فبراير عام 2020، تناول وثائيق أنتجه برنامج بانوراما كمية البيانات الهائلة التي تجمعها الشركة واتجاهها إلى ممارسة مزيد من الرقابة مما أدى إلى إبداء عدد من السياسيين والمسرّعين في الولايات المتحدة وأوروبا لقلقهم حيال الأمر.<sup>187</sup><sup>188</sup>

## شكاوى ممارسة الاحتكار

في 11 يونيو عام 2020، أعلن الاتحاد الأوروبي عن توجيهه التهم بحق أمازون على طريقة معاملتها للأطراف الثالثة من بائع التجارة الإلكترونية.<sup>189</sup>

في يوليو عام 2020، أتهمت أمازون وعمالقة التقانة أبل، وغوغل، وفيسبوك باتباع استراتيجيات احتكارية مؤذية ونافذة لسحق منافسيها المحتملين في السوق.<sup>190</sup> وفي 29 يوليو عام 2020، ظهر الرؤساء التنفيذيين لهذه الشركات في اتصال بالفيديو عن بعد أمام اللجنة الفرعية لمكافحة الاحتكار التابعة لمجلس النواب الأمريكي حيث تمّت مساءلتهم بخصوص هذا الأمر.<sup>191</sup> في أكتوبر عام 2020، أصدرت الفرعية لمكافحة الاحتكار التابعة لمجلس النواب الأمريكي تقريراً اتهم أمازون بإساءة موقعها الاحتكاري في قطاع التجارة الإلكترونية حتى تنافس الباعة منافسة غير عادلة على منصتها.<sup>192</sup>

## معاداة التلقيح والطب الزائف

كثيراً ما احتلت الكتب ومقاطع الفيديو المعادية للتلقيح والعلاجات الزائفة غير المثبتة أكاديمياً لمرض السرطان مراتب عالية على موقع أمازون. يكمن السبب في هذا نتيجة المراجعات الإيجابية التي ينشرها مؤيدى هذه الطرق غير المثبتة أو تلاعب جماعات نظريات المؤامرة بخوارزميات الموقع وليس لأن أمازون تحاول تشجيع هذا النوع من المواد.<sup>193</sup><sup>194</sup>

ووجدت مجلة وايرد أنّ خدمة برايم فيديو كانت ممتلئة بوثائقيات العلوم الزائفة المرروجة لمختلف ألوان وأشكال نظريات المؤامرة والتي تسعى لإقناع المشاهدين بعلاجات غير مثبتة من أجل جني الأرباح.<sup>195</sup>

عَبَّر عضو مجلس النواب عن ولاية كاليفورنيا آدم شيف عن قلقه إزاء قيام أمازون بنشر وتوصية منتجات ومحظوظ يشجع الأهل على عدم تلقيح أطفالهم. قاماً أمازون بعد ذلك بإزالة خمس وثائقيات معادية للتلقيح.<sup>196</sup> كما أزالـت الشركة اثنا عشر كتاباً يدّعى أنّ المبيّضات تشفى المalaria والتوحد عند الأطفال دون أي أدلة علمية. وجاء هذا عقب تقرير إخباري بثّته إن بي سي نيوز عن قيام أهل باستخدام المبيّض في محاولة لعلاج التوحد عند أطفالهم.<sup>197</sup>

## مطالب الرقابة الحكومية

صرحت أمازون بأنها «ملتزمة بالتنوع والإنصاف والشمول»، ولكن كان يُنظر إليها على أنها مُلزمة لمطالب الرقابة في العديد من البلدان.<sup>198</sup> في عام 2021، امتنل موقع أمازون الصيني لأمر صادر عن الحكومة الصينية، وأزال مراجعات العملاء وتقييماتهم لكتاب كتب عن خطابات الرئيس شي جين بينغ وكتاباته. إلى جانب ذلك، تم تعطيل قسم التعليقات.<sup>199</sup> في عام 2022، التزمت الشركة بمطلب حكومة الإمارات وقيدت منتجات LGBTQ على موقعها الإلكتروني الإماراتي. كشفت الوثائق أنه تحت التهديد بعقوبات غير معروفة ، قامت أمازون بإزالة عمليات البحث عن أكثر من 150 كلمة رئيسية تتعلق بمنتجات LGBTQ علاوة على ذلك، تم حظر عدد من عناوين الكتب أيضًا، بما في ذلك «تجربتي السحاقيّة مع الوحّدة» من تأليف ناجاتا كابي، و «النوع الجنسي: مذكرات» لمايا كوبابي ، و «النسوية السيئة» لروكسان جاي..<sup>200</sup> قالت أمازون إنها مقيدة «بالامتثال للقوانين واللوائح المحلية للدول التي نعمل فيها».«<sup>198</sup>

### الاستجابة لجائحة فيروس كورونا

#### تعويض عن المخاطر والعمل الإضافي

أعلنت أمازون عن سياسات جديدة لمكافأة عمالها في الصفوف الأمامية لمواصلتهم العمل خلال الأزمة. كانت إحدى هذه السياسات التي أعلنت عنها الشركة في 16 مارس عام 2020 هي زيادة مؤقتة بقيمة دولارين في الساعة الواحدة. انتهى العمل بهذه الزيادة في شهر يونيو عام 2020.<sup>202</sup> كما أعلنت أمازون عن سياسة مكّنت عمالها منأخذ عدد غير محدود من الإجازات غير مدفوعة. ظلت هذه السياسة قائمة بضعة أشهر حيث انتهى العمل بها يوم 30 أبريل عام 2020.<sup>203</sup>

#### توظيف عمال جدد نتيجة الجائحة

وضعت أمازون قيوداً على بيع المنتجات الكمالية غير الأساسية تجاهلاً مع جائحة فيروس كورونا . في مارس عام 2020، وظفت الشركة نحو 100 ألف عامل جديد في الولايات المتحدة وحدها للمساعدة على تحمل ضغط الطلبات المتزايدة لشراء المنتجات الأساسية مثل الطعام والمعدّات الطبيّة. كما أشارت الشركة إلى أنَّ درجة الانضغاط وصلت إلى حد عدم استطاعتها تلبية طلبات العملاء الجدد فوراً واضطررت لوضعهم على قوائم انتظار. أعلنت الشركة في أبريل من نفس العام عن تعينها ما يصل إلى 75 ألف عامل جديد لمساعدتها في تحمل الطلب المتزايد للشراء من على موقعها نتيجة الجائحة.<sup>204</sup>

#### مظاهرات الموظفين خلال الجائحة

خرج كثير من العمال في مستودعات أمازون في الولايات المتحدة وفرنسا وإيطاليا في مظاهرات خلال جائحة فيروس كورونا . نقلت البي بي سي عن وجود حالات إصابة مؤكدة بفيروس كورونا

في أكثر من خمسين موقع عمل تابع للشركة.<sup>204</sup> كان سبب المظاهرات هو الاحتجاج على سياسة الشركة في توكيل العمال لورديات اعتيادية رغم تسجيل العديد من حالات الإصابة بالفيروس بين صفوفهم.<sup>205</sup> انتقدت بعض النقابات تصرف أمازون على هذا النحو وكان الأمور تجري على طبيعتها، وهذا بالرغم من انتشار فيروس مميت أ Zheng حياة مئاتآلاف الأشخاص وتسبب بفشل الاقتصاد العالمي. كما دعت هذه النقابات إلى إغلاق مستودعات التوزيع فوراً في حال عدم ضمان وسائل الأمان والسلامة للعاملين فيها.<sup>206</sup> واجهت الشركة في إسبانيا شكاوى قانونية على سياستها.<sup>207</sup> لم تقم أمازون بإغلاق مستودعاتها إلا في حال أجبرتها السلطات على ذلك أو نتيجة خروج مظاهرات، وهذا رغم تسجيل حالات إصابة في 19 مستودع تابع للشركة في الولايات المتحدة. كتبت مجموعة من أعضاء مجلس الشيوخ الأمريكي رسالة مفتوحة إلى بيزوس في مارس عام 2020 عبروا فيها عن قلقهم إزاء سلامة العمال.<sup>208</sup>

في 30 مارس عام 2020، قامت الشركة بفصل كريستشنسمولز من عمله بعدما نظم الأخير مظاهرة في مستودع الشركة بجزيرة ستاتن. دافعت أمازون عن قرارها بفصل سمولز بحجة أنه كان يجب عليه في وقتها الانزعال وقيامه بقيادة مظاهرة عرض صحة العمال للخطر.<sup>209</sup> وصف سمولز رد الشركة هذا بـ«السخيف».<sup>210</sup> وبعدها أعلنت المدعي العامة لولاية نيويورك ليتيتيا جيمس بنظرها في اتخاذ ثأر قانوني على قرار الفصل الذي وصفته بالغير أخلاقي والغير إنساني.<sup>211</sup> كما دعت المجلس الوطني للعلاقات العمالية إلى فتح تحقيق في فصل سمولز. واتهم سمولز نفسه الشركة بالانتقام منه بسبب تنظيمه للمظاهرة ليس إلا.<sup>212</sup> أكدت أمازون تسجيل إصابة واحدة بفيروس كورونا في مستودعها بجزيرة ستاتن، ولكن يعتقد العمال هناك بوجود عدد أكبر من الإصابات، ويقولون أن الشركة لم تتكلف حتى ببناء تعقيم مبني المستودع، أو تزويدهم بأدوات الحماية الضرورية، ولم تعلمهم بوجود حالات إصابة محتملة.<sup>213</sup> هذا وقد أشار سمولز إلى حقيقة وجود الكثير من العمال في المستودع الواقعين ضمن الفئات العمرية الأضعف والأكثر عرضة للخطر جراء إصابتها بالفيروس، وأن المظاهرة التي خرجت اقتصرت مطالبها على تعقيم المبني، واستمرار دفع رواتبهم خلال هذه الفترة.<sup>214</sup> أمّا ديريك بالمر وهو عامل آخر في منشأة جزيرة ستاتن فقد أخبر ذا فيرج بأن الشركة سرعان ما تواصلت مع العمال عبر الرسائل النصيّة والبريد الإلكتروني عند احتياجهم لعمال حتى يقوموا بعمل لساعات إضافية، ولكنهم لم يخبروا أحداً بإصابة أحد زملائهم بالفيروس حتى يتذدوا احتياطاتهم، بل ينتظرون لأيام ويرسلون المدراء ليخبروا العمال شخصياً بالأمر.<sup>215</sup> تدعي أمازون أن عدد العمال الذين خرجوا في المظاهرة بمستودعها بجزيرة ستاتن لم يتجاوز الخمسة عشر من أصل خمسة ألف عامل.<sup>216</sup> في حين وصفت مصادر إعلامية أخرى خروج أعداد أكبر بكثير.<sup>217</sup>

في 14 أبريل عام 2020، فصلت أمازون اثنين من عمالها بداعي «انتهاكهما المتكرر للسياسات الداخلية»، وجاء ذلك بعدما مرر هذين العاملين عريضة داخلية لمعالجة مسألة المخاطر الصحية التي يتعرض لها عمال المستودعات.<sup>218</sup>

في 4 مايو عام 2020، أعلن نائب رئيس أمازون تيم براي استقالته من منصبه احتجاجاً على طرد العمال الذين فضحوا افتقار مستودعات الشركة لوسائل الحماية الضرورية من فيروس كورونا مثل النقص في الكمامات، وفشل الشركة في تطبيق قياس درجات حرارة العمال والتي كانت قد تعهدت بها الشركة. وقال أنَّ قرارات الفصل لم تكن سوى «محض هراء»، وأنَّ الهدف من وراءها كان لخلق مناخ من الخوف في مستودعات الشركة.<sup>211</sup>

أعلن جيف بيزوس في تقرير أرباح الشركة للربع الأول من العام عن توقيع أمازون إنفاقاً أربعة مليارات دولار أو أكثر (أرباح الربع الثاني العاملة المتوقعة) على المسائل المرتبطة بفيروس كورونا مثل معدّات الحماية الشخصية، وزيادة الأجور التي يتلقاها العمال عن ساعة العمل الواحدة، وتوسيع قدرة الشركة في إجراء فحوص الكشف عن الإصابة بكوفيد-19. كان الهدف من هذه الإجراءات تحسين مستوى السلامة وضمان صحة مئات الآلاف الموظفين الذين يعملون لدى الشركة.<sup>212</sup>

أعلنت أمازون أنَّ عدد حالات الإصابة التي سجّلتها الشركة بين موظفيها بلغ 19,816 حالة أصيبت بالفيروس خلال الفترة من مطلع عام 2020 وحتى شهر سبتمبر من نفس العام.<sup>213</sup>

### الإغلاق في فرنسا

رفعت مجموعة التضامن الوحديّ الديمقراطي النقابيَّة دعوى قضائية على أمازون بسبب ظروف العمل غير الآمنة التي يواجهها عمال الشركة في البلاد. أدى هذا إلى إصدار محكمة فرنسية في نانتير حكمًا بتاريخ 15 أبريل عام 2020 يأمر الشركة بالحد من توصيلها للمواد الغذائية والمنتجات الطبيَّة الأساسية ومنتجات النظافة الشخصية أو الاستمرار بالعمل مع دفع غرامة يوميَّة بقيمة مليون يورو. صرَّحت أمازون عن نيتها استئناف الحكم وفي اليوم التالي أغلقت ستة من مستودعاتها في فرنسا حتى يوم 21 أبريل لتقدير الوضع.<sup>214</sup>

### الجماعات الضاغطة

تعمل أمازون على ممارسة الضغط على الحكومة الفيدرالية الأمريكية وحكومات الولايات المحليَّة في عدد من المسائل التي توليهما الشركة اهتماماً مثل تطبيق جبائية ضريبة المبيعات على عمليات الشراء الإلكترونيَّة، وإجراءات سلامة وسائل النقل، وحماية البيانات والخصوصية وحقوق الملكية الفكرية. تشير المستندات التنظيمية إلى تركيز جهود أمازون الضاغطة على الكونغرس الأمريكي، وهيئة الاتصالات الفيدرالية، والاحتياطي الفيدرالي. إذ انفقت أمازون في جهودها للضغط في الولايات المتحدة نحو 3.5 مليون دولار في عام 2013، ونحو 5 ملايين دولار في عام 2014، ونحو 9.5 في عام 2015.<sup>215</sup>

كان موقع أمازون من الشركات الأعضاء في مجلس التبادل التشريعي الأمريكي حتى أُسقط عضويته بعد خروج مظاهرات في اجتماع للمساهمين بالمجلس بتاريخ 24 مايو عام 2012.<sup>216</sup>

في عام 2014، زادت أمازون من جهودها الضاغطة مع استعدادها لجعل إدارة الطيران الفيدرالية توافق على برنامجها للتوصيل والشحن بالطائرات المُسيّرة عن بعد حيث وَكَلت شركة أكين غامب شتراوس هوير أند فيلد المختصّة بمارسسة الضغوط بالأمر في شهر يونيو من ذلك العام.<sup>217</sup> أجمّع ممثّلون عن أمازون ومرافقיהם من الجماعات الضاغطة بمسؤولين من إدارة الطيران الفيدرالية، ولجان حكوميّة مختصّة بقطاع الطيران في واشنطن العاصمة لشرح خطط أمازون حول توصيل الطرود بهذه التقنية.<sup>218</sup> في سبتمبر عام 2020، حقّقت الشركة تقدّماً في طريقها للحصول على شهادة هاماًة من الوكالة بهذا الشأن.<sup>219</sup>

في عام 2019، أنفقت أمازون 16.8 مليون دولار في مساعيها للضغط على الحكومة والمشرّعين، وكان لديها فريق مؤلّف من 104 عضو من جماعات ضاغطة يعلمون لصالحها. وهذا ارتفاع في الإنفاق عن العام الذي سبقه حين أنفقت 14.4 مليون دولار.



مبني أريزونا، 207 شارع بورين ن. في حي ساوث ليك يونيون في سياتل، واشنطن، الولايات المتحدة الأمريكية.

## معلومات عامة

سميت باسم	<u>نهر الأمازون</u> <sub>1</sub>
البلد	<u>الولايات المتحدة</u> <sub>2</sub>
التأسيس	<u>5 يوليو 1994</u>
النوع	<u>مقاولة — عمل تجاري</u> <u>شركة عمومية محدودة</u>
<u>الشكل القانوني</u>	<u>مؤسسة تجارية — شركة</u> <u>عمومية محدودة</u>
المقر الرئيسي	<u>سياتل</u> <sub>2</sub> <u>الولايات المتحدة</u> <u>على الخريطة</u> — <u>واشنطن</u>
الجوائز	<u>جوائز الأخ</u> <u>الأكبر</u> (2022)
موقع الويب	<u> amazon.sa ( العربية )</u>

## المنظومة الاقتصادية

	<
<u>الشركات التابعة</u>	القائمة
...	
الصناعة	<u>تجارة</u> <u>التجزئة</u> — <u>استضافة</u>

<u>الويب - خدمة</u>
<u>ويب - تجارة</u>
<u>إلكترونية</u>
<
المنتجات
القائمة
...

## أهم الشخصيات

<u>جيف بيزوس</u>
16) (2019), 0
<u>فانغارد للاستثمار</u>
الملاك
062) (2019), 0
<u>بلاك روك</u>
052) (2019), 0
<u>جيف بيزوس</u>
المؤسس
<u>أندي جاسي</u> (67 – 2021)
المدراء التنفيذيون
<u>جيف بيزوس</u> 89 – 1996 – 2021)
<u>أندي جاسي</u> ( – 2021)
الرئيس
الموظفوون
(2021) 10000,608,1

## الإيرادات والعائدات

<u>بورصة</u>
البورصة
(AMZN) 2 نازداك
<u>العائدات</u>
513.983 بليون دولار

	<b>أميركي 11</b> (2022)
<b>الربح الصافي</b>	<b>2.722</b> <u>مليون دولار</u> <b>أميركي 11</b> (2022)
رسملة السوق	<b>1.55</b> <u>مليون دولار</u> <b>أميركي 12</b> (2022)
الدخل التشغيلي	<b>12.248</b> <u>مليون دولار</u> <b>أميركي 11</b> (2022)

## أمازون باي Amazon Pay



هي خدمة لمعالجة المدفوعات عبر الإنترنت مملوكة لشركة أمازون. وأطلقت في عام 2007، تستخدم أمازون باي قاعدة المستهلكين الخاصة بموقع أمازون وهي تركز على منح المستخدمين خيار الدفع بحسابات أمازون الخاصة بهم على موقع المتاجر الخارجية. اعتباراً من يناير 2019، توفر الخدمة في الدول التالية:

النمسا وبلجيكا وقبرص وألمانيا والدنمارك وإسبانيا وفرنسا والمجر ولوکسمبورغ

وجمهورية أيرلندا والهند وإيطاليا واليابان وهولندا والبرتغال والسويد والمملكة المتحدة والولايات المتحدة.

### منتجات

يتضمن أمازون باي على مجموعة متنوعة من المنتجات للمشترين والتجار لمعالجة المدفوعات عبر شبكة الإنترنت.

### أمازون باي

يوفر أمازون باي خياراً لشراء السلع والخدمات من موقع الويب وتطبيقات الأجهزة المحمولة باستخدام العناوين وطرق الدفع المخزنة في حساب أمازون، مثل بطاقات الائتمان أو الحساب مصرفي المباشر.

### أمازون باي إكسبريس

أمازون باي إكسبريس هي خدمة لمعالجة المدفوعات لحالات استخدام التجارة الإلكترونية البسيطة على موقع الويب. وهي مبنية على أساس أمازون باي ولكن دون الحاجة إلى تكامل التجارة الإلكترونية بالكامل. وهذه الخدمة تستخدم منشئ رموز بلغة جافا لإنشاء زر يمكن نسخه ولصقه على موقع ويب أو إضافته عبر إضافات الووردبريس. وهو الخيار الأنسب للتجار الذين يبيعون عدداً صغيراً من المنتجات ومع عنصر واحد في كل طلب، مثل المنتجات الرقمية كالموسيقى والأفلام والدورس.

## التطور

شهدت أمازون باي العديد من التغييرات في طريق تطورها لتحسين معالجتها للمدفوعات عبر الإنترنت لعملاء أمازون على موقع الويب الخارجي. على الرغم من أن أمازون باي هو أحد منتج، إلا أنه يمثل ذروة منتجات التجربة والخطأ السابقة وعمليات الاستحواذ الاستراتيجية.

## الدفع عبر أمازون

كان الدفع عبر أمازون أحد حلول التجارة الإلكترونية التي سمحت لتجار الويب بقبول معلومات حساب أمازون واستخدام أمازون لمعالجة عمليات الدفع. يمكن لخدمة الدفع عبر أمازون إدارة العديد من جوانب المعاملة بما في ذلك معالجة الطلبات والقسماء الترويجية وما تمت الشحن وحساب ضريبة المبيعات. واعتماداً على احتياجات التاجر، يمكن دمج خدمة الدفع عبر أمازون في أنظمة التاجر باستخدام المعالجة اليدوية (من خلال البائع المركزي) أو من خلال SOAP أو ملفات CSV القابلة للتثبيت. أدعت خدمة الدفع عبر أمازون أيضاً أنها قادرة على الحد من الديون المعدومة بسبب قدرات الكشف عن الاحتيال لدى أمازون. وقد تم إيقاف خدمة الدفع عبر أمازون في المملكة المتحدة وألمانيا في عام 2016، ومن المقرر إيقافها في الولايات المتحدة في أبريل 2017.

## خدمة أمازون للمدفوعات المرنة

كانت خدمة أمازون للمدفوعات المرنة عبارة عن خدمة ويب من أمازون تسمح بتحويل الأموال بين كيانين باستخدام تقنية مبنية على رموز دفع للاستخدام الفردي والمترددة وغير المحدود. تمكن التجار من استخدامهم للخدمة عبر API أو موفرى الحلول والوصول إلى الحساب من خلال حساب التاجر على موقع مدفوعات أمازون. تم إطلاق الخدمة كنسخة تجريبية محدودة

في آب (أغسطس) 2007، وفي وقت لاحق في شباط (فبراير) 2009، تمت ترقيتها لخدمتها «ال العامة ». اختلفت خدمة أمازون للمدفوعات المرنة عن خدمة الدفع عبر أمازون في أنها لم تتعامل مع إمكانيات إضافية مرتبطة بمعالجة الطلبات مثل العروض الترويجية والضرائب والشحن. قدمت خدمة أمازون للمدفوعات المرنة أيضًا معالجة المدفوعات لخدمة Amazon Web Services DevPay (<https://aws.amazon.com/blogs/aws/make-money-fast/>) ولكن تم إيقافها في 1 يونيو 2015.

### الإستحواذ على التكنولوجيا التابعة لـ (GoPago)

في عام 2013، استحوذت أمازون على تقنية (mPayment) من شركة جوباجو واستعانت بفرق الهندسة والمنتجات لديها. كانت أمازون مهتمة بعمليات الدفع عبر الهاتف المحمول. ويسمح تطبيق GoPago للمتسوقين بالطلب والدفع مقابل السلع والخدمات قبل وصولهم إلى الشركة.

