



بيع الملابس الجاهزة

كتاب للأطفال

نورة طاع الله

هيا نقرأ الكتاب باللغة العربية

هل تعلم يا بني من هو بائع الملابس الجاهزة؟

بائع الملابس الجاهزة هو الشخص الذي يعمل في متجر
يبيع الملابس المصنوعة مسبقًا، بحيث تكون جاهزة
للارتداء مباشرة دون الحاجة إلى تفصيلها عند الخياط.
وتتوفر هذه الملابس بمقاسات وألوان وتصاميم مختلفة
تناسب الأطفال والكبار، والرجال والنساء.

عندما يدخل الزبون إلى متجر الملابس الجاهزة،
يستقبله البائع بابتسامة وترحيب، ثم يسأله عن نوع
الملابس التي يبحث عنها، مثل القمصان، أو السراويل،
أو الفساتين، أو المعاطف، أو الملابس المنزلية، أو
الملابس الرسمية. وبعد ذلك يساعده في اختيار الملابس
التي تناسبه من حيث المقاس واللون والشكل.

يعرف بائع الملابس الجاهزة المقاسات المختلفة مثل الصغير، والمتوسط، والكبير، ويشرح للزبون كيفية اختيار المقاس المناسب حتى يشعر بالراحة عند ارتداء الملابس. كما يساعد الأطفال وأولياء أمورهم في اختيار الملابس التي تناسب أعمارهم وطولهم.

يقوم البائع بترتيب الملابس داخل المتجر بطريقة جميلة ومنظمة، فيضع كل نوع في مكانه، ويرتب الملابس حسب المقاسات والألوان أو حسب الموسم، مثل الملابس الصيفية والشتوية. ويحرص دائماً على أن تكون الملابس نظيفة ومرتبّة حتى تبدو جذابة للزبائن.

كما يساعد الزبائن في تجربة الملابس داخل غرف القياس، ويجيب عن أسئلتهم حول نوع القماش،

وطريقة الغسل، وكيفية المحافظة على الملابس حتى
تبقى جميلة لفترة طويلة.

وفي كثير من متاجر الملابس الجاهزة، يبيع البائع أيضاً
بعض الإكسسوارات مثل الأحزمة، والقبعات،
والجوارب، والحقائب، وربما الأحذية، حتى يستطيع
الزبون شراء كل ما يحتاج إليه من مكان واحد.

