



بائع اللوازم البحرية

كتاب للأطفال

نورة طاع الله

هيا نقرأ الكتاب باللغة العربية

هل تعلم يا بني من هو بائع اللوازم البحرية؟

بائع اللوازم البحرية هو الشخص الذي يبيع الأدوات والمعدات التي يحتاجها الصيادون وأصحاب القوارب وكل من يعمل أو يستمتع بالبحر. يعمل في متجر متخصص، ويعرف الكثير عن الأدوات البحرية، لذلك يساعد الزبائن في اختيار ما يناسب احتياجاتهم.

عندما يدخل الزبون إلى المتجر، يستقبله بائع اللوازم البحرية بلطف، ويسأله عما يحتاج إليه. فإذا كان الزبون صياداً، يساعده في اختيار صنارة الصيد، والخيوط، والخطافات، والطُعم، والشباك. وإذا كان يمتلك قارباً، يرشده إلى اختيار الحبال، والمراسي، وسترات النجاة،

والمجاديف، والمصاييح البحرية، وأدوات السلامة
المناسبة.

يعرف بائع اللوازم البحرية أسماء الأدوات المختلفة،
وكيفية استخدامها، والفرق بين أنواعها. كما يشرح
للزبائن طريقة المحافظة على المعدات حتى تدوم لفترة
طويلة، ويخبرهم بأهمية تنظيفها بعد استخدامها في
البحر، لأن مياه البحر المالحة قد تؤثر في بعض الأدوات
إذا لم يتم الاعتناء بها.

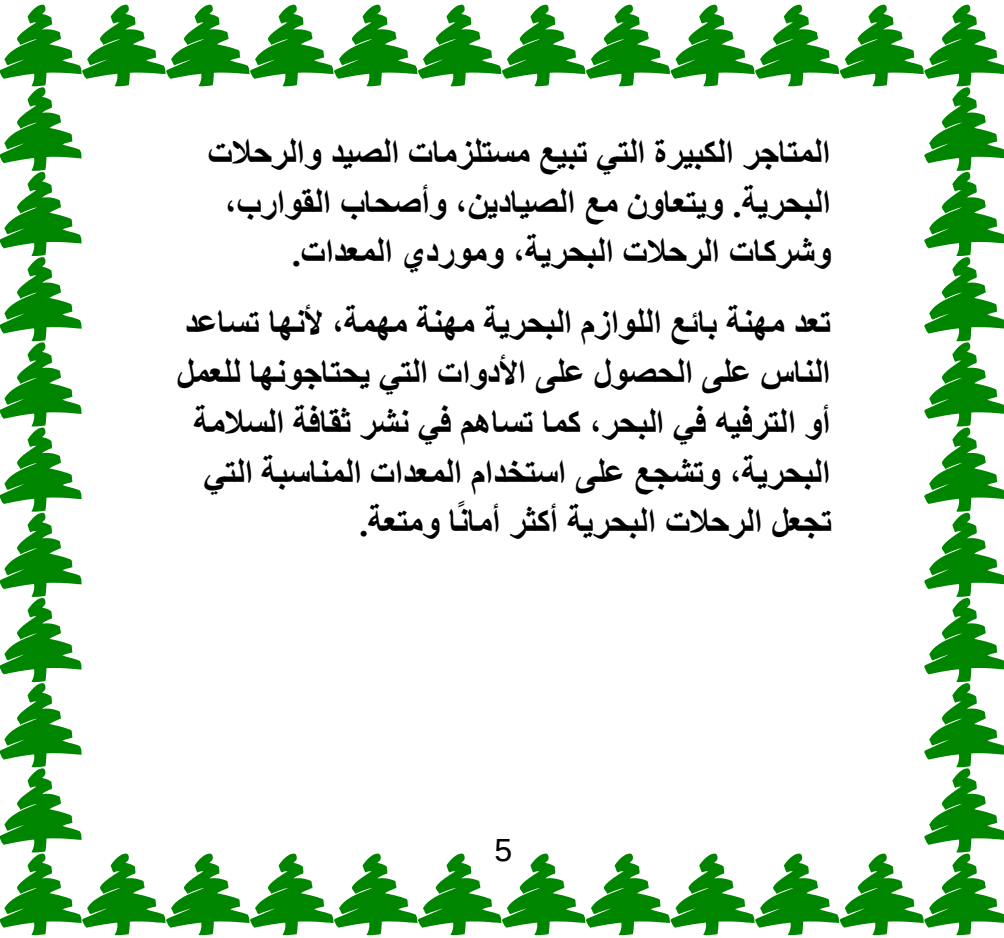
ولا يقتصر عمله على البيع فقط، بل يساعد أيضاً في
ترتيب البضائع داخل المتجر، والتأكد من أن جميع
الأدوات موجودة وفي حالة جيدة. وقد يقوم بعرض
المنتجات الجديدة، والإجابة عن أسئلة الزبائن، وتقديم