### الأمان

في 22 سبتمبر 2010، نشرت أمازون استشارة أمنية بخصوص وجود ثغرة أمنية في وحدات SDK الخاصة بمدفوعات أمازون. يسمح هذا الخلل «للمتسوقين الخباء» بالتسوق مجانًا في متاجر الويب باستخدام أدوات تطوير البرامج (SDK). كلفت أمازون جميع متاجر الويب بالترقية إلى SDKs الجديدة قبل 1 نوفمبر 2010. واعترفت أمازون أن الباحث الأمني روبي وانغ هو من وجد هذا الخطأ. تم توثيق تفاصيل الخلل في المقالة بعنوان «كيفية التسوق عبر الإنترنت مجانًا - تحليل الأمان لمتاجر الويب التي تعتمد على أمين الصندوق كخدمة واحدة» بقلم روبي وانغ وشوتشن وشياوفنغ وانغ وشا ز قدير.

### معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	2007
النوع	شركة دوت كوم

الشكل القانوني	شركة مساهمة
المقر الرئيسي	سياتل
موقع الويب	pay.amazon.com

## أوديبل (متجر)



أوديبل (بالإنجليزية Audible) : هو متجر الكتروني أمريكي يقدم خدمة كتب صوتية وبودكاست عبر الإنترنت تتيح للمستخدمين شراء الكتب الصوتية وأشكال أخرى من محتوى الكلمات المنطقية. يمكن شراء هذا المحتوى مرة واحدة أو من خلال الاشتراك بالخدمة، حيث يكون للمستخدم "رصيد" يمكن استخدامه لشراء المحتوى شهرياً والحصول على إمكانية الوصول إلى مكتبة محتوى منسقة عند الطلب. متجر أوديبل هو أكبر منتج ومتجر تجزئة للكتب الصوتية في الولايات المتحدة الأمريكية.<sup>12</sup> الخدمة مملوكة لشركة أوديبل، وهي شركة فرعية مملوكة بالكامل لشركة أمازون. ومقرها في نيوارك بولاية نيو جيرسي.<sup>34</sup>

### تاريخ

يُعد أول منتج للشركة هو مشغل الوسائط المحمول الذي يحمل اسم Audible Mobile Player؛ صدر في عام 1997، احتوى الجهاز على حوالي أربعة ميجا بايت من ذاكرة فلاش محمولة، والتي يمكن أن تستوعب ما يصل إلى ساعتين من الصوت. ولاستخدام المشغل سينتقل المستهلكون عبر الإنترنت إلى موقع أوديبل الرسمي على الويب، بحيث يمكنهم تنزيل الكتاب الصوتي ووضعه على المشغل.<sup>56</sup>

في عام 1999، استثمرت مايكروسوف 11 مليون دولار في الشركة.<sup>7</sup> في 24 أكتوبر 1999، تعرضت أوديبل لانتكasaة عندما توفي رئيسها التنفيذي أندرو ج. هوفمان (Andrew Huffman) بالإنجليزية ACELP J. L.<sup>8</sup> ومع ذلك استمر التطوير، مما أدى إلى ترخيص أوديبل لبرنامج ترميز لتنزيلاته في عام 2000،<sup>9</sup> واشتريت أمازون حصة بنسبة 5 بالمائة في الشركة المتداولة في ذلك الوقت في نفس العام.<sup>7</sup>

في عام 2003، توصلت أوديبل إلى اتفاقية مع أبل لتصبح بذلك المزود الحصري للكتب الصوتية لمتجر آيتيونز ستور، إلا أن هذه الاتفاقية انتهت في عام 2017 بسبب أحكام مكافحة الاحتكار في الاتحاد الأوروبي.<sup>10</sup>

وبعد ذلك بعامين أصدرت الخدمة برنامج "Audible Air" والذي سمح للمستخدمين بتنزيل الكتب الصوتية مباشرة على أجهزة المساعد الرقمي الشخصي والهواتف الذكية، بحيث يمكن تحميل محتواها تلقائياً وتحميل الفصول كما هو مطلوب وحذفها تلقائياً بعد الاستماع إليها.<sup>11</sup> في عام 2006 أصدرت الشركة مجموعة A-List ، والتي تضمنت أعمالاً شهيرة صدرت بصوت كل من: آن هاثاواي وأنيت بينينغ.<sup>12</sup>



<sup>13</sup> مقر الشركة في واشنطن بارك، نيويورك، نيوجيرسي.

في عام 2007 نقل الرئيس التنفيذي دونالد كاتز المقر الرئيسي للشركة من ضاحية واين، نيوجيرسي إلى نيويورك،<sup>12</sup> وكان المقر الجديد عبارة عن مبنى شاهق في ون في واشنطن بارك، وضم 125 موظفاً.<sup>14</sup>

في 31 يناير 2008 أعلنت أمازون أنها ستشتري أوديبل مقابل حوالي 300 مليون دولار.<sup>15</sup> في أبريل من نفس العام بدأت أوديبل في إنتاج كتب مسموعة حصرية للخيال العلمي والروايات، وعند الإطلاق تم إصدار 25 عنواناً.<sup>16</sup>

في مايو 2011 أطلقت أوديبل خدمة تبادل إنشاء الكتب المسموعة وهي سوق للحقوق عبر الإنترنت ومنصة إنتاج.<sup>171819</sup> وكانت المنصة ناجحة للغاية لدرجة أنه في عام 2012 ذكرت أوديبل أنها تلقت المزيد من العناوين من ACX مقارنةً بموفري الصوت الثلاثة الأوائل مجتمعين.<sup>18</sup> وفي مارس 2012 أطلقت أوديبل مجموعة A-List ، وهي سلسلة تعرض بعض نجوم هوليوود مثل: كلير دنيس وكولين فيرث وآن هاثاواي وداستينهوفمان وداستينهوفمان. وقد حصل كولين فيرث على جائزة الكتاب الصوتي عن دوره لكتاب غراهام جرين نهاية العلاقة الغرامية لعام 2013 في حفل توزيع جوائز أوديبل.

بدأت الخدمة بتقديم ورش عمل حول السرد في مدارس التمثيل بما في ذلك مدرسة جوليارد وتيش للفنون في عام 2013، وقد خمن الرئيس التنفيذي لشركة أوديبل أن الشركة كانت حينها أكبر صاحب عمل منفرد للممثلين في منطقة نيويورك.<sup>20</sup>

في سبتمبر 2012 قدمت أوديبل ميزة تُعرف باسم "Whispersync for Voice" والتي تتيح للمستخدمين متابعة الكتب الصوتية من حيث توقفوا عن قراءتها على أمازون كيندل.<sup>21</sup>



تم تغيير الغرض من الكنيسة المشيخية الثانية السابقة في نيوارك بولاية نيوجيرسي لتصبح "كاتدرائية الابتكار" في أوديبل.

في عام 2016 أعلنت الشركة أنها ستفتح منشأة جديدة في نيوارك، نيوجيرسي تحت الاسم "كاتدرائية الابتكار" في الكنيسة المشيخية الثانية سابقاً، والتي تم استخدامها آخر مرة في عام 1995.<sup>22</sup>

في يوليو 2019 تم الإعلان عن ميزة جديدة تسمى "شروحات أوديبل"، حيث يعرض النص الذي أُنشئ آلياً جنباً إلى جنب مع السرد الصوتي، تم رفع دعوى قضائية ضد الشركة من قبل جمعية الناشرين الأمريكيين بعد ذلك بوقت قصير لانتهاك حقوق النشر.<sup>23</sup> وتمت تسوية الدعوى في أوائل عام 2020، مع موافقة أوديبل على عدم تنفيذ ميزة الشروحات دون الحصول على إذن صريح.<sup>24</sup>

في نوفمبر 2020 قامت أوديبل بتعديل سياسة الإرجاع والتبادل الخاصة بها استجابةً لمخاوف المؤلفين، الذين شعروا أن العملاء يسيئون استخدام السياسة الاستماع للكتب الصوتية دون الدفع.<sup>25</sup>

## المحتوى والتسعير

يتضمن محتوى أوديبل أكثر من 200.000 برنامج صوتي من ناشري الكتب المسموعة والمذيعين والفنانين وناشرى المجلات والصحف ومقدمي المعلومات التجارية.<sup>26</sup> يتضمن المحتوى كتاباً من جميع الأنواع، بالإضافة إلى البرامج الإذاعية (الكلasicka والحالية) والخطب

والمقابلات والكوميديا الارتجالية والإصدارات الصوتية من الدوريات مثل نيويورك تايمز ووول ستريت جورنال.

قدمت الخدمة مستويين من الاشتراك الشهري هما؛ "أوديبل الذهبي" و"أوديبل البلاتيني"، بسعر 14.95 دولاراً أمريكياً و 22.95 دولاراً أمريكياً على التوالي، بحيث تتيح كلتا الخدمتين للمستخدمين الحصول على أرصدة يمكن استخدامها لشراء الكتب الصوتية (رصيد واحد كامل للذهب، ورصيدان كاملين على البلاتيني)، بينما تضمن البلاتيني أيضاً حواجز إضافية مثل الخصومات الحصرية، وفي 24 أغسطس 2020 استبدلت أوديبل كلا الخطتين بـ "أوديبل البلاتيني المتقدم" (إعادة تسمية للذهب على الرغم من التسuir البلاتيني والاعتمادات المجمعة للمشتركيين الحاليين)، وقدمت فئة اشتراك جديدة بقيمة 7.95 دولاراً تُعرف باسم "أوديبل المتقدم". يتضمن كلا المستويين الوصول إلى مكتبة منسقة حسب الطلب للكتب الصوتية والبودكاست وغيرها من المنتجات الأصلية، بينما لا تتضمن فئة أوديبل المتقدم أي أرصدة.<sup>282930</sup>

وبمجرد أن يشتري العميل عنواناً فإنه يُحفظ في مكتبة ذلك الشخص ويمكن تنزيله أو دفعه في أي وقت.<sup>31<sup>32</sup></sup> واعتباراً من 1 أبريل 2019 تنتهي صلاحية الاعتمادات بعد عام واحد من الإصدار، وتنتهي صلاحية الاعتمادات السابقة لهذا اليوم بعد عامين.<sup>33</sup>

### المحتوى الأصلي

في مايو 2015 عينت أوديبل إريك نوزوم، نائب رئيس البرمجة سابقاً في الإذاعة الوطنية العامة، كنائب أول لرئيس تطوير المحتوى الأصلي.<sup>34</sup>

في عام 2016 قدمت خدمة جديدة عند الطلب تُعرف باسم "قنوات مسموعة"، والتي تتميز ببرمجة صوتية قصيرة الشكل من منافذ مختلفة، بما في ذلك الأخبار والمنتجات الأصلية الأخرى. تم تضمين الوصول كجزء من اشتراك Audible ، وأصبح متاحاً أيضاً للمشتري Amazon Prime.<sup>35</sup> قارن Nuzum هذه الاستراتيجية بالمحظى الأصلي الذي أنشأته إتس بي أو أو نتفليكس،<sup>36<sup>37</sup></sup> وذكر أن الخدمة تتجنب عمداً استخدام كلمة "بودكاست" حتى لا تنفر المستمعين غير المعتادين على هذا المفهوم.

## معلومات عامة

البلد	المملكة المتحدة
التأسيس	1997
النوع	موقع ويب — عمل تجاري — مقالة — ناشر كتاب مسموع
الشكل القانوني	شركة
المقر الرئيسي	نيوارك
موقع الويب	(audible.com) الإنجليزية

## المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	أمازون
الصناعة	تجارة التجزئة

## أهم الشخصيات

المالك	أمازون
--------	--------

## بست باي



بست باي) بالإنجليزية Best Buy : هي شركة أمريكية لبيع الإلكترونيات متعددة الجنسيات يقع مقرها في رি�تشيفيلد، مينيسوتا، مختصة في الإلكترونيات الاستهلاكية، ومجموعة متنوعة من البضائع ذات الصلة، بما في ذلك البرمجيات، وألعاب الفيديو، والموسيقى، وأشرطة VHS ، وأجهزة تسجيل الفيديو، والهواتف المحمولة، والكاميرات الرقمية وأجهزة ستيريو السيارة وكاميرات الفيديو، بالإضافة إلى الأجهزة المنزلية كالغسالات والمغففات والثلاجات. تتخذ من مدينة ريتشفيلد في مينيابولس بولاية مينيسوتا مقراً لها. أسسها رجل الأعمال ريتشارد شولز مع شريكه التجاري غاري سمولياك في عام 1966. تعمل الشركة في جميع أنحاء العالم.

أغلقت الشركة جميع متاجرها في الصين في فبراير 2011، بعد الاندماج مع متاجر شركة جيانغسو الصينية خمس نجوم للتجزئة. في عام 1983 تم تغيير اسمها وتغيير علامتها التجارية والتركيز على مبيعات الإلكترونيات الاستهلاكية. ويعتبر براين دان الرئيس والمدير التنفيذي للشركة وذلك بعد تقاعده ريتشارد شولز (المؤسس) سنة 2009. وقد أدرجت الشركة لأول مرة في سوق نيويورك للأوراق المالية في عام 1987.

## التاريخ

في أغسطس 1966، افتتح ريتشارد شولز شركة صوت الموسيقى، وهو متجر للإلكترونيات المتخصصة في الستريوهات عالية الدقة في سانت بول، ولاية مينيسوتا. وقد مول شولز أول متجر له من مدخلاته الشخصية بالإضافة إلى حصوله على رهن العقاري، وبعد مرور سنة بلغت أرباح صوت الموسيقى حوالي 58,000 \$ في السنة الأولى. وفي عام 1978 وصل عدد متاجر الشركة إلى تسعه متاجر في جميع أنحاء ولاية مينيسوتا.

في عام 1983، بلغت المبيعات السنوية 10 ملايين دولار، وهي السنة التي تم تغيير اسم الشركة من صوت الموسيقى إلى بست باي. وقد قامت شركة بتوسيع منتجاتها لتشمل الأجهزة المنزلية وأجهزة تسجيل فيديو، في محاولة للتوسيع خارج قاعدتها. ثم النواة العاملاء من الذكور البالغة من العمر 15 عاماً إلى 18 عاماً. وفي وقت لاحق من ذلك العام تم افتتاح أول متجر لها في مدينة بورنسفيل، ولاية مينيسوتا. وبعد تسع سنوات قفزت الإيرادات السنوية للشركة إلى 1000000000 \$. وفي عام 1995، أطلقت الشركة لأول مرة متاجر من نوع آخر تسمى «مفهوم الثالث» والتي كانت أكبر من متاجرها السابقة. شملت توسيع عروض المنتجات، أكشاك تعمل باللمس التفاعلية التي تعرض معلومات المنتج لكل من العملاء والموظفين، والمناطق مظاهرة للمنتجات مثل أنظمة ستيريو الصوت المحيطي وألعاب الفيديو.

في عام 1998. أطلقت الشركة متاجر «مفهوم الرابع» مع توسيعها في نيو انجلاند، وهذه الأخيرة أصغر قليلاً من متاجر «مفهوم الثالث». وتشمل هذه المتاجر أيضاً مساحات واسعة لإظهار أنظمة المسرح المنزلي وبرامج الكمبيوتر. وقد تجاوزت متاجر الشركة في الولايات المتحدة حاجز 600 متجر. وافتتحت الشركة أول مكتب لها في شنغهاي، الصين في عام 2003.

في مايو 2006، استحوذت بست باي على أغلبية حصص شركة جيانغسو خمس نجوم للتجزئة مقابل 180 مليون \$. وتعتبر هذه الأخيرة رابع أكبر سلسلة متاجر التجزئة في الصين مع أكثر من 193 متجرًا في أنحاء ثمانى مقاطعات صينية.

في فبراير 2008، افتتح أول متجر لها في سان خوان، بورتوريكو. وفي نفس السنة أعلنت الشركة أنها ستبدأ بيع الآلات الموسيقية والمعدات ذات الصلة في أكثر من 80 من متاجر التجزئة، مما يجعل الشركة ثاني أكبر موزع موسيقي-أداة في الولايات المتحدة.

وفي ديسمبر كانون الأول من عام 2008 فتحت بست باي أول متجر لها في المكسيك. في يونيو 2009، أصبح براين دان المدير التنفيذي للشركة. مكان ريتشارد شولز، الذي تقاعد. حيث انضم براين دان إلى الشركة في عام 1985 بوصفه المشرف على المبيعات. وفي عام 2000، أصبح دان نائب الرئيس الأول لعمليات الساحل الشرقي ورئيس عمليات التجزئة في أمريكا الشمالية في عام

2004. وكان آخرها منصب رئيس والمدير التنفيذي لبست باي، وهو المنصب الذي كان يشغله منذ عام 2009.

في نوفمبر تشرين الثاني 2009. دخلت الشركة إلى السوق التركي وكان أول متجر في مدينة إزمير، تركيا. كما دخلت الشركة إلى السوق الأوروبي في أبريل 2010، من بوابة المملكة المتحدة عن طريق فتح أول متجر بست باي في مدينة ثوروك. الشركة فتحت في نهاية المطاف 11 متجرًا في المملكة المتحدة.

في عام 2012، استجابةً لانخفاض الإيرادات الإجمالية، أعلنت الشركة عن خطط للخضوع لاستراتيجية التحول. حيث بدأت المتاجر باعتماد صيغة «متاجر متصلة» إعادة تصميم، تقديم فرقة المهووس مع مكتب الخدمات المركزية وتنفيذ «متجر داخل متجر واحد» في أبريل 2013، خرجت الشركة من سوق الإلكترونيات الاستهلاكية الأوروبية عندما باعت 50٪ من حصتها في يريهاوس إلى الموزعة للهواتف النقالة في المملكة المتحدة. وتبلغ قيمتها حوالي 775 مليون \$. وفي 28 مارس 2015، ثم إغلاق سلسلة المستقبل تسوق في كندا. وبدأت الشركة مؤخرًا بالخروج من عدة أسواق بسبب التراجع الحاد في الإيرادات السنوية في السنوات الأخيرة. نتيجة انتشار ما يسمى بالتجارة الإلكترونية.



أفضل شراء في مركز النهضة، عبر الشارع من The Streets at Southpoint في دورهام، ولاية كارولينا الشمالية.

## معلومات عامة

الاسم التجاري	Best Buy
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1966 (as 57 سنة) Sound of Music) 1983 (as Best Buy)
النوع	شركة عامة
الشكل القانوني	شركة مساهمة
المقر الرئيسي	ريتش菲尔د
موقع الويب	www.bestbuy.com

## المنظومة الاقتصادية

الشركات التابعة	Geek Squad (en)
الصناعة	Retail
المنتجات	Consumer electronics
	أهم الشخصيات

المؤسس	ريتشارد إم. شولز
المدير التنفيذي	هوبر جولي
أهم الشخصيات	<p>هوبر            جولي            (Chairman            and CEO)            Sharon            McCollam (CFO)</p>
<b>الإيرادات والعائدات</b>	
البورصة	<p>الرمز في بورصة            نيويورك : BBY            إس وبي 500</p>
العائدات	<p>دولار▲            أمريكي 42.568            billion</p>
الربح الصافي	<p>1.419 بليون دولار            أمريكي 1 – (2022)            2023) (2022) ▲</p>
الدخل التشغيلي	<p>دولار▲            أمريكي 2.375            billion</p>
الأصول	<p>دولار▲            أمريكي 14.421            billion</p>

## بوكنج هولدنج



بوكنج هولدنج هي شركة في ولاية ديلاروولك بولاية كونيتيكت التي تمتلك وتدبر العديد من مواقع محركات البحث واسعار الفنادق والرحلات وتشمل هذه المواقع أجودا دوت كوم وبوكنج دوت كوم. تدبر الشركة موقع في حوالي 40 لغة موزعة على 200 دولة. في عام 2017 ، تم تحقيق 89٪ من إجمالي أرباحها خارج الولايات المتحدة - استخدم معظمها موقع Booking.com.

### الموقع

يُعدُّ أجودا من أكبر المواقع العالمية لحجز الفنادق. انطلق من القارة الآسيوية في العام 1998، قبل أن يحقق انتشاراً سريعاً وكبيراً في مختلف دول العالم. واشتهر بكونه الأرخص والأسهل والأكثر تطويراً، وهناك العديد من الأمور التي يتفوق فيها أجودا على غيره من التطبيقات، كما يعتمد نظام "المفاجآت"، فلا يمكن أن تمر خطوة في رحلتك دون ميزة ترافقها. من أهم مميزات أجودا خياراته الكثيرة، حيث يضم أكثر من 1.8 مليون فندق وشقة فندقية، بالإضافة إلى أماكن الإقامة الأخرى: كالفيلا، والشقق المفروشة، والخيام والبانгалو، وغيرها الكثير من الخيارات.

### معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة
-------	------------------

التأسيس	1997 يوليو
النوع	عمل تجاري — مقاولة — شركة عمومية محدودة
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	نوروكولك على الخريطة 
موقع الويب	( <a href="http://bookingholdings.com">bookingholdings.com</a> الإنجليزية)

### المنظومة الاقتصادية

<

الشركات التابعة  القائمة ...

الصناعة  قطاع السفر

المنتجات  بوكينج

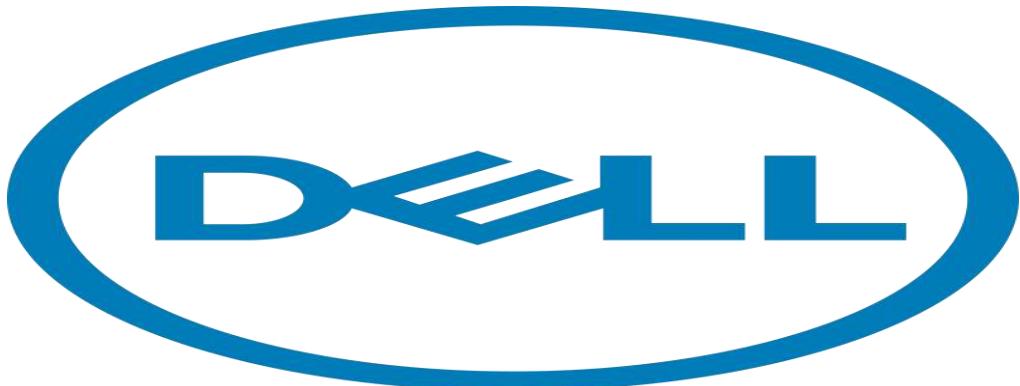
### أهم الشخصيات

المؤسس  جاي إس. ووكر

### الإيرادات والعائدات

البورصة  بورصة نازدак ([BKNG](#))

## ديل DELL



ديل) بالإنجليزية DELL : هي شركة أمريكية مقرها الرئيسي في راوند روك - تكساس متخصصة في مجال الحاسوب والتكنولوجيا، تقوم بتطوير، صناعة، بيع، ودعم الحواسيب الشخصية، وباقى المنتجات المتعلقة بالحواسيب. بحلول 2008 أصبحت ديل توظف أكثر من 88 ألف شخص حول العالم.

نمت ديل خلال الثمانينات والتسعينات من القرن العشرين لتصبح (الفترة معينة) أكبر بائع للحواسيب ومزودات الخدمة. كما أنها في 2008، احتلت المرتبة الثانية في مبيعات الحواسيب من بين مصنعي الحواسيب بعد هوليت-باكارد. تبيع شركة ديل حالياً الحواسيب الشخصية، مزودات الخدمة، أجهزة حزن البيانات، محولات الشبكات، والمرانى (التلفزيونات).