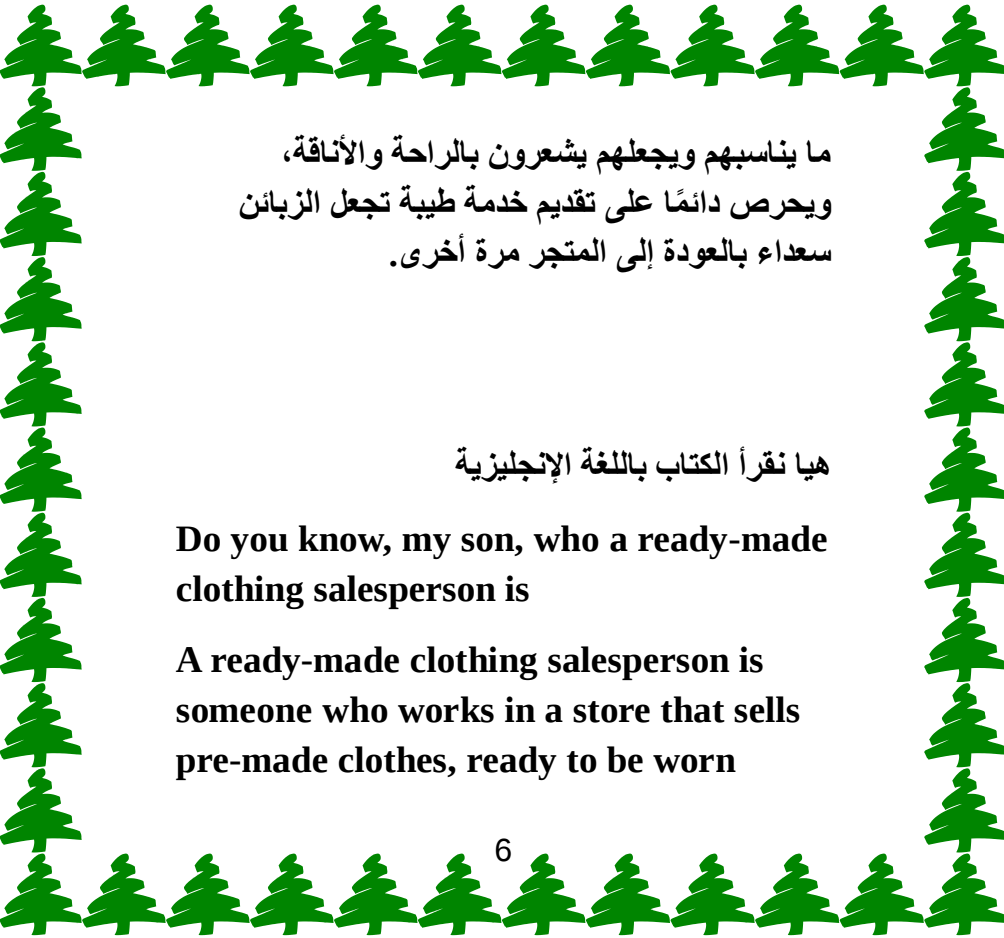
بعد أن يختار الزبون الملابس، يقوم البائع بحساب
ثمنها باستخدام جهاز خاص، ويصدر الفاتورة، ثم يستلم
قيمة المشتريات نقداً أو بوسائل الدفع الإلكترونية،
ويضع الملابس في أكياس مرتبة قبل تسليمها للزبون
مع شكره على زيارته.



يحتاج بائع الملابس الجاهزة إلى أن يكون مهذبًا،
ولطيفًا، وصبورًا، وأمينًا، وأن يحب التعامل مع الناس.
كما يجب أن يعرف أحدث موديلات الملابس وألوانها،
وأن يكون قادرًا على تقديم النصيحة المناسبة لكل
زبون.

وتعد هذه المهنة مهمة جدًا، لأنها تساعد الناس على
شراء الملابس بسهولة وسرعة، وتوفر لهم خيارات
كثيرة تناسب مختلف الأعمار والأذواق والميزانيات. كما
تساهم في تلبية احتياجات الأسر من الملابس في جميع
فصول السنة.

إن بائع الملابس الجاهزة يؤدي دورًا مهمًا في المجتمع،
فهو لا يبيع الملابس فقط، بل يساعد الناس على اختيار