النصائح التي تساعدكم على اختيار المعدات المناسبة بأمان.

يستخدم بائع اللوازم البحرية جهاز الحاسوب لمعرفة الأسعار والكميات الموجودة، وجهاز إصدار الفواتير، وأجهزة الدفع الإلكتروني. كما يحرص على أن يكون متجره منظماً حتى يجد الزبائن ما يبحثون عنه بسهولة.

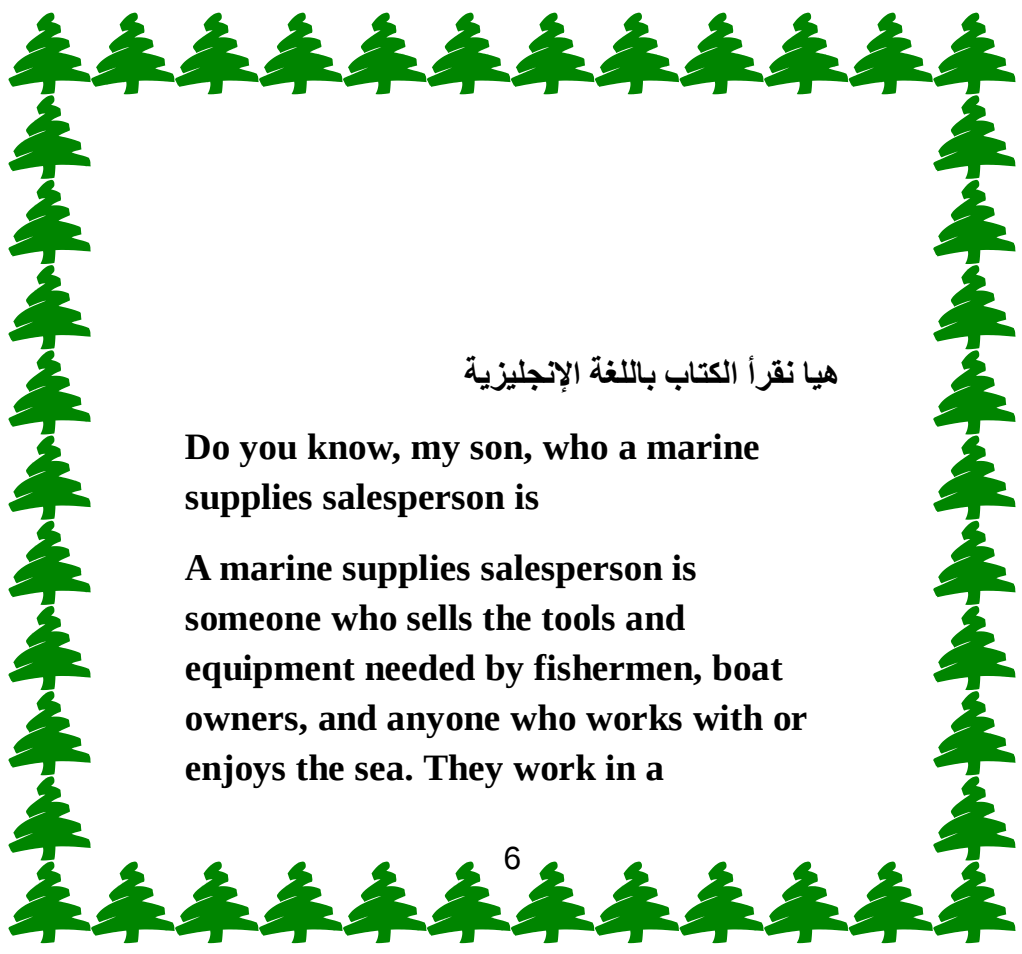
يجب أن يكون بائع اللوازم البحرية أميناً وصبوراً ولطيفاً، وأن يحب مساعدة الآخرين. ومن المفيد أن يعرف أساسيات الصيد، والإبحار، وقواعد السلامة في البحر، حتى يقدم معلومات صحيحة ومفيدة للزبائن.