في عام 2006، قامت مجلة فورتشن بتقييم ديل على أنها الشركة 25 من بين أكبر الشركات في قائمة فورتشن 500، والثامنة في قائمتها السنوية لأكثر الشركات تقديراً في الولايات المتحدة. في عام 2007، حصلت ديل على التسلسل 34 والثامنة على التوالي في القوائم المكافئة لذلك العام. أحد منشورات عام 2006 أشار إلى ديل على أنها الشركة الثامنة والثلاثون بين الشركات الأكثأ أداؤ في S&P 500 حيث قدمت أداءً كبيراً في الأسواق على مر السنوات الخمسة عشر السابقة.

## تاريخ الشركة

## خلفية الشركة

بينما كان مايكيل ديل طالباً في جامعة تكساس في أوستن، قام بتأسيس الشركة باسم "PC's Limited" برأس مال 1000 دولار أمريكي. الشركة الأولية كانت تقوم ببيع الحاسوبات المترافق مع IBM مايكيل ديل بدأ بالتجارة معتقداً بأنه عندما يبيع أنظمة الحاسوب الشخصية مباشرة إلى المستخدمين فإن شركته ستتحقق فهماً أكبر لمتطلبات الزبائن وتزودهم بأكثر منتجات الحاسوب فعالية بما يليه تلك المتطلبات. قام مايكيل ديل بترك الدراسة من أجل التفرغ التام لعمله الجديد، وخصوصاً بعد حصوله على توسيع رأس المال بقيمة 300,000 دولار أمريكي من عائلته.

في عام 1985 قامت الشركة بإنتاج أول حاسوب من تصميمها الخاص والمسمى "Turbo PC" والتي بيعت بسعر 795 دولار أمريكي. وكان تصميماً يتضمن معالج متواافق مع إنتل 8088 وي العمل بسرعة 8 ميجاهيرتز. قامت الشركة بالإعلان عن هذا المنتج في مجلات الحواسيب الوطنية من أجل بيعها مباشرةً للزبائن، وقامت بتجميع كل حاسوب خصيصاً حسب خيارات الزبون. مما منح المشترين أسعاراً أقل من أسعار الشركات التجارية، ولكن مع كفاءة أكبر من تجميع تلك المكونات بأنفسهم. على الرغم من كون شركة PC's Limited ليست أول شركة تتبع إسلوب العمل هذا، لكنها أصبحت واحدة من أولى الشركات التي نجحت في هذا الإسلوب. وقد جمعت أكثر من 73 مليون دولار أمريكي كعائد إجمالي خلال سنتها الأولى.

## الأصول

ترجع أصول شركة ديل إلى عام 1984، عندما أنشأ مايكيل ديل ل회사 الحواسيب، والتي كانت تعمل في ذلك الوقت باسم شركة الحاسوب الشخصي المحدودة، عندما كان طالباً في جامعة تكساس في أوستن. باعت الشركة التي تتخذ من غرف النوم مقراً لها أجهزة كمبيوتر شخصية متواقة مع نظام التشغيل التي أنتجتها شركة آي بي إم الأمريكية والتي تم إنشاؤها من مكونات حواسيب مُخَرَّنة. ترك ديل الدراسة للتتركيز بدؤام على أعماله الوليدة، بعد حصوله على رأس مال يُقدر بقيمة 1000 دولار من عائلته.

في عام 1985، أنتجت الشركة أول كمبيوتر من تصميمها الخاص، وهو تيربو سي، والذي تم بيعه بمبلغ 795 دولاراً. أعلنت شركة الحاسوب الشخصي المحدودة في مجلات الحواسيب الوطنية، أن أنظمتها معرضة للبيع مباشرةً للمستهلكين كما يتم تركيبها حسب الطلب وفقاً لمجموعة من الخيارات. حققت الشركة أكثر من 73 مليون دولار في السنة الأولى من عملها.

في عام 1986، أحضر مايكل ديل لي ولكر، وهو صاحب رأس مال مغامر يبلغ من العمر 51 عاماً، وعيّنه كرئيس ومدير تنفيذي لقسم العمليات، ليعمل كمستشار مايكل ديل ولينفذ أفكار ديل لتنمية الشركة. كان لولكر دور أساسي في استقطاب أعضاء لمجلس الإدارة عندما أصبحت الشركة عامة في عام 1988. تقاعد ولكر في عام 1990 بسبب الصحة، وقام مايكل ديل بتعيين مورتون مايرسون في منصب الرئيس التنفيذي ورئيس أنظمة البيانات الإلكترونية ليقوم بتحويل الشركة من شركة متوسطة الحجم ذات نمو سريع إلى شركة تبلغ قيمتها المليار دولار.

أسقطت الشركة اسم شركة الحاسوب الشخصي المحدودة في عام 1987 لتصبح مؤسسة ديل للحواسيب وبدأت في التوسيع عالمياً. في يونيو 1988، نمت القيمة السوقية لشركة ديل من 30 مليون دولار إلى 80 مليون دولار من عرضها العام الأولي في البورصة في 22 يونيو؛ حيث ارتفعت قيمة السهم الواحد من 3.5 مليون دولار للسهم 8.5 مليون دولار للسهم. في عام 1992، أدرجت مجلة فورتشن شركة مؤسسة ديل للحواسيب في قائمتها لأكبر 500 شركة في العالم، مما جعل مايكل ديل أصغر مدير تنفيذي لشركة تدخل قائمة فورتشن غلوبال 500.

في عام 1993، لاستكمال قناة المبيعات المباشرة الخاصة بها، خططت ديل لبيع أجهزة الكمبيوتر في متاجر البيع بالتجزئة الكبيرة مثل وول مارت، والتي كان من شأنها أن تجلب 125 مليون دولار إضافية في الإيرادات السنوية. أقنع كيفن رولينز، مستشار شركة باين، مايكل ديل بالانسحاب من هذه الصفقات، معتقداً أنها ستكون خاسرة للعمال على المدى الطويل. كانت عائدات البيع بالتجزئة ضعيفة في أحسن الأحوال وتركت ديل قناة البيع بالتجزئة في عام 1994. سينضم رولينز قريباً إلى ديل بدوام كامل ويصبح في النهاية رئيساً ومديراً تنفيذياً للشركة.

## النمو في التسعينيات وأوائل القرن الحادي والعشرين

في الأصل، لم تركز ديل على السوق الاستهلاكية، بسبب ارتفاع التكاليف وهوامش الربح المنخفضة بشكل غير مقبول عند البيع للأفراد والأسر؛ تغير هذا عندما انطلقت موقع الشركة على الإنترنت في عامي 1996 و 1997. وبينما كان متوسط سعر البيع للأفراد في الصناعة ينخفض، كان متوسط سعر البيع للأفراد عند شركة ديل في ارتفاع، حيث كان مشترو أجهزة الكمبيوتر للمرة الثانية والثالثة يريدون أجهزة كمبيوتر قوية ذات ميزات متعددة وليسوا بحاجة إلى الكثير من الدعم الفني ولذلك اختاروا ديل. وجدت ديل فرصة بين الأفراد المتمرسين في استخدام الكمبيوتر

والذين أحبوا سهولة الشراء المباشر، وتخصيص أجهزة الكمبيوتر الخاصة بهم وفقاً لإمكانياتهم، وتسليمها في غضون أيام. في أوائل عام 1997، أنشأت ديل مجموعة تسويق ومبيعات داخلية مخصصة لخدمة السوق المحلية وقدمت خط إنتاج مصمم خصيصاً للمستخدمين الفرديين.

من عام 1997 إلى عام 2004، تمنت ديل بنمو مطرد وكسبت حصصاً في السوق على حساب منافسيها حتى أثناء خلال نفس الفترة، كافح بائعو أجهزة الكمبيوتر المنافسون مثل كومباك وغاتوايواي بي إم وباكارد بيل واي إس تي ريسرش وتركوا السوق في النهاية أو تم شرائهم. تفوقت ديل على كومباك لتصبح أكبر شركة مصنعة لأجهزة الكمبيوتر في عام 1999. شكلت تكاليف التشغيل 10 بالمائة فقط من إيرادات ديل البالغة 35 مليار دولار في 2002، مقارنة مع 21 بالمائة من العائدات في هوليت-باكارد، و 25 بالمائة في غاتواي، و 46 بالمائة في سيسكو. في عام 2002، عندما اندمجت كومباك مع هوليت-باكارد (الشركة المصنعة لأجهزة الكمبيوتر الشخصية التي احتلت المركز الرابع)، احتلت شركة هوليت-باكارد المدمجة حديثاً المركز الأول ولكنها واجهت صعوبات واستعادت ديل تقدمها قريباً. كانت شركة ديل الأسرع نمواً في أوائل العقد الأول من القرن الحادي والعشرين.

حصلت ديل على أعلى تصنيف في موثوقية الكمبيوتر الشخصي وخدمة العملاء / الدعم الفني وحافظت عليه، وفقاً لمجلة كونسيومرپورتس، عاماً بعد عام، خلال منتصف التسعينيات وحتى أواخره حتى عام 2001 قبل إصدار ويندوز إكس بي مباشرةً.

في عام 1996، بدأت ديل في بيع أجهزة الكمبيوتر من خلال موقعها على الإنترنت.

في منتصف التسعينيات، توسيع ديل إلى ما وراء أجهزة الكمبيوتر المكتبية وأجهزة الكمبيوتر المحمولة من خلال بيع الخوادم، بدءاً من الخوادم منخفضة التكلفة. كان المزودون الثلاثة الرئيسيون للخوادم في ذلك الوقت هم آي بي إم و هوليت-باكارد و كومباك، وكان الكثير منها يعتمد على تقنية خاصة، مثل معالجات باور4 من إنتاج آي بي إم أو إصدارات مختلفة من نظام التشغيل يونكس. لم تتطلب خوادم ديل الجديدة بور إيدج استثماراً كبيراً في التقنيات الخاصة، حيث قامت بتشغيل نظام ويندوز إن تي على شرائح إنترل، ويمكن صناعتها بسعر أرخص من منافسيها. ونتيجة لذلك، شكلت عائدات شركة ديل من بيع الخوادم، التي لم تكن موجودة تقريراً في عام 1994، 13 بالمائة من إجمالي مدخل الشركة بحلول عام 1998. وبعد ثلاث سنوات،

تجاوزت ديل شركة كومباك كأفضل مزود للخوادم القائمة على إنترنال، بنسبة 31 بالمائة من السوق. تم الاستحواذ الأول لشركة ديل في عام 1999 بشراء شركة كونفيج نت تكنولوجيز مقابل 332 مليون دولار، بعد أن فشلت ديل في تطوير نظام تخزين مؤسسي داخلياً؛ لم تتناسب تقنية كونفيج نت الأنيقة والمعقدة مع النموذج التجاري لصانعي منتجات ديل الأساسية، مما أجبر ديل على تدوين القيمة الكاملة لعملية الاستحواذ.

في عام 2002، قامت ديل بتوسيع خط إنتاجها ليشمل أجهزة التلفزيون والأجهزة المحمولة ومشغلات الصوت الرقمية والطابعات. رئيس مجلس الإدارة والمدير التنفيذي مايكل ديل قد منع الرئيس ومدير العمليات كيفن رولينز مراً وتكراراً من تقليل اعتماد الشركة الشديد على أجهزة الكمبيوتر، وأراد رولينز تخفيف اعتماد الشركة على أجهزة الكمبيوتر من خلال الاستحواذ على شركة إي أم سي.

في عام 2003، تم تغيير اسم الشركة ليصبح ببساطة «شركة ديل» للاعتراف بتوسيع الشركة إلى ما وراء أجهزة الكمبيوتر.

في عام 2004، استقال مايكل ديل من منصب الرئيس التنفيذي مع احتفاظه بمنصب رئيس مجلس الإدارة، وسلم منصب الرئيس التنفيذي إلى كيفن رولينز، الذي كان الرئيس والمدير التنفيذي لقسم العمليات منذ عام 2001. على الرغم من عدم امتلاكه لقب الرئيس التنفيذي، إلا أن مايكل ديل تصرف بحكم الأمر الواقع على أنه الرئيس التنفيذي المشارك لرولينز.

تحت قيادة رولينز، استحوذت شركة ديل على ألين وير، وهي شركة لتصنيع أجهزة الكمبيوتر المتطرفة، والتي تستهدف بشكل أساسي سوق الألعاب.

## خيبات الأمل

في عام 2005، بينما استمرت الأرباح والمبيعات في الارتفاع، تباطأ نمو المبيعات بشكل كبير، وقد سهم الشركة 25٪ من قيمتها في ذلك العام. بحلول يونيو 2006، تم تداول السهم بحوالى

25 دولاراً أمريكياً، وهو ما يمثل انخفاضاً بنسبة 40٪ عن يوليو 2005 - الذي هو أعلى مستوى للشركة في عصر ما بعد الدوت كوم.

يعزى تباطؤ نمو المبيعات إلى نضوج سوق أجهزة الكمبيوتر، والذي شكل 66٪ من مبيعات ديل، وأشار المحللون إلى أن ديل بحاجة إلى شق طريقها في قطاعات الأعمال غير المتعلقة بالحواسيب الشخصية مثل التخزين والخدمات والخوادم. ارتبطت ميزة ديل السعرية بتصنيعها شديد الهزال لأجهزة الكمبيوتر المكتبية، ولكن هذا أصبح أقل أهمية حيث أصبح من الصعب الاقتصاد وتخفيف تكلفة الإنتاج داخل سلسلة التوريد الخاصة بالشركة بما يكفي لتقديم أسعار مغربية في السوق، ولأن المنافسين مثل هوليت-باكارد وأيسر جعلوا عمليات تصنيع أجهزة الكمبيوتر الخاصة بهم أكثر كفاءة لمنافسة ديل، مما أضعف الميزة التقليدية المتمثلة في أسعار حواسيب ديل. في مجال صناعة الحواسيب الشخصية، كان الانخفاض في الأسعار إلى جانب الزيادات المناسبة في الأداء يعني أن ديل لديها فرص أقل لبيع منتجاتها لعملائها (إستراتيجية مربحة لتشجيع المشترين على ترقية المعالج أو الذاكرة). ونتيجة لذلك، كانت الشركة تتبع أجهزة الكمبيوتر الرخيصة نسبة أكبر من ذي قبل، مما أدى إلى تآكل هامش الربح. أصبح قطاع الكمبيوتر المحمول هو الأسعّر نمواً في سوق أجهزة الكمبيوتر، لكن ديل أنتجت أجهزة كمبيوتر محمولة منخفضة التكلفة في الصين مثل شركات تصنيع أجهزة الكمبيوتر الأخرى، مما أدى إلى القضاء على مزايا تكلفة التصنيع المنخفضة لشركة ديل، بالإضافة إلى اعتماد ديل على مبيعات الإنترنت مما أدى إلى فقدانها لمبيعات الحواسيب المحمولة المتزايدة في المتاجر العملاقة. اقترح موقع سي نت أن ديل كانت عالقة في تسليع أجهزة الكمبيوتر كبيرة الحجم ذات هامش الأرباح المنخفض، مما منعها من تقديم المزيد من الأجهزة المثيرة التي طلبها المستهلكون.

على الرغم من خطط التوسيع في المناطق العالمية الأخرى وقطاعات منتجات مختلفة، كانت ديل تعتمد بشكل كبير على بيع أجهزة الكمبيوتر للشركات الأمريكية، حيث شكلت أجهزة الكمبيوتر المكتبية للعملاء التجاريين والشركات 32 بالمائة من إيراداتها، وتأتي 85 بالمائة من هذه الإيرادات من البيع للشركات، وتأتي 64 بالمائة من عائداتها من أمريكا الشمالية والجنوبية، وفقاً لنتائج الربع الثالث لعام 2006. كانت شحنات أجهزة الكمبيوتر المكتبية في الولايات المتحدة تتقلص، وصارت الشركات التي تشتري أجهزة الكمبيوتر مع دورات ترقية وتحديث (خدمات ما بعد البيع) تحفظ من شراء أنظمة جديدة لذلك قررت التوقف شرائها لفترة. بدأت آخر دورة ترقية وتحديث في حوالي عام 2002، أي بعد ثلاث سنوات أو نحو ذلك من بدء الشركات في شراء أجهزة الكمبيوتر بعد مشاكل عام 2000 المتوقعة، ولم يكن من المتوقع أن يقوم عملاء الشركات بشراء دورات الترقية والتحديث مرة أخرى حتى الاختبار الشامل لنظام التشغيل ويندوز فيستا من

إنتاج شركة مايكروسوفت (كان من المتوقع صدوره في أوائل عام 2007)، مما يؤجل الدورة التالية دورة إلى عام 2008. بسبب اعتمادها الكبير على أجهزة الكمبيوتر، كان على ديل خفض الأسعار لزيادة حجم المبيعات، مع المطالبة بتحفيضات كبيرة من الموردين.

ظللت ديل عالقة منذ فترة طويلة بنموذج المبادرات المباشر الخاصة بها. أصبح المستهلكون هم المحرك الرئيسي لمبيعات أجهزة الكمبيوتر في السنوات الأخيرة، ومع ذلك كان هناك انخفاض في شراء المستهلكين لأجهزة الكمبيوتر من خلال الويب أو عبر الهاتف، حيث كانت أعداد متزايدة تزور متاجر بيع الإلكترونيات لتجربة الأجهزة أولًا. كان منافسو ديل في صناعة أجهزة الكمبيوتر الشخصية، هوليت-باكارد وغاتوايوآيسير، يتمتعون بحضور طويل في مجال البيع بالتجزئة ولذا كانوا على استعداد جيد للاستفادة من تحول المستهلك. أدى غياب شركة ديل عن سوق البيع بالتجزئة إلى إحباط محاولات الشركة لتقديم الأجهزة الإلكترونية الاستهلاكية مثل أجهزة التلفزيون ذات الشاشات المسطحة ومشغلات إم بي 3. ردت شركة ديل من خلال تجربة الأكشاك التجارية، بالإضافة إلى متاجر شبه البيع بالتجزئة في تكساس ونيويورك.

كانت ديل معروفة بأنها شركة تعتمد على كفاءة سلسلة التوريد الخاصة بها لبيع التقنيات الموجودة بأسعار منخفضة، بدلاً من أن تكون هي من يبتكر تقنيات جديدة. بحلول منتصف العقد الأول من القرن الحادي والعشرين، كان العديد من المحللين يتطلعون إلى ابتكارات الشركات باعتبارها المصدر التالي للتطور والنمو في قطاع التكنولوجيا. إن الإنفاق المنخفض لشركة ديل على البحث والتطوير مقارنة بإيراداتها (مقارنةً بشركات آي بي إم وهوليت-باكارد وأبل) - التي كانت مرتفعة في سوق أجهزة الكمبيوتر الشخصية - منعها من تحقيق تقدم في قطاعات أكثر ربحاً، مثل مشغلات إم بي 3 والأجهزة المحمولة في ما بعد. زيادة الإنفاق على البحث والتطوير كان سيقلل من هوامش أرباح سلسلة التوريد التي أكدت عليها الشركة. حققت ديل أداءً جيداً كمؤسسة ذات تنظيم أفقى تُركّز على أجهزة الكمبيوتر وذلك في ثمانينيات القرن العشرين عندما كانت الصناعة الحاسوبية تتبعَ التنظيم الأفقي الذي يتميز بوجود مستويات إدارية قليلة ومتداخلة بين الموظفين والإداريين. ولكن بحلول منتصف عام 2000، تحولت الصناعة إلى الاعتماد على تنظيمات هرمية متكاملة لتقديم حلول تقنية كاملة ولكن ديل تخلفت كثيراً عن المنافسين مثل هوليت-باكارد وأوراكل.

صار لدى ديل سمعة سيئة في خدمة العملاء، منذ عام 2002، وتفاقمت المشكلة مع نقلها لمراكز الاتصالات الخاصة بها إلى خارج الولايات المتحدة ومع تزايد نمو الشركة صارت هيكلها

القاعدية المسئولة عن الدعم الفني غير كافية لخدمة جميع العملاء، نتيجة لذلك تعرضت لانتقادات متزايدة على الويب. كان طراز ديل الأصلي معروفاً برضاء العملاء العالي عندما باعت الشركة أجهزة الكمبيوتر للآلاف ولكن بحلول عام 2000، لم تستطع الشركة تبرير المستوى الخدمة المُتدنّى عندما بيعت أجهزة الكمبيوتر من نفس الطراز للمئات. كمحاولة لحل المشكلة قام الرئيس التنفيذي كيفن رولينز بتغيير منصب ديك هانتر من رئيس التصنيع إلى رئيس خدمة العملاء. هانتر، الذي أشار إلى أن عقلية خفض التكاليف الموجودة في الحمض النووي لشركة ديل تمثل عائقاً و«تقف في الطريق»، حاول تقليل عدد مرات تحويل المكالمات وجعل موظفي مراكز الاتصالات يحلون استفسارات وطلبات العملاء في مكالمة واحدة. بحلول عام 2006، أنفقت ديل 100 مليون دولار في بضعة أشهر فقط لتحسين هذا الأمر وتم طرح خدمة ديلكونكت للإجابة على استفسارات العملاء بسرعة أكبر. في يوليو 2006، بدأت الشركة مدونتها المسماة «دايركت2ديل»، ثم في فبراير 2007، أطلق مايكل ديل موقعًا تابعاً للشركة تحت اسم «عاصفة الأفكار»، طالباً من العملاء الإدلاء بأرائهم ونصائحهم في عدة مواضيع منها مسألة بيع أجهزة الكمبيوتر تدعم نظام التشغيل لينكس ومسألة تقليل «التطبيقات المثبتة مسبقاً» التي توضع في أجهزة الكمبيوتر لأغراض ترويجية. نجحت هذه المبادرات في تقليل التقييمات السلبية في المدونة من 49٪ إلى 22٪، فضلاً عن تقليل البحث عن شعار «ديل هيل» (ومعناه «ديل الجحيم» وهو شعار كان يستخدم لانتقاد شركة ديل ومنتجاتها) الذي كان بارزاً على محركات البحث على الإنترنت.

كانت هناك أيضاً انتقادات بأن ديل استخدمت مكونات معطلة أو بها عيوب في أجهزة الكمبيوتر الخاصة بها، وبشكل خاص تلك 11.8 مليون جهاز كمبيوتر مكتبي من طراز أوبتيبلينكس التي تم بيعها للشركات والحكومات من مايو 2003 إلى يوليو 2005، والتي كانت تحتوي على مكثفات بها عيوب. نتيجةً لاشتعال حريق في جهاز كمبيوتر محمول من إنتاج ديل، تم سحب نوع البطاريات المستخدم في الجهاز من السوق في أغسطس 2006، وقد تسبّبت هذه الحادثة في تلقي الشركة لكثير من الانتقادات والتقييمات السلبية، ولكن فيما بعد، تم اكتشاف أن شركة سوني هي المسؤولة عن تلك البطاريات.

كان عام 2006 هو العام الأول الذي كان فيه نمو ديل أبطأ من نمو سوق صناعة الحواسيب الشخصية. بحلول الربع الرابع من عام 2006، فقدت ديل لقبها كأكبر شركة مصنعة لأجهزة الكمبيوتر الشخصية لصالح منافستها هوليت-باكارد التي قامت بتنشيط مجموعة الأنظمة الشخصية الخاصة بها بفضل إعادة الهيكلة التي بدأها رئيسها التنفيذي مارك هيرد.