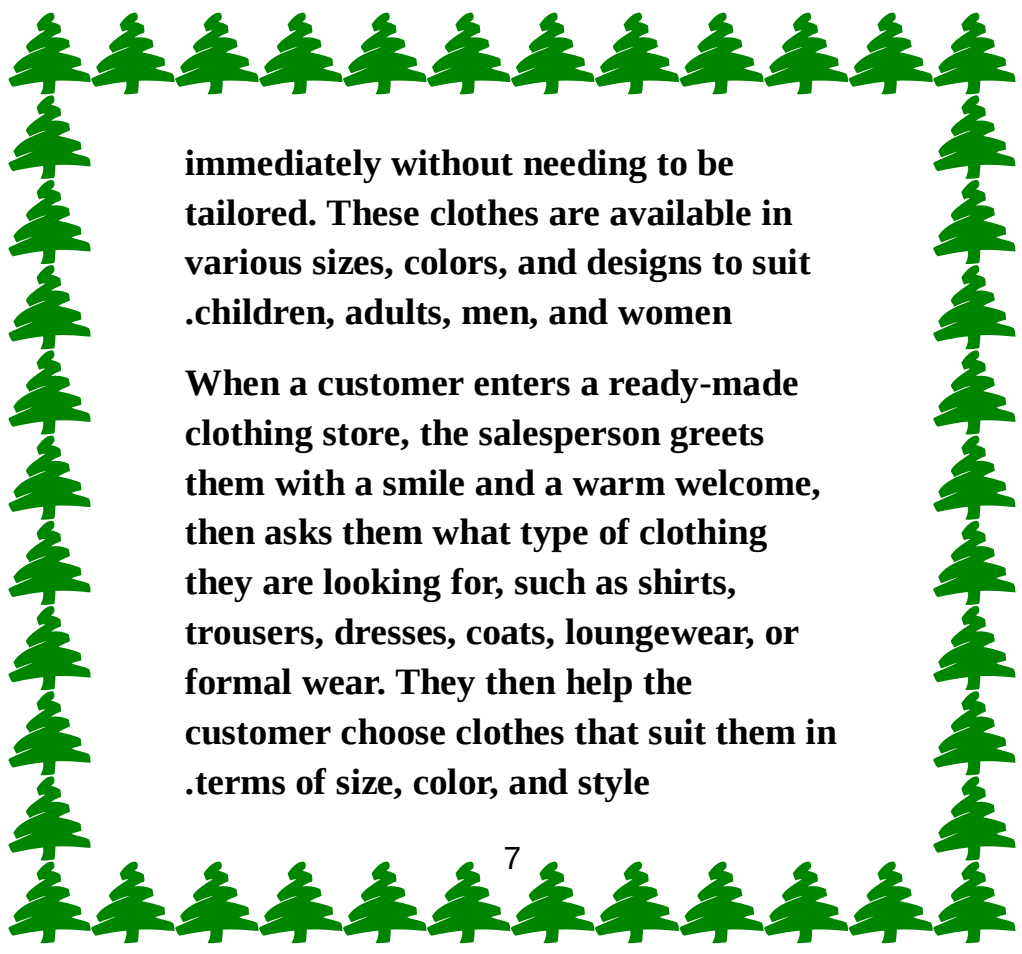


ما يناسبهم ويجعلهم يشعرون بالراحة والأناقة،
ويحرص دائماً على تقديم خدمة طيبة تجعل الزبائن
سعداء بالعودة إلى المتجر مرة أخرى.

هيا نقرأ الكتاب باللغة الإنجليزية

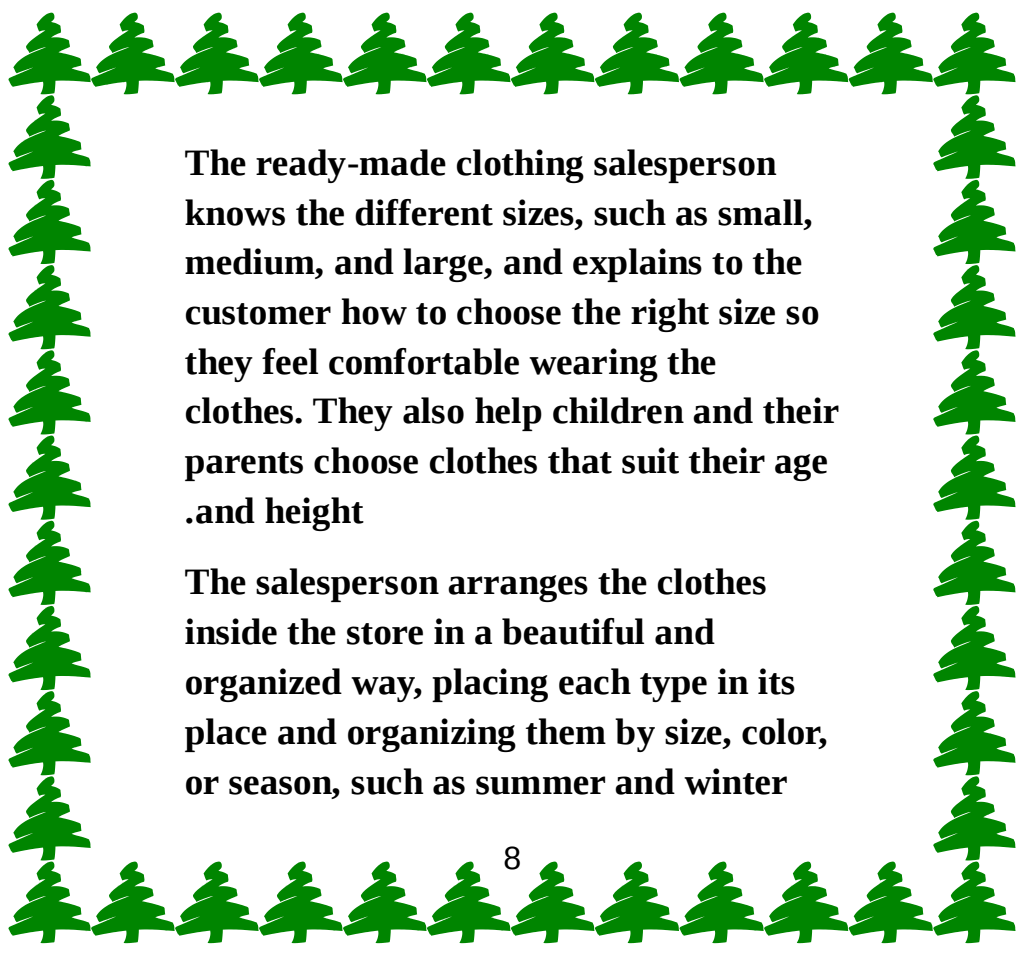
**Do you know, my son, who a ready-made
clothing salesperson is**