يعمل بائع اللوازم البحرية في متاجر الأدوات البحرية، أو بالقرب من الموانئ، أو في المدن الساحلية، أو في



المتاجر الكبيرة التي تباع مستلزمات الصيد والرحلات
البحرية. ويتعاون مع الصيادين، وأصحاب القوارب،
وشركات الرحلات البحرية، وموردي المعدات.

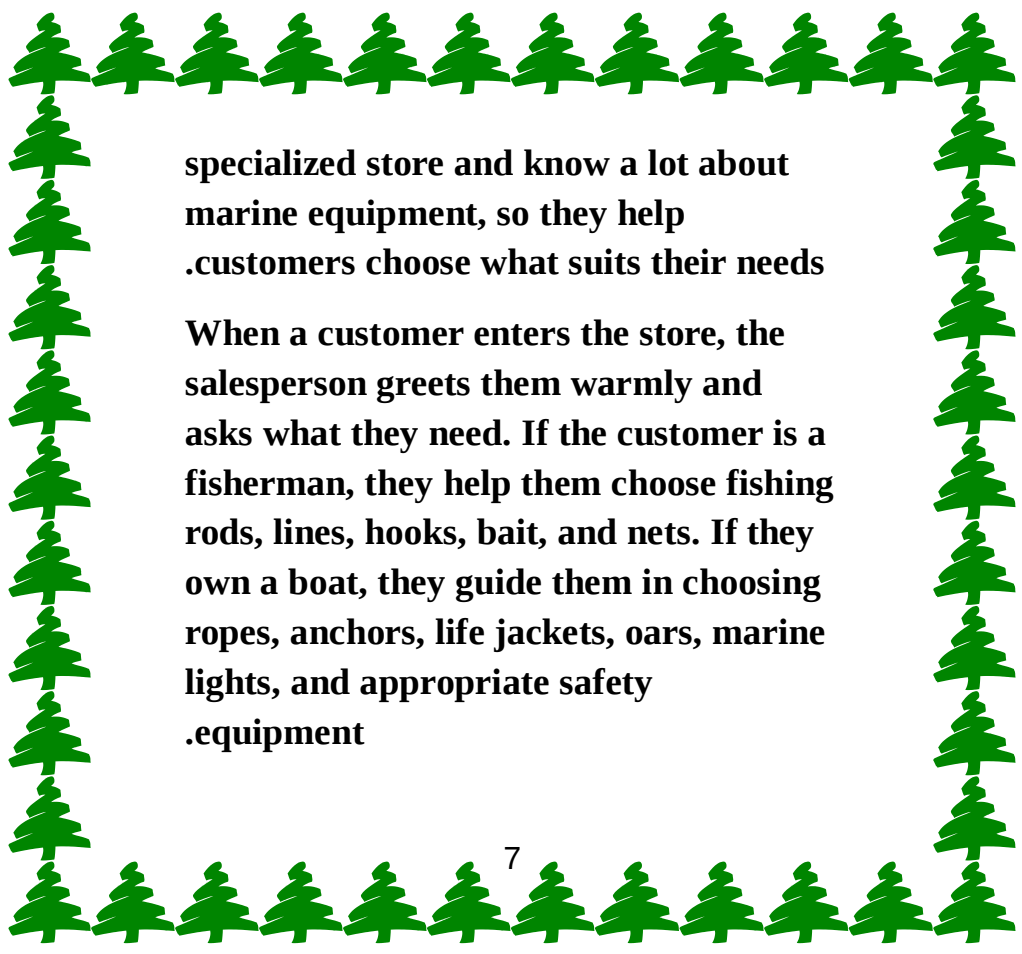
تعد مهنة بائع اللوازم البحرية مهنة مهمة، لأنها تساعد
الناس على الحصول على الأدوات التي يحتاجونها للعمل
أو الترفيه في البحر، كما تساهم في نشر ثقافة السلامة
البحرية، وتشجع على استخدام المعدات المناسبة التي
تجعل الرحلات البحرية أكثر أماناً ومتعة.