بعد تلقي أربعة من أصل خمسة تقارير كانت فيها الأرباح أقل من التوقعات، استقال كيفن روليوز من منصب الرئيس والمدير التنفيذي في 31 يناير 2007، وتولى المؤسس مايكل ديل منصب الرئيس التنفيذي مرة أخرى.

## ديل 2.0 وتقليل الحجم

أعلنت شركة ديل عن حملة تغييرات سمّتها «ديل 2.0»، كما قامت بتقليل عدد الموظفين وتنويع منتجات الشركة. أثناء الفترة التي تولى فيها مايكل ديل رئاسة مجلس الإدارة بعد تخليه عن منصب الرئيس التنفيذي، كان هذا الأخير لا يزال يقوم بتدخلات كبيرة في قرارات الشركة خلال السنوات التي كان فيها كيفن روليوز هو الرئيس التنفيذي. مع عودة مايكل ديل كرئيس تنفيذي، شهدت الشركة تغييرات فورية في قسم العمليات، حيث تم الاستغناء عن خدمات العديد من كبار نواب الرئيس السابق والموظفين الجدد الذين تم جلبهم من خارج الشركة. أعلن مايكل ديل عن عدد من المبادرات والخطط (في إطار حملة «ديل 2.0») بهدف تحسين الأداء المالي للشركة. وتشمل هذه الإجراءات إلغاء علاوات الموظفين لعام 2006 وبال مقابل تم تقديم بعض الجوائز التقديرية، كما تم تقليل عدد المسؤولين الذين يقدمون تقاريرهم مباشرة إلى مايكل ديل من 20 إلى 12، بالإضافة للقيام بإجراءات لمحاربة «البيروقراطية» داخل الشركة. تقاعد جيم شنايدر من منصب المدير المالي بسبب خصوص الشركة لتحقيقات هيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية في ما يخص ممارساتها المحاسبية، وحل محله دونالد كاري.

في 23 أبريل 2008، أعلنت ديل عن إغلاق أحد أكبر مراكز الاتصالات التابعة لها في كناتا، أونتاريو، بكندا مما أدى إلى إنهاء مهام حوالي 1100 موظف، كانت حوالي 500 من هذه التسريحات فورية. تم افتتاح مركز الاتصالات جديد في عام 2006 بعد أن فازت العاصمة الكندية أوتاوا بعرض لاستضافته. بعد أقل من عام، خططت ديل لتوظيف 3000 عامل لزيادة قوتها العاملة من أجل إضافة مركز جديد. تم التراجع عن هذه الخطط، بسبب ارتفاع الدولار الكندي الذي جعل رواتب موظفي أوتاوا مُكْلِفة نسبياً، وأيضاً من أجل تطبيق السياسة الجديدة للشركة والتي تقضي بنقل مراكز الاتصالات لخارج الولايات المتحدة وكندا بهدف تحفيض التكاليف. كما أعلنت الشركة عن إغلاق مكتبهما في إدمونتون، بمقاطعة البرتا الكندية، مما أدى إلى إنهاء مهام 900 موظف. في المجموع، أعلنت ديل عن إنهاء مهام حوالي 8800 موظف خلال الفترة الممتدة بين 2007 و 2008 وهو ما يُمثّل 10٪ من قوتها العاملة.

بحلول أواخر العقد الأول من القرن الحادي والعشرين، أصبح أسلوب «التركيب حسب الطلب» الذي تعتمد عليه ديل في التصنيع غير فعال - تعد الحواسيب الشخصية التي تقوم الشركة بتركيبها في مصانع أمريكية بنفس الكفاءة أو المنافسة مع منتجات الشركات التي تقوم بذلك في مصانع آسيوية حيث أن حواسيب هذه الأخيرة تكون عالية كفاءة وتكلفة إنتاجها منخفضة. أغفلت ديل مصانعها المنتجة للحواسيب المكتبية في أمريكا الشمالية، بما في ذلك مركز التصنيع مورت توبفير في أوستن، تكساس (وهو الموقع الأصلي للشركة) ومصنع مدينة لبنان، تينيسي (الذي افتتح سنة 1999) وتم إغلاقهما في عام 2008 وأوائل عام 2009، على التوالي. تلقى مصنع إنتاج الحواسيب المكتبية في وينستون سالم بولاية كارولينا الشمالية حواجز بقيمة 280 مليون دولار أمريكي من الولاية وتم افتتاحه سنة 2005، لكنه توقف عن العمل في نوفمبر 2010. ولقد كان عقد شركة ديل مع الولاية يُجبر الشركة على إرجاع الحواجز لعدم استيفاء الشروط، لذلك باعت ديل مصنع كارولينا الشمالية لشركة هرباليفي. تم نقل معظم الأعمال التي كانت تجري في مصنع ديل في الولايات المتحدة إلى مُنشآت شركات تصنيع تم التعاقد معها في كل من آسيا والمكسيك بالإضافة إلى عدد من المصانع التي تملكها الشركة في الخارج. تم الإبقاء على منشأة ميامي بفلوريدا التابعة لشركة ألين وير التي تملّكها ديل قيد التشغيل، كما واصلت ديل إنتاج خوادمها (وهي منتجاتها الأكثر ربحاً) في أوستن، تكساس. في 8 يناير 2009، أعلنت ديل عن إغلاق مصانعها في ليمرick بأيرلندا، مع تسريح 1900 موظف وتحويل الإنتاج إلى مصانعها في وودج في بولندا.

كان لإصدار الحاسوب اللوحي آي باد من إنتاج أبل تأثير سلبي على شركة ديل وغيرها من بائعي أجهزة الكمبيوتر التقليدية، حيث ابتعد المستهلكون عن أجهزة الكمبيوتر المكتبية والمحمولة. لم يتمكن قسم إنتاج الأجهزة المحمولة في ديل من تحقيق النجاح في تطوير الهاتف الذكي أو الأجهزة اللوحية، سواء كانت تعمل بنظام ويندوز أو أندرويد. حقق إنتاج جهاز ديل ستري克 إخفاقاً تجارياً ونقدياً بسبب نظام تشغيله القديم ومعاناته من أخطاء عديدة بالإضافة إلى شاشته ذات الدقة المنخفضة. أشارت مجلة إنفو ورلد إلى أن ديل والشركات الأخرى المصنعة للمعدات الأساسية توقعوا أنَّ سوق الأجهزة اللوحية هو سوق قصير الأمد لذلك لم يستثمروا كثيراً في هذا المجال ورَكِزوا فقط على تشغيل نظام أندرويد، وكانت هذه الرؤية هي السبب في إهمال واجهة المستخدم والفشل في جذب مستهلكي هذا السوق وكسب ثقتهم. كرَّد فعل قامت ديل بإصدار مجموعة حواسيب متطرفة، مثل سلسلة الحواسيب المكتبية المحمولة إكس بي أس، ولكنها لم تتمكن من منافسة أجهزة آي باد لأبل وأجهزة كيندل فاير لأمازون. في ديسمبر 2012، عانت ديل

من أول انخفاض لها في مبيعات العطلات منذ خمس سنوات، على الرغم من إدخال نظام التشغيل ويندوز 8.



Dell Headquarters

معلومات عامة	
الاختصار	Dell Technologies (بالإنجليزية )
سميت باسم	مايك ديل
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	7 سبتمبر 2016
النوع	شركة خاصة — عمل تجاري مقاولة — شركة عمومية محدودة

الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة 
المقر الرئيسي	راوند روك الولايات المتحدة   على الخريطة
الجوائز	جوائز السندان الفضي 1 (2007) 
موقع الويب	dell.com (إنجليزية) delltechnologies.com 

### المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	Dell Technologies (en)  
ألين وير	
الشركات التابعة	SonicWall (en) 
	Force10 (en) 
	شركة إيه أم سي 2 
الصناعة	عتاد الحاسوب— برمجيات 
الم المنتجات	< القائمة... 

### أهم الشخصيات

المالك	Dell Technologies (en)  

المؤسس	مايكل ديل
المدير التنفيذي	مايكل ديل
المدير	مايكل ديل
الموظفون	(2020) 4000,165

### الإيرادات والعائدات

بورصة نيويورك (DELL)	بورصة
102.301	بillion دولار
(2022 - 2023)	أمريكي
2.442	بillion دولار
(2022 - 2023)	أمريكي
57	billion دولار
(2021)	أمريكي
5.771	بillion دولار
(2022 - 2023)	أمريكي

## نتفليكس Netflix



نتفليكس (بالإنجليزية Netflix) هي شركة ترفيهية أمريكية أسسها ريد هاستنجز ومارك راندولف في 29 أغسطس 1997، في سكوتلند فال، كاليفورنيا.<sup>1</sup> تختص في تزويد خدمة البث الحي والفيديو حسب الطلب وتوصيل الأقراص المدمجة عبر البريد. في عام 2013، توسيع شركة نتفليكس بإنتاج الأفلام والبرامج التلفزيونية، وتوزيع الفيديو عبر الإنترنت. اعتباراً من 2017، اتخذت شركة نتفليكس مدينة لوس أنجلوس، كاليفورنيا مقراً لها.

عملت شركة نتفليكس في البداية بتقديم خدمة بيع وتأجير الأقراص المدمجة (دي في دي)، وبلو راي (، بعد عام من تأسيس الشركة قرر هاستنجز إيقاف مبيعات الأقراص المدمجة للتركيز على خدمة التأجير عبر البريد.<sup>2</sup> في عام 2007، توسيع الشركة أعمالها بتقديم خدمة البث عبر الإنترنت، مع إبقاء خدمة تأجير الأقراص المدمجة. توسيع الشركة عالمياً لتتوفر خدماتها في كندا في عام 2010<sup>3</sup> واستمرت بتوسيع خدماتها عالمياً؛ في يناير، عام 2016، باتت الشركة توفر خدماتها حول العالم في أكثر من 190 دولة.<sup>4</sup> تتوفر خدمة نتفليكس في الوطن العربي (ما عدا سوريا بسبب العقوبات الأمريكية (بواجهة مستخدم عربية مع إمكانية تشغيل الترجمة العربية للأفلام والمسلسلات).<sup>5</sup>

في عام 2013، اتجه نتفليكس نحو مجال صناعة الأفلام والمسلسلات، وبدأ عرض أول مسلسل أصلي تقدمه الشركة» بيت من ورق . «بعدها ازداد عدد البرامج الأصلية التي أنتجها نتفليكس من الأفلام، المسلسلات، البرامج الوثائقية، وعروض الستاند آب كوميدي.<sup>6</sup> أطلق نتفليكس حوالي 126 عملاً أصلياً في عام 2016، أكثر من أي شبكة أو قناة كابل تلفزيونية.<sup>7</sup>

أعلنت شركة نتفليكس في شهر أكتوبر من عام 2018 عن زيادة عدد مشتركي الخدمة ليصل إلى 137 مليون مشترك من جميع أنحاء العالم، من ضمنهم 58 مليون مشترك في الولايات المتحدة.

تاريخ

تأسيس



مقر شركة نتفليكس في لوس غاتوس

أسست شركة نتفليكس في 29 أغسطس، 1997، في وادي السيلikon، كاليفورنيا من قبل مارك راندولف<sup>89</sup> وريد هاستنجز . عمل راندولف كمدير تسويق لشركة هاستينجز، شركة بيو آتريا. كما كان راندولف أحد مؤسسي شركة مايكرو وارهورس، شركة بريد الالكتروني. وعمل في وقت لاحق في شركة الدولية نائباً لمدير التسويق. هاستينجز عالم كومبيوتر، ورياضيات، باع شركة بيو آتريا لشركة راشونال للبرمجيات في عام 1997 مقابل 700 مليون دولار ما أعتبر من أكبر عمليات أستحواذ الشركات في تاريخ سيلikon فالي حينها. جاء مارك راندولف، وريد هاستنجز بفكرة نتفليكس عندما كانوا يتنقلون بين منازلهم في سانتا كروز ومقر شركة بيو آتريا أثناء عملية البيع.<sup>10</sup>

أطلق نتفليكس في 14 أبريل، 1998،<sup>10</sup> مع 30 موظف، و925 فيلم متوفرة عبر نظام تأجير مثال لأنظمة منافسهُ الوحيدة بلوكتوبر.<sup>1011</sup>

رسوم الاشتراك، عرض شراء بلوكتوبر، بداية النمو



شعار الشركة من 1997 حتى 2000

قدم نتفليكس مفهوم الاشتراك الشهري لأول مرة في سبتمبر، 1999،<sup>12</sup> ثم ألغى في بداية عام 2000. ومنذ ذلك الوقت بنت الشركة سمعتها على نظام الاشتراك الشهري، وإمكانية تأجير غير محدودة بدون تواريخ إستحقاق، ولا رسوم تأخير.

في عام 2000، قدم نتفليكس عرضاً لشراء شركة بلوكتوبر مقابل 50 مليون دولار، لكن العرض قوبل بالرفض.<sup>13</sup> بدأت شركة نتفليكس طرحاً عاماً أولياً في 29 مايو، 2002، حيث باعت الشركة 5.5 مليون سهم بسعر 15.00 دولار للسهم الواحد. في 14 يونيو، 2002، باعت الشركة 825,000 ألف سهم إضافي بنفس السعر. بعد تكبد خسائر كبيرة خلال السنوات القليلة الأولى،

حققت شركة نتفليكس أرباحها الأولى خلال السنة المالية لعام 2003، حيث حقق أرباحاً بقيمة 6.5 مليون دولار من الإيرادات برأس مال قدره 272 مليون دولار. في عام 2005، أحتوت مكتبة نتفليكس على 35000 ألف فيلم مختلف، وقادت بشحن مليون قرص مدمج في اليوم الواحد.<sup>14</sup>



شعار الشركة من 2000 حتى 2014

في عام 2004، تقاد العضو المؤسس وعضو مجلس إدارة نتفليكس مارك راندولف.<sup>15</sup>

استمرار النمو، والسيطرة على السوق

اعتبر نتفليكس من أنجح مشاريع المواقع الألكترونية، في سبتمبر 2002، ذكرت صحيفة نيويورك تايمز بأن نتفليكس أرسل حوالي 190,000 قرصاً مدمجاً يومياً إلى 670,000 مليون مشترك شهرياً.<sup>16</sup> أرتفع عدد مشتركي نتفليكس من مليون مشترك في الربع الرابع من عام 2002، إلى حوالي 5.6 مليون مشترك في نهاية الربع الثالث من عام 2006، ليصل إلى 14 مليون مشترك في مارس 2010. كان النمو السريع لشركة نتفليكس مدعاوماً بالانتشار السريع لمشغلات الأقراص المدمجة في المنازل الأمريكية؛ في عام 2004، وصل عدد المنازل الأمريكية التي تمتلك مشغل أقراص إلى ثلثي منازل الولايات المتحدة. استثمر نتفليكس في نجاح انتشار الأقراص المدمجة وتوسعها في المنازل الأمريكية، ودمج بين إمكانيات الإنترنت والتجارة الإلكترونية لتقديم الخدمات ودليل الأفلام التي لا يمكن أن تنافسها مجال تأجير الفيديو.<sup>17</sup>

#### خدمة

تُتيح خدمة بث نتفليكس الفيديو حسب الطلب، والتي كانت تسمى "Watch Now" للمشتركين بث المسلسلات التلفزيونية والأفلام عبر موقع نتفليكس على أجهزة الكمبيوتر الشخصية أو عبر تطبيق نيتفلكس المتوفر على العديد من أنظمة التشغيل؛ بما في ذلك أجهزة الهواتف الذكية، والأجهزة اللوحية، ومشغلات الوسائط الرقمية، ومشغلات ألعاب الفيديو، وأجهزة التلفاز الذكية.<sup>18</sup> وفقاً لدراسة أجرتها شركة نيلسين للدراسات التسويقية في يوليو، 2011، بأن 42% بالمئة من مستخدمي نتفليكس يستخدمون أجهزة الكمبيوتر الشخصي، 25% يستخدمون جهاز تشغيل ألعاب وي، 14% بالمئة يستخدمون توصيل أجهزة الكمبيوتر على شاشات التلفاز، 13% يستخدمون جهاز بلاي ستيشن، و12% بالمئة يستخدمون جهاز تشغيل الألعاب أكس بوكس 360.<sup>19</sup>

عندما أطلق نتفليكس خدمة البث عبر الإنترنت تم منح المشتركين الحاليين في خدمة تأجير الأقراص المدمجة. إمكانية الوصول للخدمة بدون أي رسوم إضافية. حيث تمكّن المشتركين من مشاهدة ساعة واحدة من البث عبر الإنترنت لكل دولار يُنفق على خدمة تأجير الأقراص الشهرية (على سبيل المثال: حصل مشتركي خدمة 16.99 دولار بالشهر على إمكانية مشاهدة البث عبر الإنترنت لـ 17 ساعة).

وبحلول يناير 2008، رفعت شركة نتفليكس قيود المشاهدة على المشتركين، مما أتاح للمشتركين مشاهدة غير محدودة شهرياً بدون تكلفة إضافية، أما مشتركي خدمة 4.99 دولار شهرياً ظلوا يقتصرُون على 2 ساعتين مشاهدة شهرياً. جاء هذا التغيير ردًا على دخول المنافسين الجدد هولو، وأبل مجال توفير الفيديو حسب الطلب على الإنترنت.<sup>20</sup> بعد ذلك قامت شركة نتفليكس بفصل اشتراكات تأجير الفيديو وخدمة البث عبر الإنترنت على باقات مختلفة.<sup>21</sup>

تقسم خطط الاشتراك الشهرية لخدمة نتفليكس حالياً إلى ثلاث مستويات مختلفة الأسعار؛ «أساسي» أرخص عرض يوفر خدمة بث بصيغة تلفاز قياسي الدقة على جهاز واحد، «قياسي» يوفر خدمة بث بصيغة صورة تلفاز عالي الدقة على جهازين، «مميز» يوفر خدمة بث بصيغة صورة دقة عرض 4 كيلو بكسيل على أربعة أجهزة.

أسعار باقات نتفليكس، اعتباراً من أبريل 2017<sup>22</sup>

الباقة	السعر	صيغة الصورة	عدد الشاشات	ملاحظات
أساسي	32.رس	تلفزيوني قياسي الدقة	1	الشهر الأول مجاني <sup>23</sup>
قياسي	43.رس	تلفزيون عالي الدقة	2	
مميز	61.رس	تلفزيون فائق الدقة "4K"	4	

في 30 نوفمبر، 2016، أطلق نتفليكس ميزة تشغيل الفيديو بدون إتصال إنترنت، مما يُمكن المشتركين على الأجهزة التي تعمل بنظامي الأندرويد، والآي أو إس تنزيل البرامج والأفلام بدقة قياسية أو عالية على أجهزتهم ليشاهدوها لاحقاً بدون الحاجة للإتصال بالإنترنت. تتوفر الخدمة على مجموعة محددة من البرامج والأفلام، وصرح نتفليكس بأن الشركة ستضيف العديد من البرامج لاحقاً.<sup>242526</sup>

في سبتمبر 2023 أنهت منصة "نتفليكس" رسمياً خدمة تأجير أفلام الفيديو على أقراص الفيديو الرقمية "دي في دي" عبر البريد في الولايات المتحدة<sup>27</sup>،

تاريخ

في 1 أكتوبر، 2008، أعلنت شركة نتفليكس عن شراكتها مع شبكة ستارز لجلب أكثر من 2,500+ فيلماً ومسلسلاً للمشاهدة عبر خدمة "Starz Play" التي توفرها الشبكة.<sup>28</sup>

في أغسطس، 2010، وصلت شركة نتفليكس إلى صفقة لمدة خمس سنوات وبقيمة ما يقارب \$1 مليار دولار لجلب أفلام من شركات باراماونت، ليونز غايت، وميترو غولدوينماير لإضافتها لمكتبة نتفليكس. الصفقة زادت من نفقات نتفليكس السنوية وأضافت ما يقارب \$200 مليون دولار بالسنة. حيث أنفقت الشركة \$117 مليون دولار في الأشهر الست الأولى من عام 2010، بينما أنفقت \$31 مليون دولار في عام 2009.<sup>29</sup>

محتوى

#### برامج نتفليكس الأصلية

##### مقالة مفصلة: برامج نتفليكس الأصلية

برامج نتفليكس الأصلية هي برامج أنتجتها نتفليكس بالاشتراك مع شركات أخرى، أو امتلكت حقوق التوزيع الحصرية لها عبر خدماتها. تمويل نتفليكس برامجها بصورة مختلفة عن الشركات أو القنوات الأخرى إذ تقدم الأموال مقدماً وعادةً ما يُطلب موسمين من البرنامج.<sup>7</sup>



شعار بيت من ورق

في مارس 2011، بدأ نتفليكس بإنتاج وإضافة البرامج الأصلية لمكتبتها، بادئاً مع مسلسل الدراما السياسية بيت من ورق، الذي بدأ عرضه في فبراير، 2011، أنتجه ديفيد فينتشر وظهر كيفن سبيسي في دور البطولة.<sup>30</sup> في أواخر طلب نتفليكس موسمين من ثمان حلقات من مسلسل ليلي هامر، وموسم رابع من مسلسل قناة فوكس السابق عائلة بلوث.<sup>31</sup><sup>32</sup> كما أطلق نتفليكس مسلسل هيملوك غروف في بداية 2013.<sup>33</sup>



في يوليو، 2013، توفر مسلسل الدراما والكوميديا البرتقالي هو الأسود الجديد على نتفليكس<sup>34</sup> وصرح مدراء نتفليكس بأن المسلسل من أكثر البرامج متابعة على نتفليكس. في فبراير، 2016، جدد المسلسل لموسم خامس، سادس، وسابع.<sup>3536</sup>

في نوفمبر، 2013، أعلن نتفليكس وتلفاز مارفل عن خمس مسلسلات أبطال خارقين جديدة من عالم مارفل؛ ديرديفل، جيسيكا جونز، القبضة الحديدية ولوك كيوج. كما نص الإتفاق عن إنتاج مسلسل قصير من عالم مارفل أيضًا بعنوان المدافعون. توفر مسلسل ديرديفل وجيسيكا جونز في عام 2015.<sup>373839</sup> مسلسل لوك كيوج في 30 سبتمبر، 2016، وخطط لعرض مسلسل المدافعون والقبضة الحديدية في عام 2017. في أبريل 2016، تعززت شراكة مارفل ونتفليكس بإنتاج مسلسل آخر مبني على شخصية المعاقب.<sup>4041</sup>

في أبريل 2014، وقع نتفليكس مع ميتشهورتوبز الذي أعد مسلسل عائلة بلوث وشركة الإنتاج التابعة له بعقد طويل الأمد ولعدة مشاريع.<sup>42</sup> بدأ عرض مسلسل الدراما التاريخية ماركو بولو في 12 ديسمبر، 2014. مسلسل الرسوم المتحركة الكوميدي بوجاك الرجل الحصان في أغسطس، 2014.<sup>43</sup>

عرض مسلسل الخيال العلمي سينسايت في يونيو، 2015، الذي كتبه وأعده الأخوين وتشاوسي،<sup>44</sup> مسلسل السلالة، وناركوس عرضاً في عام 2015. في 12 ديسمبر، 2014، عرض مسلسل «لايجيد شيء» الذي ظهر في بطولته الكوميدي عزيز أنصاري. كما عرض العديد من المسلسلات الكوميدية في 2015؛ كيمي شميتس القوية، غراسيوفرانكي، صيف أمريكي حار ورطب: أول يوم في المخيم، مع بوب وديفيد.