**A ready-made clothing salesperson is
someone who works in a store that sells
pre-made clothes, ready to be worn**



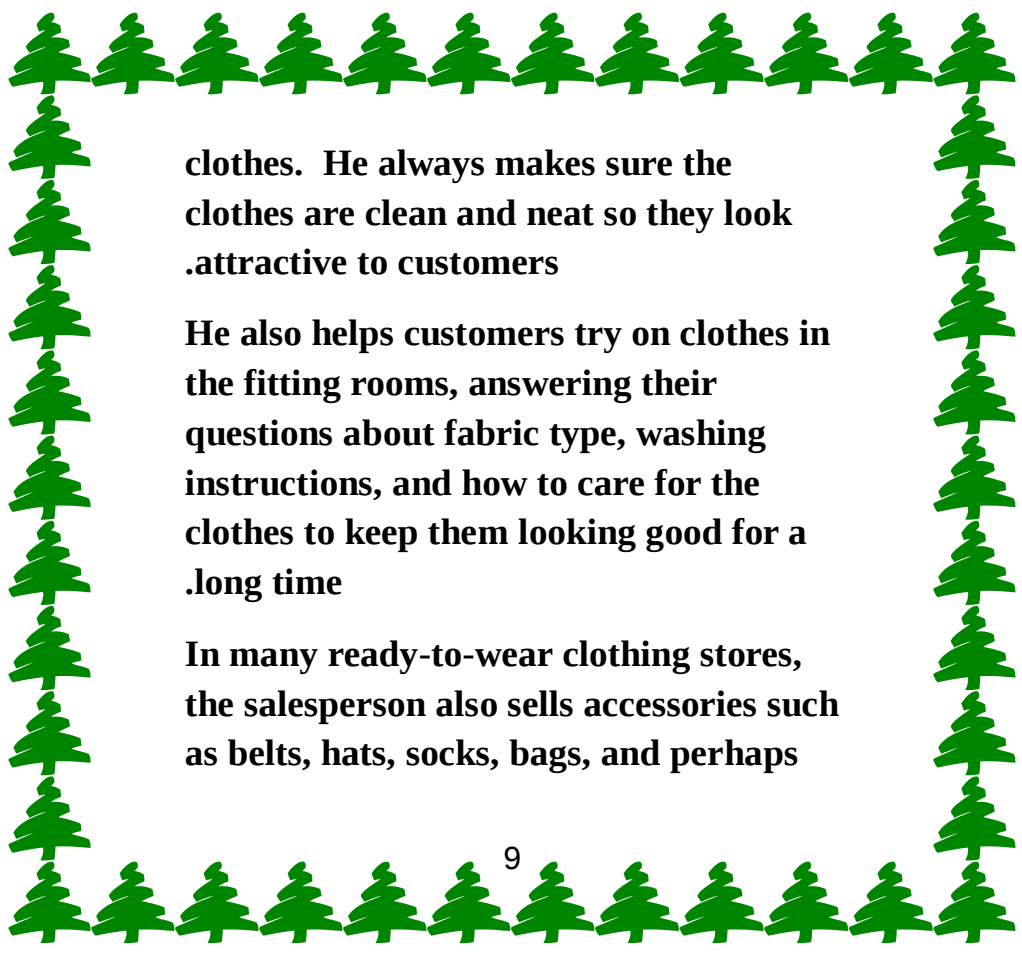
immediately without needing to be tailored. These clothes are available in various sizes, colors, and designs to suit .children, adults, men, and women