هيا نقرأ الكتاب باللغة الإنجليزية

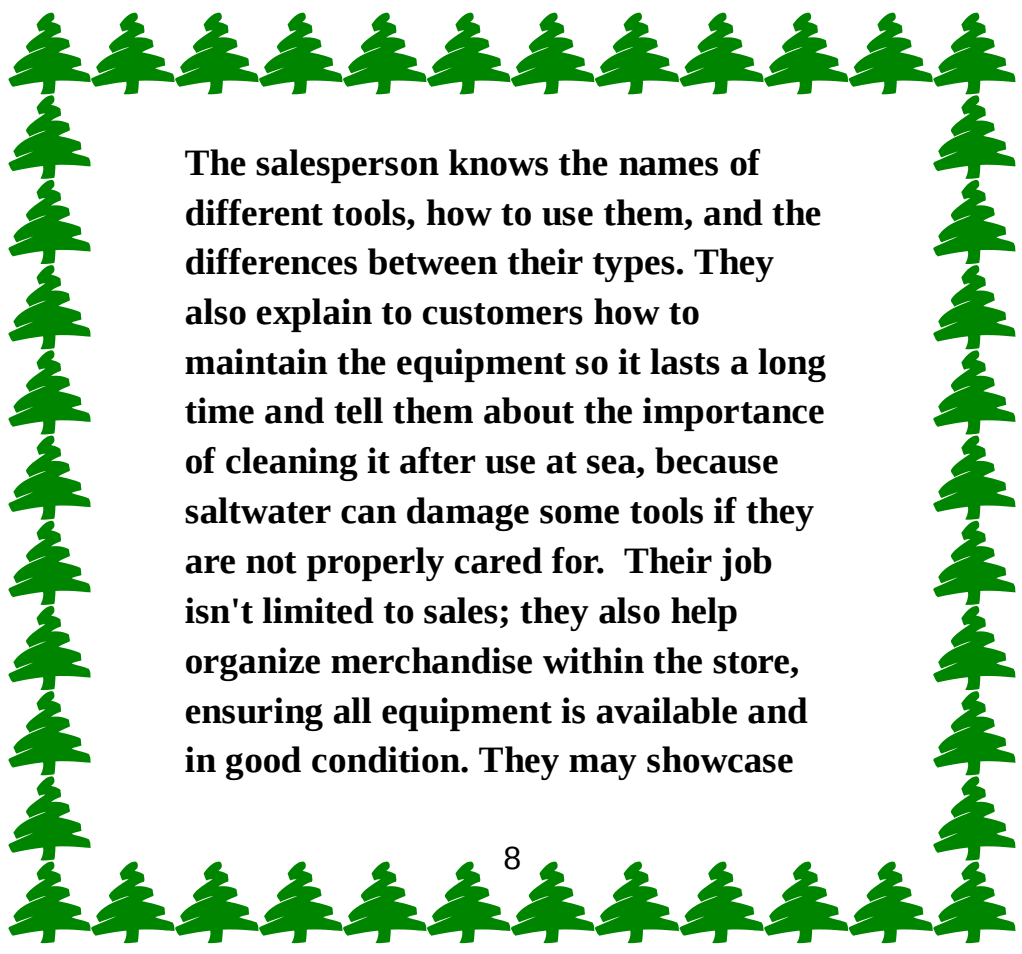
**Do you know, my son, who a marine
supplies salesperson is**