وسع نتفليكس برامجه الأصلية وأنتج العديد من البرامج في عام 2016؛ مسلسل الدراما والخيال العلمي أشياء غريبة عرض في يوليو، 2016، حب، فلاكلد، نتفليكس يقدم الشخصيات، المزرعة، وليدي دايناميت. أنتج نتفليكس مسلسلات 126 برنامجاً وفيماً أصلياً في عام 2016.<sup>7</sup> كما بدأ نتفليكس بإنتاج برامجه داخلياً من خلال إستوديوهاته الخاصة.<sup>45</sup>

في يناير، 2017، أعلن نتفليكس عن شرائه حقوق عرض وإنتاج برنامج جيري ساينفيلد» كوميديون في السيارات يجلبون القهوة.«<sup>46</sup> يتوقع من الشركة إنتاج 1,000 ساعة من البرامج الأصلية في عام 2017.

#### نسب المشاهدة

في ديسمبر 2023 التزمت نتفليكس بنشر معلومات كل 6 أشهر عن نسب المشاهدة للأفلام والمسلسلات التي تعرضها وهو تغيير كبير في سياسة الشركة التي تفضل عادةً الاحتفاظ بهذه البيانات لنفسها. حيث أعلنت منصة نتفليكس للبث الرقمي في ديسمبر 2023، أن The Night

كان المسلسل الأكثر مشاهدة على المنصة في الربع الأول من 2023، وبحسب أرقام Agent مشاهدة تفصيلية نشرتها الشركة للمرة الأولى منذ تأسيسها حقق الموسم الأول من المسلسل الأميركي أكثر من 812 مليون ساعة مشاهدة في كل أنحاء العالم بين يناير ويونيو.<sup>47</sup>

#### منتجات

في 2011، قدم نتفليكس منتجًا عرف باسم «زر نتفليكس» لعدد من أجهزة التحكم، مما يُمكن المستخدم الولوج لبرنامج نتفليكس من ضغط زر واحد.<sup>48</sup>

في مايو، 2016، أطلق نتفليكس خدمة "Fast" التي تمكن المستخدم من قياس سرعة خط الإنترنت.<sup>49</sup>

#### مبيعات وتسويق

جذب موقع نتفليكس ملحوظاً 194 مليون زائر، وفقاً لدراسة أجراها موقع "compete.com" في عام 2008. حيث وصل عدد الزائرين إلى خمسة أضعاف زوار موقع بلوكباستر.<sup>50</sup> خلال الربع الأول من عام 2011، هبطت أرباح تأجير الأقراص المدمجة إلى 35%.<sup>51</sup>

في يوليو، 2012، وضفت نائب رئيس شركة وارنر السابق؛ كيلي بينيت مديرًا للتسويق في نتفليكس، وشغل المنصب الذي كان شاغرًا منذ يناير، 2012.

#### توسيع عالمي

2007 بدأ بث نتفليكس في الولايات المتحدة.

2010 بدأ نتفليكس بتقديم خدماته خارج الولايات المتحدة، في 22 سبتمبر، 2010، بدأ بث نتفليكس في كندا.

2011 توسيع بث نتفليكس إلى البرازيل، أمريكا الإسبانية، دول الكاريبي، ومنطقة غيانا.

2012 بدأ توسيع نتفليكس في القارة الأوروبية في 2012، أطلق نتفليكس في المملكة المتحدة، وأيرلندا في 4 يناير. في 18 سبتمبر، توسيع نتفليكس في الدنمارك، فنلندا، النرويج، والسويد.

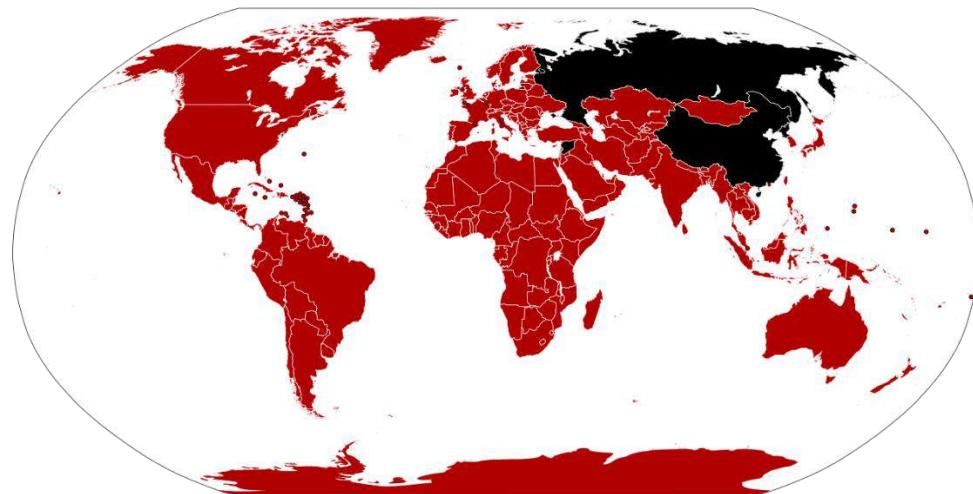
2013 قرر نتفليكس إبطاء التوسيع للسيطرة على كلفة الاشتراك، وأضيفت هولندا لقائمة الدول المدعومة.

2014 توفر نتفليكس في كل من النمسا، بلجيكا، فرنسا، المانيا، لوکسمبورغ، وسويسرا.

2015 توسيع نتفليكس في أستراليا، نيوزيلندا، اليابان، إيطاليا، البرتغال، وإسبانيا.

2016 أعلنت نتفليكس خلال معرض الإلكترونيات الاستهلاكية في 1 يناير، 2016، بأن خدمتها ستتوفر حول العالم (ما عدا الصين، سوريا، كوريا الشمالية، وجزيرة القرم).

اعتباراً من أكتوبر، 2016، يدعم نتفليكس 18 لغة لواجه المستخدم وأغراض خدمة المشتركين: العربية، الصينية، الدنماركية، الهولندية، الإنجليزية، الفنلندية، الفرنسية، الألمانية، الإيطالية، اليابانية، الكورية، النرويجية، البولندية، البرتغالية (برازيلية، وأوربية)، الإسبانية، السويدية، والتركية.



توفر خدمة نتفليكس حول العالم اعتباراً من 2016. متوفّر غير متوفّر

## التمويل والإيرادات

2010

في 2010، ازداد سعر أسهم شركة نتفليكس 219% بالمئة ووصل إلى \$175.70 دولار، وإزداد عدد المشتركين ثمانية ملايين مشتركين جدد حيث أصبح عدد المشتركين الكلي إلى 20 مليوناً. زادت الأرباح 29% بالمئة إلى \$2.16 مليار دولار والأرباح الصافية 39% بالمئة إلى \$161 مليون دولار.

نقد

تعرضت نتفليكس لانتقادات من مجموعات وأفراد مختلفين حيث زادت شعبيتها ووصولها إلى السوق في عام 2010.

اشتكى العملاء من ارتفاع الأسعار في عروض نتفليكس التي يعود تاريخها إلى قرار الشركة بفصل خدمات تأجير DVD والبث المباشر، والذي تم التراجع عنه بسرعة. نظرًا لأن نتفليكس زاد من إنتاجه المتدايق، فقد واجه دعوات للحد من إمكانية الوصول إلى المحتوى الرسمي وتضمين تحذيرات للمشاهدين لقضايا مثل الإثارة والترويج للعلوم الزائفة. تعرض محتوى نتفليكس أيضًا لانتقادات من قبل المدافعين عن حقوق ذوي الاحتياجات الخاصة بسبب نقص جودة التسميات التوضيحية.

فيما يتعلق بالتنوع، فقد حظيت بتغطية انتقادية كبيرة ومراجعة أكademie حول افتقارها إلى الشمول اللغوي والحساسية فيما يتعلق باللغات الصغيرة، سواء على محتواها أو واجهة تصفح الويب.

انتقدت بعض المؤسسات الإعلامية والمنافسين نتفليكس لإصدارها الانتقائي للتصنيفات وأعداد المشاهدين لبرمجتها الأصلية. قدمت الشركة ادعاءات تتباهى بسجلات المشاهدة دون تقديم بيانات لإثبات نجاحاتها أو باستخدام طرق تقدير إشكالية. في مارس 2020، دعت بعض الوكالات الحكومية نتفليكس وأجهزة البث الأخرى إلى الحد من الخدمات بسبب زيادة النطاق العريض واستهلاك الطاقة مع زيادة استخدام النظام الأساسي. ردًا على ذلك، أعلنت الشركة أنها ستتخفض مات البث عبر جميع التدفقات في أوروبا، وبالتالي تقليل حركة مرور نتفليكس على الشبكات الأوروبية بنحو 25 بالمائة. تم اتخاذ هذه الخطوات نفسها في وقت لاحق في الهند.

أدى نموذج توزيعها للأفلام التي تحمل اسم "Netflix originals" إلى تعارض مع تراث صناعة السينما. رفضت بعض سلاسل السينما عرض الأفلام الموزعة مسرحيًا بواسطة Netflix لأن طريقة إصدار الشركة تقلل أو تطفئ نوافذ الإصدار القياسية. أثيرت أسئلة بخصوص أهلية أفلام نتفليكس الأصلية للحصول على جوائز مرموقة مثل جوائز الأوسكار. حذرت وزارة الـ الأمريكية

الأكاديمية من أن محاولات تغيير قواعدها للتمييز ضد نتفليكس وغيرها من منصات البث قد تنتهك قوانين مكافحة الاحتكار، حيث تقوم الشركات الأم للاستوديوهات الكبرى التقليدية باستثمارات في خدمات البث التي تتنافس مباشرة مع نتفليكس. بعد تفويضات كوفيد-19 أجبرت المسارح في جميع أنحاء البلاد على الإغلاق لمدة أشهر في عام 2020، في العام التالي أصدرت كل من Universal و Disney و WarnerMedia و HBO Max ، في نفس اليوم الذي تم إصدارها فيه في المسارح. بهم، Peacock و Disney +

في مايو 2022، رفع مساهم Imperium Irrevocable Trust دعوى قضائية ضد الشركة لانتهاكها قوانين الأوراق المالية الأمريكية.

في 7 سبتمبر 2022، أصدرت المملكة العربية السعودية والإمارات العربية المتحدة والبحرين إلى جانب دول الخليج الأخرى بياناً مشترطاً يطالب نتفليكس بإزالة المحتوى الذي «ينتهك القيم والمبادئ الإسلامية والمجتمعية». كانت العروض التي تضم شخصيات مثلين وتقبيل من نفس الجنس والأطفال الذين تم تصويرهم في باليحاءات جنسية. على الرغم من احتفال المستخدمين في الولايات المتحدة وأوروبا بعرض محتوى LGBTQ + على منصة البث، قائلين إنه يمثل مثالاً إيجابياً للشمولية والتسلل.

معلومات عامة	
التأسيس	29 أغسطس 1997
النوع	web
الجوائز	broadcaster (en) —
	تطبيقات محمول — خدمة
	بث الفيديو — فيديو حسب الطلب
	Satellite Award for Best Television Series — Musical or

Comedy(en) (2013)

عن عمل» البرتقالي هو  
«الأسود الجديد

جائزة بيودي(2013)

عن عمل» البرتقالي هو  
«الأسود الجديد  
منحت لـ ليونزغيت

جائزة بيودي(2013)

عن عمل» بيت  
البطاقات»

جائزة بيودي(2013)

عن عمل» بيت  
البطاقات»  
منحت لـ اريك روث،  
Trigger Street

• Productions (en) (2013)  
، Media Rights Capital  
ديفيد فينisher، جوشوا  
دونين

موقع لغات netflix.com (

الويب متعددة )

## المنظومة الاقتصادية

نظام  
نتفليكس  
— المنتجات للتصوية —  
— بث حي —  
خدمة  
وسائل من

	<u>أعلى</u>
	جوجل
الموزعون	<u>بلادي</u>
	<u>آب ستور</u>

## شركة تارجت



تعد شركة تارجت ثالمن أكبر متاجر تجزئة في الولايات المتحدة، وهي مكون من مؤشر S&P 500. تأسست الشركة من قبل جورج دايتون ومقرها في مينيابوليس، وتم تسمية الشركة في الأصل باسم جود فيلو للبضائع الجافة في يونيو 1902 قبل إعادة تسميتها باسم شركة دايتون للسلع الجافة في عام 1903 ثم فيما بعد باسم شركة دايتون في عام 1910. تم افتتاح أول متجر تارجت في روذفيل ، مينيسوتا في عام 1962 بينما تم تغيير اسم الشركة الأم إلى شركة دايتون في عام 1967. أصبحت دايتون هدسون كوريوريشن بعد دمجها مع شركة جيه إل هدسون في عام 1969 وحصلت على ملكية العديد من سلاسل المتاجر بما في ذلك دايتون، هدسون، مارشال فيلدز، وميرفين. لا علاقة له بتارجت أستراليا.

أنشأت الهدف نفسه باعتباره تقسيم الوقت في اليوم من شركة دايتون هدسون في السبعينيات؛ بدأت في توسيع المتجر على مستوى البلاد في الثمانينيات من القرن الماضي وأدخلت تنسيقات متاجر جديدة تحت العلامة التجارية تارجت في التسعينيات. لقد وجدت الشركة النجاح كلاعب رخيص في هذه الصناعة. تم تغيير اسم الشركة الأم إلى شركة تارجت في عام 2000، وتتجاهلت آخر سلاسل متاجرها في عام 2004. لقد عانى من خرق أمني هائل وحظي بشهرة واسعة لبيانات بطاقة ائتمان العميل وفشل فرعها المستهدف في كندا والتي لم تدم طويلاً في أوائل عام 2010، لكنه حقق نجاحاً متعددًا مع توسيعه في الأسواق الحضرية داخل الولايات المتحدة. اعتباراً من 26 مايو 2019، والهدف تدير 1871 مخازن في جميع أنحاء الولايات المتحدة. في عام 2018 احتلت الشركة المرتبة رقم 39 في قائمة فورتشن 500 لأكبر الشركات في الولايات المتحدة من حيث إجمالي الإيرادات. تتضمن تنسيقات البيع بالتجزئة الخاصة بها متجر الهدف (تارجت ستور)، وسوبر تارجت (السوبر ماركت)، و (المتاجر الصغيرة) التي سميت سابقاً سيتي تارجت وترجت اكسبريس قبل دمجها تحت العلامة التجارية تارجت. غالباً ما يتم التعرف على الهدف

لتتركيزه على «احتياجات المتسوقين الأصغر سناً الذين لديهم وعي بالصور»، بينما تعتمد منافستها «وول مارت» بدرجة أكبر على استراتيجيةها المتمثلة في «الأسعار المنخفضة دائمًا»



Target – Ventura

معلومات عامة	
البلد	الولايات المتحدة <sup>1</sup>
التأسيس	24 يونيو 1902 — 1 مايو 1962
النوع	شركة — سلسلة أسواق — شركة عمومية محدودة <sup>2</sup>
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة <sup>3</sup>
المقر	مينيابوليس

الرئيسي  الولايات المتحدة

موقع  الإنجليزية target.com ( )  
الويب

## المنظومة الاقتصادية

ديمستور 2 

الشركات التابعة

 شبيب

تجارة التجزئة—

سلسلة متاجر—

big-box

store (en)  

## أهم الشخصيات

المؤسس  جوجل دايتون

بريان كورنيل (2014)  المدير التنفيذي

 —

الموظفون 000 (2018) ,345

## الإيرادات والعائدات

بورصة  نيويورك (TGT)

109.12 مليارات دولار

أمريكي 4 – (2022)

2023) (2022) 

2.78 مليارات دولار

أمريكي 4 – (2022)

	2023) (2022) 
	3.848 بليون دولار
الدخل التشغيلي	أمريكي 4 – (2022)
	2023) (2022) 

# جروبون

# Groupon®

جروبون هو موقع تجارة إلكتروني يعتمد على طريقة بيع «عرض واحد في اليوم» من الأسواق، تم افتتاحه في نوفمبر 2008 مستهدفاً في بدايته شيكاغو ثم تلتها بوسطن ثم نيويورك ثم تورنتو.

قروبون دعم أيضاً 150 سوقاً في أمريكا الشمالية و 100 في أوروبا وأسيا وأمريكا ويقدر الأعضاء بـ 35 مليون عضو مسجل.

## الدعم الجغرافي

جروبون يدعم الكثير من المناطق حول العالم كأمريكا والكثير من دول أوروبا ولكن عربياً لم يدعم حالياً سوى الإمارات العربية المتحدة والتي شملها الدعم في الأول من مارس.

## قوقل والموقع

قوقل قامت بعرض شراء الموقع في 30 نوفمبر 2010 باكثر من 5.3 مليار بعد عرض ياهو المتمثل بـ 3 مليارات في نفس السنة من أكتوبر. أظهرت تقارير في يناير 2011 أن قوقل تخطط لإنشاء موقع مماثل لقربون يسمى قوغل اوفرز (عروض قوغل) بعدما فشلت بالحصول على قربون مقابل 6 مليارات.

## معلومات عامة

موقع الويب [groupon.com](http://groupon.com) (موقع الإنجلزية)

تجاري؟	نعم
نوع الموقع	تجارة الكترونية
أنشأه	Andrew Mason
تاريخ الإطلاق	نوفمبر 2008
التأسيس	2008
الوضع الحالي	نشط

### الجوانب التقنية

اللغة	العربية
التسجيل	نعم
	388
ترتيب أليكسا	(سبتمبر 1) 2013

### المنظومة الاقتصادية

المقر الرئيسي	شيكاغو
الشركات التابعة	LivingSocial (en)
الصناعة	تجارة إلكترونية

### أهم الشخصيات

الملاك	Pale Fire 2Capital (en)
	(13), 7 نسبة

	(2022) مؤوية
Eric	
2Lefkofsky (en)	
،(13 نسبة	
) (2022) مؤوية	
فانغارد للاستثمار 2	
،(7 نسبة	
) (2022) مؤوية	
المؤسس	أندرو ماسون
المدير	أندرو ماسون
الموظفوون	(2021) 3675,3

### الإيرادات والعائدات

البورصة	بورصة نازداك (GRPN)
العائدات	967.108 مليون دولار أمريكي (2021)
الربح الصافي	120.348 مليون دولار أمريكي (2021)

## سورسفورج (شركة)

سورسفورج (SurfForge) حالياً جزء من Geeknet هي شركة متخصصة في استضافة البرامج المفتوحة المصدر من خلال موقعها المسمى كذلك سورسفورج.

يعود تأسيسها لسنة 1993 ومرت عبر عدة مراحل ، فانتقلت من شركة لبيع الحواسيب المجهزة بنظام لينكس تحت اسم VA Linux Systems، بعد ذلك غيرت سياستها لتصبح شركة برمجيات سنة 2001 تحت اسم VA Software Corporation وأخيرا تحولت إلى شركة كبرى لـاستضافة البرمجيات الحرة والمفتوحة المصدر بخدمة مجانية لكل من يرغب بذلك.

### معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1993
النوع	عمل تجاري — مقاولة
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	ماونتن فيو
موقع الويب	slashdotmedia.com

### المنظومة الاقتصادية

الصناعة	تجارة التجزئة
المنتجات	سورس فورج

### أهم الشخصيات



## سيركويت سيتي



سيركويت سيتي (Circuit City) : كانت شركة أمريكية لمبيعات الأجهزة الإلكترونية بالتجزئة وكانت تمتلك أكثر من 670 متجر كبير وحوالي 13 متجر آخر في مناطق مختلفة من الولايات المتحدة وبورتوريكو بالإضافة إلى 800 متجر في كندا. تم حل الشركة بعد إفلاسها في 2009.

### تاريخها

تأسست الشركة سنة 1949 تحت اسم (واردزكمباني) في مدينة ريتشموند بولاية فرجينيا لكن في عام 1984 سميت الشركة سيركويت سيتي وأدرجت في بورصة نيويورك. وفي عام 1991 استحوذت الشركة على لافييت راديو وبذلك أصبحت واحدة من كبرى الشركات الأمريكية.

### الأزمة المالية العالمية 2008

أثرت الأزمة المالية العالمية على قطاع البيع بالتجزئة بشكل كبير جدا وبالتالي فقد أثر سلباً على الشركة حيث دخلت الشركة في أزمة مالية وتعرضت لخسائر حادة مما أدى إلى إغفال 155 متجر لها وفصل ما يقدر بـ 17% من قوتها العاملة في 3 نوفمبر 2008، وفي 7 نوفمبر من نفس السنة قررت الشركة فصل ما بين 500 إلى 800 موظف من مقرها الرئيسي.

### الانهيار والإفلاس

في 10 نوفمبر 2008 أعلنت شركة سيركويت سيتي إفلاسها ووضعها تحت قانون الإفلاس للمؤسسات (chapter 11) وذلك بسبب ما عانت منه الشركة من خسائر حادة وانهيار سعر سهامها وهبوطه بنسبة 92% من \$ 0.23 إلى \$ 0.02 مما أدى إلى خروجها من البورصة



Circuit City in Los Angeles, California.

معلومات عامة	
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1949
النوع	عام (بورصة نيويورك: CC)
الشكل القانوني	شركة مساهمة
المقر الرئيسي	ريتشموند فيرجينيا
موقع الويب	( <a href="http://circuitcity.com">circuitcity.com</a> ) الإنجليزية
المنظومة الاقتصادية	
الصناعة	بيع بالتجزئة



## كتب لعالم أفضل

كتب لعالم أفضل هي شركة بيع كتب أمريكية على الإنترنت للكتب المستعملة والجديدة، وقد تأسست في عام 2002 من قبل طلاب جامعة نوتردام بولاية إنديانا.<sup>2</sup> يأتي مخزون الكتب المستخدمة في شركة كتب لعالم أفضل بشكل أساسي من حملات الكتب المنتظمة في أكثر من 1800 كلية وجامعة والتبرعات من أكثر من 3000 نظام مكتبة، بالإضافة إلى صناديق التبرعات الموجودة في الزوايا وفي حرم الجامعات. تمتلك الشركة مستودعات توزيع في ميشاواكا، إنديانا، ورينو، ونيفادا، وداين، واسكتلندا.

### التاريخ

في عام 2001، بعد فترة وجيزة من تخرجهما من جامعة نوتردام، باع مؤسسو كتب لعالم أفضل كريستوفر فوكس، وكزافيي هيلجسين، وجيف كورترمان، كتبهم المدرسية المستعملة عبر الإنترنت. صاغوا الثلاثة بعد ذلك خطة عمل باستخدام خبرتهم في بيع الكتب عبر الإنترنت. في عام 2002، فوكس وهيلجسين نظموا حملة لبيع الكتب استفاد منها مركز روبينسون التعليمي المجتمعي في ساوث بيند بولاية إنديانا. خلال الحملة، قاموا بجمع وبيع 2000 كتاب، مما أدى إلى جمع 10000 دولار. وذهب نصف عائدات الحملة لدعم مبادرات محو الأمية في المركز المجتمعي.