When a customer enters a ready-made clothing store, the salesperson greets them with a smile and a warm welcome, then asks them what type of clothing they are looking for, such as shirts, trousers, dresses, coats, loungewear, or formal wear. They then help the customer choose clothes that suit them in .terms of size, color, and style



The ready-made clothing salesperson knows the different sizes, such as small, medium, and large, and explains to the customer how to choose the right size so they feel comfortable wearing the clothes. They also help children and their parents choose clothes that suit their age .and height

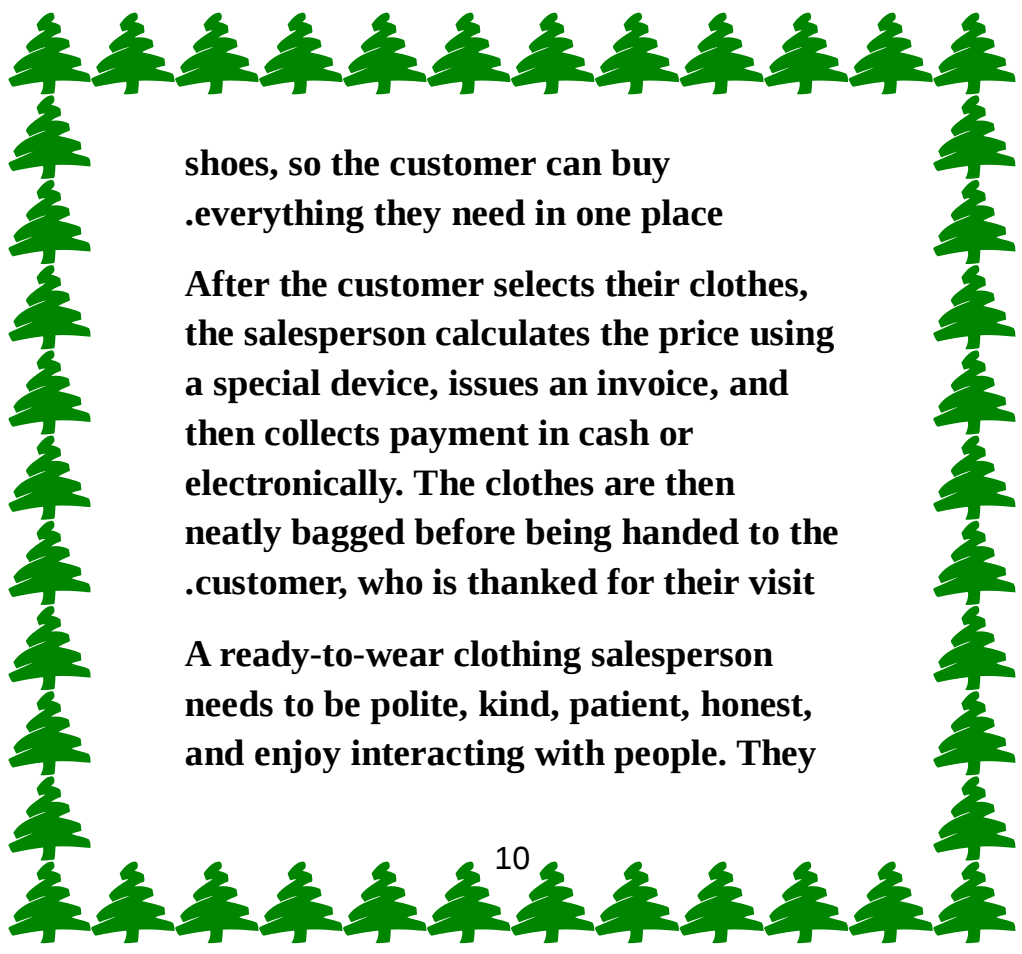
The salesperson arranges the clothes inside the store in a beautiful and organized way, placing each type in its place and organizing them by size, color, or season, such as summer and winter



clothes. He always makes sure the clothes are clean and neat so they look .attractive to customers