**A marine supplies salesperson is
someone who sells the tools and
equipment needed by fishermen, boat
owners, and anyone who works with or
enjoys the sea. They work in a**

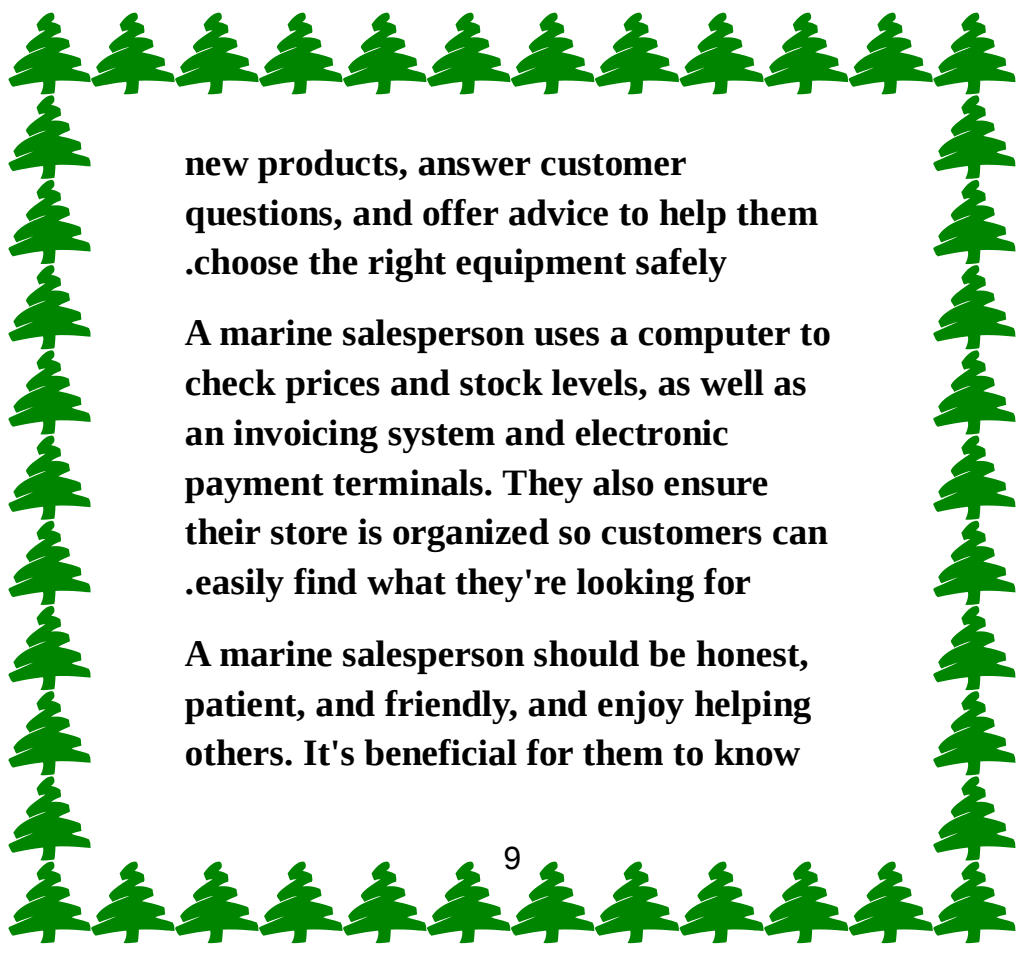


**specialized store and know a lot about
marine equipment, so they help
.customers choose what suits their needs**

**When a customer enters the store, the
salesperson greets them warmly and
asks what they need. If the customer is a
fisherman, they help them choose fishing
rods, lines, hooks, bait, and nets. If they
own a boat, they guide them in choosing
ropes, anchors, life jackets, oars, marine
lights, and appropriate safety
.equipment**