في عام 2003، دخل المؤسسين الثلاثة في خطة أعمالهم في مسابقة نوت ردام للمشروع الاجتماعي للأعمال، والتي رعاها مركز جي جوت لدراسات ريادة الأعمال في كلية ميندوza للأعمال بجامعة نوتردام. وربحوا المنافسة، مع جائزة كبرى قدرها 7000 دولار وإرشاد من رجل الأعمال ديفيد ميرفي. عمل مورفي رئيس ومدير تنفيذي لشركة كتب لعالم أفضل من عام 2004 إلى عام 2011، قبل مغادرته لتوجيهه برنامج ماجستير ريادة الأعمال في نوت ردام (أي اس تي أي أم).



وقع للشركة خارج المقر الرئيسي العالمي للكتب العالمية الأفضل في ميشاواكا، إنديانا.

حصلت شركة كتب عالم أفضل على حد اثتمان مدعم من إدارة الأعمال الصغيرة بالولايات المتحدة في عام 2004. في أبريل 2008، حصلت شركة كتب عالم أفضل على 4,5 مليون دولار إضافية في رأس المال الاستثماري عبر ال سي سي، وجود كابيتول و 18 مستثمراً من القطاع الخاص.

في عام 2008، افتتحت الشركة عملية في دنفر ملاين، واسكتلندا، وبذلت موقعًا إلكترونياً للمملكة المتحدة في عام 2010. في

عام 2016، افتتحت الشركة مركز توزيع جديداً في مدينة رينو بولاية نيفادا، مما أدى إلى خلق 150 وظيفة جديدة.

وصادق مختبر بي غير الربح على (كتب عالم أفضل) على أنها (شركة بي)، مما يعني أنها تلبي معايير معينة للرفاهية الاجتماعية، لأنها تتبع بالكتب أو بنسبة من أرباحها لبرامج محو الأمية في جميع أنحاء العالم. اعتباراً من عام 2013، تبرعت الشركة بما يقدر بـ 14 مليون دولار في إطار هذا البرنامج.

في مارس 2019، أعلنت شركة كتب عالم أفضل عن إغلاق آخر موقع للبيع بالتجزئة لها في جوشين، إنديانا. اتَّخَذَ القرار من أجل المنظمة لتحسين عمليات التجارة الإلكترونية والوصول إلى المزيد من الناس.

تكشف الشركة عن معلومات حول الأموال التي جمعت، والكتب المُعاد استخدامها أو المعاد تدويرها، والكتب التي تُبَرِّعُ بها في شريط على صفحة (التأثير) الخاصة بها. اعتباراً من عام 2019،

تعامل شركة كتب لعالم أفضل مع حوالي 30 مليون كتاب وارد سنويًا، بيعت 10 منها والتبرع بـ 10 للشركاء.

في 6 نوفمبر 2019، استحوذت مكاتب لعالم أفضل، وهي منظمة غير هادفة للربح ومتواقة مع المهام، تابعة لشريك منذ فترة طويلة، هو إنترنت أرشيف. تتمثل الخطة في رقمنه العديد من الكتب ونشرها على الإنترت. بين يوليو 2019 ومارس 2020، تبرعت كتب لعالم أفضل بأكثر من 700000 كتاب (محسوبة برقم أي اس بي ان المميز) لأرشيف الإنترت. تبرع بأكثر من 1,4 مليون كتاب في عام 2020 وما يقارب مليون كتاب في النصف الأول من عام 2021.

معلومات عامة	
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	2002
النوع	عمل تجاري – بائع كتب redistribution market (en)
المقر	ميشاواكا
الرئيسي	
موقع	betterworldbooks.com (إنجليزية) betterworldbooks.co.uk (الويب)
المنظومة الاقتصادية	
الشركة الأم	Better World (2019 1Libraries (en)) -
الصناعة	تجارة إلكترونية
أهم الشخصيات	
المدير	Dustin



## لايف نيشن إنترتينمنت

لايف نيشن إنترتينمنت (بالإنجليزية: Live Nation Entertainment) هي شركة ترفيه أمريكية، تأسست في عام 2010 عقب اندماج شركة لايف نيشنوتيك بيت ماستر. الشركة تقوم بالترويج وبيع تذاكر للحفلات الترفيهية في جميع أنحاء العالم كما أنها تمتلك عدة منشآت ترفيهية.

معلومات عامة	
التأسيس	2005
النوع	شركة تسجيلات – شركة ترفيه – شركة عمومية محدودة
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	بيفري هيلز، الولايات المتحدة
موقع الويب	<a href="http://livenationentertainment.com">livenationentertainment.com</a>
المنظومة الاقتصادية	
الشركات التابعة	Live Nation (en)
الصناعة	عمل استعراضي

## أهم الشخصيات

المالك

Liberty

Media (en) 

## الإيرادات والعائدات

البورصة

بورصة

نيويورك (LYV)

## بليكس (برمجيات)



بليكس هو نظام مشغل وسائط يعمل بفكرة الخادم والعميل، وحزمة برمجية تضم عنصرين رئيسيين. خادوم بليكس لسطح المكتب والذي يعمل على أجهزة الحاسوب مثل ويندوز وماك أو إس ولينكس بما في ذلك بعض أنواع أجهزة التخزين الشبكي. كما ينظم تطبيق الخادوم لسطح المكتب الفيديو والصوت والصور من مجموعات المستخدم ومن الخدمات عبر الإنترنت، مما يمكن المستخدمين من الوصول إلى المحتويات وبثها. هناك أيضًا تطبيقات عملاً رسمية متاحة للأجهزة المحمولة وأجهزة التلفاز الذكية وأجهزة البث وتطبيقات الويب ومسرح بليكس المنزلي (لم يعد يتم صيانته)، بالإضافة إلى العديد من بدائل الطرف الثالث.

تبيع بليكس خدمة متميزة تسمى «بليكس بأس (بالإنجليزية«Plex Pass») ، مع ميزات مثل المزامنة مع الأجهزة المحمولة، والتكامل مع التخزين السحابي، والبيانات الوصفية والمطابقات للموسيقى، والدعم المتعدد للمستخدمين، والرقابة الأبوبية، والبث المباشر لقنوات التلفاز DVR، والعروض الترويجية للأفلام والإضافات وعروض البيع المتقاطع.

### خلفية

بدأ بليكس كمشروع هواية مجاني في ديسمبر 2007 عندما قام المطور «إيلان فينجولد» بإنشاء تطبيق مركز وسائط لأجهزة ماكتنتوش . وقال انه قرر تكييف مشغل الوسائط XBMC المعروف حاليا باسم كودي) لـ نظام التشغيل ماك أو إس. في نفس الوقت تقريباً ، كان كل من «كايس أولمان» و «سكوت أولتشوفسكي» - مدير البرامج الذين باعوا شركتهم السابقة مؤخرًا لشركة سيسكو - يتطلعون أيضًا إلى تكييف XBMC إلى أو إس إكس ، ولاحظوا تقدم «فينجولد» عبر منتديات XBMC عبر الإنترنت . وتوصلوا معه وقدموا الدعم والمساعدة في التمويل. شكل

فينجولد أولتشوفسكي أولمان فريقاً واحداً في يناير 2008 ، وأسسوا شركة بليكس في ديسمبر 2009.

أصدر الفريق إصدارات مبكرة من العمل ، والتي أطلقوا عليه "OSXBMC". وكان غرضهم هو دمج المشروع دمياً كاملاً على نظام التشغيل ماكنتوش.

## الانشقاق

عمل المطوروون على مشروع XBMC حتى 21 مايو 2008. ونظرًا للأهداف والرؤى المختلفة من فريق XBMC ، قاموا بعد ذلك بالانشقاق بالكود المصدري ليصبح بليكس ، ونشروه على غيت هاب. وتم الاحتفاظ بالكود بشكل متزامن تقريبًا مع كود لينكس.

تم الإعلان عن الاسم الجديد في 8 يوليو 2008. توصل أولمان إلى اسم بليكس<sup>2</sup> أو بليكس سكوير ، نظرًا لعدم توفر موقع plex.com وتوافر plex2.com اقترح Feingold أن بليكس<sup>2</sup> كان غير عملي للغاية وتم اختيار الكلمة المفردة «بليكس» في النهاية لأن لاحقة "plex" تعني «تكوين عدداً من الأجزاء». وببدأ فريق العمل على مكونات مركز الوسائط لجمع ليس فقط المحتوى المحلي ولكن أيضًا للجمع بين خدمات الوسائط المتعددة المستندة إلى الويب. وتمت إعادة تطوير نظام المكتبة الجديد من البداية. تعاونت مجموعة UI CenterStage ، وهي فريق يهدف إلى تحسين واجهة المسرح المنزلي للحاسوب ، مع بليكس لتطوير الفكرة أكثر. ولجعل المشروع قابلاً للتطبيق ، تطلع الفريق إلى تقديم تجربة بليكس إلى أجهزة أخرى ، دون الحاجة للمستخدمين لتخصيص كمبيوتر آخر كمسرح منزلي للحاسوب

## معلومات عامة

الخادوم:

نوع

خادوم وسائط

المشغل:

<b>مشغل وسائط</b>	الخادوم:
and later, 7 ماك أو إس إكس ماونتين ليون and later, 9 إندوس، فري بي إس دي later, 5 لغات أخرى later، 5 Synology Disk Manager في، Thecus، ASUStor، Drobo، unRAID، QNAP، قير، سيجيت تكنولوجي، ويسترن ديجيتال.	ويندوز ماك أو إس إكس ماونتن ليون
نظام التشغيل:	Roku، أندرويد (نظام تشغيل)، أندرويد في
	في، أبل في، كروم كاست، آي أو إس، 8.1 or later، بلاي ستيشن 3، بلاي ستيشن 4، ويب أو إس، تايزن، ويندوز فيستا، إكس بوكس 360، إكس بوكس ون، ماك أو إس إكس سنو ليبارد.
<b>المنصة</b>	إكس 86، أرم
الخادوم:	لغة أفريقانية، اللغة العربية، اللغة بلغارية، اللغة بورمية، اللغة
متوفّر	كتالونية، اللغة صينية، اللغة تايوانية ماندرین، اللغة كرواتية، اللغة
	تشيكية، اللغة دنماركية، اللغة هولندية، اللغة إنجلزية، اللغة
	إستونية، اللغة فنلندية، اللغة فرنسية، اللغة الألمانية، لغات
	هيلينية، اللغة عبرية، اللغة مجرية، اللغة آيسلندية، اللغة إيطالية، اللغة
	بلغات يابانية، اللغة كورية، اللغة لاتفية، اللغة ليتوانية، اللغة ملايو، اللغة
	نرويجية، اللغة بولندية، اللغة برتغالية، اللغة رومانية، اللغة
	الروسية، اللغة صربية، اللغة سلوفينية، اللغة إسبانية، اللغة
	سويدية، اللغة تاميلية، اللغة تايلندية، اللغة تركية، اللغة أوكرانية
<b>المطوروون</b>	شركة بليكس
<b>موقع الويب</b>	<a href="http://www.plex.tv">www.plex.tv</a>

## معلومات تقنية

الحجم	90-105 م.ب (مضغوطة ، اعتمادا على منصة التشغيل)	الخادوم:
الإصدار التجاري	1.11.0.4666	
الإصدار الأخير	1.13.9.5456	
الرخصة		الخادوم: فريميوم المُشغل: فريميوم، رخصة جنو العمومية
الملفات المقرؤة	Plex Video Preview Thumbnail (en)  *Apple Lossless (en) 	
الملفات المنتجة	Plex Video Preview Thumbnail (en)	

تิกيit ماستر

# ticketmaster

تيكيit ماستر) بالإنجليزية Ticketmaster : شركة أمريكية لبيع التذاكر وتوزيعها، يقع مقرها في بيفرلي هيلز بولاية كاليفورنيا

معلومات عامة	
تاريخ التأسيس	2 أكتوبر 1976
النوع	شركة تابعة
البورصة	بورصة نيويورك (ACE)
المقر الرئيسي	ويسٹ هوليوود
الشركة الأم	لایف نیشن إنترتنمنت (حتى الآن - 2010)
الخدمة	جميع أنحاء العالم مناطق
الصناعة	ترفيه

كوبو راكوتوكوبو

# Rakuten kobo

راكوتوكوبو أو ببساطة «كوبو» هي شركة كندية متخصصة في بيع الكتب الإلكترونية والكتب المسموعة وقارئات الكتب الإلكترونية والحواسيب اللوحية ومن مقرها الرئيسي في تورونتو وهي شركة تابعة للمجموعة القابضة اليابانية «راكوتون» المعنية في للتجارة الإلكترونية، واسم كوبو هو لفظ مقلوب من كلمة كتاب بالإنجليزية. «book».

## معلومات عامة

البلد	كندا— تايوان
التأسيس	ديسمبر 2009م
النوع	شركة تابعة
الشكل القانوني	شركة كندية
المقر الرئيسي	تورونتو
موقع الويب	kobo.com

## المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	راكوتون
الصناعة	تجارة التجزئة

المنتجات	كتاب رقمي
<b>أهم الشخصيات</b>	
المؤسس	Michael Serbinis (en

## كوسكو (شركة)



كوسكو) بالإنجليزية(Costco : هي شركة أمريكية متعددة الجنسيات تعمل في مجال التجزئة وتعتبر من كبرى الشركات في هذا المجال



المقر الرئيسي لشركة كوستوكو في إساكوا، واشنطن.

### معلومات عامة

التأسيس	1983
النوع	مقاولة — سلسلة أسواق —

	سلسلة متاجر — شركة عمومية محدودة
الشكل القانوني	شركة مساهمة
المقر الرئيسي	إساكوه الولايات المتحدة على الخريطة
موقع الويب	(costco.com) الإنجليزية

### المنظومة الاقتصادية

الصناعة	تجارة التجزئة
المنتجات	دفع واستلم (بيع) الجملة

### أهم الشخصيات

المؤسرون	James Sinegal (en) Jeffrey Brotman (en)
المدير التنفيذي	W. Craig Jelinek (en)
الموظفون	000 (2019), 254

### الإيرادات والعائدات

البورصة	بورصة
---------	-------

	(COST) نازدك 2
العائدات	226.954 بليون دولار أمريكي - 3 (2021 - 2022) (2022)
الربح الصافي	5.844 بليون دولار أمريكي - 3 (2021 - 2022) (2022)
الدخل التشغيلي	6.708 بليون دولار أمريكي - 3 (2020 - 2021) (2021)

واي فير Wayfair



واي فير هي شركة تجارة إلكترونية أمريكية تبيع الأثاث والسلع المنزلية. المعروفة سابقاً باسم سي اس ان ستورز، تأسست الشركة في عام 2002. توفر منصتهم الرقمية 14 مليون عنصر من أكثر من 11000 مورد عالمي. يقع المقر الرئيسي للشركة على الإنترنت في بوسطن ، ماساتشوستس ، لديها مكاتب ومستودعات في جميع أنحاء الولايات المتحدة وكذلك في كندا وألمانيا وإيرلندا والمملكة المتحدة.

تدير خمسة من مواقع البيع بالتجزئة ذات العلامات التجارية: موقع Wayfair الرئيسي، Perigold، Birch Lane، AllModern، Joss& Main



المقر الرئيسي لشركة Wayfair في قسم Back Bay في بوسطن، ماساتشوستس في عام 2018

## معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	2002
النوع	موقع ويب — عمل تجاري — مقاولة — شركة عمومية محدودة
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	بوسطن
موقع الويب	(إنجليزية) <a href="http://wayfair.com">wayfair.com</a>

## المنظومة الاقتصادية

تجارة الصناعة	تجارة الصناعة
	إلكترونية

## الإيرادات والعائدات

بورصة البورصة	بورصة نيويورك (W)
العائدات	▲ دولار أمريكي 6.779 billion (2018)
الدخل التشغيلي	▼ US\$ - 473.28 million (2018)

## هيبمونك Hipmunk



هيبمونك) بالإنجليزية Hipmunk :، هي شركة سفر على الإنترنت، موجهة نحو المستهلك، ومقرها في سان فرانسيسكو، كاليفورنيا. قد شارك في تأسيسها كل من قبل آدم غولدشتاين وستيف هوفمان المؤسس المشارك في شركة رديت في عام 2010. وتركز الشركة على تنظيم نتائج البحث عن رحلات السفر. في سبتمبر 2011، تلقت اهتمام كبير من وسائل الإعلام عندما أعلنت قوقل عن خدمة البحث عن الرحلات.

معلومات عامة	
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	2010
النوع	شركة خاصة
المقر	سان فرانسيسكو
الرئيسي	
موقع الويب	hipmunk.com (إنجليزية)
المنظومة الاقتصادية	
الشركة الأم	Concur Technologies

		برمجية, سفر إنترنت الصناعة
المنتجات		برمجية

## أهم الشخصيات

المؤسرون	آدم غولdstain ستيف هوفمان
المدير التنفيذي	آدم غولdstain
أهم الشخصيات	آدم غولدشتاين, الرئيس التنفيذي ستيف هوفمان, ريادة أعمال

## مجموعة إكسبيديا



**expedia group**

مجموعة إكسبيديا هي شركة تكنولوجيا سفر عالمية أمريكية. توفر مواقعها على شبكات الإنترنت معلومات عن برامج الرحلات وتتكاليف السفر، تمتلك الشركة العديد من محركات البحث مثل إكسبيديا دوت كوم، هوتل دوت كوم، هوت واير دوت كوم، كار رينت دوت كوم، تراكر رخيصة (CheapTickets)، تريفاجو، فينري دوت كوم، ترافيلوسطي دوت كوم، أوريتيرو هوم أواي.

وفقاً لريتش بارتون، الرئيس التنفيذي الأول للشركة، فإن كلمة «إكسبيديا» مشتقة من كلمتي الاستكشاف والسرعة.

### التاريخ

تم تأسيس الشركة كأحد أقسام شركة ميكروسوف特 في أكتوبر 1996 وافتتاحها في عام 1999.

في عام 2003، اشتراها شركة IAC/InterActiveCorp.

في أغسطس 2005، انفصلت إكسبيديا عن شركة IAC مع احتفاظ IAC بوكالات السفر مثل إكسبيديا، إجنسيا، تريب أدفيسيور، هوتل دوت كوم وهوت واير دوت كوم.

في 21 ديسمبر 2012، قامت شركة إكسبيديا بشراء أغلبية أسهم محرك البحث تريفاجو مقابل 477 مليون يورو (حوالي 630 مليون دولار).

في عام 2012، استحوذت شركة إجنسيا التابعة لمجموعة إكسبيديا على شركة Via Travel ، أكبر شركة سفر في النرويج. عززت هذه الصفقة من وضع المجموعة عالمياً وجعلتها شركة السفر الأفضل دخلاً لعام 2013.

في عام 2014 ، اشتراها مجموعة موقع Wotif.com مقابل 658 مليون دولار.

في يناير 2015، اشتراط المجموعة شركة Travelocity من مجموعة سير للتكنولوجيا مقابل 280 مليون دولار.

في عام 2015، اشتراط المجموعة Orbitz مقابل 1.2 مليار دولار نقداً.

في يوليو 2015، استثمرت المجموعة مع مارك بينيف، الرئيس التنفيذي لموقع Salesforce.com مبلغ 11 مليون دولار في وينجز.

في عام 2015، اشتراط المجموعة شركة هوم أو اي مقابل 3.8 مليار دولار.

في مارس 2017، تم تعيين تشيلسي كلينتون في مجلس إدارة المجموعة مقابل 45,000 دولار سنوياً غير 250,000 دولار سنوياً من أرباح الأسهم على مدار ثلاث سنوات.

في أغسطس 2017، أصبح مارك أوكرستروم الرئيس والمدير التنفيذي للمجموعة.

في مارس 2018، أعلنت المجموعة تغيير اسم الشركة الرسمي من شركة إكسبيديا إلى مجموعة إكسبيديا.

### عمليات الدمج والاستحواذ

كانت أول عملية استحواذ لشركة إكسبيديا هي عملية Travelscape مقابل 89.75 مليون دولار أمريكي وعملية VacationSpot.com مقابل 80 مليون دولار في 17 مارس 2000. ثم عملية أخرى مقابل 78 مليون دولار. أجرت الشركة أربع عمليات بيع أجزاء الشركة إلى شركة أخرى.

في 31 ديسمبر 2000، حصلت شركة Crossover Ventures على نسبة 7% من أسهم إكسبيديا مقابل 50 مليون دولار. بينما حصلت شركة IAC على 65% من أسهم الشركة في 5 فبراير 2002 مقابل 1.372 مليار دولار. بعد مرور عام، في 8 أغسطس 2003، حصلت شركة USA Interactive على مجموعة إكسبيديا مقابل 3.636 مليار دولار. في نهاية المطاف أصبحت شركة إكسبيديا شركة منفصلة بقيمة 7.981 مليار دولار.

حققت الشركة معظم عمليات الاستحواذ لها في عام 2002، عندما اشتراطت ثلاثة شركات : Newtrade Technologies و Metropolitan Travel و Classic Custom Vacations

في يناير 2015، اشتراط المجموعة على وكالة السفر عبر الإنترنت Travelocity من شركة سير للتكنولوجيا مقابل 280 مليون دولار.

لاستحواذ

المصادر	القيمة(دولار أمريكي)	البلد	الأعمال	الشركة	التاريخ
36	000,000,900,\$3	الولايات المتحدة	خدمة إقامة عطلات	هوم أواي	4 نوفمبر 2015
27	—	الولايات المتحدة	السفر والتجوال	Activity World	5 أبريل 2004
33	000,000,\$657	أستراليا	وكالة سفر	وتف	6 يوليو 2014
24	000,000,\$78	الولايات المتحدة	ترافيل أجانسي	Classic Custom Vacations <sup>note 1</sup>	11 مارس 2002
32	000,000,\$564	ألمانيا	محرك حجز فنادق	تريفاجو	12 مارس 2013
29	000,000,€200	إيطاليا	محرك بحث حجز الفنادق	Venere.com	15 يوليو 2008
35	000,000,600,\$1	الولايات المتحدة	وكالة سفر	أوربيتس	17 سبتمبر 2015
22	000,750,\$89	الولايات المتحدة	مزود خدمة الإنترنت	ترافيل سكايب	17 مارس 2000
23	000,850,\$70	الولايات المتحدة	مزود خدمة الإنترنت	Vacation spot	17 مارس 2001

المصادر	القيمة(دولار أمريكي)	البلد	الأعمال	الشركة	التاريخ
—	30	الولايات المتحدة	مطور تطبيقات الجوال	Mobiata	18 أكتوبر 2010
—	37	الولايات المتحدة	خدمة تأجير قصير المدى	بيلو	25 أكتوبر 2018
—	38	الولايات المتحدة	خدمة تأجير قصير المدى	ApartmentJet	25 أكتوبر 2018
—	31	النرويج	وكالة سفر	VIA Travel	27 أبريل 2012
—	26	كندا	برامج حجر	تقنيات التجارة الجديدة	28 أكتوبر 2002
—	25	الولايات المتحدة	رافيل أجاني	متروبولitan ترافيل	11 يوليو 2002
—	28	فرنسا	وكالة سفر	إجينسيا	12 أبريل 2004
34	000,000,\$280	الولايات المتحدة	وكالة سفر	ترافيلوسيتي	23 يناير 2015

التصفية

المصاد ر	القيمة(دولار أمريكي)	البلد	الأعمال المستهدف ة	الشركة المستهدف ة	الشركة الدامجة	التاريخ
39	000,000,\$50	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 2</sup>	مشاريع كروس أوفر	31 ديسمبر 2000
40	,000,372,\$1 000	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 3</sup>	شركة IAC	5 فبراير 2002
41	,000,636,\$3 000	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 4</sup>	شركة IAC	8 أغسط س 2008
42	,000,981,\$7 000	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 5</sup>	شركة IAC	9 أغسط س 2005

### ضرائب المبيعات في ولاية كارولينا الجنوبية

في 18 يناير 2011، طلبت المحكمة العليا في ولاية ساوث كارولينا من شركة ترافيلسكايب إحدى الشركات التابعة لمجموعة إكسبيديا ومقرها في لاس فيغاس دفع 6.3 مليون دولار تحت بند ضرائب المبيعات. الأمر الذي استنكرته ترافيلسكايب واصفة إيه بالحكم الجائر وأنه انتهاك صريح لبنود التجارة على الإنترنت. جاء رد الولاية سريعاً على تعليقات الشركة حيث صرحت أن الشركة لديها وجود كافي في الدولة (على الرغم أن الشركة ليس لديها مرافق مادية في ساوث كارولينا لكنها اعتمدت على رحلات المبيعات المتكررة التي يقوم بها موظفوها وحقيقة أن الشركة قامت بتأثيث غرف فندقية) لتكون مطلوبة لدفع ضريبة المبيعات

## موقع المكاتب



<sup>4445</sup> مبني إكسبيديا، في وسط مدينة بالفيو، واشنطن.