He also helps customers try on clothes in the fitting rooms, answering their questions about fabric type, washing instructions, and how to care for the clothes to keep them looking good for a .long time

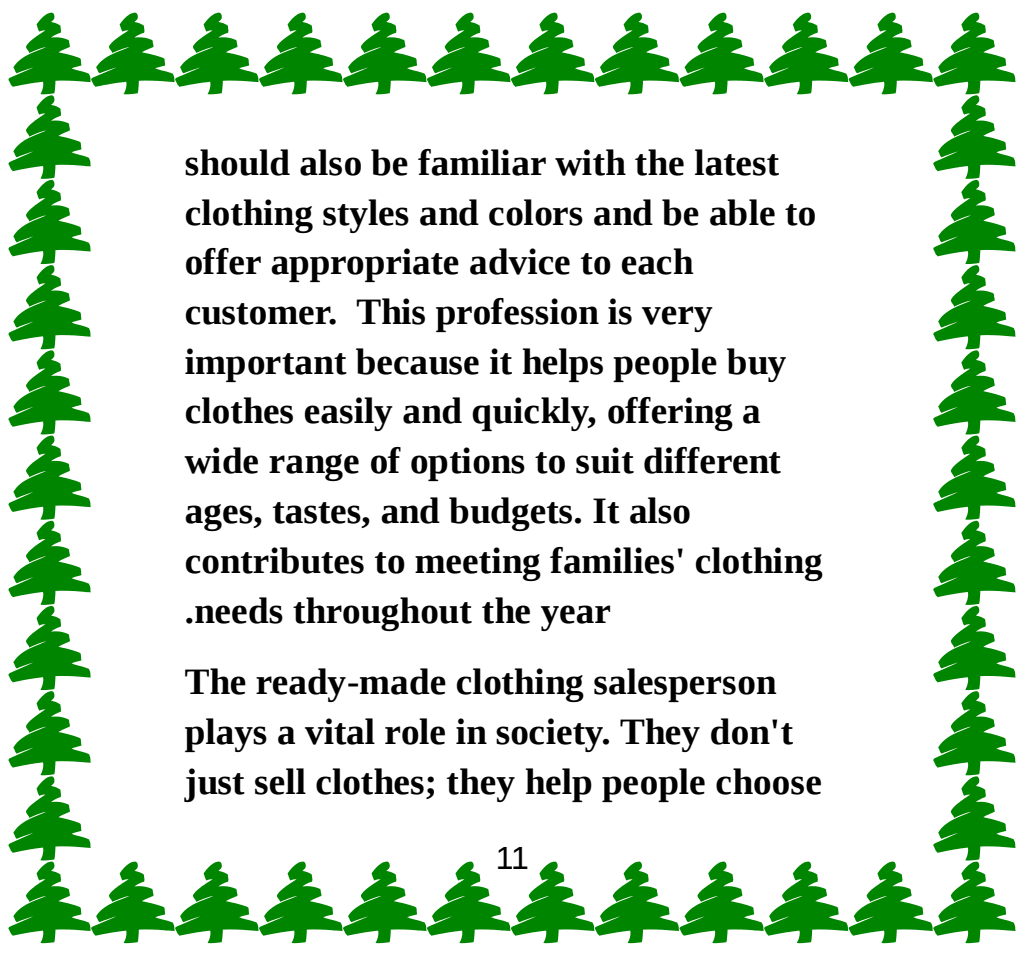
In many ready-to-wear clothing stores, the salesperson also sells accessories such as belts, hats, socks, bags, and perhaps