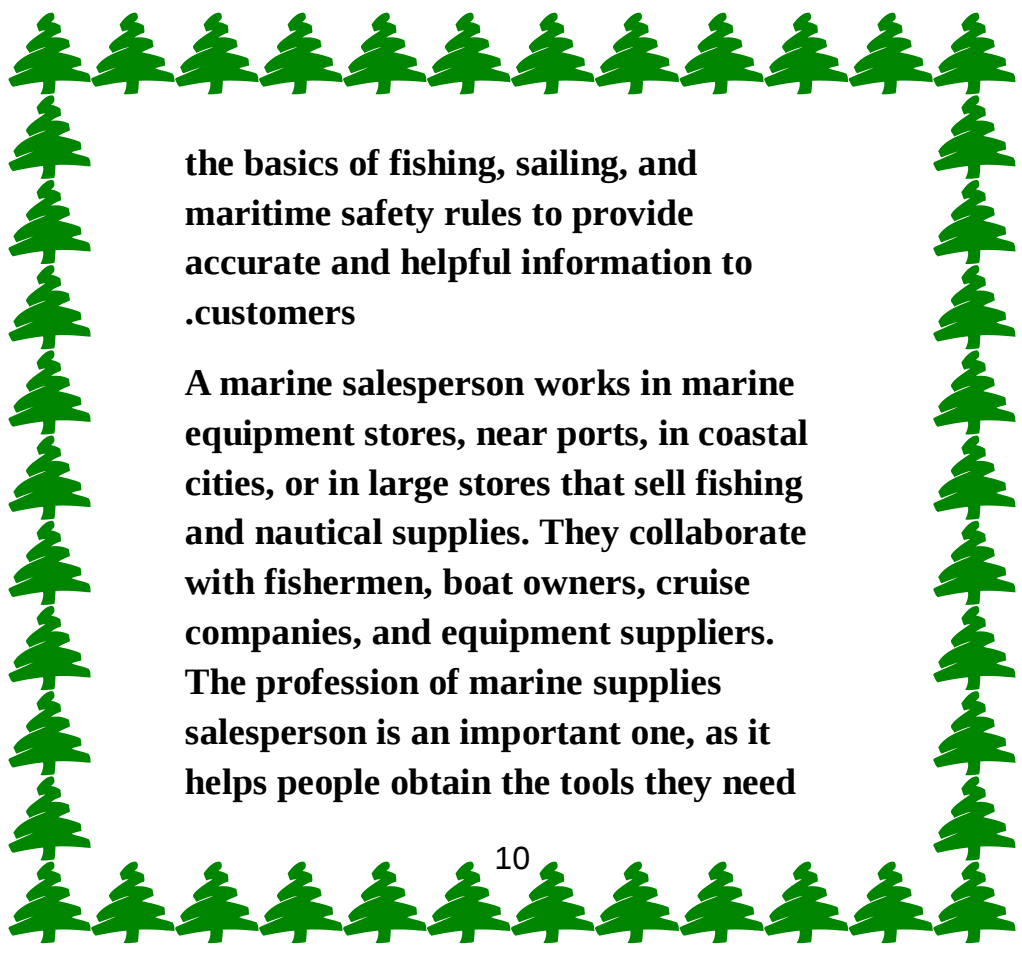
The salesperson knows the names of different tools, how to use them, and the differences between their types. They also explain to customers how to maintain the equipment so it lasts a long time and tell them about the importance of cleaning it after use at sea, because saltwater can damage some tools if they are not properly cared for. Their job isn't limited to sales; they also help organize merchandise within the store, ensuring all equipment is available and in good condition. They may showcase