يحمل المقر الرئيسي للمجموعة الواقع في وسط مدينة بالفيو، واشنطن اسم مبني إكسبيديا.<sup>4446</sup>

في 2 أبريل 2015، أعلنت شركة إكسبيديا أنها ستنتقل مقرها إلى حي إنتر باي في سياتل بحلول نهاية عام 2018 حيث ستشتري حرم شركة أمجن على وجهة خليج إليوت البحري مقابل 228.9 مليون دولار.<sup>48</sup> في إحدى عمليات التوسع، اقترحت إكسبيديا توسيعة مساحات المكاتب في الحرم الجامعي الذي تبلغ مساحته 41 فدانًا (17 هكتاراً) إلى 1.23 مليون قدم مربع (114,000 متر مربع) لاستيعاب الموظفين، عمل على التصميم مهندسي مكتب ZGF الهندسي.<sup>4950</sup>

تم تأجيل الخطوة إلى عام 2019 نتيجة بعض العقبات اللوجستية كالانتقال من الجانب الشرقي للبلام إلى سياتل بالإضافة إلى الازدحام المروري بالقرب من الحرم الجامعي.<sup>51</sup> وعدت الشركة الموظفين بعلاوات كتعويض عن صعوبة وسائل النقل حتى تأتي بشركات نقل خاصة بالشركة.<sup>52</sup>

## الجوائز

في عام 2008، تم اختيار شركة إكسبيديا كشركة الإنترنت الأكثر إثارة للإعجاب في قائمة الولايات المتحدة وفقاً لمجلة فورتشن.<sup>53</sup> كما جاءت في المرتبة الثالثة بعد شركة AC/ وجوجل سابقاً بذلك شركة أمازون التي جاءت في المركز الرابع. كما تم إدراجها في قائمة الشركات الأكثر إثارة للإعجاب في ولاية واشنطن.<sup>53</sup>

في عام 2008، تم اختيار مجموعة إكسبيديا للمرة الأولى في قائمة «أفضل الشركات المدارة في أمريكا» من قبل مجلة فوربس. تضم القائمة أفضل 400 شركة أمريكية عامة مدارة بإيرادات تبلغ مليار دولار أو أكثر.

## معلومات عامة

الاختصار	Expedia Group (بالإنجليزية)
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1996 أكتوبر 22
النوع	عمل تجاري — مقاولة — شركة عمومية محدودة — سياحة إلكترونية
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	سياتل
موقع الويب	expediagroup.com (بالإنجليزية)

## المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	Liberty Media (en)
الشركات التابعة	القائمة...
الصناعة	tourism industry (en)
<b>أهم الشخصيات</b>	
المالك	شركة عمومية

	محدودة
المؤسس	ريتش بارتون
	دارا
المدير التنفيذي	خسروشاهي (2004 – 2017)
الرئيس	باري ديلر (2001 – )
المدير	باري ديلر

### الإيرادات والعائدات

البورصة	بورصة نازدак (EXPE)
---------	------------------------

## مجموعة إكسبيديا



**expedia group**

مجموعة إكسبيديا هي شركة تكنولوجيا سفر عالمية أمريكية. توفر مواقعها على شبكات الإنترنت معلومات عن برامج الرحلات وتکاليف السفر، تمتلك الشركة العديد من محركات البحث مثل إكسبيديا دوت كوم، هوتل دوت كوم، هوت واير دوت كوم، كار رينت دوت كوم، تراکر رخيصة (CheapTickets)، تريفاجو، فينري دوت كوم، ترافيلوسطي دوت كوم، أوريتيرو هوم أواي.

وفقاً لريتش بارتون، الرئيس التنفيذي الأول للشركة، فإن كلمة «إكسبيديا» مشتقة من كلمتي الاستكشاف والسرعة.

### التاريخ

تم تأسيس الشركة كأحد أقسام شركة ميكروسوف特 في أكتوبر 1996 وافتتاحها في عام 1999.

في عام 2003، اشتراها شركة IAC/InterActiveCorp.

في أغسطس 2005، انفصلت إكسبيديا عن شركة IAC مع احتفاظ IAC بوكالات السفر مثل إكسبيديا، إجنسيا، تريب أدفيسيور، هوتل دوت كوم وهوت واير دوت كوم.

في 21 ديسمبر 2012، قامت شركة إكسبيديا بشراء أغلبية أسهم محرك البحث تريفاجو مقابل 477 مليون يورو (حوالي 630 مليون دولار).

في عام 2012، استحوذت شركة إجنسيا التابعة لمجموعة إكسبيديا على شركة Via Travel ، أكبر شركة سفر في النرويج. عززت هذه الصفقة من وضع المجموعة عالمياً وجعلتها شركة السفر الأفضل دخلاً لعام 2013.

في عام 2014 ، اشتراها مجموعة موقع Wotif.com مقابل 658 مليون دولار.

في يناير 2015، اشتراط المجموعة شركة Travelocity من مجموعة سير للتكنولوجيا مقابل 280 مليون دولار.

في عام 2015، اشتراط المجموعة Orbitz مقابل 1.2 مليار دولار نقداً.

في يوليو 2015، استثمرت المجموعة مع مارك بينيف، الرئيس التنفيذي لموقع Salesforce.com مبلغ 11 مليون دولار في وينجز.

في عام 2015، اشتراط المجموعة شركة هوم أو اي مقابل 3.8 مليار دولار.

في مارس 2017، تم تعيين تشيلسي كلينتون في مجلس إدارة المجموعة مقابل 45,000 دولار سنوياً غير 250,000 دولار سنوياً من أرباح الأسهم على مدار ثلاث سنوات.

في أغسطس 2017، أصبح مارك أوكستروم الرئيس والمدير التنفيذي للمجموعة.

في مارس 2018، أعلنت المجموعة تغيير اسم الشركة الرسمي من شركة إكسبيديا إلى مجموعة إكسبيديا.

### عمليات الدمج والاستحواذ

كانت أول عملية استحواذ لشركة إكسبيديا هي عملية Travelscape مقابل 89.75 مليون دولار أمريكي وعملية VacationSpot.com مقابل 80 مليون دولار في 17 مارس 2000. ثم عملية أخرى مقابل 78 مليون دولار. أجرت الشركة أربع عمليات بيع أجزاء الشركة إلى شركة أخرى.

في 31 ديسمبر 2000، حصلت شركة Crossover Ventures على نسبة 7% من أسهم إكسبيديا مقابل 50 مليون دولار. بينما حصلت شركة IAC على 65% من أسهم الشركة في 5 فبراير 2002 مقابل 1.372 مليار دولار. بعد مرور عام، في 8 أغسطس 2003، حصلت شركة USA Interactive على مجموعة إكسبيديا مقابل 3.636 مليار دولار. في نهاية المطاف أصبحت شركة إكسبيديا شركة منفصلة بقيمة 7.981 مليار دولار.

حققت الشركة معظم عمليات الاستحواذ لها في عام 2002، عندما اشتراطت ثلاثة شركات : Newtrade Technologies و Metropolitan Travel و Classic Custom Vacations

في يناير 2015، اشتراط المجموعة على وكالة السفر عبر الإنترنت Travelocity من شركة سير للتكنولوجيا مقابل 280 مليون دولار.

لاستحواذ

المصادر	القيمة(دولار أمريكي)	البلد	الأعمال	الشركة	التاريخ
36	000,000,900,\$3	الولايات المتحدة	خدمة إقامة عطلات	هوم أواي	4 نوفمبر 2015
27	—	الولايات المتحدة	السفر والتجوال	Activity World	5 أبريل 2004
33	000,000,\$657	أستراليا	وكالة سفر	وتف	6 يوليو 2014
24	000,000,\$78	الولايات المتحدة	ترافيل أجانسي	Classic Custom Vacations <sup>note 1</sup>	11 مارس 2002
32	000,000,\$564	ألمانيا	محرك حجز فنادق	تريفاجو	12 مارس 2013
29	000,000,€200	إيطاليا	محرك بحث حجز الفنادق	Venere.com	15 يوليو 2008
35	000,000,600,\$1	الولايات المتحدة	وكالة سفر	أوربيتس	17 سبتمبر 2015
22	000,750,\$89	الولايات المتحدة	مزود خدمة الإنترنت	ترافيل سكايب	17 مارس 2000
23	000,850,\$70	الولايات المتحدة	مزود خدمة الإنترنت	Vacation spot	17 مارس 2001

المصادر	القيمة(دولار أمريكي)	البلد	الأعمال	الشركة	التاريخ
—	30	الولايات المتحدة	مطور تطبيقات الجوال	Mobiata	18 أكتوبر 2010
—	37	الولايات المتحدة	خدمة تأجير قصير المدى	بيلو	25 أكتوبر 2018
—	38	الولايات المتحدة	خدمة تأجير قصير المدى	ApartmentJet	25 أكتوبر 2018
—	31	النرويج	وكالة سفر	VIA Travel	27 أبريل 2012
—	26	كندا	برامج حجر	تقنيات التجارة الجديدة	28 أكتوبر 2002
—	25	الولايات المتحدة	رافيل أجاني	متروبولitan ترافيل	11 يوليو 2002
—	28	فرنسا	وكالة سفر	إجينسيا	12 أبريل 2004
34	000,000,\$280	الولايات المتحدة	وكالة سفر	ترافيلوسيتي	23 يناير 2015

التصفية

المصاد ر	القيمة(دولار أمريكي)	البلد	الأعمال المستهد فة	الشركة المستهد فة	الشركة الدامجة	التاريخ
39	000,000,\$50	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 2</sup>	مشاريع كروس أوفر	31 ديسمبر 2000
40	,000,372,\$1 000	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 3</sup>	شركة IAC	5 فبراير 2002
41	,000,636,\$3 000	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 4</sup>	شركة IAC	8 أغسط س 2008
42	,000,981,\$7 000	الولايا ت المتحدة	السفر عبر الإنترنت	مجموعة إكسبيديا <sup>note 5</sup>	شركة IAC	9 أغسط س 2005

### ضرائب المبيعات في ولاية كارولينا الجنوبية

في 18 يناير 2011، طلبت المحكمة العليا في ولاية ساوث كارولينا من شركة ترافيلسكايب إحدى الشركات التابعة لمجموعة إكسبيديا ومقرها في لاس فيغاس دفع 6.3 مليون دولار تحت بند ضرائب المبيعات. الأمر الذي استنكرته ترافيلسكايب واصفة إيه بالحكم الجائر وأنه انتهاك صريح لبنود التجارة على الإنترنت. جاء رد الولاية سريعاً على تعليقات الشركة حيث صرحت أن الشركة لديها وجود كافي في الدولة (على الرغم أن الشركة ليس لديها مرافق مادية في ساوث كارولينا لكنها اعتمدت على رحلات المبيعات المتكررة التي يقوم بها موظفوها وحقيقة أن الشركة قامت بتأثيث غرف فندقية) لتكون مطلوبة لدفع ضريبة المبيعات

## موقع المكاتب



<sup>4445</sup> مبني إكسبيديا، في وسط مدينة بالفيو، واشنطن.

يحمل المقر الرئيسي للمجموعة الواقع في وسط مدينة بالفيو، واشنطن اسم مبني إكسبيديا.<sup>4647</sup>

في 2 أبريل 2015، أعلنت شركة إكسبيديا أنها ستنتقل مقرها إلى حي إنتر باي في سياتل بحلول نهاية عام 2018 حيث ستشتري حرم شركة أمجن على وجهة خليج إليوت البحري مقابل 228.9 مليون دولار.<sup>48</sup> في إحدى عمليات التوسع، اقترحت إكسبيديا توسيعة مساحات المكاتب في الحرم الجامعي الذي تبلغ مساحته 41 فدانًا (17 هكتاراً) إلى 1.23 مليون قدم مربع (114,000 متر مربع) لاستيعاب الموظفين، عمل على التصميم مهندسي مكتب ZGF الهندسي.<sup>4950</sup>

تم تأجيل الخطوة إلى عام 2019 نتيجة بعض العقبات اللوجستية كالانتقال من الجانب الشرقي للبلام إلى سياتل بالإضافة إلى الازدحام المروري بالقرب من الحرم الجامعي.<sup>51</sup> وعدت الشركة الموظفين بعلاوات كتعويض عن صعوبة وسائل النقل حتى تأتي بشركات نقل خاصة بالشركة.<sup>52</sup>

## الجوائز

في عام 2008، تم اختيار شركة إكسبيديا كشركة الإنترنت الأكثر إثارة للإعجاب في قائمة الولايات المتحدة وفقاً لمجلة فورتشن.<sup>53</sup> كما جاءت في المرتبة الثالثة بعد شركة AC/ وجوجل سابقاً بذلك شركة أمازون التي جاءت في المركز الرابع. كما تم إدراجها في قائمة الشركات الأكثر إثارة للإعجاب في ولاية واشنطن.<sup>53</sup>

في عام 2008، تم اختيار مجموعة إكسبيديا للمرة الأولى في قائمة «أفضل الشركات المدارة في أمريكا» من قبل مجلة فوربس. تضم القائمة أفضل 400 شركة أمريكية عامة مدارة بإيرادات تبلغ مليار دولار أو أكثر.

## معلومات عامة

الاختصار	Expedia Group (بالإنجليزية)
البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	1996 أكتوبر 22
النوع	عمل تجاري — مقاولة — شركة عمومية محدودة — سياحة إلكترونية
الشكل القانوني	شركة عمومية محدودة
المقر الرئيسي	سياتل
موقع الويب	expediagroup.com (بالإنجليزية)

## المنظومة الاقتصادية

الشركة الأم	Liberty Media (en)
الشركات التابعة	<  القائمة...
الصناعة	tourism industry (en)
المالك	شركة عمومية

	محدودة
المؤسس	ريتش بارتون
	دارا
المدير التنفيذي	خسروشاهي (2004 – 2017)
الرئيس	باري ديلر (2001 – )
المدير	باري ديلر

### الإيرادات والعائدات

البورصة	بورصة نازدак (EXPE)
---------	------------------------

سکریپٹ Scribd



سكريبد) بالإنجليزية Scribd Inc. / ('skribd / تلفظ هي خدمة اشتراك في الكتب الإلكترونية e-book والكتب الصوتية audiobook الأمريكية تتضمن مليون عنوان. يستضيف سكريبد ما يبلغ 60 مليون مستند على منصته المفتوحة للنشر.

تأسست في عام 2007 من قبل Jared Friedman و Trip Adler و Tikhon Bernstam و Khosla Ventures و Combinator و Redpoint Ventures و Charles River Ventures، ومقرها في سان فرانسيسكو، كاليفورنيا، وتدعيمها من قبل Y Combinator.

تتوفر خدمة الاشتراك في الكتب الإلكترونية من Scribd على الهواتف الذكية والأجهزة اللوحية التي تعمل بنظام أندرويد وأي أو إس، بالإضافة إلى أجهزة Kindle Fire و Nook وأجهزة الكمبيوتر الشخصية. يمكن للمشتركين الوصول إلى كتب غير محدودة شهرياً من 1.000 ناشر، بما في ذلك Bloomsbury و HarperCollins و Harlequin و Houghton Mifflin و Simon & Schuster و Macmillan و Lonely Planet و Wiley و Workman.

لدى Scribd حوالي 80 مليون مستخدم، وقد تمت الإشارة إليه باسم «Netflix للكتب».

تاریخیا

التأسيس (2007-2013)

بدأ Scribd كموقع لاستضافة المستندات ومشاركتها. أثناء وجوده في جامعة هارفارد، بدأ Adler إنشاء Scribd بعد التعرف على العملية المطلوبة لنشر الأوراق الأكademية.

لوالده، وهو طبيب في جامعة ستانفورد، إن الأمر سيستغرق 18 شهراً لنشر بحثه الطبي. أراد Adler إنشاء طريقة بسيطة لنشر ومشاركة المحتوى المكتوب عبر الإنترنت. شارك في تأسيس Scribd مع Jared Friedman وحضر الفصل الافتتاحي لـ Combinator Y في صيف عام 2006. هناك، تلقى Scribd تمويلاً أولياً بقيمة 120,000 دولاراً أمريكيًا، ثم تم إطلاقه في شقة في سان فرانسيسكو في مارس 2007.

أطلق على اسم «موقع YouTube للوثائق»، مما يتيح لأي شخص النشر الذاتي على الموقع باستخدام قارئ المستندات الخاص به. يقوم قارئ المستندات بتحويل ملفات PDF ومستندات Word وPowerPoint إلى مستندات ويب يمكن مشاركتها على أي موقع ويب يسمح بالتضمين. في عامه الأول، نما Scribd بسرعة إلى 23.5 مليون زائر في نوفمبر 2008. كما تم تصنيفه كواحد من أفضل 20 موقعًا للتواصل الاجتماعي وفقًا لـ Comscore.

في يونيو 2009، أطلق Scribd متجر Scribd، مما مكن الكُتاب من تحميل وبيع النسخ الرقمية لعملهم بسهولة عبر الإنترنت. في نفس الشهر، دخل الموقع في شراكة مع Simon & Schuster لبيع الكتب الإلكترونية على Scribd. أتاحت الصفقة إصدارات رقمية من 5000 عنوان للشراء على Scribd، بما في ذلك كتب من أفضل الكتاب مبيعاً مثل Dan Brown و Stephen King و Mary Higgins Clark.

في أكتوبر 2009، أطلق Scribd قارئه ذو العلامات التجارية لشركات الإعلام بما في ذلك The Huffington Post و Chicago Tribune و Los Angeles Times و New York Times و TechCrunch و MediaBistro. بدأت ProQuest في نشر الأطروحة والأطروحات على Scribd في ديسمبر 2009. في أغسطس 2010، بدأت العديد من الوثائق البارزة التي تمت استضافتها على Scribd في الانتشار، بما في ذلك حكم California Proposition 8 ، الذي حصل على أكثر من 100000 مشاهدة في حوالي 24 دقيقة، ودعوى HP ضد انتقال Oracle إلى Hurd.

خدمة الاشتراك (2013 - الآن)

في أكتوبر 2013، أطلق Scribd رسمياً خدمة الاشتراك غير المحدود للكتب الإلكترونية. أعطى هذا للمستخدمين وصولاً غير محدود إلى مكتبة Scribd للكتب الرقمية مقابل رسوم شهرية ثابتة. أعلنت الشركة أيضاً عن شراكة مع HarperCollins والتي أتاحت القائمة الكاملة لكتالوج HarperCollins في خدمة الاشتراك. وفقاً لشانتالريستيفو-أليسي، كبير الإداريين الرقميين في HarperCollins، كانت هذه هي المرة الأولى التي يصدر فيها الناشر مثل هذا الجزء الكبير من الكتالوج الخاص به. في مارس 2014، أعلن Scribd عن صفقة مع Lonely Planet ، تقدم مكتبة ناشر السفر بالكامل في خدمة الاشتراك الخاصة بها.

في مايو 2014، زاد Scribd عرض الاشتراك الخاص به مع 10000 عنوان من & Simon & Schuster. تضمنت هذه العناوين أعمالاً لمؤلفين مثل Ray Bradbury و Doris Kearns و Chuck و Stephen King و Walter Isaacson و Ernest Hemingway و Goodwin و David McCullough و Klosterman.

أضاف Scribd الكتب الصوتية إلى خدمة الاشتراك في نوفمبر 2014 والكتب المصورة في فبراير 2015.

في فبراير 2016، أُعلن أن العناوين من مجموعة دورية للمكتبة ستكون متاحة لقراءة غير محدودة، وسيكون للمشترين أرصدة لقراءة ثلاثة كتب وكتاب صوتي واحد شهرياً من المكتبة بأكملها مع أرصدة غير مستخدمة تنتقل إلى التالي شهر.

تم إيقاف نظام إعداد التقارير في 6 فبراير 2018، لصالح نظام «كتالوجات الكتب الإلكترونية والكتب الصوتية المتغيرة باستمرار» والتي توفر «عددًا غير محدود من الكتب والكتب الصوتية، إلى جانب الوصول غير المحدود إلى الأخبار والمجلات والوثائق والموسيقى الورقية» مقابل رسم اشتراك شهري قدره 8.99 دولاراً أمريكيًا. ومع ذلك، في ظل هذه الخدمة غير المحدودة، قد يقوم Scribd أحياً «بتحديد قدرتك على الوصول إلى عناوين محددة داخل المكتبة بفترة معينة تمتد إلى 30 يوماً».

في أكتوبر 2018، أعلن Scribd عن اشتراك مشترك في The New York Times مقابل 12.99 دولارًا شهريًا.

### الكتب الصوتية

في نوفمبر 2014، أضاف Scribd كتاباً صوتية إلى مكتبة الاشتراك الخاصة به. أشارت Wired إلى أن هذه كانت أول خدمة اشتراك توفر وصولاً غير محدود إلى الكتب الصوتية، و«تمثل تحولاً أكبر بكثير في طريقة استهلاك المحتوى الرقمي عبر الشبكة». في أبريل 2015، وسعت الشركة كatalog الكتب الصوتية في صفقة مع Penguin Random House. أضاف هذا 9000 كتاب صوتي إلى منصتها بما في ذلك عناوين لمؤلفين مثل لينا دنهام وجون غريشام وجيليان فلين وجورج آر. مارتن.

### الرسوم الهزلية

في فبراير 2015، قدم Scribd الرسوم الهزلية إلى خدمة الاشتراك الخاصة به. أضافت الشركة 10000 قصة مصورة ورواية مصورة من ناشرين بما في ذلك Archie و Marvel و Boom! و Valiant. وشملت هذه المسلسلات مثل DW و Valiant و IDW و the Galaxy و Daredevil و X-O Manowar و The Avengers. ومع ذلك، في ديسمبر 2016، تم حذف القصص المصورة من الخدمة بسبب انخفاض الطلب.