shoes, so the customer can buy
.everything they need in one place

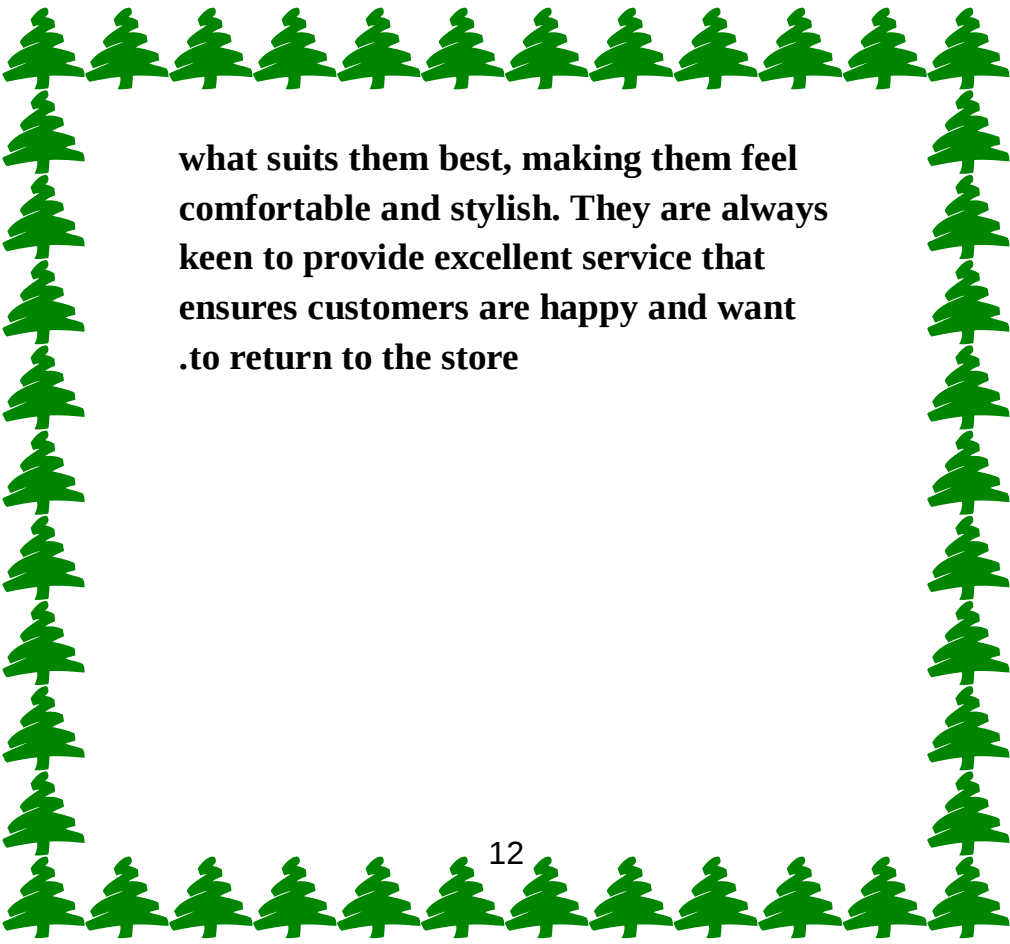
After the customer selects their clothes,
the salesperson calculates the price using
a special device, issues an invoice, and
then collects payment in cash or
electronically. The clothes are then
neatly bagged before being handed to the
.customer, who is thanked for their visit

A ready-to-wear clothing salesperson
needs to be polite, kind, patient, honest,
and enjoy interacting with people. They



should also be familiar with the latest clothing styles and colors and be able to offer appropriate advice to each customer. This profession is very important because it helps people buy clothes easily and quickly, offering a wide range of options to suit different ages, tastes, and budgets. It also contributes to meeting families' clothing .needs throughout the year

The ready-made clothing salesperson plays a vital role in society. They don't just sell clothes; they help people choose



what suits them best, making them feel comfortable and stylish. They are always keen to provide excellent service that ensures customers are happy and want .to return to the store