**new products, answer customer
questions, and offer advice to help them
.choose the right equipment safely**

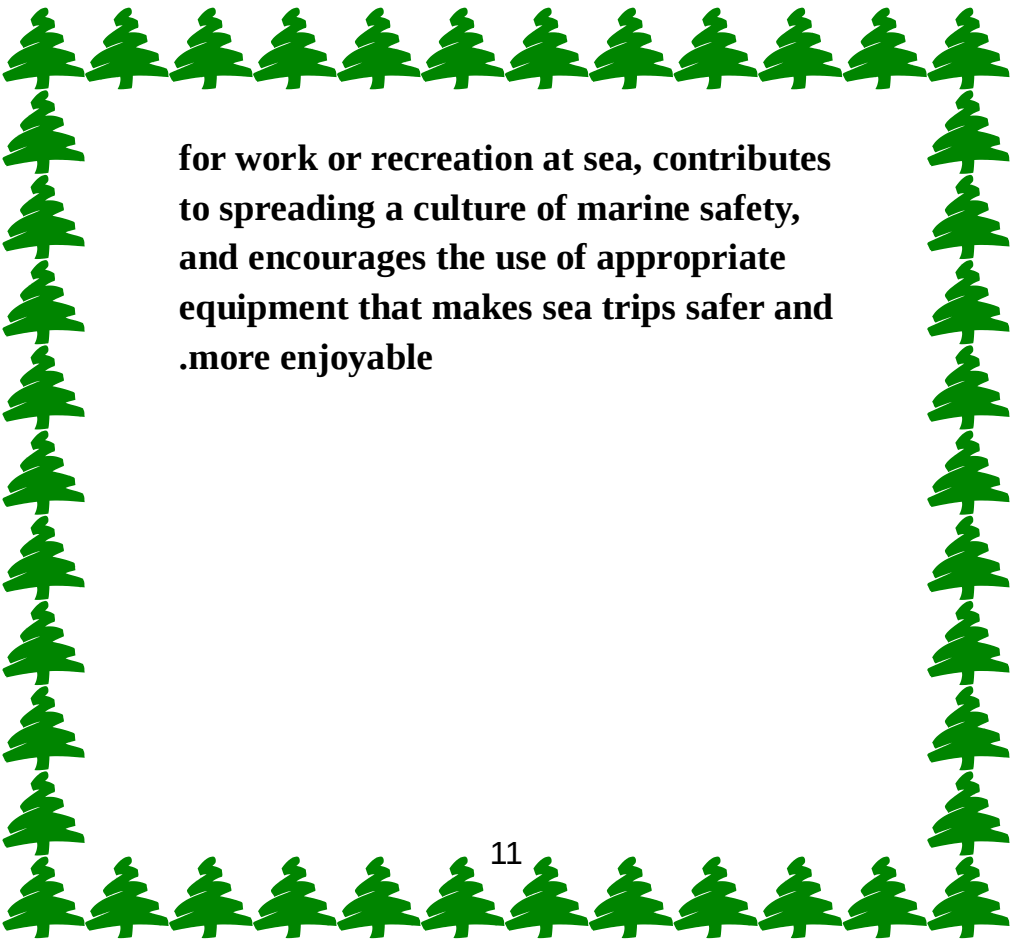
**A marine salesperson uses a computer to
check prices and stock levels, as well as
an invoicing system and electronic
payment terminals. They also ensure
their store is organized so customers can
.easily find what they're looking for**

**A marine salesperson should be honest,
patient, and friendly, and enjoy helping
others. It's beneficial for them to know**



**the basics of fishing, sailing, and
maritime safety rules to provide
accurate and helpful information to
.customers**

**A marine salesperson works in marine
equipment stores, near ports, in coastal
cities, or in large stores that sell fishing
and nautical supplies. They collaborate
with fishermen, boat owners, cruise
companies, and equipment suppliers.
The profession of marine supplies
salesperson is an important one, as it
helps people obtain the tools they need**



**for work or recreation at sea, contributes
to spreading a culture of marine safety,
and encourages the use of appropriate
equipment that makes sea trips safer and
.more enjoyable**