### الجدول الزمني

في فبراير 2010، كشف Scribd النقاب عن أول خططه للهواتف المحمولة للقراء الإلكترونيين والهواتف الذكية. في أبريل 2010، أطلق Scribd ميزة جديدة تسمى "Readcast" ، والتي تسمح بالمشاركة التلقائية للوثائق على Twitter و Facebook. وأيضاً في أبريل 2010، أعلن Scribd عن تكامله مع المكونات الإضافية الاجتماعية لـ Facebook f8 في مؤتمر مطوري Facebook.

طرح Scribd إعادة تصميم في 13 سبتمبر 2010 ليصبح، وفقاً لـ TechCrunch ، «الشبكة الاجتماعية للقراءة».

في أكتوبر 2013، أطلق Scribd خدمة الاشتراك في الكتب الإلكترونية، مما يسمح للقراء بدفع رسوم شهرية ثابتة مقابل الوصول غير المحدود إلى جميع عناوين كتب Scribd.

في أغسطس 2020، أعلنت LinkedIn عن استحواذها على SlideShare المملوكة لشركة Scribd، مقابل مبلغ لم يكشف عنه.

### الأمور المالية

تم تمويل الشركة مبدئياً بمبلغ 120.000 دولار أمريكي من Combinator Y في عام 2006، وتلقت أكثر من 3.7 مليون دولار أمريكي في يونيو 2007 من Redpoint Ventures و Kinsey Hills Group. في ديسمبر 2008، جمعت الشركة 9 ملايين دولار أمريكي في جولة تمويل ثانية بقيادة Charles River Ventures مع إعادة استثمار من Redpoint Ventures و Kinsey Hills Group. انضم David O. Sacks ، الرئيس التنفيذي السابق للعمليات في Genie و مؤسس Yammer ، إلى مجلس إدارة Scribd في يناير 2010.

في يناير 2011، جمع Scribd مبلغاً إضافياً قدره 13 مليون دولار أمريكي في جولة بقيادة MLC Investments of Australia و SVB Capital. في يناير 2015، جمعت الشركة 22 مليون دولار أمريكي في تمويل جديد من شركة Keith Khosla Ventures مع الشريك Rabois لانضمام إلى مجلس إدارة Scribd.

في عام 2019، جمع Scribd مبلغ 58 مليون دولار من التمويل الجديد بقيادة شركة النمو Spectrum Equity.

### التقنية

في يوليو 2008، بدأ Scribd في استخدام iPAPER، وهو تنسيق مستند غني مشابه لـ PDF مصمم للويب، والذي يسمح للمستخدمين بتضمين المستندات في صفحة ويب. تم إنشاء iPAPER باستخدام Adobe Flash ، مما يسمح بمشاهدته بنفس الطريقة عبر أنظمة تشغيل مختلفة (Windows و Mac OS و Linux) و بدون تحويل، طالما أن القارئ لديه Flash.

مثبت) على الرغم من أن Scribd قد أعلن عن دعم غير Flash لجهاز iPhone). يمكن تنسيق جميع أنواع المستندات الرئيسية في Paper بما في ذلك مستندات Word وعروض التقديمية وملفات PDF ومستندات OpenDocument ومستندات PowerPoint وملفات PostScript. OpenOffice.org XML

يتم استضافة جميع مستندات Scribd على ScribdPaper للمستندات المنشورة بأن تكون خاصة أو مفتوحة لمجتمع Scribd الأكبر. يمكن أيضًا تضمين عارض مستندات Paper في أي موقع ويب أو مدونة، مما يجعل من السهل تضمين المستندات في تخطيطها الأصلي بغض النظر عن تنسيق الملف. تطلب ScribdPaper تمكن ملفات تعريف ارتباط فلاش Flash، وهو الإعداد الافتراضي في cookies.

في 5 مايو 2010، أعلن Scribd أنهم سيحولون الموقع بأكمله إلى HTML5 في مؤتمر Web 2.0 في سان فرانسيسكو. أبلغ موقع TechCrunch أن Scribd ينتقل بعيداً عن Flash إلى "أخبرني جاريد فريدمان، المؤسس المشارك ومدير التكنولوجيا في Scribd: إننا نلغي ثلاث سنوات من تطوير Flash ونراهن على HTML5 لأننا نعتقد أن HTML5 هي تجربة قراءة أفضل بكثير من Flash. الآن يمكن لأي مستند أن يصبح صفحة ويب".

يحتوي Scribd على واجهة برمجة تطبيقات API خاصة به لدمج تطبيقات خارجية / جهات خارجية، ولكنه لم يعد يقدم حسابات API جديدة.

منذ عام 2010، أصبح Scribd متاحاً على الهواتف المحمولة وأجهزة القراءة الإلكترونية، بالإضافة إلى أجهزة الكمبيوتر الشخصية. اعتباراً من ديسمبر 2013، أصبح Scribd متاحاً في متاجر التطبيقات والأجهزة المحمولة المختلفة.

التلقي

اتهامات التعدي على حق المؤلف

تم اتهام Scribd بانتهاك حقوق النشر. في سبتمبر 2009، زعمت الكاتبة الأمريكية إيلين سكوت أن سكريبد «يستفيد بلا خجل من الأعمال المserوقة المحمية بحقوق الطبع والنشر لعدد لا يحصى من المؤلفين». سعى محاموها للحصول على حالة الدعوى الجماعية class action في جهودهم لكسب تعويضات من Scribd بزعم «انتهاك فاضح لحقوق الطبع والنشر» واتهموه بانتهاك حقوق الطبع والنشر المحسوب من أجل الربح. تم إسقاط الدعوى في يوليو 2010.

في عام 2007، بعد عام واحد من إنشائه، تلقى Scribd 25 إشعاراً بإزالة قانون حقوق النشر الرقمية للألفية (DMCA). إن DMCA تعني قانون حقوق المؤلف للألفية الرقمية (Digital Millennium Copyright Act).

كتبت صحيفة الغارديان أن «مؤلفة هاري بوتر جي كي رولينغ من بين الكتاب الذين صُدموا لاكتشاف توفر كتبهم للتنزيل المجاني. قال نيل بلير، محامي رولينج، إن تنزيلات هاري بوتر كانت» غير مصح بها وغير قانونية «... الروايات الوحيدة المتاحة من Scribd. يؤدي البحث السريع إلى ظهور روايات من سلمان رشدي وإيان ماك إيوان وجيفري آرتشر وكين فوليت وفيليبا جريجوري وجيه آر آرتولكين». الخلافات Controversies

في مارس 2009، تم تسريب كلمات مرور العديد من عملاء Comcast على Scribd. تمت إزالة كلمات المرور في وقت لاحق عندما نشرت صحيفة نيويورك تايمز الخبر.

في يوليو 2010، أفاد Gigaom أنه تم تحميل نص فيلم The Social Network (2010) وتسريبه على Scribd؛ تمت إزالته على الفور بناءً على طلب DMCA الخاص بشركة Sony.

بعد قرار المحكمة الجنائية الثانية عشرة للسلام في إسطنبول بتاريخ 8 مارس 2013، تم حظر الوصول إلى Scribd المستخدمي الإنترنت في تركيا.

في يوليو 2014، تم رفع دعوى قضائية ضد Scribd من قبل المدافعين عن حقوق ذوي الإعاقة (HabenGirma)، نيابة عن الاتحاد الوطني للمكفوفين ومقيم كيف في فيرمونت، بزعم إخفاقه في توفير الوصول إلى القراء المكفوفين، في فعل يمثل انتهاكاً للأمريكيين ذوي الإعاقة. انتقل Scribd إلى الرفض، بحجة أن ADA ينطبق فقط على المواقع المادية. في مارس 2015، قضت محكمة مقاطعة فيرمونت الأمريكية بأن قانون ADA يعطي الأعمال التجارية عبر الإنترنت أيضاً. تم التوصل إلى اتفاق تسوية، حيث وافق Scribd على توفير محتوى يمكن الوصول إليه للقراء المكفوفين بحلول نهاية عام 2017.

### معرف الكتاب BookID

لمواجهة تحميل المحتوى غير المصرح به، أنشأ Scribd BookID، وهو نظام آلي لحماية حقوق النشر يساعد المؤلفين والناشرين على تحديد الاستخدام غير المصرح به لأعمالهم على Scribd. تعمل هذه التقنية من خلال تحليل المستندات للبيانات الدلالية والبيانات الوصفية والصور والعناصر الأخرى وإنشاء «بصمة fingerprint» مشفرة للعمل المحمي بحقوق النشر.

### تنسيقات الملفات المدعومة

تشمل التنسيقات المدعومة:

(Microsoft Excel (.xls.xlsx

(Microsoft PowerPoint (.ppt.pps.pptx.ppsx

(Microsoft Word (.doc.docx

(OpenDocument (.odt.odp.ods.odf.odg

(OpenOffice.org XML (.sxw.sxi.sxc.sxd

نص عادي (.txt)

تنسيق المستند المحمول (.pdf)

(PostScript (.ps

تنسيق نص منسق (.rtf)

تنسيق ملف الصورة الموسوم (.tif.tiff)



Screenshots of Scribd's subscription service

## معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة <sup>1</sup>
التأسيس	مارس 2006 <sup>2</sup>
النوع	موقع ويب – عمل تجاري – منظمة <sup>1</sup>
الشكل القانوني	شركة خاصة <sup>3</sup>
المقر الرئيسي	سان فرانسيسكو <sup>4</sup>
موقع الويب	( scribd.com ) الإنجليزية <sup>5</sup>

## المنظومة الاقتصادية

نشر الصناعة	<sup>6</sup>
-------------	--------------

## أهم الشخصيات

تريبي	<sup>7</sup>
أدлер	<sup>8</sup>
جاريد	<sup>9</sup>
فريدمان	<sup>10</sup>

## بيغ كوميرس BigCommerce



بيغ كوميرس (BigCommerce) هي إحدى الشركات الرائدة في مجال التجارة الإلكترونية القائمة على السحابة، وهي تقدم إضافة ووردبريس. يتيح هذا التكامل الجديد لوردبريس إدارة المحتوى وتصميم جانب الأشياء، بينما يتيح كوميرس التعامل مع جميع أنظمة التجارة الإلكترونية المعقدة والبنية التحتية على الجانب الخلفي لمتجرك. هذا يسمح لأصحاب الأعمال بالتمتع بمرنة تصميم ووردبريس بينما تستخدم بيغ كوميرس محرك التجارة الهائل لتبسيط الأنشطة وراء الكواليس في متجرك الرقمي.

الخطط المتوفرة لمنصة بيغ كوميرس

توفر منصة بيغ كوميرس على أربع خطط وهي كالتالي:

الخطة بيغ كوميرس العادية (BigCommerce Standard).

الخطة بيغ كوميرس المتقدمة (BigCommerce Plus).

الخطة بيغ كوميرس الاحترافية (BigCommerce Pro).

خطة بيغ كوميرس للمؤسسات (BigCommerce Enterprise).

ميزة تحسين محركات البحث

تأتي منصة بيغ كوميرس مع جميع ميزات تحسين محركات البحث (SEO) الأساسية التي يحتاجها المسوقون، حيث يمكنهم تحرير عناوين رابط الموقع (URL) أو ملف معيار استبعاد الروبوتات أو الهيدرل أو الميتا أو عناوين الصفحات.

جميع قوالب المنصة تقريرياً سريعة الاستجابة وتدعم صفحات الجوال المسرعة(AMP) ، كما يتيح إمكانية تحسين صور المنتجات على بيع كوميرس، حيث تعمل هذه الوظيفة تلقائياً على تحسين جميع الصور الخاصة بأصحاب المتاجر الإلكترونية.

## خيارات الشحن المتوفرة

توفر المنصة لأصحاب المتاجر عدة خيارات لشحن المنتجات إلى العملاء، ويمكن من خلال خاصية «مدير الشحن» تعين قواعد وطرق الشحن التالية:

الشحن مجاناً.

أسعار الشحن ثابتة.

أسعار الشحن على حسب أسعار المنتجات.

أسعار الشحن على أساس وزن المنتج.

يمكن استلام المنتجات في موقع المتاجر الفعلية.

تُستخدم بيانات شركة النقل التابعة لجهات خارجية لتقديم أسعار الشحن في الوقت الفعلي.

التكامل مع خدمات شيب إستيشن (Shipstation) وشيبير أتش كيو (ShipperHQ) وغيرها.

## معلومات عامة

التأسيس	2009
النوع	عامة
الشكل القانوني	شركة
المقر الرئيسي	أوستن
موقع الويب	<a href="http://www.bigcommerce.com">www.bigcommerce.com</a>

## المنظومة الاقتصادية

الصناعة	التجارة الالكترونية
المنتجات	عربة التسوق المستضافة

## أهم الشخصيات

برنت بيلم (الرئيس) التنفيذي (إيدي مشعلاني ( المؤسس المشارك، الرئيس ال التنفيذي (ميتشل هاربر) المؤسس المشارك (ليزا بيرسون (CMO براين دات (CTO) روبرت ألفاريز (مدير العمليات وال مدير المالي)	أهم الشخصيات
---	--------------

## الإيرادات والعائدات

ناسداك : BIGC	البورصة
▲ 112.1 مليون دولار 1)2019)	العائدات

باولز Powell's Books

# POWELL'S CITY of BOOKS

كتب باولز (بالإنجليزية Powell's Books) هي سلسلة محلات لبيع الكتب في بورتلاند بولاية أوريغون والمنطقة المحيطة بها.<sup>234</sup> مقر باول، أطلق عليها اسم مدينة باول للكتب، يزعم أنه أكبر متجر لبيع الكتب المستقلة الجديدة والمستعملة في العالم.

## تاريخ

أسس والتر باول باولز في عام 1971. بدأ ابنه ، مايكل باول ، مكتبة لبيع الكتب في شيكاغو ، إلينوي ، في عام 1970 والتي تخصصت في الكتب المستعملة والنادرة والمخطوطة ، ذات الطبيعة الأكademية والعلمية في المقام الأول. في عام 1979 ، انضم مايكل باول إلى والده في بورتلاند ، مباشرةً بعد أن لم يُعرض على متجر والده تجديد عقد الإيجار ؟ في غضون عام ، وجدوا الموقع الذي أصبح مقره الحالي. اشتري مايكل المكتبة من والده عام 1982.<sup>5</sup> في عام 1984 افتتح باولز أول متجر فرع له ، في مركز تسوق في الضواحي يُدعى Loehmann's Plaza (أعيدت تسميته لاحقاً Cascade Plaza) ، بالقرب من ميدان واشنطن . لم يكن الفرع الجديد نسخة طبق الأصل من موقع مدينة الكتب ؛ كان باول قلقاً من أن الحي "الحاد" لموقع مقره الرئيسي كان يحد من قاعدة عملائه ، لذلك كان المتجر الجديد "فاخرًا إلى حد ما" برفوف بيضاء وأرضية قرميدية ولافتات فوق الممرات. كان حجمه أيضًا أربعة أضعاف حجم مكتبة السلسلة النموذجية.<sup>56</sup>

تم إنشاء مكتبة السفر في عام 1985 في ساحة محكمة بايونير، وتبع ذلك متاجر أخرى ، واحدة في السنة للسنوات القليلة المقبلة. بحلول أوائل التسعينيات ، كانت مكتبات باول جزءاً من عودة ظهور المكتبة المستقلة ، والتي حققت مجتمعة 32 بالمائة من مبيعات الكتب في الولايات المتحدة أغلق متجر السفر في عام 2005.<sup>5</sup>

أسست باول وجودها على الإنترنت في عام 1993 ، بدءاً من الوصول عبر البريد الإلكتروني وبروتوكول نقل الملفات إلى مكتبتها الفنية. وقد توسيع منذ ذلك الحين لتشمل الأدبخيالي والأنواع الأخرى كموقع للتجارة الإلكترونية التقليدية.<sup>7</sup> تم إنشاء موقع الويب الخاص بهم في عام 1994 ، قبل أمازون ، وساهم بشكل كبير في نمو السلسلة مؤخرًا.<sup>8</sup>

نما موقع مدينة الكتب إلى حجمه الحالي بعد التوسيع الذي تم افتتاحه في عام 1999 ؟ تضمنت مدخلًا جديداً مواجهًا لمنطقة اللؤلؤة والذي ظهر فيه "عمود الكتب" ، وهو نحت من الحجر الرملي على طراز تينينو يصور كومة من ثمانية من أعظم الكتب في العالم ، على قاعدة بها نقش "اشتر الكتاب ، اقرأ الكتاب ، واستمتع ببيع الكتاب" باللاتينية. للسنة المنتهية في يونيو 2000 ، بلغت عائدات باول 41.8 مليون دولار.<sup>5</sup>

## القرن الحادي والعشرين

في عام 2002 ، تم تصنيف باولز من قبل يو إس إيه توداي كواحد من أفضل 10 مكتبات بيع في أمريكا.<sup>9</sup> في يناير 2008 ، أعلنت باول عن خطط توسيع وسط مدينة الكتب بإضافة طابقين إلى الركن الجنوبي الشرقي من المتجر. كان التوسيع بسبب إضافة ما لا يقل عن 10,000 قدم مربع (930 م<sup>2</sup>) من مساحات التجزئة الجديدة.<sup>10</sup> دعت الخطط المقدمة إلى لجنة التصميم في بورتلاند في نوفمبر 2008 إلى إنشاء حديقة على السطح فوق الإضافة الجديدة و "مكعب فني" فوق المدخل الرئيسي المعد تصميمه.<sup>13</sup>

في مارس 2010 ، أكد مايكيل باول خططًا لتسلیم إدارة الشركة إلى ابنته إميلي اعتبارًا من يوليو. في نفس الشهر ، أعلنت باول أنها ستغلق مكتبتها الفنية في نورث بارك بلوكتز ، حيث ستنتقل أقسامها الخاصة بالرياضيات والعلوم والحوسبة والهندسة والبناء والنقل إلى "مبني كتب باول 2" عند زاوية شارع 10 وشارع الأريكة ، بالقرب من الموقع الرئيسي لمدينة الكتب ؛ كان الدمج استجابةً لانخفاض لمدة خمس سنوات في مبيعات الكتب الفنية التقليدية لصالح المبيعات عبر الإنترنت.<sup>14</sup>

في أكتوبر 2010 ، أعلنت باول أنها اشتريت 7000 كتاب من مكتبة الكاتبة آن رايس. عرض باولز نسخ الجمعية هذه على موقعه على الإنترنت.<sup>15</sup> تم الكشف عن المكتبة كعضو مستأجر لخدمة جوجل بلاي كتب عندما تم الإعلان عن الأخبار بواسطة جوجل في 6 ديسمبر 2010.<sup>16</sup>

في يونيو 2011 ، شارك باول في عروض جوجل خلال الشهر الأول من تشغيل تلك الخدمة ؛ وفقًا لـ تك كرانش — التي وصفت المكتبة بأنها "مؤسسة بورتلاند" — "تم بيع 5000 قسيمة باولز في غضون ساعات" ، مما يجعلها "الصفقة الأكثر شعبية في الشهر".<sup>17</sup>

بدءًا من مايو 2012، بدأت باولز في إتاحة الوصول إلى الكتب المطبوعة حسب الطلب عبر مطبعة إسبريسو.<sup>18</sup>

في أوائل عام 2013، أعلنت إميلي باول أن ميريام سونتز ، رئيس العمليات في الشركة ، ستتولى منصب الرئيس التنفيذي.<sup>20</sup>

في أواخر عام 2014، تم إغلاق "مبني كتب باول 2" وتم نقل الكتب الفنية في ذلك الموقع إلى موقع مدينة الكتب الرئيسي.

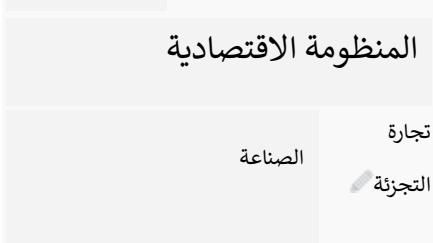
تقاعد الرئيس التنفيذي ميريام سونتر في يناير 2019. تظل إميلي باول رئيسة ومالكة.



مدينة باول للكتب في بورتلاند، أوريغون، الولايات المتحدة.

#### معلومات عامة

البلد	الولايات المتحدة
التأسيس	11971
النوع	عمل تجاري – بيع الكتب –



..... انتهى الجزء السابع .....

## محتويات الجزء السابع

- 4 -	Wool Mart	وول مارت
- 56 -	Apple	أبل
- 87 -	Best Buy	بست باي
- 91 -	Apple Store	أبل ستور
- 103 -	منتجات آفون	منتجات آفون
- 105 -	هوبى لوبى	هوبى لوبى
- 109 -	توبز آر أص	توبز آر أص
- 125 -	شركة بيليكس	شركة بيليكس
- 128 -	هوبى لوبى	هوبى لوبى
- 132 -	General Nutrition Centers	مركز التغذية العامة
- 137 -	Macy's	مايسيز
- 139 -	شركة والغرينز	شركة والغرينز
- 143 -	Wool Mart	وول مارت
- 199 -	مايكروسوفت ستور	مايكروسوفت ستور
- 203 -	أبل بوكس	أبل بوكس
- 206 -	أمازون (شركة)	أمازون (شركة)
- 235 -	Amazon Pay	أمازون باي
- 239 -	أوديبيل (متجر)	أوديبيل (متجر)
- 244 -	بست باي	بست باي
- 249 -	بوكنج هولدننج	بوكنج هولدننج
- 251 -	DELL	ديل
- 264 -	Netflix	نتفليكس
- 276 -	شركة تارجت	شركة تارجت
- 280 -	جروبون	جروبون
- 283 -	سورسفورج (شركة)	سورسفورج (شركة)
- 285 -	سيركوبيت سينتي	سيركوبيت سينتي
- 288 -	كتب عالم أفضل	كتب عالم أفضل

- 292 -	لایف نیشن إنترتینمنت
- 294 -	بليكس (برمجيات)
- 298 -	تيكيت ماستر
- 299 -	كوبو راكونكوبو
- 301 -	كوسكو (شركة)
- 304 -	واي فير Wayfair
- 306 -	هيبمونك Hipmunk
- 308 -	مجموعة إكسبيديا
- 316 -	مجموعة إكسبيديا
- 324 -	سكريبلد Scribd
- 334 -	بيغ كوميرس BigCommerce
- 337 -	باولز Powell's Books



ان الوصول للحقيقة هي من اسمى غايات الانسان واسباب وجوده.. وبحثه الدؤوب عنها بشكل متواصل... وسعيه لكشف غوارها ..

وانه برحلتي للوصول لهذه الغاية.. فان زادي هو يقيني بسلامة الفكر وصحيح المنهج الذي اسعي له ... ويحدوني بالأمل بصواب الطريق ... وبقناعتي بان الحقيقة - دوما - هي التي ستسود...  
وان الطريق اليها شاقة وليس - دوما - معبدة بالورود... وما سالقيه من عثرات وعقبات ...

أما اداتي فهو قلمي "الذي اتكئ عليه" ... فمنه اخط به حروفي وكلماتي من محبرتي ، وبعقل منفتح كطائر حر، لا يعرف الحدود أو بعد المسافات ، وبحريّة سقفها السماء ، ولا سبع بعيدا في فضاءات المعرفة لاصل غائيتي المنشودة . وبلمسة من قلمي .. ونثرا من محبرتي ... وفسحة من فكري .. وجزءا من طيات أوراقي .. اصل لمكون الحقيقة التي أريد .

مروان سمور

